证券代码：300134 证券简称：大富科技

**深圳市大富科技股份有限公司**

**投资者关系活动记录表**

编号：2016-05

|  |  |
| --- | --- |
| 投资者关系活动类别 | ■特定对象调研 □分析师会议  □媒体采访 □业绩说明会  □新闻发布会 □路演活动  □现场参观  □其他 （请文字说明其他活动内容） |
| 参与单位名称及人员姓名 | 中金公司 曹璐  国信证券 欧建龙、钱丽蔚  中信证券 郭营  海通证券 饶伟  九泰基金 李峰  行健资本 欧阳俭 |
| 时间 | 2016-6-20 14:00 – 17:00 |
| 地点 | 大富科技[沙井厂区A2栋3楼319会议室](x-apple-data-detectors://1) |
| 上市公司接待人员姓名 | 大富科技董事长助理肖竞、董事会秘书林晓媚等相关业务负责人  英唐智控董事会秘书刘林、董事会秘书助理粘为倩  华森科技董事长黄志文、财务总监吴芳芳、董事会秘书马金荣 |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | **本次活动的主题是“三家公众公司“产供销”跨界合作 共筑工业4.0生态圈”。**  **现场交流主要内容**  **一、公司此次签订战略合作框架协议，是迎合市场热点，还是立足于公司智能终端、OLED等升级业务本身战略落地的市场销售举措？**  答：此次签订战略合作框架协议，是公司基于自身发展战略和业务发展情况，经充分研究和规划之后做出的战略举措。合作主要从“纵合、横强”两个角度，强化公司端到端的网络工业技术提供商（工业4.0解决方案提供商）发展战略，推进公司在消费电子(E)、通信射频(R)、汽车部件(A)领域业务的拓展。  **1、“纵合”主要是结合公司自身在制造端的良好基础，联合“供、销”侧的另两家平台公众公司，打造完整覆盖产供销的工业4.0生态圈。**  互联网+制造业的融合是国家战略；“需求侧提升”以及“供给侧改革”要求制造业全新工业4.0生态圈演进。  （1）大富科技已经可以满足工业4.0生态圈对制造领域的要求。  公司已在制造行业耕耘多年，依托精密机电共性制造平台和控股股东智能装备技术平台，拥有超过50种丰富的制造工艺，针对新工艺、复杂工艺的专用设备定制能力，设备的底层控制、数据智能化分析、收集能力，可以为客户提供丰富的个性化、定制化制造服务，已经具备工业4.0要求的智能制造能力。正在搭建的网络工业设计平台，可以为客户提供3D在线互动设计平台，在工业4.0的制造领域已经具备较为完善的准备。  （2）英唐智控的企业管理平台、交易平台和华森科技的移动互联网入口整合平台分别对工业4.0生态圈的“供、销”进行了补充和完善。  为了进一步完善工业4.0生态圈，纵向彻底打通“产供销”链条公司与在“供、销”两个领域具备领先能力的两家平台型公众公司进行战略合作。英唐科技子公司优软科技作为电子信息产业互联网平台的载体，构造了面向制造业和流通业的垂直B2B平台（其中包括平台服务、企业内部管理、存货服务、人力资源等），该平台是一个企业集合的云端服务平台，基于生产商与供应商之间的供需关系，通过一系列工具辅助供需双方形成交易、完成交易的全过程。华森科技是领先的自主品牌智能软硬件整体解决方案提供商，同时正在打造移动互联网入口整合平台。  **2、三方纵合还将彻底打通需求与供给，通过快速将终端客户的需求转化为新技术和新产品，打造具有竞争力的智能终端硬件，产供销三方共同受益。**  大富科技在智能终端定制件领域具有较强的制造能力和创新能力，而英唐智控旗下子公司华商龙在智能终端通用元器件领域的供应能力非常完善，是国内最大的电子元器件（通用件）分销平台。二者结合可以为下游华森科技提供完善的零组件供应链，大富科技的新技术、新产品可以为提高华森科技自主品牌手机的竞争力提供有力的支撑。反过来，华森科技具有领先的自主品牌智能终端，处于与客户最接近的位置，拥有移动互联网的软硬件用户入口，具备敏锐地感知客户最新需求的能力。三方的战略合作使得客户需求可以迅速传递到上游，使得大富科技可以更好地把控市场方向和终端客户需求，有针对性地开展新技术、新工艺开发，提高研发的有效性，且加快新产品转化速度。  **二、三家公司战略合作互补协同基础是什么？对三方业务发展预期？**  **答：**公司与英唐智控、华森科技处于相同行业，战略合作有利于三方在横向上互补客户资源，迅速拓展下游客户。  **1、共享优质客户资源**  大富科技依托多年在先进制造领域的积累，凭借持续创新的理念、丰富的制造工艺、雄厚的开发能力、优异的产品质量和完善的服务体系，在通信射频、消费电子、新能源汽车、物联网等业务领域已挖掘了一批优质客户，培养了一批忠诚的客户群体，建立了稳定的合作关系。  英唐智控依托强大的研发实力、绿色环保的产品特色、卓越的产品质量以及快速的反应能力，成功进入国际知名生活电器厂商全球供应链体系，与多个世界顶级的生活电器品牌、国内外知名的数码产品品牌、国内大型电力及工矿企业建立了合作伙伴关系。而华商龙的分销渠道、优软科技的B2B互联网商务，亦凭借成熟的商业模式与丰富的团队经验，在产业链上游与著名的电子元器件制造设计原厂、产业链下游与涵盖智能终端、汽车电子及家电等消费电子客户建立了稳固的合作关系。  依托双方的客户资源优势，双方将实现各自优势业务的成功导入，深入挖掘潜在客户群体，拓宽客户群体范围，通过新的优质客户促需求、增供给，拉动双方营业收入的增长。  **2、共享先进技术**  大富科技具有突出的自主创新研发和设计能力，这使得公司可以在产品研发、设计阶段对每一个细节进行优化，对产品的材料成本工艺成本、质量成本进行充分考虑，做到产品研发、设计上的低成本、高可靠性。同时辅以纵向一体化的精密制造能力，大富科技在满足客户需求的同时，大幅降低了产品制造成本、提高了生产效率、节约了资源和能源。英唐智控核心团队在技术创新层面基于对行业的深刻理解，掌握了模糊控制技术、变频控制技术、网络技术、传感技术、信号识别技术、语音技术、通信技术、嵌入式软件技术、微电子及自动控制技术、人工智能模拟技术等多项与智能控制有关的技术，尤其是对各项技术的组合及集成的灵活运用，为公司持续进行智能控制研发创新奠定了技术基础。华森科技则处于产业链下游，在智能终端整机设计、方案设计等领域具有丰富的经验。通过建立战略合作关系，三方可加强技术交流，实现多方面技术共享。  **3、定制+通用，产品线横向完美互补**  大富科技在通信射频、消费电子、汽车零部件领域拥有产品定制化能力和丰富的定制化产品线；英唐智控在智能家居、物联网、电子元器件领域拥有完善的通用化产品线，二者具有良好的横向互补关系。例如大富精工的精密金属冲压拉伸件、三卓韩一的高分子材料部件都可广泛应用于智能终端、智能家居、物联网等领域，而大盛石墨的导热薄膜、导热块、导电剂、石墨烯等产品则在智能终端、新能源汽车等领域等拥有丰富的下游需求。双方的战略合作，将使得双方销售平台拥有更加完备的产品线，能够为通信、电子、汽车、物联网等领域的客户提供更加全面的一站式解决方案。  **4、制造+销售，新产品迅速推广**  大富科技在智能终端定制件领域具有强大的制造能力和创新能力，包括：大量的数控机床和各类金属成型设备以及极强的模具设计制造能力，主要可供手机的部件有：手机金属框、各类压铸、锻压、冷镦、电铸、电解和CNC加工件等。此外，大富科技旗下子公司大富精工拥有精密金属冲压拉伸件、纳米注塑、纳米蒸镀工艺及相关模具设计制造能力，主要产品有：金属冲压件、纳米注塑件、连接器、充电器、电池包装件等；大富方圆拥有无缝不锈钢制管和胀管能力；广州大凌实业拥有中高端以及无PCB手机摄像头模组、汽车智能和医疗用摄像头模组的设计制造能力，已大量为国内外手机厂商提供各类摄像头模组；三卓韩一拥有应用于智能终端、智能家居、物联网等领域的高分子材料设计制造能力；大盛石墨拥有智能终端导热薄膜、导热块、电动汽车电池负极材料及导电剂、石墨烯等产品的设计制造能力；大富光电拥有电化学精微细加工、柔性基材卷对卷加工和OLED金属掩模板设计制造能力；大富网络拥有3D设计神经元并行计算机语言（简称NPL）、创意空间网络3D设计平台，适用于各种手机、平板电脑、手提电脑、桌面电脑等个人终端下载使用，已被美国著名平板电脑品牌作为标配内置应用，必将为合作项目提供强有力的软件应用支持。大富网络还可以提供个人网站和分布式数据库，解决个人作品展示和交易如视频、摄影、文章、书法、3D设计及打印、3D电影制作、个人电商、终生学习和创作成果分类检索分享互动、个人知识积累等。  英唐智控拥有强大的分销能力、市场把控能力和广泛的客户群体，二者具有良好的纵向互补关系。双方的战略合作，使得大富科技强大的制造能力和英唐智控强大的分销能力良好协同，将大大加强大富科技拥有的先进产品和技术在下游推广速度，将领先的技术和产品迅速转化为销售。  **三、大富科技会有哪些定制件产品快速落地实现销售？预计规模有多大？**  **答：**本次战略合作，公司将通过英唐智控的分销平台和广阔的下游客户群，加速定制件的推广和量产转化；通过给华森科技提供定制件服务，作为应用示范。自各方合作之日起，华森科技将优先向大富科技采购定制件等相关产品。  大富科技为合作伙伴提供的定制件将分为三个层面：  **1、技术领先的前瞻性产品**  通过前瞻性的技术研发，公司或子公司掌握了领先于行业的先进技术、工艺和产品，如导电纤维、石墨烯、高端精密高分子材料部件等。通过此次战略合作，将可以迅速转化为产品。  **2、新一代产品**  通过与国内外行业顶尖企业的合作，公司已经提前为多个将用于下一代推向市场的产品做好了准备。这些新一代产品代表了市场的发展方向，基于此次战略合作，公司可以通过合作伙伴的销售平台加速推广。一旦市场应用成熟并迅速上量时，公司将可以快速占领市场。此类产品包括USB 3.1 Type C连接器、LED石墨导热块等。这也将对公司本次定增项目有积极的推动作用。  **3、成熟产品**  公司有能力提供智能手机的机壳、边框、中框、屏蔽件、连接器、连接线缆、Pogopin、按键、卡托、金属网等多种结构件。另外，控股公司大凌实业在摄像头模组领域深耕十几年，拥有独创性的PCBLess模组产品。通过与自主品牌手机厂商华森科技对接，公司智能终端相关产品销售有望快速落地。  本次战略合作具体的实施内容和进度存在不确定性。战略合作各方将按照框架协议的约定，进一步落实具体的实施计划。公司会在定期报告中持续披露协议履行的进展情况。敬请广大投资者谨慎决策，注意投资风险。 |
| 附件清单 | 无 |
| 日期 | 2016-6-20 |