

证券代码：002322

证券简称：理工监测

宁波理工监测科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：

| | |
|----------------------|--|
| 投资者关系活动类别 | <input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他 |
| 参与单位名称及人员姓名 | 华创证券 邱正 |
| 日期、时间 | 2015年10月12日 14:00 |
| 地点 | 公司会议室 |
| 公司接待人姓名 | 董事会秘书李雪会先生、证代俞凌佳 |
| 附件清单(如有) | 无 |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | <p style="text-align: center;">一、理工监测基本情况：</p> <p>公司是2000年成立的，2009年在深交所上市，主要产品是在线监测产品，包括色谱微水在线监测、局放在线监测，容性在线监测，套管绝缘在线监测，SF6密度微水在线监测，输电线路在线监测（覆冰，弧垂，远程图像监控，微气象，分布式导线温度）等，2010年得益于国网公司推行智能电网的契机，公司得到了较快的发展，但是国网推行质量提升工作，对在线监测产品的招投标工作产生了一定的影响。国网将采购与一次设备打包导致产品单价下降，但是需求略上升的。2015年3.4月份中国电力报等媒体报道国网将状态检修设备进行推广应用会对公司产生积极影响，具体情况要看推广力度，目前看来有启动但是没有放量迹象。</p> <p style="text-align: center;">二、本次收购进展</p> <p>本次重大资产重组的两个标的。博微主要做电力系统造价软件，和公司是同一客户，并购能够增厚业绩、增强对电力系统的服务能力，提升管理能力。而尚洋做环保一块，能让公司走出电力行业的局限，战略上向环保行业迈出，而且尚洋集成一块能与公司现有技术产生很好的协同效应，可以用我们的技术替代尚洋外购的一块。同时理工的优势在于研发，尚洋的优势在于市场，两者的结合能够发挥很好的协同效应。</p> <p style="text-align: center;">重组完成后，公司将在研发、管理、人事、文化等多方面进行深度整合。</p> |

目前，重组工作支付对价新增股份上市工作已完成，已于 2015 年 10 月 12 日上市。公司正在进行配套募集资金股份的登记上市工作。

三、理工监测战略发展方向

战略发展上公司基本确立了一平两翼的战略发展方向。本次交易完成后，公司将形成电力在线监测设备、电力工程项目建设信息化服务和水质自动在线监测三大业务板块。在巩固和扩大三大板块各自竞争优势的基础上，上市公司将紧紧围绕“环保、节能、智慧”的发展方向，形成“以数字运维平台为主体，以节能、环保为两翼”的战略格局，成为技术领先、质量领先、服务领先、市场占有率领先的行业翘楚。

公司将继续寻找符合发展战略的新项目和合适、优质的收购目标，以期拓展公司业务，丰富公司产品线，提高公司的盈利能力，将公司做大做强。

四、北京尚洋东方环境科技股份有限公司基本情况介绍：

北京尚洋东方环境科技股份有限公司处于快速发展期，在水质监测领域有较强的市场影响力，随着后续水质在线监测市场的快速发展，尚洋环科未来有较强的盈利能力。同时，收购尚洋环科可实现行业经验、市场能力与公司技术实力的优势互补，提升尚洋环科的内在盈利潜力，有利于公司在环保领域进一步产业链，进一步提高盈利能力。公司的核心业务包括：地表水水质自动在线监测系统、环境质量管理信息系统、污染源在线监测系统及环境监测分析仪器销售等四个方面。公司凭着雄厚的技术实力与一批对事业执著追求的专业人才，紧跟国际先进技术，保持与国际上最优秀的企业保持密切的技术合作，目前已经是中国最大的系统集成商和运营商，并力争做中国最优秀的“数字环保专家”和“水源安全专家”。公司经过技术积累和技术创新，在地表水水质自动在线监测系统业务上，已经成为本行业的标准制定专家。公司产品在全国 16 个省都有覆盖，很多地方都有很高占有率。

五、江西博微新技术有限公司基本情况介绍：

江西博微新技术有限公司专注于电力工程信息化领域，形成了覆盖电力工程生命周期的造价工具系列软件，其电力工程造价工具软件的市场占有率连续多年保持市场第一，拥有一定的定价话语权，经营活动现金流稳定，盈利质量较高，且逐年稳定增长。公司将持续加大在电力行业工程信息化建设领域的研发投入，与电力企业用户携手，加快推动行业信息化建设进程，实现“电力信息化服务产业的领航者”的企业发展愿景。同时积极推广定制化软件开发，开展软件即服务模式，开发新产品图形产品线和电力工程量算软件。收购完成后，博微新技术作为公司全资子公司，可以为公司贡

献较多的利润和稳定的现金流，从而降低公司由于客户招投标的不确定性导致的业绩波动，进一步提高公司盈利能力。

博微新技术是国内领先的电力工程项目建设信息化服务提供商，致力于将先进的信息技术与丰富的行业应用经验相结合，为电力系统内外客户提供电力工程建设全生命周期的专业化、一体化信息服务。

博微新技术自设立以来，紧扣电力工程项目信息化市场需求，专注于电力工程造价领域，对电力工程从可行性研究、初步设计、施工图，到工程招/投标、项目施工、结算、运营维护等不同阶段和环节进行深入研究，不断将用户需求转化为产品功能，形成了包括造价、清单、配电网、技改检修四大套价系列工具软件，以及工程设计软件、基于 CAD 的工程量计算软件，基本覆盖电力工程建设全生命周期，以其实用性强、操作简便、成熟稳定等特点，显著提高了用户在电力工程设计、概预算、清单及招/投标文件编制、技术经济评价等方面的工作效率。

随着电力行业客户信息化建设的推进，博微新技术依托领先的信息化技术，采用标准化、模块化的产品开发思路，对产品开发模式进行持续优化。博微新技术利用多年软件推广和普及经验，整合各类型企业及各业务领域全过程业务管理信息化需求，通过成熟的软件产品、先进的信息化系统项目，实现电力工程的计量、计价、招/投标文件、工程结算的高效编制与审核，有效辅助工程评审、物资管理、财务效率提升、造价数据积累与分析工作，为客户提高电力工程各个阶段造价工作效率提供一体化、专业化的解决方案及相关技术服务。

博微新技术凭借覆盖全国的销售网络、专业化的销售团队、细致周到的售后服务，将公司软件产品和软件开发服务推介到全国各地，获得了客户和相关部门的高度认可。目前，博微新技术与两大电网公司、五大发电集团、两大辅业集团及其下属各级发电企业、电网建设管理、设计、施工、咨询单位建立了密切的合作关系，电力工程造价工具软件市场占有率连续多年保持市场领先。

六、重组整合效应

博微主要做电力系统造价软件，和公司是一客户，并购能够增厚业绩、增强对电力系统的服务能力，提升管理能力。而尚洋做环保一块，能让公司走出电力行业的局限，战略上向环保行业迈出，而且尚洋集成一块能与公司现有技术产生很好的协同效应，可以用我们的技术替代尚洋外购的一块。同时理工的优势在于研发，尚洋的优势在于市场，两者的结合能够发挥很好的协同效应。

调研结束。