

证券代码：002279

证券简称：久其软件

## 北京久其软件股份有限公司投资者关系活动记录表

编号： JQRJ2016-002

|               |  |
|---------------|--|
| 投资者关系活动类别     | <input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研<br><input type="checkbox"/> 媒体采访<br><input type="checkbox"/> 新闻发布会<br><input type="checkbox"/> 现场参观<br><input type="checkbox"/> 其他<br><input type="checkbox"/> 分析师会议<br><input type="checkbox"/> 业绩说明会<br><input type="checkbox"/> 路演活动   |
| 参与单位名称及人员姓名   | 平安证券有限责任公司 张冰  |
| 时间            | 2016年1月15日 10:30-12:00   |
| 地点            | 北京久其软件股份有限公司·亦庄·董秘办公室  |
| 上市公司接待人员姓名    | 董事会秘书 王海霞<br>投资者关系主管 邱晶  |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | <p><b>（一） 公司业务介绍</b></p> <p>公司董秘主要介绍了公司的基本情况、业务布局；以及在传统管理软件领域、移动互联网领域、大数据领域的业务开展情况。</p> <p><b>（二） 会议交流内容纪要</b></p> <p><b>1、 公司目前都有哪些业务？</b></p> <p>答：经过公司的发展及战略布局的实施，公司目前涉及的业务主要分为电子政务、集团管控、大数据和移动互联网+四个板块，既有老业务的升级，也有新业务的转型。</p> <p><b>2、 公司传统业务目前情况如何？</b></p> <p>答：公司传统业务领域包括政企信息化，为政府部门和企业集团提供信息化解决方案。受国家经济的发展、政府服务职</p> |

|  |  |
|--|--|
|  | <p>能的完善和提升、技术的创新及发展等因素影响，政府部门以及企业集团的管理信息化的需求在不断加强，公司主营业务稳步发展。另外，随着云计算、互联网、移动互联网、大数据等新兴技术的发展，公司一直在探索传统业务与新兴技术的结合，运用移动互联及大数据的思维，更好地满足客户需求，也带来了许多新的商机。</p> <p><b>3、公司战略转型是向哪方面发展？</b></p> <p>答：结合新技术新商业模式，公司立足政企信息化建设，依据自身的技术、资源等优势，积极拓展大数据及移动互联领域。</p> <p><b>4、目前移动互联网方面都有哪些业务？</b></p> <p>答：目前，公司移动互联网板块主要包括互联网金融（久金所）、互联网物流（司机驿站）、互联网广告（亿起联点入广告）、企业级移动办公（哒咩办公）等。</p> <p><b>5、请介绍下公司哒咩办公产品的进展。</b></p> <p>答：哒咩办公产品是公司 2012 年开始战略转型而推出的第一款企业级移动办公系统，主要为中小企业提供优质的在线信息化管理服务，目前已覆盖考勤管理、办公管理、客户管理、成本管理、沟通管理等五大企业日常管理热点和难点，该产品目前拥有企业客户 5000 余家，体验用户总数近 6 万。未来，该产品将继续紧跟用户需求，不断增加新的功能模块，适应中小企业的信息化管理需求，用心做好产品，积极发掘 C 端价值，探索新的盈利模式，同时加大市场投入，拓展渠道营销，增加用户数量和使用黏性。</p> <p><b>6、亿起联业务开展的情况如何？</b></p> <p>答：亿起联原收入主要依赖于苹果系统的积分墙业务，但是为了降低单一客户环境依赖对公司业务发展的风险，在 2015 年公司不断丰富其产品线，变化情况比较大，目前点入广告完成了以 IOS 平台业务为主到 IOS 和 Android 业务</p> |
|--|--|

|  |   |
|--|---|
|  | <p>共同发展的转变，同时发展了自媒体业务、海外业务（pandamobo）和游戏运营业务，在互联网广告快速发展的行业背景下，公司业务也处于较好的发展时期。</p> <p><b>7、久金所目前发展情况如何？</b></p> <p>答：久金所主要围绕公司传统业务核心客户——大型企业的上下游提供供应链金融服务，并为其员工提供员工贷个人融资服务。久金所成立时间较短，目前还没有实现盈利。久金所的官方网站已于 2015 年 10 月上线，并率先推出了“员工贷”和“工资宝”两款产品，也与一些企业建立了员工贷的业务合作。同时也在不断发展和央企客户的合作，提供供应链金融服务，近期与中建一局达成战略合作，同时还在进行更多业务模式的探索及公司业务间的协同。未来，将不断促进久金所与公司其他业务产生更好的协同效应，构建久其金融生态链。</p> <p><b>8、司机驿站最新的业务进展情况如何？</b></p> <p>答：司机驿站经过前期推广后，拥有司机用户 10 余万，企业用户 1 万余家。在用户规模有一定积累后，为进一步保证平台货源的稳定和优质，公司将重心放在与大型第三方物流公司建立战略合作。目前公司已陆续与几家大型第三方物流公司建立了战略合作，同时产品平台也进一步得到完善，增加线上支付、货运保险、放空赔付等功能。平台目前一直处于运营状态，后期将加大平台的业务合作，提升业务流水。</p> <p><b>9、华夏电通 2015 年能实现并表吗？主要业务未来是否有好的发展前景？</b></p> <p>答：按照并购交割工作完成情况，华夏电通 12 月份的业务收入可以实现并表。华夏电通主要产品有数字化法庭、专利复审、智能会议室等，其中数字法庭产品在我国法院系统占有较高的市场率。随着相关技术的创新与发展，该领域相关产品有升级换代的过程，当前相关产品正在由标清逐步替换</p> |
|--|---|

|          |   |
|----------|---|
|          | <p>为高清产品；同时由于司法改革，数字法庭扩容也带来了较好的发展空间。本次并购完成后，久其和华夏电通将实现技术互补、资源共享，深入拓展法院系统业务需求的同时，进一步挖掘其他领域的相关需求。</p> <p><b>10、 久其大数据板块主要有哪些业务？</b></p> <p>答：当前大数据已经成为最具经济价值的战略资源，并且国务院发布了《促进大数据发展行动纲要》，全面推进我国大数据的发展和应用，为大数据发展提供了非常好的政策支持。公司在政府部门和大型企业集团有十八余年的数据积累，一直精心布局大数据战略规划，目前公司不仅拥有国内最完整的具有完全自主知识产权的久其大数据平台久其唯数，还通过与战略合作伙伴合资设立久其智通、久其龙信，构建了完整的久其大数据生态体系，具备云计算服务、大数据技术平台、大数据可视化展现、大数据价值挖掘、高端咨询以及大数据移动营销等领域的能力和技术储备，可为用户在大数据管理与分析方面提供全面解决方案，并已在国家教育部、交通部、民航总局、国旅集团等客户成功应用。</p> <p>本次投资者关系活动中没有发生未公开重大信息的泄密。</p> |
| 附件清单（如有） | 无   |
| 日期       | 2016年1月15日  |