证券代码：300048 证券简称：合康变频

**北京合康亿盛变频科技股份有限公司**

**投资者关系活动记录表**

 编号：

|  |  |
| --- | --- |
| 投资者关系活动类别 | ■特定对象调研 □分析师会议□媒体采访 □业绩说明会□新闻发布会 □路演活动□现场参观 □ 一对一沟通□其他 （请文字说明其：他活动内容） |
| 参与单位名称及人员姓名 | 星石投资 张希晨华商基金 孙祺 |
| 时间 | 2016年6月28日14：00-16：00 |
| 会议地点及形式 | 实地调研，公司五楼会议室 |
| 上市公司接待人员 | 董事兼总经理 叶进吾副总经理兼董事会秘书、财务总监 刘瑞霞 |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | **一、 互动环节：**1、半年报预计收入多少？答：目前各个子公司尚未结账，数据尚未统计出来。公司会在2016年7月15日之前披露半年度业绩预告。目前基本上判断公司的半年度战略目标能完成。2、预计高压部分能完成2000万的利润吗？答：高压部分目标首先是保持行业的领先地位。其次是确保优质客户，保证公司的现金流及优质订单。不同的时期会有不同的战略规划。现在高压变频器行业是处于困难时期，一味的追求2000万还是3000万的利润，没多大的意义，行业洗牌调整期间，保持行业的领先地位是最重要的。虽然是行业处于瓶颈期，但是公司市场有10000台的高压变频器保有量，仅仅公司的售后维修服务、以旧换新等方式都能为公司每年提供稳定收益。节能减排是国家的长效政策，公司相信经过这一轮的行业筛选后，公司在高压变频器行业会迎来比较好的发展。3、华泰润达的利润目标？答：华泰润达今年完成5000万的利润基本上可以实现。4、集团今年的利润目标？答：目标是1.5亿-2亿。5、新能源汽车总成的客户主要有哪些？答：主要有中通、北汽福田、舒驰、金龙等客户。6.2016年，预计新能源汽车总成配套在合同中占多少比重？答：预计给客户解决整体方案的总成配套订单在公司的订单总额中占比逐步提高，接近30%到50%。7.合康动力的股权情况如何？答：公司持股60%股权，合康动力的总经理刘文洲先生持有合康动力25%股权。另外的15%股权是由南京睿可电子科技有限公司持有。 8.新能源汽车运营了多少台？答：目前，武汉畅的已有电动车300辆左右，以乘用车为主，北京畅的500辆左右，以大客车为主。除此之外，武汉畅的签订2000台物流车的合同，在2017年底之前陆续提车。9.公司的充电桩是自己生产吗？答：是自己生产。公司的充电桩自己设计、生产、运营、维护，是一个完整的产业链。10.充电桩发展的规划？答：公司在拓展布局充电桩的时候，车、桩相连，把新能源车配套好充电桩使用，而不是一味的跑马圈地建充电桩，没有车，将充电桩闲置。充电桩会陆续在多个城市的园区、超市、酒店、卖场、社区旅游景点等地方布局，给大众提供便利服务。11.北京和武汉两个团队，是独立运营吗？哪个经营更好？答：两个团队是不同的运营对象。定位不一样。武汉畅的以乘用车、物流车为主，北京畅的以大巴车为主。目前1-2年是以大巴车为重心，未来是以乘用车为重心。充电桩两边团队都在运营。北京以快充电桩为主，武汉以慢充电桩为主。都是自己生产、自己运营的。12.畅的平台怎么收费？答：一般合同签订三年，充电收益是按比例分成，车的租车收益是固定的。13.现在哪些城市有布局新能源汽车租赁及充电桩运营？答：目前除了北京、武汉外，在苏州、南京、平顶山、郑州、烟台都有设立新能源汽车租赁及充电桩运营公司。14.哪几个城市已经在正式运营了？答：平顶山、郑州、武汉、北京都已经运营了。15.华泰润达目前的主要项目有哪些？答：目前已建成的项目包括北京六里屯沼气发电项目、延庆垃圾综合处理，丰台餐厨垃圾处理、西宁特钢高炉冲渣水余热回收利用工程等。16.华泰润达会有增长速度吗？答：华泰润达肯定会有增长速度，也有承诺利润。17.畅的定位：作为盈利点还是替总成系统引流量？ 答：初期的定位是赢利点，但运营中畅的确实起到了“引流量”的作用，最终还是会作为“赢利点”发展。为了公司在新能源汽车总成及运营产业，形成比较完整的产业链，占有市场更大的发言权，进入乘用车市场，出售更多的系统总成。18.上周股东减持股票的目的？答：上市以来，大股东很少减持股票，这次的减持股票数量比例也很小，是基于改善个人的财务需要。 |
| 附件清单 |  |
| 日期 | 2016年6月28日 |