

证券代码：002178

证券简称：延华智能

上海延华智能科技（集团）股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：20150925-2

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	中国国际金融股份有限公司：邹朋 国泰基金管理有限公司：张容赫 交银施罗德基金管理有限公司：沈楠、楼慧源
时间	2015年9月25日
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	董事会秘书、副总裁、投资总监：伍朝晖
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、伍总简要介绍了公司基本情况。</p> <p>二、互动交流：</p> <p>1、成电医星的产品、客户分布如何？</p> <p>答：医院信息系统和区域医疗卫生信息平台是成电医星现阶段核心产品。成电医星医院信息系统产品累计在全国 17 个省市 1,000 多家各级医院和医疗卫生机构实施应用，其中包括山东大学齐鲁医院、内蒙古国际蒙医医院、西藏自治区人民医院、第三军医大学西南医院、电子科技大学医院等人型三甲医院，也包括众多二级医院、一级医院、民营医院、社区卫生中心和乡镇卫生院。</p> <p>成电医星区域医疗卫生信息平台先后在成都市温江区（包括 16 家医院和 268 个村卫生室）、河北省鹿泉市（包括 18 家医院）、湖北省保康县（包括 17 家医院和 204 家村卫生室）和</p>

云南省巧家县（包括 25 家医院和 189 个村卫生室，目前正在实施）实施和应用。

智慧医疗信息管理系统是成电医星开发的面向医疗信息化未来发展方向的创新产品，目前处于前期推广阶段。其中移动住院医生工作站、移动住院医生工作站等七款软件产品已经在重庆市南岸区妇幼保健院实现销售。

2、成电医星电子病历有何特点，成电医星未来业务发展方向。

答：（1）成电医星电子病历的特点

成电医星电子病历系统（临床诊疗信息管理系统）是以病人为中心，具备组织结构化、输入自由化、数据库化和智能专家化的电子病历系统。通过核心技术“语素级临床语言解析技术”，对电子病历进行后台解析，随同电子病历一起保存，真正实现电子病历结构化，从而真正意义上实现电子病历“智能化”；同时，输入自由化不干扰医生临床医疗思维，不改变医生专业习惯，满足临床医疗要求。

依托成电医星电子病历系统“一体化和智能化”的特点，与医院基础信息管理系统无缝结合，形成了科学完整的一体化电子病历；同时通过对电子病历的结构化解析，与医嘱、检查、检验数据等其他临床数据结合，通过智能化处理，可以实现智能化的临床辅助医疗，实现：以疾病判断标准为依据，实现对疾病诊断的判断、提示、鉴别诊断；以疾病治疗标准为依据，实现对疾病治疗的判断、提示和评价；以临床路径标准为依据，对临床路径提供智能化支持、分析和评价；以医疗工作数量和质量为依据，对临床经济分析提供智能化支持、分析和评价。

此外，由于医星电子病历解析引擎可以嵌入任何其他电子病历系统使用，也可以将过去的各种 WORD 文档、TXT 文档病历、纸质病历扫描成电子文档后处理成结构化病历，因此可以为病历资料增加巨大的财富，进行电子病历数据的深入挖掘，为未来医疗大数据的应用提供有力支持。

(2) 成电医星未来业务发展主要在两个方向

一是现有的全院级的医疗信息化业务会继续拓展。首先，大量的二级医院的医疗信息化尚未普及，该领域的市场空间仍然巨大；其次，在三甲医院领域，存在对原有医疗信息软件的替换需求，同时更多业务来自于满足三甲医院新需求产生的新市场，如医院对于电子病历质量控制、依据病情病种进行更加合理的医保控费等。针对大型三甲医院和部属三甲医院的新需求，成电医星储备了很多产品和技术，能够满足这些新的市场需求。

二是推进成电医星在区域医疗信息平台和城市级的医疗信息平台建设中的业务拓展。借助公司智慧城市建设，成电医星能够在城市级的医疗信息平台上实现业务量较大幅度的突破。

3、公司与成电医星的互补优势有哪些？

答：延华智能围绕当前我国医院“以病人为中心、精益管理、不断提高医疗质量、绿色节能”的发展趋势，在行业内率先提出“绿色智慧医院”概念，包括绿色智能建筑体系、绿色优质医疗体系和绿色高效管理体系三个体系，并形成了“智能+绿色节能+信息化集成”三位一体的绿色智慧医院解决方案。在绿色智慧医院建设过程中，延华智能分别提供节能环保、智能建筑、医疗信息化的整体解决方案，其中医疗信息化软件通常向外部采购。

本次并购前，延华智能和成电医星分为属于智慧医疗产业链的下游集成商和上游软件供应商。双方在市场区域分布、业务模式、客户构成、业务战略方面存在各自优势。

延华智能的市场区域主要在华东、华中和华南，成电医星的市场区域主要在西南和西北；延华智能业务模式是为医疗客户提供系统集成方案，成电医星业务模式是为医疗客户提供信息化软件专项领域的整体解决方案；延华智能的客户主要为一

级城市的大型医院，成电医星的客户主要覆盖二、三级城市市县级医院；延华智能的业务策略是以市场营销为核心，成电医星的业务策略是以研究开发为核心。本次交易完成后，双方业务整合带来的优势互补和产业协同，将双方产品及服务在全国范围内进行推广。

4、收购成电医星对公司的意义

答：完成成电医星收购后，双方业务整合带来的优势互补和产业协同，将双方产品及服务在全国范围内进行推广，有助于提升延华智能“绿色智慧医院”的核心竞争力。随着“医疗先行”具体战略的逐步实施以及公司向“大健康管理”领域纵深进军，延华智能将不断提升智慧城市服务与运营能力，成为行业领军企业；同时有助于增强公司盈利能力和可持续经营能力，提升公司抗风险能力，为上市公司及全体股东带来良好的回报。

5、公司与成电医星如何在业务方面进行融合。

答：公司收购成电医星后，公司将从以下三个方面推进与成电医星的融合：

第一，结合成电医星自身特点，一方面，发挥其研发优势，为医疗信息化和大健康产业储备更好的技术和产品；另一方面，通过延华市场化体系弥补成电医星市场营销短板。公司具体计划为：一是成立医疗信息化的销售中心；二是在公司已有区域和智城公司中配置专职的医疗信息化产品销售；三是大业务（如智慧医疗业务）采取双方融合的方式，共同攻关；四是将成电医星植入智城公司，从顶层设计开始，将其产品和服务灌输入地方智慧城市建设之中。通过上述一系列措施，公司希望成电医星传统业务（全院级的医疗信息化业务）借助延华智能的市场平台和区位优势积极拓展提升、加快发展。

第二，共同进行新业务的打造，在区域医疗信息平台 and 城市级医疗信息平台建设过程中，融入成电医星业务，加快其扩张。

6、公司医疗信息化数据包含哪些数据，未来公司会借助这些数据做什么。

答：从医疗信息化和智慧医疗两方面理解，有三类数据：第一类为全院级的医疗信息化数据（具有较高真实性的个人电子病历）；第二类为区域端数据（电子健康档案，即全生命周期的个人数据的信息化和电子化）；第三类为健康管理带来的持续激活的动态数据。借助成电医星在医院端积累的一千多家医院的资源，以及在成都市温江区河北省鹿泉市、湖北省保康县和云南省巧家县的区域医疗信息平台，结合公司参与智慧城市顶层设计的智城公司，实施城市端的智慧医疗。智慧医疗的一个具体体现是智慧医疗云平台，在该平台上承载以上三类数据（电子病历、电子健康档案以及持续激活的个人健康数据），并实现三者的交互。在这一平台基础上再衍生其他新的商业模式。

7、公司能否获取智慧城市相关数据，是否存在合法性问题。

答：目前我国政府对于数据的把控力度较大，从国外经验和未来发展趋势来看，公共数据会逐渐放开。在公共数据没有放开前，为保证这些数据的安全性，政府必定会选择国资平台来运营。智城公司作为本地的国资平台公司，担任当地智慧城市数据运营商的身份是合适的，能够帮助当地政府运营这些数据，因而智城公司将在其中扮演重要角色。

未来数据的使用主要包括以下三个方面：一是个案数据不可用（因涉及个人隐私问题，获得个人授权除外）；二是大类数据可以适当使用；三是随着数据平台构建并不断扩大，未来数据平台和数据软件接口业务也将越来越多，公司作为数据平台的构建者，将会获得越来越多的数据接口业务，同时，未来除个人数据外的大数据运用的商业模式也将会层出不穷。

8、公司在城市级医疗信息平台业务领域的发展路径。

答：公司计划从以下两个方面推进城市级医疗信息平台建设：

	<p>一是借助公司已有的智城公司，与当地政府沟通，寻找合适的城市搭建城市医疗信息平台；二是依托成电医星已有的区域医疗信息平台，借鉴其已积累的实践经验，以及区域医疗信息平台能够实现电子病历实时数据交换的功能，推动公司在城市级医疗信息平台业务发展。</p> <p>9、公司今年外延并购的方向。</p> <p>答：并购大的方向是智慧城市产业链的上游、平台型、软件运营类公司，从产业角度，智慧医疗是公司今年的主要方向，在现有大健康产业链基本贯通的基础上，进一步完善和优化这一产业链。同时，在智慧节能、智能交通等相关领域也会寻找合适的标的。</p> <p>10、公司利润主要贡献来源及今年利润情况。</p> <p>答：根据公司 2014 年年度报告，公司 2014 年利润中以智慧建筑板块业务为主，其他利润来自智慧医疗、智慧节能等业务板块。公司完成收购成电医星后将与公司财务报表并表，加上公司自身已有的智慧医疗业务收入，预计公司最大的利润将来自以软件为主的智慧医疗业务板块。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2015 年 9 月 25 日