

## 芜湖亚夏汽车股份有限公司关于 签署战略合作协议的公告

本公司及董事会全体成员保证信息披露内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或重大遗漏。

为积极响应公司董事会提出的互联网发展战略，拥抱变化，近日芜湖亚夏汽车股份有限公司（以下简称“公司”、“甲方”）与上海最会保网络科技有限公司签署了《战略合作协议》，现将协议主要内容公告如下：

### 一、合作方介绍

上海最会保网络科技有限公司（以下简称“最会保”或乙方），是一家依照中国法律设立和存在的有限责任公司，最会保公司负责运营中国首个移动车险比价器、国内最大、最领先的互联网保险 O2O 平台之一——“最惠保”（APP 和微信号），致力于通过模式和技术创新，搭建保险的互联网基础设施和金融的交易社群，打造一个让上亿的车主、500 万的保险营销员和上百家保险公司之间的超级移动连接器，为用户提供最专业、最可靠的服务。

### 二、协议签署目的

公司与最会保秉承着良好的信任，基于双方长远发展战略上的考虑，甲乙双方决定强强联合，共同携手，就互联网保险等领域开展广泛的合作。双方均以优秀的企业理念与专业性，本着“互惠、互利、稳定、恒久、高效、优质”的合作精神，结成深度的战略合作伙伴关系。

### 三、主要内容

1、业务合作：面对汽车与互联网和科技的快速与协同发展，响应国家互联网+发展战略的号召，充分利用互联网时代的资源和双方现有的平台、客户、团队及其他资源，双方在互联网保险领域深入开展合作：

包括互联网汽车保险销售、客户导流、车辆维修、大数据分析营销、融资服务、供应链金融、技术协同、软件设计、大数据分析利用等方面以及未来的其

他形式互联网保险相关业务。

结合亚夏汽车面向全国的发展战略，最会保将充分利用平台的营销员和网络为亚夏汽车提供卖车、金融、维修信息提供等方面的服务。

2、投资合作：鉴于最会保在互联网保险领域的模式创新，最会保团队的优势，结合亚夏汽车在互联网+和轻资产投资等战略，亚夏汽车将就最会保公司股权方面达成深度合作。该项投资的具体投资细节双方将另行协商与签署相关协议，并将根据亚夏汽车相关投资决策与审批流程进行。

#### **四、本次协议签署对公司的影响**

本协议是双方开展互联网+平台合作的战略合作协议，具体内容甲乙双方及其下属子分公司负责各合作项目的实施，并按照具体合作协议予以执行。协议的签署对公司的经营业绩短期不会产生影响，但长期看，公司保险经纪业务有望通过互联网途径实现业务的快速增长，并会产生协同效应从而带动汽车、事故车的维修及其配件业务的增长。敬请广大投资者理性投资，注意投资风险。

#### **五、 备查文件**

《战略合作协议》

特此公告。

芜湖亚夏汽车股份有限公司董事会

二〇一六年三月十七日