

证券代码：601588  
债券代码：122348  
债券代码：122351  
债券代码：135403

证券简称：北辰实业  
债券简称：14 北辰 01  
债券简称：14 北辰 02  
债券简称：16 北辰 01

公告编号：临 2016-032

## 北京北辰实业股份有限公司

### 关于下属公司签署合作协议的公告

本公司董事会及全体董事保证本报告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带责任。

#### 重要内容提示：

- **履约的重大风险及不确定性：**本次签订的仅为框架性合作协议，具体的实施内容和进度尚存在不确定性。
- **对上市公司当年业绩的影响：**本协议的履行对本公司2016年度经营业绩不构成重大影响。

#### 一、协议签订的基本情况：

北京北辰实业股份有限公司（以下简称“本公司”）下属公司北京北辰会展集团有限公司（以下简称“北辰会展集团”）近日与神州优车（福建）信息技术有限公司（以下简称“神州优车”）签署了《北京北辰会展集团有限公司与神州优车（福建）信息技术有限公司合作协议》。北辰会展集团与神州优车本着友好合作、平等互利、诚实信用的原则，围绕展会用车、展会宣传等相关领域，充分发挥双方资源优势，并积极开展密切合作。

本协议为本公司下属公司签署的框架性合作协议，无需提交本公司董事会审议。

本协议签订不构成关联交易，也不构成《上市公司重大资产重组管理办法》规定的重大资产重组。

## 二、合作对方的基本情况：

企业名称：神州优车（福建）信息技术有限公司

注册地点：平潭综合实验区金井湾片区台湾创业园

法定代表人：王培强

注册资本：人民币 2000 万元

成立日期：2014 年 12 月 26 日

经营范围：信息技术服务；商务信息咨询（不含金融、证券、期货中需审批项目）；企业形象策划；企业管理服务；数据处理和存储服务；业务流程和知识流程外包服务；物流服务；汽车租赁。

神州专车是神州优车旗下重点推出的定位于中高端群体商务用车服务的一款业务，以通过移动互联网信息服务平台技术，创新交通出行服务模式，整合市场资源，为新老用户提供更加安全、舒适、便捷的商务专车用车体验。

神州优车与北辰会展集团及控股股东、实际控制人、董事、监事、高级管理人员不存在关联关系。

## 三、合作协议的主要内容：

### （一）业务合作范围

1、双方互为合作伙伴，在展会用车、展会宣传等相关领域进行全面深入合作。

### （二）业务合作机制

1、双方成立合作领导小组，由双方公司级领导担任组长。领导小组负责统筹协调双方合作，开展合作模式顶层设计，整合与调配合作资源，指导双方合作落地实施。

- 2、双方成立合作工作组，指定工作组成员。合作工作组负责具体组织实施双方合作有关事宜，包括制订年度合作计划、确立业务流程、开展统计分析，并进行业务推动、考核与督导等。

### **（三）业务合作模式**

- 1、双方原则同意，北辰会展集团在自主举办展会或部分合作举办展会期间标明神州优车为官方指定用车合作伙伴，并为神州优车设置神州专车停靠站。
- 2、双方原则同意，北辰会展集团在自主举办展会或部分合作举办展会期间优先为神州优车提供宣传资源，神州优车根据展会类别选择在专车联合 logo 商标、官方微信、微博、客户端等渠道进行线上宣传。
- 3、双方原则同意，为保障参会嘉宾会场交通，神州优车根据会议级别在现场提供用车支持和区域之间的车辆调度，方便参会嘉宾用车，并优先满足北辰会展集团平台发出的用车需求。

### **（四）协议的期限**

- 1、本协议自生效之日起算，有效期为壹年，合同到期后，是否续约以双方书面确认为准。

## **四、对上市公司的影响：**

为开创本公司会展产业集团化、规模化和专业化的创新发展格局，北辰会展集团应时而生，并不断致力于推进实施包括“加快会展、酒店的品牌经营和管理输出”、“挺进会展研发、教育、培训与行业交流”、“实现会展+互联网经济的融合发展”和“开拓会议展览的主办及承办”在内的四大业务体系。依托于轻资产服务性业务创新发展理念，北辰会展集团加大品牌扩张力度，截至 2015

年底累计签约的顾问咨询及受托经营的会展与酒店项目达到了 15 个,累计实现受托经营管理建筑面积约 151 万平方米。2015 年,由公司持有并经营的国家会议中心和北京国际会议中心,其作为北辰会展功能区的核心,2015 年度共计接待了 1754 个会议和 90 个展览,接待客流量近 300 万人次。受托管理项目中随着已开业项目经营持续提升和包括杭州国际博览中心(2016 年 G20 峰会主会场)等新增会展场馆的陆续开业,北辰会展的年接待客流量将快速提升。此次签署合作协议,作为北辰会展在“会展+互联网经济融合发展”方面的实践,在借助双方于相关领域优势资源的基础上,通过北辰会展与互联网技术的有效对接和有机融合,推动神州专车服务与客户交通需求的有效衔接,既实现双方品牌的强强联合与宣传,又进一步提升北辰会展的延展性服务、客户体验度和市场影响力。针对会展产业所带来的信息流、技术流、商品流和人才流的有效汇聚,北辰会展将以本次合作实践为基础,不断探索与尝试第三方服务和互联网平台与会展客户多样化需求的有效对接,逐步实现会展行业线下客户向线上的导流,在进一步推动产业升级的同时,赋予轻资产服务性业务创新发展的新内涵,努力将公司打造成为全国最具影响力的会展品牌企业。

## 五、重大风险提示：

本协议为双方合作意向和原则的框架性协议，具体的实施内容和进度存在不确定性。具体的合作项目、合作方式、规模等事项需进一步研究、协商和落实，以双方由此形成其他合作协议为准。本公司将根据合作事项进展情况，按照《上海证券交易所股票上市规则》等有关要求及时履行信息披露义务，敬请投资者注意投资风险。

特此公告。

北京北辰实业股份有限公司

董 事 会

2016 年 6 月 21 日