

证券代码：300049

证券简称：福瑞股份

公告编号：2016-024

内蒙古福瑞医疗科技股份有限公司 2015 年年度报告摘要

一、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。

董事、监事、高级管理人员异议声明

姓名	职务	无法保证本报告内容真实、准确、完整的原因
----	----	----------------------

声明

除下列董事外，其他董事亲自出席了审议本次年报的董事会会议

未亲自出席董事姓名	未亲自出席董事职务	未亲自出席会议原因	被委托人姓名
-----------	-----------	-----------	--------

大华会计师事务所(特殊普通合伙)对本年度公司财务报告的审计意见为：标准无保留审计意见。

本报告期会计师事务所变更情况：公司本年度会计师事务所由立信会计师事务所（特殊普通合伙）变更为大华会计师事务所（特殊普通合伙）。

非标准审计意见提示

☐ 适用 ☒ 不适用

董事会审议的报告期普通股利润分配预案或公积金转增股本预案

☒ 适用 ☐ 不适用

公司经本次董事会审议通过的普通股利润分配预案为：以未来实施 2015 年度权益分配方案时股权登记日的总股本为基数，向全体股东每 10 股派发现金红利 1 元（含税），送红股 0 股（含税），以资本公积金向全体股东每 10 股转增 0 股。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

☐ 适用 ☐ 不适用

公司简介

股票简称	福瑞股份	股票代码	300049
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	林 欣	孙秀珍	
办公地址	北京市朝阳区新源里 16 号琨莎中心 2 座 7 层	北京市朝阳区新源里 16 号琨莎中心 2 座 7 层	
传真	010-84683766	010-84683766	
电话	010-84683855	010-84683855	
电子信箱	dshbgs@fu-rui.com	dshbgs@fu-rui.com	

二、报告期主要业务或产品简介

公司成立于1998年11月26日，是一家专业服务于肝病领域，集药品生产与销售、仪器研发与销售、医疗服务业务为一体的现代化医药集团，也是全球第一家以“肝纤维化诊断治疗”为核心业务的公司。

报告期内，公司从事的主要业务包括药品生产与销售、诊断设备研发与销售以及O2O重度垂直慢性肝

病管理医疗服务业务。

1、药品的生产与销售

公司生产的主要药品包括复方鳖甲软肝片和壳脂胶囊。复方鳖甲软肝片主要用途为:软坚散结,化瘀解毒,益气养血,用于慢性肝炎肝纤维化,以及早期肝硬化属瘀血阻络,气血亏虚,兼热毒未尽证,是国家专利产品,也是国家二级中药保护品种,同时还是国家药监局批准的首个抗肝纤维化药物,属于国家医保目录中的处方药。软肝片经过十多年的市场验证,已经成为抗肝纤维化第一品牌用药,具有广泛的市场知名度,其销售额一直处于专业抗肝纤维化中成药领域第一,市场份额达25%以上。壳脂胶囊主要用于治疗非酒精性脂肪肝,是目前国内第一个批准的专门用于治疗脂肪肝的中药。

一直以来,公司主导产品复方鳖甲软肝片的主要原材料冬虫夏草采购价格的波动直接影响公司的经营业绩。报告期内,冬虫夏草的价格回落到可接受水平,软肝片毛利率相比去年同期有明显上升,但冬虫夏草的价格仍存在波动风险,从而导致产品毛利率波动的风险。公司管理层为减小冬虫夏草价格波动的影响,公司主要从三方面降低原材料价格波动带来的产品毛利率波动影响。第一,公司指派专人深入一线产地,利用虫草产新的有利时机直接收购,争取降低直接采购成本。第二,公司采取预付收购款的方式,提前锁定收购价格。尽量避免原材料价格波动对产品毛利率的影响。第三,进一步加强采购价格制度和流程管理。此外,公司还大力拓展医疗服务业务,丰富公司产品品种和业务结构,提高医疗服务收入,降低药品销售收入的比例。从根本上缓解冬虫夏草价格波动对公司经营业绩的影响。

报告期内,公司药品业务发展稳定,由于肝纤维化无创诊断技术应用的提升、“爱肝一生健康管理中心”的建立和推广,促进药品需求量和销量的增长,稳固了抗肝纤维化中药第一品牌地位。

2、诊断仪器和研发与销售

公司主要诊断仪器为FibroScan肝纤维化诊断仪器,分别为FibroScan502、FibroScan402(便携式)及FibroScan touch(触屏式)、FibroScan CAP等系列产品。该产品是全球首个应用瞬时弹性成像技术量化肝脏硬度,并经临床验证的无创即时检测设备,获得了欧盟CE、美国FDA和中国CFDA等认证。该设备适用于各种慢性肝病包括病毒性肝炎、酒精性肝炎及自身免疫性肝病等所导致的肝纤维化、肝硬化、脂肪肝的检查。Fibroscan已被世界卫生组织(WHO)、欧洲肝病学会(EASL)、亚太肝病学会(APASL)、美国肝病研究学会(AASLD)等多家权威机构列入肝病检测指南或作为官方推荐的肝脏弹性检测设备。2015年初,Fibroscan进入美国医保服务中心2015年度收费目录,收费代码91200,标志着肝脏弹性检查获得了美国政府医保的认可,为在美国的后续业务发展奠定了重要基础。

2015年6月3日，Echosens公司向FDA申报的用于检测脂肪肝的FibroScan CAP获得FDA（510K）认证，认证编号为K150949。FibroScan CAP是法国Echosens公司在原有的FibroScan基础上研发的，具备肝脏脂肪变性检测功能的新一代肝脏诊断设备。该设备在美国FDA的获批，标志着FibroScan在脂肪肝诊断领域的重大突破，使FibroScan成为用于脂肪肝患者长期临床管理的重要工具，将对FibroScan在美国以及全球脂肪肝诊断市场的推广产生非常积极的促进作用。

3、医疗服务业务

公司自2013年开始在全国范围内与综合医院及传染病专科医院合作开设提供肝病专业医疗服务的“爱肝一生健康管理中心”，管理中心是整合医院及公司各项资源，集诊断、治疗、健康服务的慢性肝病治疗服务新模式；自2013年国内首家“爱肝一生健康管理中心”在四川省成都市成都中医药大学附属医院正式挂牌成立。公司目前已与128家医院签订“爱肝一生健康管理中心”合作协议。在爱肝一生健康管理中心，公司将提供包括自产药品、核苷类抗病毒药物、干扰素、保肝降酶等常用治疗药品组合，形成符合肝病治疗指南及趋势的肝病全线产品。2015年6月，公司的“爱肝一生”APP正式上线，APP将爱肝一生管理中心、个案管理师、医生和患者有机地结合起来，形成完整的业务体系，为爱肝一生健康管理业务的快速发展打造良好的生态环境，公司在肝病管理领域从上游药品生产，诊断设备，下游患者管理的全产业链完成闭环。

二、公司所属行业发展趋势

1、行业发展趋势

国务院在研究部署促进健康服务业发展时指出，要放宽市场准入，鼓励社会资本、境外资本依法依规以多种形式投资健康服务业，加快落实对社会办医疗机构在社保定点、专科建设、职称评定、等级评审、技术准入等方面同等对待的政策，使社会力量成为健康服务业的“劲旅”。

（1）两会的医改新方向：

国务院总理李克强在两会政府工作报告中提出：在2015年继续深入推进医药卫生改革发展，取消绝大部分药品的政府定价，下放一批基本公共服务收费定价权，完善城乡居民基本医保，提高人均基本公共卫生服务经费补助，全面实施城乡居民大病保险制度，深化基层医疗卫生机构综合改革，全面推开县级公立医院综合改革，破除以药补医，鼓励医生到基层多点执业，发展社会办医，积极发展中医药和民族医药事业。可见，大病医疗领域将有较好的投资价值，民营医院将明显受益，同时民族药、慢性病用药未来也将受益。

（2）互联网医疗的大趋势：

两会报告首次提出“互联网+”计划，加之诸多医改措施的出台，使得互联网医疗、移动医疗掀起热潮。随着移动通讯产品和技术、远程及网络交流平台等基础设施的日益完善，实现移动互联网医疗服务功能所需要的硬件设施和技术业已具备。与此同时，人们收入水平提高，健康管理意识逐渐增强；自然环境恶化，就医需求日趋增多；巨大且不断增长的医疗费用支出，医疗服务资源（医护人员等）短缺，人口及健康结构改变等问题使旧有医疗服务模式的弊端日益凸显，而政府也试图通过医疗体制改革和医疗模式更新来解决医疗服务的诸多痛点，于是互联网医疗应运而生。互联网医疗将通过改变健康管理方式、重构就医方式、改善就医体验、创新购药方式、重塑医患关系，提高医疗服务效率，降低医疗费用，使患者享受安全、便利、优质的诊疗服务。互联网医疗能够突破传统医疗模式的禁锢，通过在线问诊和远程医疗实现优质医疗资源的跨时空配置，可以极大地改善医疗服务效率，提高医疗服务质量，提升就医体验，将成为未来医疗行业发展的趋势。

（3）肝病治疗的发展趋势：

随着新医改的实施进一步深入以及社会保障制度、公共卫生体系、疾病预防控制体系的不断完善，居民对自身健康的关注程度和医疗保健意识也正在不断提高，医药消费群体呈现一定的上升趋势。同时，相关部委也在大力提倡慢性病的管理，卫生部等15个部门联合提出，“十二五”时期是加强慢性病防治的关键时期，要把加强慢性病防治工作作为改善民生、推进医改的重要内容，这是中国政府首次针对慢性病制定的国家级综合防治规划。慢性病在日常得到随访和管理，可以使疾病得到及早的控制，减少并发症的出现，减轻患者的经济负担。在我国，慢性乙型肝炎是最常见的慢性传染病之一，国内现有慢性乙型肝炎患者2200万，慢性丙肝患者1000万，每年因肝硬化、肝癌导致的治疗费用和经济损失高达9000亿人民币。同时，由于患者缺乏对疾病系统的认知，加之治疗经济负担重，对于长期治疗信心不足。如何降低慢性肝病肝硬化、肝癌的发生率，实现疾病及早控制，减轻国家和患者经济负担，成为整个医疗行业共同面临的一个重要课题。在此过程中，对于肝病的早期诊断、治疗干预和长期随访就成为控制慢性肝病向肝硬化、肝癌发展的关键性环节。因此，要解决慢性肝病的诊断和治疗问题，必须提高慢性肝病及肝纤维化诊断的准确性、及时性和广泛性、在保证治疗效果的前提下建立降低治疗费用的标准治疗路径、运用医学信息技术手段实现对肝病患者的长期跟踪随访与疾病管理。

（4）肝病诊断的发展方向：

从全球的肝病诊断方法发展趋势来看，肝病的诊断方法将有以下趋势特点：肝穿刺仍是肝病诊断金标准；肝病诊断无创或微创化；体外物理检测与血液检测、生化检测和基因检测相结合；医学信息技术大规

模应用于诊断结果分析和患者管理；无创诊断成为肝病长期管理的重要手段。针对肝病患者的定期快速无创诊断和持续管理，是有效降低肝病危害的重要步骤，而肝穿刺作为金标准，在对肝脏病变进行病理判断时的研究价值和临床价值仍然不可忽视。在医学信息技术方面，目前全球学术、临床和商业领域就此形成的共识是，它提供了医学界、患者和商业机构对临床数据的集中访问，有助于实现以下目标：为查询、存储和分析病人的数据提供有效的工具；协助医生利用系统进行临床诊断；改善对肝病患者的疾病管理。这些目标也是肝病诊断治疗过程中必不可少极有价值的部分。

三、主要会计数据和财务指标

1、近三年主要会计数据和财务指标

公司是否因会计政策变更及会计差错更正等追溯调整或重述以前年度会计数据

☐ 是 ☒ 否

单位：人民币元

	2015 年	2014 年	本年比上年增减	2013 年
营业收入	604,191,265.00	645,517,669.25	-6.40%	523,483,188.51
归属于上市公司股东的净利润	91,685,239.43	87,235,295.21	5.10%	4,905,385.60
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	94,491,230.74	73,966,382.06	27.75%	7,207,431.19
经营活动产生的现金流量净额	158,159,638.97	50,875,669.27	210.87%	28,183,171.94
基本每股收益（元/股）	0.35	0.70	-50.00%	0.04
稀释每股收益（元/股）	0.35	0.66	-46.97%	0.04
加权平均净资产收益率	8.29%	11.26%	-2.97%	0.01%
	2015 年末	2014 年末	本年末比上年末增减	2013 年末
资产总额	2,040,946,202.81	1,331,193,903.80	53.32%	1,141,774,607.76
归属于上市公司股东的净资产	1,341,026,749.39	835,008,574.23	60.60%	713,858,516.72

2、分季度主要会计数据

单位：人民币元

	第一季度	第二季度	第三季度	第四季度
营业收入	119,539,571.73	166,445,042.17	137,389,492.27	180,817,158.83
归属于上市公司股东的净利润	7,975,496.29	27,870,241.45	9,203,104.58	46,636,397.11
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	7,809,856.53	29,891,926.72	9,507,945.64	47,281,501.85
经营活动产生的现金流量净额	23,176,718.67	61,844,735.18	-15,395,056.11	88,533,241.23

上述财务指标或其加总数是否与公司已披露季度报告、半年度报告相关财务指标存在重大差异

☐ 是 ☒ 否

四、股本及股东情况

1、普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前 10 名股东持股情况表

单位：股

报告期末普通股股东总数	21,168	年度报告披露日前一个月末普通股股东总数	20,245	报告期末表决权恢复的优先股股东总数	0	年度报告披露日前一个月末表决权恢复的优先股股东总数	0
前 10 名股东持股情况							
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押或冻结情况		
					股份状态	数量	
王冠一	境内自然人	11.08%	6,316,720	22,867,118			
中国高新投资集团公司	国有法人	9.17%	24,160,000				
呼和浩特市福创投资有限责任公司	境内非国有法人	6.03%	9,041,120	14,981,880			
中国建设银行股份有限公司—兴全社会责任混合型证券投资基金	境内非国有法人	4.36%	11,474,538				
李北红	境内自然人	3.20%	8,438,652				
国泰君安证券股份有限公司客户信用交易担保证券账户	境内非国有法人	1.84%	4,846,695				
光大证券—光大银行—光大阳光集合资产管理计划	境内非国有法人	1.69%	4,447,454				
中央汇金资产管理有限责任公司	境内非国有法人	1.45%	3,818,100				
中国农业银行股份有限公司—中邮核心成长混合型证券投资基金	境内非国有法人	1.29%	3,400,000				
光大证券—光大银行—光大阳光基中宝(阳光 2 号二期)集合资产管理计划	境内非国有法人	1.13%	2,987,872				
上述股东关联关系或一致行动的说明		王冠一、李北红、霍跃庭为一致行动人，王冠一先生为公司的实际控制人；公司股东呼和浩特市福创投资有限责任公司是王冠一先生控制的公司，王冠一先生持有其 57.45%的股权；除上述股东之间具有关联关系外，其他股东之间不存在关联关系。					

2、公司优先股股东总数及前 10 名优先股股东持股情况表

□ 适用 √ 不适用

公司报告期无优先股股东持股情况。

3、以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系



五、管理层讨论与分析

1、报告期经营情况简介

2015年，“健康中国”上升为国家战略，政策推进、新技术突破、产业变革及需求端放量都促使医疗健康行业迎来蓬勃发展的黄金时代。医药分开、医生多点执业、分级诊疗、民营资本办医和医保控费细则纵深推进，医疗资源的优化配置，奠定医疗健康行业服务加速发展的基石；医药电商、互联网医疗及医疗器械行业等产业变革，催生了医疗健康的创新模式和增量市场；人口老龄化加快及慢性病患者基数加大，持续刺激医疗健康需求的释放。为即将到来的健康服务行业的大发展，为抓住行业大发展的有利时机，公司按照董事会确定的“建立肝纤维化全球共识，以肝纤维化的诊断、治疗和健康服务为核心，提供肝病全面解决方案”的战略目标，专注于肝病领域的发展，进一步深化和巩固在肝纤维化领域的行业领先地位，全力打造肝病领域O2O垂直医疗管理服务模式，加紧线上“爱肝一生健康管理系统”的开发和完善，加快线下“爱肝一生健康管理中心”在全国的布局，整合先进的诊断设备、全线肝病治疗药品、先进的慢病管理体系及科学的临床治疗路径等优势资源，充分发挥公司在肝病诊断、治疗、服务领域的整体优势，努力搭建福瑞医疗服务体系，为肝病患者提供全面解决方案。加快转型的步伐，积极向以慢性肝病管理为核心的慢性疾病管理的医疗服务公司转型。

报告期内，公司在董事会和经营管理层的领导下，围绕2015年度的经营目标和经营方针，积极开展了各项经营管理活动，公司主要业务回顾如下：

（一）加快向医疗服务转型的步伐

1、加快“爱肝一生健康管理中心”布局，完成线下服务网络搭建

公司自2013年开始在全国范围内与综合医院及传染病专科医院合作建立为肝病患者提供专业医疗服务的“爱肝一生健康管理中心”，管理中心是整合医院及公司各项资源，集诊断、治疗、患者长期随访服务为一体的慢性肝病管理服务的新模式，“爱肝一生健康管理中心”是公司打造重度垂直O2O慢性肝病医疗管理服务模式重要的线下支持。2015年，公司继续加快“爱肝一生健康管理中心”在全国的布局，加快和各医院的合作进度，并逐步扩大合作范围。截止到目前，公司已经与128家医院签约设立爱肝一生健康管理中心，分布于国内20多个省、市，完成公司在2015年年底建成100家爱肝一生健康管理中心的目標。2016年，公司将和已经签订协议的医院进行进一步深度合作，注重质量建设，不断提升已经建立的管理中心的效益，建立管理中心示范模式，更好地带动管理中心的运营和扩张，逐步形成遍布全国的慢性肝病线下诊疗服务网络。爱肝一生管理中心将通过Fibroscan肝病诊断设备及O2O肝病患者健康管理工具，提升医院和医生的服务能力，提升患者对医生的依从性，为医院、医生、患者创造更多价值。

2、推出“爱肝一生”APP，O2O慢病管理服务模式初见成效

为更好地向慢性肝病管理为核心的慢性疾病管理的医疗服务公司转型，公司在推进线下爱肝一生健康管理中心建设的同时，开发和完善线上PC端肝病患者管理系统，并投入大量资源，组织软件技术力量并结合外部资源，加快移动端“爱肝一生APP”的开发。2015年6月，“爱肝一生APP”上线。爱肝一生APP为患者与主管医生之间建立紧密联系的沟通渠道，为患者与同一医生管理下的战友建立安全、可信任的，互相鼓励、互相帮助、随时随地深入交流的移动互助平台。患者选定主管医生并加入疾病管理计划后，能够获得自己的主管医生在线下面诊与线上互动相结合的咨询服务，还可以得到定制疾病管理方案下的复诊提醒和随访服务。爱肝一生APP对患者资源进行有效管理，提高患者体验度和粘性，推动患者和医生建立健康和和谐的医患关系，爱肝一生APP将成为肝病患者和医生之间沟通交流不可或缺的工具。爱肝一生APP”的推出完成公司O2O业务布局的重要一环，使公司在线下医院的管理中心、PC端的服务人员、移动端的医生和患者有机地结合起来，形成完整的业务体系，为爱肝一生业务的快速发展打造良好的生态系统。截止到目前，在爱肝一生APP注册的医生超过3000人，注册患者超过11万人，公司O2O慢性肝病管理服务模式初见成效。随着用户数量的持续增加和反馈，爱肝一生APP在持续研发以及不断进行迭代，以求不断优化医生和患者的体验。

3、“爱肝一生健康管理中心”全线肝病药品品种的拓展，丰富完善产品线。

随着爱肝一生中心模式的迅速推广，肝病药品的需求量也快速增长。为丰富配套的治疗药品品种，建立以临床需求为导向的产品体系。公司已与一线肝病治疗药物厂家形成越来越广泛的合作，目前，公司已经和94家生产厂家签订代理协议，代理的药品品种达到102个。未来，公司将通过并购、研发以及商业代理，拓展公司肝病药品品种，为爱肝一生健康管理中心提供符合肝病治疗指南及趋势的全线肝病产品线。同时，通过医院药房托管，促进代理品种的销量，为患者提供优质服务同时增加代理品种销售收入。

4、首推“丙肝”海外医疗，探索肝病海外医疗空间

在我国，丙肝是仅次于乙肝的第二大病毒性肝炎，患者人数约为1000万。但受限于药品药效不佳和医疗服务较低，我国的丙肝治愈率长期维持在低水平。美国吉利德、艾伯维、百时美施贵宝等制药公司丙肝治疗新药的问世，特别是吉利德的索非布韦所取得的巨大成功，使丙肝治疗市场受到前所未有的重视和关注，超高治愈率也为广大丙肝患者带来福音。公司首推的“爱肝一生丙肝海外医疗”项目为丙肝患者提供了一条全新的医治渠道。通过整合优势的医疗资源，让患者获得可靠的药品、最优化的诊治方案，同时结合公司爱肝一生慢性肝病综合管理，让患者享受到高水平的诊疗和高质量的诊前诊后服务，从而大大提高丙肝的可治愈率，造福肝病患者。通过对患者需求的精准引导以及丙肝海外医疗的探索和经验积累，积极探索肝病海外医疗的空间。

5、加强和医疗学术机构的战略合作，推进内蒙古地区医疗业务的布局

新医改指示要鼓励和引导社会资本投资医疗机构，放宽社会资本投资医疗机构的准入范围，以增加医疗卫生资源，扩大服务供给，满足人民群众多层次、多元化的医疗服务需求，加之人口老龄化、人民消费水平和支付能力提高，我国医疗服务市场整体蓬勃发展。公司把握有利契机向医疗服务转型，以内蒙古自治区为基地，建设综合医疗服务体系，形成完整的产业链，满足日益增长的市场需求，同时借此获得一定的经济效益和社会效益。

为此，经公司董事会批准，公司投资 3 亿元人民币在内蒙古乌兰察布市建设福瑞医疗中心项目。2015年3月，为了促进医疗服务专业队伍的建设，拓展公司在医疗服务领域的合作渠道，能够使公司最大限度地利用医疗学术机构的学术和人才资源，整合公司在药品、诊断技术、医疗服务方面的资源优势，公司又与内蒙古医科大学签署战略合作协议，双方共同投资，对内蒙古医科大学附属蒙中医院进行股份制改造，使之成为独立运营、自负盈亏、具有蒙中医特色的专业医疗服务机构。该种形式的合作是继医院整体建设项目后，公司与医院合作模式的又一次探索。公司认为对比直接投资医院周期长、金额大、存在一定医疗风险等更具优势，这种模式能让公司以较低的投入，赢得未来较高的综合收益，积极分享医疗服务大

发展的成果。

（二）引起战略投资者，实现强强联合

2015年4月，公司通过股权转让和增资扩股形式引进三位战略投资者。2015年4月13日公司召开第五届董事会第十二次会议，同意公司控股子公司法国Echosens公司进行股份重组，按1.4亿欧元的投前估值，以股权转让和增资扩股形式，引进奥博资本、凯辉投资、卢森堡阳光三位战略投资者，通过推动Echosens与三家战略投资者强强联合，有利于完善公司治理结构，提升投资与管理经验和风险管理能力，保障Echosens的长期健康发展，并同时提升Echosens在国际资本市场上的投资能力和品牌形象。同时，三家投资者都在投资和医药领域具有广泛资源，各个股东的资源将为Echosens的发展提供坚强的后盾。目前Echosens公司已经在美国建立一个独立的销售队伍，在这过程中，在人员方面和其他一些市场方面，都得到了奥博资本的大力支持。凯辉投资的主要业务是在欧洲和中国的投资，目前也开始介入了美国市场，给公司提供一些投资方面可能存在的机会，公司引进战略投资者的价值将在未来逐渐显现。

（三）持续技术研发，加强核心竞争力

由法国Echosens公司负责进行的FSTM项目二期的研发工作，在原有模型基础上，更多地利用先进的肝纤维化检测工具和医学信息技术，使FSTM成为具有国际先进技术水准的、为全球肝病医生普遍接受的、建立简便易行和准确度高的在线肝病诊断及评估体系。同时，Echosens继续在Fibroscan产品线上做延伸开发，增加新功能、新产品。以诊断技术为龙头，搭建肝病诊断的全球平台。Echosens公司对国外先进的医疗技术不断进行整合，提升Echosens公司在肝病诊断领域的各个方面影响力，为肝病患者提供更为准确的诊断和预测，提供更高学术水平的诊断工具和模型给全世界的肝病医生，把Echosens公司发展成为全球肝病诊断行业的领导者，也是福瑞面向国际先进的肝病诊断治疗技术的重要引进和转化平台。2016年2月18日，Echosens（中国）工厂暨深圳市回波医疗器械有限公司开业庆典于深圳正式启动，至此Echosens（中国）完成了从研发、生产到服务的全产业链部署，真正实现了立足中国，服务中国。

（四）加强采购管理，降低原材料价格波动对产品毛利率的影响

报告期内，公司主导产品复方鳖甲软肝片的主要原材料冬虫夏草采购价格回落到可接受水平，软肝片毛利率相比去年同期有明显上升，但冬虫夏草的价格仍存在波动风险，从而导致产品毛利率波动的风险。公司管理层为减小冬虫夏草价格波动的影响，公司主要从三方面降低原材料价格波动带来的产品毛利率波动影响。

第一，公司指派专人深入一线产地，利用虫草产新的有利时机直接收购，争取降低直接采购成本。第

二，公司采取预付收购款的方式，提前锁定收购价格。尽量避免原材料价格波动对产品毛利率的影响。第三，进一步加强采购价格制度和流程管理。

（五）加强知识产权保护工作，维护公司合法权益

为维护公司的合法权利、培育健康的市场竞争环境，提高我国医疗技术水平。2014年9月，上海回波医疗器械技术有限公司起诉无锡海斯凯尔、无锡海斯凯尔北京分公司不正当竞争侵权。2014年10月，公司的子公司—法国弹性测量体系弹性推动公司起诉无锡海斯凯尔发明专利侵权。继2015年8月北京市第一中级人民法院做出判决后，2016年1月20日，北京市高级人民法院做出终审判决，海斯凯尔公司于判决生效之日起立即停止涉案的不正当竞争行为；海斯凯尔公司于判决生效之日起七日内，连续十五日在其官网首页显著位置刊载消除影响的声明（该声明应当事先由北京一中院审核通过），如海斯凯尔公司拒绝执行判决，法院将在《人民法院报》上刊登本案判决书相关内容；海斯凯尔公司向上海回波公司赔偿经济损失及合理费用支出五十万元。至此，公司用法律手段有效的维护了公司的合法权益。

2、报告期内主营业务是否存在重大变化

☐ 是 ☒ 否

3、占公司主营业务收入或主营业务利润 10%以上的产品情况

☒ 适用 ☐ 不适用

单位：元

产品名称	营业收入	营业利润	毛利率	营业收入比上年同期增减	营业利润比上年同期增减	毛利率比上年同期增减
药品	381,950,922.47	96,699,942.89	58.89%	7.53%	265.37%	9.83%
诊断设备	206,682,021.07	24,331,377.92	82.68%	-26.90%	-76.82%	0.29%

4、是否存在需要特别关注的经营季节性或周期性特征

☒ 是 ☐ 否

按业务年度口径汇总的主营业务数据

☐ 适用 ☒ 不适用

5、报告期内营业收入、营业成本、归属于上市公司普通股股东的净利润总额或者构成较前一报告期发生重大变化的说明

☐ 适用 ☒ 不适用

6、面临暂停上市和终止上市情况

☐ 适用 ☒ 不适用

六、涉及财务报告的相关事项

1、与上年度财务报告相比，会计政策、会计估计和核算方法发生变化的情况说明

☐ 适用 ☒ 不适用

公司报告期无会计政策、会计估计和核算方法发生变化的情况。

2、报告期内发生重大会计差错更正需追溯重述的情况说明

☐ 适用 ☒ 不适用

公司报告期无重大会计差错更正需追溯重述的情况。

3、与上年度财务报告相比，合并报表范围发生变化的情况说明

☒ 适用 ☐ 不适用

本期新设成立四家子公司，合并报表范围增加四家子公司，分别为北京福瑞医云健康管理有限公司、医联众惠医疗科技有限公司、Echosens North America、深圳市回波医疗器械有限公司。

4、董事会、监事会对会计师事务所本报告期“非标准审计报告”的说明

☐ 适用 ☒ 不适用