

证券代码：002065

证券简称：东华软件

公告编号：2016-077

东华软件股份公司 2016 年半年度报告摘要

1、重要提示

本半年度报告摘要来自半年度报告全文，投资者欲了解详细内容，应当仔细阅读同时刊载于巨潮资讯网或深圳证券交易所网站等中国证监会指定网站上的半年度报告全文。

公司简介

股票简称	东华软件	股票代码	002065
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	杨健	张雯	
电话	010-62662188	010-62662188	
传真	010-62662299	010-62662299	
电子信箱	strongyang@dhcc.com.cn	zhangwen_cw@dhcc.com.cn	

2、主要财务数据及股东变化

(1) 主要财务数据

公司是否因会计政策变更及会计差错更正等追溯调整或重述以前年度会计数据

☐ 是 ☒ 否

	本报告期	上年同期	本报告期比上年同期增减
营业收入（元）	2,167,578,637.26	1,680,184,805.10	29.01%
归属于上市公司股东的净利润（元）	326,219,277.90	409,186,498.25	-20.28%
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润（元）	252,263,978.06	220,834,586.96	14.23%
经营活动产生的现金流量净额（元）	-986,651,292.44	-525,510,622.93	-87.75%
基本每股收益（元/股）	0.2085	0.2690	-22.49%
稀释每股收益（元/股）	0.2080	0.2682	-22.45%
加权平均净资产收益率	3.84%	6.24%	-2.40%
	本报告期末	上年度末	本报告期末比上年度末增减
总资产（元）	11,758,758,147.67	11,156,713,729.02	5.40%
归属于上市公司股东的净资产（元）	8,483,659,798.91	8,503,772,488.42	-0.24%

(2) 前 10 名普通股股东持股情况表

报告期末普通股股东总数	75,152
前 10 名普通股股东持股情况	

股东名称	股东性质	持股比例	报告期末持有的普通股数量	报告期内增减变动情况	持有有限售条件的普通股数量	持有无限售条件的普通股数量	质押或冻结情况	
							股份状态	数量
北京东华诚信电脑科技发展有限公司	境内非国有法人	20.32%	317,985,040			317,985,040		
薛向东	境内自然人	12.22%	191,226,692		143,420,018	47,806,674		
北京东华诚信工业设备有限公司	境内非国有法人	9.40%	147,026,212			147,026,212		
北京合创电商投资顾问有限公司	境内非国有法人	4.50%	70,476,426			70,476,426		
中国对外经济贸易信托有限公司—锐进 12 期鼎萨证券投资集合资金信托计划	其他	1.28%	20,000,000			20,000,000		
西藏爱尔医疗投资有限公司	境内非国有法人	1.24%	19,435,137			19,435,137		
章云芳	境内自然人	1.24%	19,426,049			1,626,049	冻结	17,800,000
天安财产保险股份有限公司—保赢 1 号	其他	0.74%	11,499,821			11,499,821		
中央汇金资产管理有限责任公司	国有法人	0.73%	11,441,400			11,441,400		
柏红	境内自然人	0.66%	10,360,000			10,360,000		
上述股东关联关系或一致行动的说明	上述持股 5%以上的股东：北京东华诚信电脑科技发展有限公司、薛向东、北京东华诚信工业设备有限公司和北京合创电商投资顾问有限公司存在关联关系。							
参与融资融券业务股东情况说明（如有）	无							

（3）前 10 名优先股股东持股情况表

☐ 适用 ☒ 不适用

公司报告期无优先股股东持股情况。

（4）控股股东或实际控制人变更情况

控股股东报告期内变更

☐ 适用 ☒ 不适用

公司报告期控股股东未发生变更。

实际控制人报告期内变更

☐ 适用 ☒ 不适用

公司报告期实际控制人未发生变更。

3、管理层讨论与分析

报告期内，公司坚持内生式和外延式的发展战略，加速推动横线纵向双向整合，实现了原公司业务稳步发展，同时收购

公司与原公司业务协同效应良好，保持了稳定的发展趋势，公司营业模式及盈利能力得到持续平稳提升。报告期内，公司实现营业收入2,167,578,637.26元，比上年同期增加29.01%；归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润252,263,978.06元，比上年同期增加14.23%。

（1）主营业务情况

金融行业：

上半年，东华软件凭借多年在金融行业的软件开发与系统集成方面的优势、在大型网络项目上集成和实施能力的核心竞争力，以及金融行业IT系统规划与建设方面的丰富经验，逐步提升在金融行业的市场份额；同时，充分发挥在特定领域的领先优势，不断拓宽服务范围。

银行业务：在银行信贷管理方面，东华软件成功中标西藏银行信贷管理系统、国家开发银行15-18年村镇银行信贷系统及统一监管报送系统运维与服务、泸州市商业银行信贷管理系统、达州市商业银行全流程信贷管理系统、上饶银行信贷管理系统、晋商银行信贷工厂等项目不断扩大在信贷领域的市场份额。针对近年来频出的安全问题，东华软件参与建设了包括黄河农商行电信防诈骗及账户信息管理升级项目、阳泉市商业银行电信防诈骗及账户信息管理升级项目、长治银行电信防诈骗平台及账户信息管理项目等15家银行的项目。在银行营改增领域，东华软件签约泸州商行、达州商行、阳泉商行、宜宾商行等多家银行的营改增项目。大数据方面，东华软件从个性化服务突破，成功签约华夏银行国产化技术研究与项目、中国农业发展银行网络私有协议改造项目、物业专项维修资金管理系统银行端、遂宁市商业银行“幸福存”、鑫荷薪易贷卡、周周增外包项目。2016年新一代互联网核心业务系统、计量型大总账系统、互联网金融核心等最新研发的软件在多家银行测试运行；新版本征信报送、征信查询前置管理系统服务了国内的雅安市商业银行、本溪市商业银行等多家国内金融机构以及新韩（中国）银行、东亚银行等多家外资银行。

随着类金融市场的不断完善，公司成功研发金融融资租赁管理系统并为包括海尔金融、郑州宇通、郑州达喀尔汽车租赁、北京中车信融汽车租赁有限公司、上汽依维柯红岩商用车有限公司等多家企业提供全方位的服务。

此外，公司在大型国有银行项目上继续保持优势，同包括人民银行、银监会、五大国有银行、邮储银行、华夏银行、光大银行及全国金融机构广泛开展合作，为上述单位建设了多个私有云中心，进一步提高业务覆盖地区和市场占有率。

证券保险行业：东华软件成功中标华贵人寿保险核心业务系统，签约中国保险行业协会财产备案产品自主注册平台项目；公司与方正证券总部中心机房签署近千万的思科网络设备采购合约，并与华芯投资管理有限责任公司签订千万级项目（包含软硬件系统采购与集成及IT运维）。

电力行业：

上半年，公司在电力行业领域积极拓展业务，相继签署一系列百万级项目，与众多企业建立了长期合作及服务关系，签约山东核电有限公司采购项目、国电电力发展股份有限公司安保视频监控室改造项目、国网江西省电力公司调度数据网系统集成项目、中国铁建电气化局集团北方有限公司渝万铁路直采直送项目、福建广电网络集团股份有限公司高清互动云平台二期CDN扩容硬件平台采购项目、中国水利电力物资有限公司硬件设备采购项目、国网山西省电力公司变电站完善纵向加密装置工程符合项目等，进一步扩大公司产品的市占率。

值得一提的是，2016年3月公司与物联网大数据方面全球排名第一的美国C3IoT公司签署了战略合作协议，利用C3IoT经实践检验的、基于弹性云计算、大数据分析和机器学习的物联网应用，两家公司将共同面向中国用户提供工业级大数据的专项服务，致力于推动中国能源互联网、工业大数据领域的建设及数字化转型，进一步提升中国电力网络的效率与稳定性，包括发电、输电、配电、用电侧等全产业链数据服务，降低能源消耗，扩大可再生能源的利用。

同时协议明确规定东华软件为C3IoT在国家电网系统的首选战略合作伙伴，东华软件将基于C3IoT的大数据物联网平台研

发出适合国家电网数亿客户的本地化应用，包括预测性分析和维护、投资规划、反欺诈检测、恐怖事件检测、网络安全、能源管理和客户互动等。麦肯锡预测新型物联网应用和产品到2025年将有可能创造3.9万亿到11.1万亿美元的经济效益。

通讯行业：

在不断完善、运营已签约的各项项目基础上，公司努力拓宽服务面，持续深化与老客户的合作关系。上半年公司成功签约中国联通贵州六盘水城市公共免费wifi设备采购项目，先后中标广西广播电视信息网络股份有限公司多个百万级项目，并相继签约中国移动通信集团新疆、广东、山西、黑龙江、西藏、河南、辽宁、内蒙古、贵州、北京、湖北等公司，业务量、业务收入和用户总数持续快速增长。子公司至高通信的三防定制终端中标东欧运营商PLAY的集采，并与中兴通讯签署了中国电信天翼对讲Q-chat产品合作开发协议，预计第三季度末开始批量供货。

交通运输业：

在去年成功签约海航集团、海航集团三亚凤凰国际机场、北京地铁等客户后，今年公司继续深挖与老客户的合作机会，2016年上半年先后中标海航集团南方私有云中心项目、海航集团服务器及配套设备集中采购项目、北京空港航空地面服务有限公司货站系统采购项目、北京地铁核心网络双机热备项目、深圳市机场股份有限公司机场服务管理系统软件开发服务项目、中国外运长航集团有限公司硬件采购项目。

医疗卫生行业：

上半年公司与医疗行业新老客户的合作进一步加深，在坚持做好老客户升级维护服务的同时，继续巩固提升在全国大型医院细分市场的占有率。在数字化医院领域，新增兰州大学第一医院、哈尔滨医科大学附属医院三亚医院、唐山市人民医院、成都市公共卫生临床医疗中心、安徽医科大学高新分院等合作客户，并成功中标贵州医科大口腔医院项目近千万级项目，进一步推广公司自有医疗软件；对于已签约用户，公司继续深化完善现有系统，陆续签约山东省立医院医用信息系统、青岛大学附属医院信息系统功能提升等项目。在区域卫生领域，相继与成都市公共卫生临床医疗中心、海南省卫计委、上海市嘉定区卫生局等签署合作项目。特别是多家客户陆续签约按年付费的软件维护服务合同，为保证公司持续稳定的收入打下了良好的基础。

在互联网医疗领域，健康乐开展了院级、科级、医生及多中心联合四种随访模式，患者总入组量达37000例，开通随访模块的医生/科室160余个；参与设立了以南方医院呼吸科为发起单位、20家医院呼吸科共同参与的广东省多中心哮喘中心；开通健康乐微课堂，以育儿微课为主，逐步扩充糖尿病及其他慢病微课；开展医院互联网服务合作，与天津中医药大学附属医院、牡丹江市第一人民医院签订互联网医疗服务平台建设协议；与华夏银行合作，完成华夏银行电子银行的医疗健康服务（在线提供健康咨询和购药服务）对接；完成健康乐app与好药师的后台对接，实现在线购药功能。

水利、气象海洋及政府行业：

水利方面：公司一方面与中央部委开展持续深入的合作；另一方面积极承接地方项目。圆满完成国家水资源监控能力建设项目一期总集成后，再次中标承建国家水资源监控能力建设项目二期总集成（建设周期2016—2018年）及水利部信息基础平台项目。除与国家水利部的合作外，公司还中标承接了松辽委防汛抗旱指挥系统支撑平台、珠江委山洪灾害数据整理加工及信息汇集、湖北水利厅山洪灾害防治软件定制开发、水资源监控能力建设数据集成等一批地方项目，继续在国家水资源监控能力建设和国家防汛抗旱山洪灾害防治深入研究领域，提供更好的产品、解决方案及技术服务。

政府方面：公司积极为政府服务升级提供软件保障，助推政府信息化建设进程。上半年公司先后与贵阳市政府、云岩区政府签订战略合作协议；签约国家公共资源交易服务平台一期工程门户和业务应用系统近千万级定制项目；成功中标江西公安厅公安大数据软件系统、北京市公安交通管理局机动车号牌识别系统维护、北京市财政局信息化建设、国家认监委综合监管平台软件开发等多个项目。在特种产品市场上，通过相关行业的认证并获得国家强制性产品CCC认证证书的警用智能枪弹

管理系统陆续在多个市级公安部门等地投入使用，并接入某市公安移动警务通，率先在国内实现在移动警务通上进行枪支状态监控、领用申请、领用授权、报警提示、状态查询、应急授权取枪等操作；公安无线信令采集系统在地方公安投入使用；与某省公安厅联合开发的移动枪支定位管理系统和信号触发仪、与某地方公安联合开发的大数据侦查兵系统正在实战测试中。

石油石化煤炭行业：

石油石化方面：公司延续在石油石化行业发展的强劲势头，成功签约中石化股份有限公司桌面云项目建设、中石油同城数据备份、中国海洋石油总公司互联网及安全网络系统标段B合同及无线网络系统标段B合同等项目，努力保障客户的数据安全和业务系统稳定运行。所开发系统可实现集团与二、三级公司之间更好的互动互通，有效提高集团内部管理效益，满足集团化管控需求。此外，公司还承接了中国石油天然气股份有限公司青海油田分公司及湖北销售分公司加油站管理系统实施项目。

煤炭方面：公司积极布局煤炭行业，帮助煤炭行业企业实现产业转型升级和信息化发展，先后签约山东新矿信息技术有限公司矿级市场化管理系统软件采购及信息化技术开发、焦作煤业集团赵固（新乡）能源有限责任公司工业电视监控系统矩阵电源模块更换、山西精英科技股份有限公司设备采购等项目。

智慧城市及智慧社区：

东华智慧城市继续围绕惠民、利企、服政方向进行业务发展的战略方向，与已签订协议城市保持深度合作，相继签约益阳市政务云、盘锦市平安城市、泰安市智慧社区、济宁市智慧社区、安顺市智慧三农、珠海市智慧三农、衢州市分级诊疗平台、温州市信用体系建设、智慧空港规划等，已具备完整的研发体系及销售体系，市场规模和业务类型进一步扩大。智慧城市板块主营业务继续围绕城市应急、城市平安、城市大数据三个技术板块加食品安全、三农、旅游、公安等行业应用同步发展。

在智慧社区领域，互联宜家上半年在完成天津250万户的对接导入及150万户上线覆盖的基础上，结合去年12月民政部与广电总局合办的全国工作会对我们打造的天津模式的推广，目前又成功在陕西、贵州、湖南、吉林、甘肃等五省完成协议签署和业务落地开展。在贵州完成了全省400万用户的对接导入，并在贵阳市完成了12万户/48个社区的线下落地推进；在吉林长春市也实现了17万户/90个社区的用户上线和社区覆盖；其余湖南、甘肃、陕西等地也均有试点落地启动。在业务发展上，从年初以来先后启动了40余项智慧社区服务项目的上线探索，并逐步优选归类形成了以围绕社区便民服务为主题的社区营业厅业务和以服务中老年人群为主题的社区居家养老业务两大类发展方向，在天津的试点中也取得非常良好的效果。而网络建设集成业务，在行业淡季通过扩展新用户及新的产品，并结合智慧社区向广电运营商提供综合的解决方案等途径，也超预期的实现了16年全年净利目标30%的不俗成绩。

与此同时，以政府主导的以养老和医疗为代表的民生服务进社区正全力启动，迫切需要一个覆盖面广、公信力高、能精确匹配社区网格管理的平台来进行承载。东华互联致力于以家庭为核心打造全国最大的面向家庭用户的社区服务平台，提供从线上到线下的一体化社区综合服务平台的建设及运营，成为具有政治高度、社会效益、经济利益为一体的综合解决方案平台。其中，以送药上门和上门照护为起点，通过“互联网+”线上加线下的服务平台，在医康护养全体系里将广泛而零散的服务资源与社区中老年人群碎片化的需求进行全面结合的智慧社区居家养老服务已确定作为智慧社区的一项主营业务方向。

除此之外，以缴费、充值和票务为主要服务项目的社区营业厅服务将结合全国广电全面推进新一代智能终端的大潮，将智慧社区的业务范围更进一步拓展到广电机顶盒发放、增值业务开展、社区文化及自治SaaS服务平台等领域。

再次，基于国家16张行业金卡应用之一的广电金卡运营也已启动，目前已获得总局主管部门认定成为在天津和贵州的独家运营合作伙伴。利用广电金卡作为广电传统业务及智慧社区业务的支付载体和金融服务工具，拓展到智慧养老、智慧医疗、智慧交通等政府各项公共服务场景中，以有线电视、智慧社区、政府公共服务所汇集的庞大用户基数、供应商规模、以及平台上的信息和资金流来打造全链金融服务。

建筑智能化及云中心建设:

公司在建筑智能化及云中心建设方面持续发力,公司先后承建了合肥万达茂机房及wifi覆盖工程、中电投南方电力有限公司中心机房建设项目、海南省工商行政管理局机房改造项目、三亚哈尔滨医科大学鸿森医院弱电智能化项目、华夏贵阳分行(筹)机房项目、承德银行异地灾备机房建设及搬迁项目、上海东方国际水产中心电视监控系统改造,北京国有资本经营管理中心E9办公楼信息机房建设项目等一系列工程项目。

同时,公司基于数字化矿山建设经验,成功开发了东华3D建筑智能化IBMS系统。该系统采用先进的工业云计算技术,可以部署在自建的私有云平台上,是公司自主研发方面又一重大成果。继2015年成功实施“南宁安吉万达广场慧云建筑智能化管理系统”并验收,公司又中标乌海万达广场、通辽万达广场、十堰万达广场、长春宽城万达广场、延吉万达广场、长春红旗万达广场的慧云建筑智能化系统项目,实现各项目中暖通空调、变配电等子系统的集成监控。此外,公司还中标上海智慧岛数据产业园总部大楼3D建筑智能化项目和马鞍山向山建安公司数据中心机房3D监控系统项目。

(2) 软件产品开发和产品化情况

医疗软件:

2016年度东华软件在医院信息化产品研发方面,继续深耕基于数据驱动业务的新一代数字化医院解决方案iMedical8.0P,已完成临床医生、临床护士、临床科主任、护士长、院领导、门诊部、医务部、护理部等多个角色信息门户研发和应用,在试点医院中国医大第一附属医院、青岛医科大学附属医院得到用户的广泛认可和推崇;新版医院信息平台(临床数据中心)v3.0完成研发并在多家医院上线,目前已支持北京协和医院、中国医大一院、宁夏医科大总院、青医附院、华西二院、昆医二院等医院信息平台项目顺利通过了国家卫计委组织的互联互通成熟度评测;多中心临床科研数据管理平台、基于病种的过程质量监测和评价系统、医疗质量管理体系、东华医疗数据分析平台等新产品研发取得重要进展;基于DRGs的住院病案首页质控系统及医疗服务监测与分析系统、医保政策院端医保控费系统、自助胶片报告打印系统iMedSelfPrint、基于移动互联网技术的移动血液净化系统、移动心电信息系统、试剂耗材管理系统等新产品完成研发并在多家医院得到上线应用。

新研发的基于云计算医院供应链云平台使医院的物流管理由院内走向院外,充分利用供应商资源,跨界融合的信息技术优势,实现医院物流信息和供应商物流信息的互联互通,以提高服务效率;建立集团集中采购模式,实现统一采购、统一配送、统一结算物流管理模式;医院会计核算系统、医疗管理绩效考核系统研发完成并在医院成功应用。至此东华成为国内少数几家能够提供完整的HERP解决方案的企业之一。

在区域卫生信息化方面,新增国家流动人口公共服务平台、国家卫计委服务价格监管系统、海南省健康体检服务管理平台项目建设。新研发的基于DRGs的区域卫生绩效评价系统及基于DRGs的区域医保控费系统在中国中医科学院区域、上海嘉定区域、深圳市区域、深圳南山区区域、北京新农合的项目上线运行或试用行。在新产品研发方面,推出了基于DRGs的区域卫生绩效评价系统、基于DRGs的区域医保控费系统、区域医疗卫生主数据管理系统、区域预约挂号及排班管理系统、区域公共卫生协同管理系统、分级诊疗管理系统、APIManager、区域卫生平台用户认证系统CAS、移动App、支付宝服务窗等26个产品或系统,大部分已经投入运行。

在互联网及移动医疗方面,移动医生站App、掌上医院App、科研随访系统App,面向医生多点执业的云诊所,面向中小医疗机构的云HIS等多个产品在多家医疗机构、区域卫生平台上线运行,产品的功能得到不断完善。

金融软件:

金融事业部以“瘦核心、大外围”为设计理念,在原有的银行核心业务系统的基础上借鉴互联网企业的成熟架构,研发了面向互联网的新一代核心业务系统。该系统的运用为客户提供了更为充足、完整的数据信息,满足了监管报送的要求,实现了核心业务系统的灵活轻便以及各类金融产品的灵活定制。

公司近期研发的东华软件互联网金融平台以用户为中心，以用户需求为驱动，实现互联网金融的平台化和场景化，同时以场景做为切入点来解决传统银行互联网化过程中的问题。该平台目前已经与全国近30多家互联网企业及相关行业建立深度合作，在帮助银行构建场景金融的同时，解决银行互联网运营体系建设、流量导入、金融产品品类单一的痛点。

金融部基于同行业产品的分析和银行业发展方向的考虑，对渠道产品进行扩展而研发的新一代东华金融渠道集成解决方案，采用软集群和分布式数据库的方式，为银行提供从技术系统架构到业务监控的全流程展现，在行业第一次将技术和业务无缝结合；同时，平台致力于提供基于组件装配的开发模式，基于渠道集成开发工具，实现业务开发流水线作业。实现向80%公司研发+20%现场客户开发的开发模式转变。

除此之外，基础财务管理系统、资金运营管理系统、金融微门店系统、信托小微贷系统、东华小微业务移动营销管理平台以及懒企鹅营销平台也相继研发完成，各个系统平台的研发投入使用从不同的业务领域对公司金融软件进行了较好的扩展与补充。

东华网智：

东华网智是东华软件面向精细化IT服务管理推出的自主研发品牌，以用户需求为出发点，提供全方位的IT服务管理解决方案，产品涵盖智能整合优化与增值、IT运维管理及信息安全服务，帮助用户建立长远有效、和谐有序的IT运营环境，从而节约运维成本、提升服务效能、实现业务价值。东华网智推出了全系列云管理和智能运维解决方案，提供云时代的IT服务管理。目前主要产品包括：东华医疗反统方系统、东华智能巡检系统、东华网智云数据中心运营及运维管理软件产品、告警管理平台以及应用可用性管理产品等。

东华网智上半年业绩增长迅速，在政府、金融、能源、电力、运营商、医疗、科教等行业市场占有率不断增加。相继在中国移动、湖南联通、安徽联通、中广核、国家民航总局、内蒙农信、厦门银行、宁夏银行、上饶银行、东兴证券、国家电网、福州市电业局、国家电子科技集团、河南省人民医院、化州市人民医院、中国铁路、多省公安厅等重点客户实施应用。

智能视觉产品：

上半年东华软件在智能视觉方面开发出一系列有竞争力的软硬件产品，极大地丰富了企业的产品线和业务面，综合体现了东华软件在云技术和大数据方面的研发实力。

通过统一运维运营实现管理云、应用云、视频云的运维和安全保障的东华警务云平台，是根据一线民警的实战应用需求、个人喜好、业务范围等进行工具集的定制开发，定位为各类警务实战应用的发布、共享和管理平台。东华警务云平台目前已实现高危人员分析、案情警情事件深度分析、通话分析、视频结构化描述和建模、视频分析与检索等功能。

东华智能人脸识别系统基于公安专用网络平台，连接现有各种业务人像照片库，可无缝链接进入现有的人口综合信息系统，快速查询详细资料、鉴别身份，实现针对挡获人员库、常驻人口库、暂住人口库、追逃库、重点人口库、CCIC在逃人员库等数据的人像比对，为户籍管理、治安管理、刑侦破案、维护稳定等提供高科技手段，为社会的和谐安定提供有利的支持。

具备多项国内领先技术的东华动态人脸监控识别系统采用先进的人脸识别算法，最小化人脸识别过程中光线、背景、饰物的影响。通过多人脸的实时监测和识别，并与后方数据库中的模板人脸进行比对，系统自动对相似度超过一定的阈值并且排名第一的情况进行报警，提醒当值人员采取必要的行动。

此外，公安视频分析管理软件、狱所出入管理系统、人脸识别身份验证系统、东华人像识别一体机、东华IDM-10手持式人脸身份验证终端、东华IDS-W落地式人脸身份验证终端等一系列软硬件相继加入东华生产销售线，随着各个系统平台在军警、安防等领域的推广使用，公司的业务覆盖面将进一步扩大，业务总量也将实现进一步增长。

水利软件：

东华软件以“水利信息化资源整合指导意见”为指导思想，利用云计算、移动互联网、大数据、智慧城市等先进技术，通过以集成整合各项信息化资源为手段，针对水利行业各业务需要研发了一系列具有高技术含量的软件及平台。

水资源信息服务软件充分利用GIS地图和智能分析的技术模式，实现红线信息、监测信息和综合信息的集中展示；水资源调度决策支持软件基于不同的水文水动力模型和调度优化算法，提供针对水库、流域的水量优化调度方案，为业务人员提供调度决策的辅助支持；水资源应急管理实现了动态监视当前正在发生的应急事件及事态情况，通过不同的图例显示不同类型的应急事件、应急级别及应急状态。其他如水资源业务管理、防汛抗旱综合信息服务、山洪灾害监测与预警、水权交易平台、水利舆情分析管理、水利移动服务平台、水利行业数据交换、水利集成支撑平台等软件都对各流域内的省、市、县水务相关部门的工作提供了更好的软件和技术支持。

全面预算管理软件：

厚盾继续以全面预算管理产品为核心，围绕企业风险及内部控制进行产品深入开发，积极在优势行业中进行纵向扩张，在航空航天、电力能源、城市投资、金融保险行业均有出色的业绩表现；同时横向拓展深度切入目标行业，成功挖掘烟草、高校等目标客户，为其提供优质的软件及服务，与江苏中烟和一批国内知名高校签约；此外，继续探究老客户新的应用需求，继续就后期深化建设与南方航空、中联重科、中国电工、西南电力设计院等客户开展合作。对于信息化管理欠缺、预算有限的企业，适时推出基于SaaS应用模式的经营管控云平台和移动应用产品，公司已与多家企业达成合作意向，搭建O2O生态链，帮助企业提升信息化水平和市场竞争优势。

（3）主要子公司发展情况：

威锐达：北京威锐达本着做深、做强风电机组状态监测“一站式”服务的理念，自主研发的监测产品已经涵盖了监测传动链的WindDAU，监测塔筒的晃度仪，离线监测的手持设备、便携式采集设备等风机的主要部件，满足了不同客户的不同需求，更全面完整的为风电运营客户提供服务。上半年公司推出了基于新的硬件平台的第二代产品系列：WindDAU-G 2.0、WindDAU Pro-G 2.0、能覆盖整个塔筒监测的新塔筒监测系统样机、用于叶片监测的WindBVM样机、用于监测油液的油液监测模块。在软件系统方面，陆续推出智能诊断系统（IDS 1.0）和OMS运行监测系统。智能诊断系统通过IDS将多位诊断工程师和专家比较成熟的诊断知识和经验提炼为成体系的规则，然后IDS将其转换为计算机能够识别的知识，并依据知识进行推理得到诊断结论，诊断工程师对该结论进行评估与确认，最终给出综合的诊断结果。OMS运行监测系统自动收集风场的错误信息，然后汇聚到服务器中，并及时反馈给维护人员，解决了人力查看各个风场故障效率低的问题，以及漏检的问题，使维护人员能及时掌握各个风场的监测系统运行状况，并解决故障。

东华星联：东华星联专注于车联网的一体化解决方案，跨界融合智能交通、移动互联网、移动支付及UBI车险。自主研发的多功能4G智能，拥有智能驾驶安全系统、自动碰撞报警系统、一体化无线网关、视频记录、ETC支付和云计算服务匹配等核心技术。基于汽车大数据云平台整体解决方案，为保险公司、银行、汽车后服务市场、汽车租赁公司、营运车辆及广大车主提供一站式的车生活相关服务。目前公司产品已经中标20万台中国移动4G智能行车记录仪集采项目，在2016及2017年将联手中国移动向市场推广车联网项目。该项目是中国移动进军车联网领域规模最大影响最广的一次战略举措。同时，东华星联也将保险与银行资源整合到此项目中来，进行强强联合推动车联网领域规模最大的一次商业推广。

神州新桥：公司主要面向金融、证券、电信等大中型企事业单位机构提供全面的系统集成和技术服务。随着技术服务收入占比的提高，毛利率呈上升趋势，增长较为稳定。公司业务涉及机房环境、IT基础设施、人员服务外派、咨询服务、应用软件中的管理支撑类软件集成和开发、业务运营类应用软件、云平台监控运维平台的开发及运营。经过多年积累，公司已具备前期咨询-中期建设-后期运营的全流程体系化集成服务能力。

在服务质量方面，公司从技术水平、服务响应、支持覆盖等多方面着手提升，上半年筹建了西藏、海南两地的服务机构，使全国服务网点达到34个，达到了全国省级覆盖1小时响应级别的SLA服务水平，在同类服务商中继续保持领先优势。在技术水平方面，公司根据行业发展趋势及用户需求情况，及时跟进行业前沿技术，多次参与厂商及核心客户组织的行业技术研讨和功能性入围测试论证工作。同时，公司提升了重点行业的应用解决方案能力，成立了云平台，大数据专项咨询团队。除此

之外，公司所推出的互联网平台开发+合作运营的模式，有效地降低了客户对平台后期迭代所带来的风险担忧，进一步提高了公司互联网服务研发产品的市场规模。在市场营销方面，公司通过丰富的行业规范和建设经验，继续保持与大型金融行业客户的稳固合作关系。报告期内，工行、交行、平安银行、农行等客户的行业占有率依旧保持领先优势，商业银行、民营银行、农信、保险、电信市场份额稳步提升。公司多行业，多渠道的收入模式，也表明了公司稳固的发展态势，有效的降低了单一行业的收入风险。

至高通信：在金融领域，至高通信与中国邮政储蓄银行、中国邮政集团、华夏银行、桂林银行、广东南粤银行等十多家银行系统陆续签订了销售合同。其中，与中国邮政储蓄银行及邮政集团系统合同金额超过五千万元，与桂林银行合同金额超过两千万元，主要为银行进行卡前受理、移动信贷等业务提供一体化解决方案。据分析，2016年中国互联网金融行业市场规模将达18万亿，到2020年预计将达43万亿，互联网金融行业对整体解决方案的需求也将迎来爆发式的增长。凭借多年在金融行业的积累和沉淀，至高通信将从移动金融领域逐步延伸至包含创新型银行自助类设备、灵活型现金服务类设备等更具市场竞争力的金融设备及解决方案上来。结合政府“普惠金融”的基本国策助力中国银行业提供更高效、更丰富、更下沉的创新型金融服务。

在三农领域，至高通信推出国内首创、业界领先的助农金融智能终端S6和S9，以及在此基础上开发的全方位服务三农的金融互联网平台，能够代理各项农村金融业务，实现银行、信用社进村服务。该方案同时还将提供农产品的电商平台，可实现“农产品进城、工业品下乡”的目标，促进产业升级，实现全产业链贯通；更可为各地相关部门建立起三农大数据中心及扶贫电子档案库，帮助各地完成扶贫开发工作。在无人机领域，至高与国防科大及湖南优象公司合作，共同开发、销售无人机光流定位及跟踪稳像解决方案。

除此之外，至高与东华软件母公司医疗事业部强强联手，将为中国医疗行业的智能化、信息化、互联网化提供从软件平台到智能设备的all in one整体解决方案。

4、涉及财务报告的相关事项

（1）与上年度财务报告相比，会计政策、会计估计和核算方法发生变化的情况说明

☐ 适用 ☒ 不适用

公司报告期无会计政策、会计估计和核算方法发生变化的情况。

（2）报告期内发生重大会计差错更正需追溯重述的情况说明

☐ 适用 ☒ 不适用

公司报告期无重大会计差错更正需追溯重述的情况。

（3）与上年度财务报告相比，合并报表范围发生变化的情况说明

☒ 适用 ☐ 不适用

本期纳入合并范围的子公司包括 44 家,新增 2 家子公司,包括北京福蝉信息技术有限公司、华金在线股份公司;具体见本附注“八、在其他主体中的权益”。

（4）董事会、监事会对会计师事务所本报告期“非标准审计报告”的说明

☐ 适用 ☒ 不适用

东华软件股份公司

法定代表人：薛向东

二零一六年八月二十六日