证券代码：002554 证券简称：惠博普

**华油惠博普科技股份有限公司投资者关系活动记录表**

 编号：2016-001

|  |  |
| --- | --- |
| **投资者关系活动类别** | ■特定对象调研 □分析师会议□媒体采访 □业绩说明会□新闻发布会 □路演活动□现场参观□其他  |
| **参与单位名称及人员姓名** | 中国银河证券，王华君、刘兰程、黄正杰；方正富邦基金管理有限公司，徐超；北京天星资本股份有限公司，刘洋；建信基金管理公司，张洪磊；信诚基金管理有限公司，孙浩中；华安资产管理有限公司，刘宇辙；盛世景资产管理股份有限公司，熊英；浦银安盛基金管理有限公司，姚卫巍；天安财险有限公司，戎毅仁；观厚投资管理有限公司，朱君；北京古槐资本投资有限公司，伍嘉；华融证券，张迪；太平洋证券，刘倩倩；共青城逍遥投资管理合伙企业（有限合伙），谈杰。（按照要求，已签署承诺书） |
| **时间** | 2016年1月19日 14:00-16:00 |
| **地点** | 公司会议室 |
| **上市公司接待人员姓名** | 董事长，黄松；董事、总经理，白明垠；董事会秘书、副总经理，张中炜；证券事务代表，王媛媛。 |
| **投资者关系活动主要内容介绍** | **一、公司业绩情况介绍**2015年公司业绩稳中有升，同时公司对完成2016年的股权激励的业绩目标很有把握，并且力争有更大的突破。2016年业绩的实现主要依靠三个方面，1、传统石油石化EPC工程总承包和装备，公司去年中标的大订单能够保证2016年的业绩实现；2、环保业务，由油田环保向石化、通用环保、炼化企业含油污泥处理突破；3、管道工程，过去几年子公司潍坊凯特的管道自动化工程业务保持了良好的增速，2016年有望继续保持稳步增长，同时，天津管道技术服务公司在2015年进行了智能内检测技术的储备和开发，2016年将逐步推向市场，同时有并购合作思路，着力按照完整性管理的理念打造管道一体化服务能力。**二、互动交流摘要**1、在目前油价下跌的情况下，公司如何保证业绩持续增长？答：在低油价下，惠博普保持持续稳定增长，主要是由于公司的服务对象和业务结构与其他公司存在差别。公司的发展是以能源开发服务为主，围绕这一主题思路进行市场布局，公司是创新型企业，从设计、制造、管理全产业链系统发展的企业，依靠自身能力、技术特点和创新能力不断扩展业务，完成了从单一设备提供商向EPC总承包商的跨越。在低油价下，业主可能会考虑放缓工程建设速度，但工程建设一般需要2-3年的周期才能完成系统建设，油田进入开发后，依然要形成产能，因此地面工程项目不会停。同时，低油价导致大宗材料成本下降，目前公司海外大项目的实际成本较预算降低很多，盈利能力大幅提升。在石化环保业务方面，高难度含油污泥处理服务业务去年年底至今已与多家企业进行了技术交流和实验，都得到了良好的认可。同时，公司从2015年开始打造通用环保业务架构，目前已有初步成果。公司还参与了国际市场环保大项目的投标，主业油气处理的脱酸、脱硫技术都与环保有关，这些相关项目的发展也带动了环保业务的发展。公司去年投资2亿元在天津成立环境工程公司，对环保业务进行专业化管理，形成核心团队，并与支持单位合作。在油气管道业务方面，目前承担该业务的公司主要是子公司潍坊凯特，该公司在国内具有领先优势。公司看好油气管道未来的发展，目前我国的管网不及美国的1/3，国家对未来管网发展有总体规划。公司去年年初成立了天津管道技术服务公司，未来计划以管道完整性管理为核心，包括管道内检测、外检测、抢修、安全性评价、巡检等，打造管道安全完整性业务。2、管道业务未来如何发展？答：国内三大石油公司管理的长输管线2015年约有13万多公里，主要是跨省的管道，加上各省的支线管网以及城市管网预计有几十万公里以上，这些管网都在公司的服务范围，未来管网新增市场空间巨大。目前管道建设故障率很大，存在很大隐患。自黄岛爆炸案以来，国家已经对管道提出了隐患治理要求，这方面也是公司未来发展的重点。子公司潍坊凯特目前正以自动化为基础，进行数字化系统建设，目前重点是建立行业认可的标准，以及工具和手段来实现行业的标准化。3、如何实现2016年环保业务的目标？答：公司环保业务主要包括两部分：（1）石油石化环保业务：主要是为三大石油公司提供含油污泥处理、污水处理和大罐清洗服务等，公司在十年前已进入该领域，在大庆、长庆等大油田都有较好的业绩，目前在国内处于领先地位。同时，由于环保法越来严格，石油石化企业的环保投资有增无减，尤其在石油石化炼化的老化油、渣油、稠油等处理方面，有迫切处理的需求，2016年会有突破性的发展。（2）通用环保业务：如重金属处理，河流领域的治理，生物废弃物的综合利用，市政垃圾、污水处理等，目前在河北、河南、湖北、四川等有多个项目在跟踪。公司具有资源整合能力，在能源技术创新、服务的基础上，根据未来战略规划向通用领域扩展，长期布局，中短期相结合，打造独立的环保业务。4、公司目前是否有资金压力？答：海外大项目是按照工程进度付款，因此基本上没有资金压力。但随着项目数量的增加，以及公司的收购投资等，未来会考虑股权融资等计划。 |
| **附件清单（如有）** | 无 |
| **日期** | 2016年1月19日 |