

证券代码：002441

证券简称：众业达

众业达电气股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2015-008

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	浙商证券股份有限公司-洪绚
时间	2015年12月23日
地点	众业达电气股份有限公司
上市公司接待人员姓名	董事会秘书 张海娜 证券事务代表 韩会敏
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1、公司基本情况介绍</p> <p>公司主营业务为通过自有的销售网络分销工业电气元器件产品，以及进行系统集成产品和成套制造产品的生产和销售。公司未来的核心业务仍是分销，也会大力发展系统集成和成套制造。通过战略升级由原来的“产品覆盖、区域覆盖、行业覆盖”的“三覆盖”战略升级为“分销网、物流网、技术服务网加上互联网”的“3+1”战略，逐步投入定增募投项目即预装式纯电动客车充电系统建设项目和电子商务平台建设项目，拓展公司的销售市场和规模，持续发展。</p> <p>公司主要客户分为成套设备厂、机械制造商、系统集成商、二级分销商和终端客户五大类，最终客户分布于电力、工业、能源、城乡基础设施、交通、商用及民用六大领域。</p> <p>2、公司核心竞争优势</p>

公司的竞争优势主要体现在：（1）销售规模优势突出，稳居行业龙头地位；（2）业务覆盖范围广，坚持多品类、多品牌的发展战略，产品、客户范围涉及较广泛，业务覆盖分销、物流、系统集成和成套制造等多个环节，为客户提供综合性的业务；（3）建立了以标准化管理平台支持的全国性销售网络，众多子公司和办事处分布全国主要城市，具备管理优势和完整的渠道优势；（4）拥有全面和完善的专业分销能力，能够为客户提供售前技术支持、物流配送及存货管理、人员培训、售后技术服务，以及系统集成和成套制造的全面专业能力等；（5）成本优势等。

3、收购工控网的进展及协同效应

依照所签订的相关协议，目前相关各方已完成第一次股份转让，公司持有工控网26.469072%的股权；第二次股份转让将于2016年1月31日前完成，届时工控网成为公司控股子公司。

工控网为工业电气与自动化领域最早成立的网络平台与在线媒体机构，也是目前该领域浏览量最大的门户网站。工控网在传统的广告媒体及市场研究业务的基础上，利用其独创的一体化智库，搭建了互联网线上生态平台，为客户提供产业链全生命周期的营销解决方案：工控网通过电子商务平台“工控猫”、“工控购”，进行工业电气与自动化产品的线上销售，通过技术服务在线外包平台“工控速派”为工业企业客户提供在线技术支持和快速服务外派，通过工控教育平台为工业企业客户进行产品使用及维护的在线培训及资格认证。

通过收购工控网，公司可以将自身的线下销售渠道网络与工控网的线上渠道网络相结合。

公司的产品优势在于配电类标准产品、配电类成套制造业务以及部分自动化产品与成套制造，工控网的产品优势在于自动化标准产品、工业易耗与备品备件，双方各自专注工业产品的不同领域。公司收购工控网可以扩充公司的可销售产品的品类和数量，实现增量协同效应。

另外，公司的客户集中在中大型成套制造商、机械制造商以及系统集成商，工控网的电子商务平台可以覆盖配电、自动化，甚至是机械零部件的全工业客户，打开二级分销渠道、终端用户存量市场。公司收购工控网，可以扩大公司的客户类型覆盖面，产生客户类型增量协同。

4、本次非公开发行的进展及募投项目情况

公司《2015年非公开发行A股股票预案》于2015年3月份发布，拟募集资金总额不超过101,122.43万元，扣除发行费用后用于“预装式纯电动客车充电系统建设项目”、“电子商务平台建设项目”及“补充流动资金项目”。

(1) 预装式纯电动客车充电系统项目

该项目拟投资金额为4.25亿元，拟组建预装式纯电动客车充电系统生产基地。项目达产后可形成年产320套预装式纯电动客车充电站系统的生产能力，经济效益前景良好。

公司预装式充电站采用积木预装结构，包括高压进线、变压器、低压保护和PWM整流组件，配套完整的智能综合控制系统、远程集控无人值守，满足采用锂电、超级电容新能源汽车充电直流快速充需求，可为公交集团、物流公司等企业的电动大巴、电物流车等提供安全、可靠、高效的模块化充电解决方案。其主要特点有：具有技术先进性，支持大功率大速率充电；产品结构紧凑，节约充电站占用场地的面积；现场施工方便快捷，可缩短项目建设周期；智能化充电策略，提高业主的运营管理效率；规划适应性强，可二次搬迁，最大保护业主投资；充电站建设的综合成本相对较低，社会效益高。

目前，公司预装式充电站已成功实现两笔订单，第一笔订单的2套设备应用在珠海上冲公交站，充电站服务于三条市区公交线路，57部车，充电站完全无人值守，高压、低压、逆变和监控系统运行非常良好，每月为公交车提供超过三十万度电；第二笔订单已交付给汕头市深展巴士有限公司。

(2) 电子商务平台建设项目

该项目拟投资金额为2.86亿元。通过本项目的实施，公司将建设工业电气产品领域的垂直类电子商务平台，并对仓储物流中心进行装修改造。

公司电商平台众业达商城已于“双11”全新上线，该平台构建在云计算平台上，采取云计算为主，本地数据供应为辅的方式设计实现，并在积极准备移动互联网客户端。电子商务平台项目的建设，能够更好地适应行业发展趋势，保障持续经营能力，分散经营风险，有助于满足日益增长的中小型终端客户的产品选型、技术支持等多样化的需求，提高客户粘度，扩大市场份额。通过线上与线下结合，以线上平台与线下实体子公

	<p>司、办事处形成互补，拓展公司的经营区域，突破线下子公司和办事处的辐射范围，提升客户体验、公司形象及知名度，最大程度地满足客户的消费需求。</p> <p>5、公司充电业务的发展及规划</p> <p>新能源汽车充电业务与工业电气高度关联。公司长期专注工业电气行业，具有全国性的销售服务网络、专注的研发机构、先进的充电解决方案、多个生产制造基地，具备良好的经营理念和社会信誉；从市场调研、工程样机开发、平台管理软件开发、app开发、预装式充电站开发到电动车生产企业的资本参与、与特斯拉的合作，公司有序、有条件地逐步进入该市场，直到目前公司已经成功地取得了珠海上冲、汕头新嘉雅园示范工程的经验，完整的产业链经验积累之后公司将可能在电动汽车相关行业进行更大规模的投入，包括技术、市场和资本方面，积极推进行业充电市场的发展，同时借助市场的发展获得回报。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2015年12月23日