证券简称: 合兴包装

### 证券代码: 002228

# 厦门合兴包装印刷股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号: 2016-07-003

	■特定对象调研	□分析师会议
	□媒体采访	□业绩说明会
投资者关系活动类别	□新闻发布会	□路演活动
	□现场参观	
	□其他	
参与单位名称及人员姓 名	招商证券:李宏鹏;英大证券:孙超	
时间	2016年7月19日	
地点	公司会议室	
上市公司接待人员姓名	证券事务代表:王萍萍;投资者关系经理:邓鸿锋	
投资者关系活动主要内容介绍	1、包装行业未来发展会遇到的问题是什么?公司如何应	
	对?	
	答:一方面,由于国家宏观经济发展速度放缓,实体经	
	济相对不太景气,国内实体产业发展面临一定的困难,	
	大环境的恶化对包装行业的影响是明显的;另一方面,	
	包装行业增长速度放缓,行业整体产能过剩、竞争加剧、	
	订单短缺、资金压力过大等	因素也使得企业的生存状况

恶化。所以未来包装行业的趋势是行业整合、淘汰过剩产能、提高行业集中度。

面对这样的大环境,公司对发展战略适时做出调整, 提出了"打造百亿制造,千亿服务的包装产业资源整合 及共享平台"的战略发展目标,利用自身的行业龙头优势、融资优势、技术优势、人才优势、上下游供应链优势,搭建行业资源整合和共享大平台,提高市场占有率。

## 2、公司推出的 IPS (智能包装集成服务) 是一种什么服务,如何为广大企业服务?

答:智能包装集成服务主要是针对大中型客户的需求。 对包装大客户而言,包装环节需要耗费大量的人工和精力,但对提升产品核心价值的作用有限,需要将包装等 非核心竞争力的产业环节外包出去。正是在这样的背景 下,合兴包装在行业内率先提出智能包装集成服务。

IPS 项目将深度参与客户的供应链管理,以商业模式的创新为驱动力,以包装内部结构设计为契机,实现包装相关产品和服务的综合智能集成,深化公司与客户的合作关系,满足客户的个性化需求,增强客户黏性,由被动的订单生产转向深层次的战略合作。同时通过 IPS 项目的实施,我们可为全国各地各类包装合作伙伴,提供业务、资金、集中采购、设计研发等支持,采用工业互联网的技术和思维,最终形成行业资源整合共享平台。

#### 3、智能包装集成服务的盈利模式是怎么样的?

答:我们收取的是服务费用,这部分费用划分为:1)使用机器替代人工,现场和仓储管理调配的费用;2)包材的运输和管理,以及将来可能产生的,由我方生产主材的费用。尽管这些服务,客户自己也可以完成。但是由

我们来完成,产生的效率是最高的。因为我们可以为客户提供最专业的包装整套解决方案,如寻找到最合适的供应商等。

4、公司 IPS 项目中使用的包装自动化设备会向谁采购? 答:根据客户生产的产品特点,不同客户所属行业不同 对于包装自动化设备要求也不一样,公司会依客户包装 需要量身设计及选择。

### 5、公司提出的包装产业供应链云平台(PSCP)项目基于什么考虑?

答:近年来,包装行业增长速度放缓,行业整体产能过剩、竞争加剧、订单短缺、资金压力过大等因素使得企业生存状况恶化,行业整合及淘汰过剩产能非常必要和紧迫。基于此,公司开发基于 B2B 的第三方包装产业供应链云平台(PSCP),将与众多优秀中小包装企业合作,支持中小企业发展,整合产业链,实现促进包装行业优化升级的共赢目的。

#### 6、公司提出定制化 OTO 项目是怎么考虑的?

答:包装印刷行业市场规模数千亿,行业集中度低,行业需求端存在大量的小订单客户(B端小商户和C端客户),小批量多批次的订单导致规模不经济,大中型厂商成本太高,无法接单生产,同时受到经济运输半径的限制,无法跨地区选择包装印刷厂商。因此,大多数小订单客户一般只能选择半径内的成本较低、包装设计能力和服务能力一般的中小包装印刷商,但同时其个性化、多样化、品牌化的需求无法得到有效满足。公司根据客户需求提供全方位的服务。

	7、公司参与设立产业基金收购国际纸业在中国大陆及东	
	南亚地区的纸箱包装业务,对公司将起到什么作用? 答:公司通过参与并购基金收购国际纸业在中国与东南	
	亚的瓦楞包装箱业务,有利于巩固公司行业龙头地位。	
	国际纸业拥有众多国际性的优质客户资源、国际化的技	
	术团队,在研发技术等方面将为公司起到很好的协同作用,为公司将来快速做大做强、打造包装全产业链平台	
	奠定了坚实的基础。	
附件清单(如有)	无	
日期	2016年7月19日	