证券简称: 久其软件

北京久其软件股份有限公司投资者关系活动记录表

编号: JQRJ2015-007

投资者关系活动	■特定对象调研	□分析师会议
类别	□媒体采访	□业绩说明会
	□新闻发布会	□路演活动
	□现场参观	
	□其他	
参与单位名称及	上海申银万国证券研究所有限公司 贾金健	
 人员姓名	长江证券股份有限公司 余庚	宗
	工银瑞信基金管理有限公司	马丽娜
	上投摩根基金管理有限公司	王嵩
时间	2015年12月16日14:00-16:00时	
地点	北京久其软件股份有限公司•亦庄•509 会议室	
上市公司接待人	董事会秘书 王海霞	
员姓名	投资者关系主管 邱晶	
投资者关系活动主要内容介绍	(一) 公司业务介绍	
	公司相关人员向本次活动参与对象主要介绍了公司的	
	基本情况、业务布局;在传统管理软件领域、移动互联网领	
	域、大数据领域的业务开展情况;以及公司各领域之间的协	
	同关系和未来发展战略规划。	
	(二) 会议交流内容纪要	
	1、公司新购买的标的华夏电通未来业绩增长的支撑是什	
	么?	
	答: 华夏电通是视讯应用领域解决方案提供商, 其数字法庭	
	 产品在我国法院系统占有较	高的市场率。近几年, 随着相关

技术的创新与发展,数字法庭产品正在由标清逐步替换为高清产品;另外,目前我国正在实行司法改革,强调司法的公开、透明、公平、公正,加大了法院系统对数字法庭业务的需求。本次并购完成后,久其和华夏电通将实现技术互补、资源共用,深入拓展法院系统业务需求的同时,进一步挖掘其他领域的相关需求。

2、 亿起联今年业务开展的如何?

答:面对去年年底苹果政策调整的影响,亿起联管理团队及时采取了应对策略,加大安卓平台及自媒体业务的发展力度;大力发展海外业务,现已成为谷歌、Twitter的一级代理商,Facebook的二级代理商;涉足游戏发行业务,进一步完善其上下游生态链。目前已形成苹果平台、安卓平台、海外平台、自媒体以及游戏发行五大业务体系,保障公司业绩增长的同时,降低了苹果业务单一化的风险。

3、公司互联网金融业务有什么新的进展吗?

答:公司久金所以"科技+金融"、"大数据+征信"的理念, 围绕久其既有的大型企业集团客户全力打造"智慧供应链 金融"平台。久金所产品平台 http://www.jqfax.com/ 于 今年 10 月份正式上线运营,先行推出了员工贷、工资宝两 款产品,另外,公司正在积极推进与央企在供应链金融领域 达成战略合作的进程。

4、公司司机驿站业务最新进展情况如何?

答:司机驿站产品推出后,公司即在全国范围内开展推广,目前拥有货车司机用户 10 余万,企业用户 1 万余家。在用户规模有一定积累后,为进一步保证平台货源的稳定和优质,公司将重心放在与大型第三方物流公司建立战略合作。目前公司一方面陆续与几家大型第三方物流公司建立了战略合作,另一方面进一步完善产品平台的开发建设,增加线上支付、货运保险、放空赔付等功能。

5、 久其在大数据方面的布局是什么?

答:当前大数据已经成为最具经济价值的战略资源,并且国务院发布了《促进大数据发展行动纲要》,全面推进我国大数据的发展和应用,为大数据发展提供了非常好的政策支持。公司在政府部门和大型企业集团有十八余年的数据积累,一直精心布局大数据战略规划,目前公司不仅拥有国内最完整的具有完全自主知识产权的久其大数据平台久其唯数,还通过与战略合作伙伴合资设立久其智通、久其龙信,构建了完整的久其大数据生态体系,具备云计算服务、大数据技术平台、大数据咨询以及大数据移动营销等领域的能力和技术储备,可为用户在大数据管理与分析方面提供全面解决方案,并已在国家教育部、交通部、民航总局、国旅集团等客户成功应用。

6、公司对未来战略布局有什么考虑?

答:公司会一直践行战略转型之路,基于公司在管理软件领域积累的技术、业务及资源优势,促进与新兴技术的融合创新。通过内生增长与外延发展相结合的方式,大力布局云计算、大数据及移动互联领域,建设并持续优化久其整个产业生态链。

本次投资者关系活动中没有发生未公开重大信息的泄密。

附件清单(如有)	无
日期	2015年12月16日