

证券代码：002750

证券简称：龙津药业

昆明龙津药业股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2015-008

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	交银施罗德基金管理有限公司 研究员 楼慧源 兴业基金管理有限公司 研究员 陈旭 建信基金管理有限公司 研究员 潘龙玲 兴业证券股份有限公司 研究员 徐佳熹 兴业证券股份有限公司 研究员 赵文 兴业证券股份有限公司 研究员 孙媛媛 长信基金管理有限公司 研究员 陈益凌 海通恒信国际租赁有限公司 研究员 章华杰
时间	2015年10月28日15时—16时
地点	本公司
接待人员姓名	董事长、总经理 樊献俄 董事会秘书 李亚鹤 证券投资部 胡亦星合
投资者关系活动主要内容介绍	一、现场参观 参观公司 GMP 生产线，介绍生产线设计优势和公司基本情况。 二、交流互动 1、现在公司的产品中有没有可以快速进入市场的产品？ 答：注射用降纤酶是进展比较快，现在已在进行准备工作。第二条生产线起来后其他品种会择机生产。

2、甲硫氨酸维 B1 的生产情况？

答：现在还没生产，公司在做生产准备工作。

3、现在的生产线可以生产其他的药品吗？

答：可以生产注射用灯盏花素、注射用生长抑素、注射用降纤酶等冻干粉针剂产品。

4、除了药品会考虑向其他领域发展吗？例如医疗器械类？

答：医疗器械类不会，也不会跨界，主营还是医药产品。

5、灯盏花素本身有没有可能抢占同类型其他剂型的市场？

答：同类产品竞争都会有这个可能，在竞争当中最重要的还是产品的品质。

6、灯盏花素市场中存在空白的地方吗？

答：我公司注射用灯盏花素在三级医院覆盖率高于 15% 的全国平均值。销售结构上，公司正在填补空白。全系列灯盏花市场仅占心脑血管中成药市场份额的 2.93%，还有很大的市场空间。我们是希望通过自上而下以及自下而上的模式相结合，以学术为核心来带动整个市场的推广和下沉。

7、在行业环境的影响下，进入医院是否会变得艰难？

答：目前不会。

8、现在每个省有多少代理商？

答：每个省至少有一个，根据省份大小来确定人数，有的省份还有多个。

9、现在公司产能提升后原材料是否会受限？是否从龙津生物的种植基地进行采购？

答：目前不会，现在原材料主要来源是玉溪万方和红河千山。龙津生物的种植基地 2013 年 9 月份开始试种，2014 年 5 月份才开始正式生产，但还需要委托加工，目前还未从种植基地采购，建立种植基地也是为了稳定我公司的原料供应，防止以后原材料受限的情况。

10、北京科创的项目情况？

答：之前项目偏向中药方向，但近几年随着业务的发展，化药与中药的占比接近 1:1。

11、新版药典中质量标准是否有变化？

答：没有。2010 版药典中要求的标准是 98%，我们公司的内控标准是 98.5%。

12、三季报增速有下滑，主要是什么原因造成？

答：主要是在量上。因为今年招标进度较慢，现在只有不到 1/3 的省份招标完成，在中标完成前，代理商不敢轻易的大量进货，因此很多代理商都还在观望期。

13、灯盏花素有替代其他药品的趋势吗？

答：这个还是竞争的问题，我们公司的产品纯度高、安全程度高、价格适中，在学术推广之后，上量之后将会很大程度的扩大市场。

14、会不会有针对经销商、代理商的优惠政策？

答：公司会认真考虑。

	<p>15、车间的开销大吗？ 答：折旧费用相比原厂有提高。</p> <p>16、现在公司的研发投入较少？ 答：目前项目还处于临床前阶段，暂时还不需要大量开支。</p> <p>17、还会扩充销售人员吗？ 答：现在正在扩充销售队伍，主要是增加学术专员，以学术搭配销售来推动市场的推广。</p> <p>18、精准医疗方面有考虑吗？大健康、电商方面有考虑吗？ 答：精准医疗比较有难度。大健康是趋势，灯盏花素还有很大的市场空间，目前还是需要精耕细作、踏踏实实将手中的药品做好。</p>
附件清单（如有）	无
发布日期	2015年10月29日