证券代码：300417 证券简称：南华仪器

**佛山市南华仪器股份有限公司投资者关系活动记录表**

编号:NH/IR2015-10

|  |  |
| --- | --- |
| 投资者关系活动类别 | √特定对象调研 □分析师会议  □媒体采访 □业绩说明会  □新闻发布会 □路演活动  □现场参观  □其他 （请文字说明其他活动内容） |
| 参与单位名称及人员姓名 | 广发证券 余高  前海天德融汇资产 黄好康 毛亮 |
| 时间 | 2015年12月1日15：00-16：00 |
| 地点 | 南华仪器公司一楼会议室 |
| 上市公司接待人员姓名 | 伍颂颖 杨耀光 |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | 1. **公司的安检和环检系统增速比较快，两块业务为何这两年来有这么好的表现？**   答：（1）公司在环保检测系统增速快是源于国家对环保的要求越来越严，各地区对汽车环保检测越趋重视，随着工况法在各地区的推广，越来越多的地区采用工况法的检测方式取代怠速法的检测方式，因此带来产品的市场需求。  （2）机动车安全检测系统增速快的原因一是由于我们是后来者，产品从2012年投放市场，基数比较低，涨幅显得比较快；原因二是这两年国家逐步放开检测站的审批事项，检测站转为社会化，社会资本投资检测站的需求得到释放，带动了安检系统产品的需求；原因三是国家标准GB21861今年更新了（通常标准5年更新一次），要求采用一些新的检查方法和检测设备，带来了原有检测站设备的更新换代，新增检查站的不断建设，带来安检系统产品需求不断上升。  **2、公司产品的硬件和软件有壁垒吗？**  答：系统集成方面的壁垒不是很大，仪器设备的控制方面的软件要求比较高、难度较大。我公司的特点是从设备到系统都是由公司研发、生产，提供整套系统的解决方案，为用户带来更大的便利。  **3、系统从检测站下订单到交货需要多长时间？公司是否需要储备一些库存？**  答：一般需要3个月，但是对于交货的时间，每个客户在合同上约定的时间不同。通常公司根据市场预测备有少量的库存。  **4、客户下订单以标准件居多还是以定制产品居多？**  答：公司的销售产品根据客户需求，以标准配置加上定制配置来销售。  **5、客户付款的方式如何？公司的呆账和坏账情况如何？**  答：安检和环检系统产品属于工程类，通常需要支付预付款，按工程进度付款，付款周期由设备远程控制。单台仪器设备，采取款到发货。目前公司的呆坏账比较少。  **6、募投项目的研发和建设情况如何？**  **答：**红外烟气分析仪已出样机，已取得计量许可证，环保类的认证在进行，投产时间大约明年。募投项目用地的建设进入单体结构设计阶段，预计明年上半动工建设。  **7、根据手头的订单，预计今年的业绩如何？**  答：根据第三季度报告，公司实现营业收入1.25亿元，较去年同期增长26%左右。公司已签订未执行或未完成执行的重大合同订单合计金额3161万元。由于审计报告未出，具体的数据还没有，大家可以留意年度报告。  **8、公司3-5年的规划，公司的未来的方向。**  答：未来三年内，公司将在保持现有技术与产品优势的基础上，不断丰富产品类型，重点提升技术创新与新产品研发能力，依托日益拓展的销售网络，进一步扩大市场份额，扩大产品和技术在环保和安全领域的应用范围。 |
| 附件清单（如有） | 无 |
| 日期 | 2015年12月1日 |