

证券代码：002228

证券简称：合兴包装

厦门合兴包装印刷股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2016-06-001

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	申万宏源：屠亦婷；华泰证券：高梁宇； 星石投资：王龙
时间	2016年6月24日
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	证券事务代表：王萍萍；投资者关系经理：邓鸿锋
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1、包装行业未来发展会遇到的问题是什么？公司如何应对？</p> <p>答：一方面，由于国家宏观经济发展速度放缓，实体经济相对不太景气，国内实体产业发展面临一定的困难，大环境的恶化对包装行业的影响是明显的；另一方面，包装行业增长速度放缓，行业整体产能过剩、竞争加剧、订单短缺、资金压力过大等因素也使得企业的生存状况</p>

恶化。所以未来包装行业的趋势是行业整合、淘汰过剩产能、提高行业集中度。

面对这样的大环境，公司对发展战略适时做出调整，提出了“打造百亿制造，千亿服务的包装产业资源整合及共享平台”的战略发展目标，利用自身的行业龙头优势、融资优势、技术优势、人才优势、上下游供应链优势，搭建行业资源整合和共享大平台，提高市场占有率。

2、公司目前在全国市场的布局情况如何？

答：公司经过 20 余年的发展，稳扎稳打，通过“标准化工厂建设和管理”模式，在全国已经布局了近 30 个生产基地，基本覆盖了主要的包装行业集中区域，生产规模位居国内行业前列。

3、公司推出了 IPS（智能包装集成服务），这是一种什么服务，如何为广大企业服务？

答：智能包装集成服务，即 IPS 项目，主要是针对大中型客户的需求。对包装大客户而言，包装环节需要耗费大量的人工和精力，但对提升产品核心价值的作用有限，需要将包装等非核心竞争力的产业环节外包出去。正是在这样的背景下，合兴包装在行业内率先提出智能包装集成服务。

IPS 项目将深度参与客户的供应链管理，以商业模式创新为驱动力，以包装内部结构设计为契机，实现包装相关产品和服务的综合智能集成，深化公司与客户的合作关系，满足客户的个性化需求，增强客户黏性，由被动的订单生产转向深层次的战略合作。同时通过 IPS 项目的实施，我们可为全国各地各类包装合作伙伴，提供业务、资金、集中采购、设计研发等支持，采用工业

互联网的技术和思维，最终形成行业资源整合分享平台。

4、智能包装集成服务的盈利模式是怎么样的？

答：我们收取的是服务费用，这部分费用划分为：1）使用机器替代人工，现场和仓储管理调配的费用；2）包材的运输和管理，以及将来可能产生的，由我方生产主材的费用。尽管这些服务，客户自己也可以完成。但是由我们来完成，产生的效率是最高的。因为我们可以为客户提供最专业的包装整套解决方案，如寻找到最合适的供应商等。

5、公司 IPS 项目中使用的包装自动化设备会向谁采购？

答：根据客户生产的产品特点，不同客户所属行业不同对于包装自动化设备要求也不一样，公司会依客户包装需要量身设计及选择。

6、包装产业供应链云平台（PSCP）是什么样的服务？

答：包装产业供应链云平台（PSCP）项目立足于包装产业整合、效率提升，以产业服务平台为导向，加强对包装产业链的整合。公司将从制造业向服务业、从内生增长向外延并购、从制造环节到上下游产业链延伸等多维度协同推进，构建包装产业平台战略。

7、公司参与设立产业基金收购国际纸业在中国大陆及东南亚地区的纸箱包装业务，对公司将起到什么作用？

答：公司通过参与并购基金收购国际纸业在中国与东南亚的瓦楞包装箱业务，有利于巩固公司行业龙头地位。国际纸业拥有众多国际性的优质客户资源、国际化的技术团队，在研发技术等方面将为公司起到很好的协同作

	用，为公司将来快速做大做强、打造包装全产业链平台奠定了坚实的基础。
附件清单（如有）	无
日期	2016年6月24日