

证券代码：000039、2039；299901

证券简称：中集集团

公告编号：【CIMC】2016—053

中国国际海运集装箱（集团）股份有限公司

2016 年半年度报告摘要

1、重要提示

本半年度报告摘要来自半年度报告全文，投资者欲了解详细内容，应当仔细阅读同时刊载于巨潮资讯网或深圳证券交易所网站等中国证监会指定网站上的半年度报告全文。

公司简介

股票简称	中集集团	股票代码	000039、2039；299901
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	于玉群	王心九	
电话	(86) 755—2669 1130	(86) 755—2680 2706	
传真	(86) 755—2682 6579	(86) 755—2681 3950	
电子信箱	shareholder@cimc.com	shareholder@cimc.com	

2、主要财务数据及股东变化

（1）主要财务数据

公司是否因会计政策变更及会计差错更正等追溯调整或重述以前年度会计数据

☐ 是 ☒ 否

	本报告期	上年同期	本报告期比上年同期增减
营业收入（人民币元）	23,542,843,000	32,637,289,000	-27.87%
归属于上市公司股东及其他权益持有者的净利润（人民币元）	-378,034,000	1,518,195,000	-124.90%
归属于上市公司股东及其他权益持有者的扣除非经常性损益的净利润（人民币元）	-502,200,000	1,134,506,000	-144.27%
经营活动产生的现金流量净额（人民币元）	933,732,000	-625,453,000	249.29%
基本每股收益（人民币元/股）	-0.1444	0.5681	-125.42%
稀释每股收益（人民币元/股）	-0.1444	0.5627	-125.66%
加权平均净资产收益率	-1.64%	6.59%	-8.23%
	本报告期末	上年度末	本报告期末比上年度末增减
总资产（人民币元）	114,799,917,000	106,763,171,000	7.53%
归属于上市公司股东及其他权益持有者的净资产（人民币元）	27,625,493,000	28,541,319,000	-3.21%

(2) 前 10 名普通股股东持股情况表

单位：股

报告期末普通股股东总数	82,489					
前 10 名普通股股东持股情况						
股东名称	股东性质	持股比例	持普通股数量	持有有限售条件的普通股数量	质押或冻结情况	
					股份状态	数量
香港中央结算（代理人）有限公司	境外法人	52.83%	1,573,365,259	-	-	-
中远集装箱工业有限公司	境外法人	16.70%	497,271,481	-	-	-
中国证券金融股份有限公司	国有法人	2.96%	88,103,367	-	-	-
Broad Ride Limited	境外法人	2.62%	77,948,412	-	-	-
中央汇金资产管理有限责任公司	国有法人	1.28%	37,993,800	-	-	-
工银瑞信基金－农业银行－工银瑞信中证金融资产管理计划	境内非国有法人	0.32%	9,566,600	-	-	-
中欧基金－农业银行－中欧中证金融资产管理计划	境内非国有法人	0.32%	9,566,600	-	-	-
博时基金－农业银行－博时中证金融资产管理计划	境内非国有法人	0.32%	9,566,600	-	-	-
大成基金－农业银行－大成中证金融资产管理计划	境内非国有法人	0.32%	9,566,600	-	-	-
嘉实基金－农业银行－嘉实中证金融资产管理计划	境内非国有法人	0.32%	9,566,600	-	-	-
上述股东关联关系或一致行动的说明		无				
参与融资融券业务股东情况说明（如有）		无				

(3) 前 10 名优先股股东持股情况表

□ 适用 √ 不适用

公司报告期无优先股股东持股情况。

(4) 控股股东或实际控制人变更情况

控股股东报告期内变更

□ 适用 √ 不适用

公司报告期控股股东未发生变更。

实际控制人报告期内变更

□ 适用 √ 不适用

公司报告期实际控制人未发生变更。

3、管理层讨论与分析

3.1 概述

2016年上半年，全球经济依然复苏乏力，发达国家需求疲软，新兴经济体增长缓慢，国际贸易持续萎缩。国际金融环境复杂多变，英国脱欧加剧了全球金融环境的波动。中国经济增速放缓，出口持续低迷，人民币汇率波动加大，经济运行风险增加。

本集团虽采取了多项措施，积极布局应对，但在持续低迷的市场环境影响下，报告期内本集团经营业绩仍有较大幅度下降。同时，由于本集团非全资附属公司中集安瑞科对南通太平洋海洋工程有限公司（“南通太平洋”）收购项目的大幅拨备，导致本集团报告期出现归属于母公司股东的净亏损。报告期内，本集团实现营业收入人民币23,542,843千元（去年同期：人民币32,637,289千元），同比下降27.87%，归属于母公司股东及其它权益持有者的净利润出现亏损人民币378,034千元（去年同期：盈利人民币1,518,195千元）。

3.2 报告期内主营业务回顾

本集团主要从事现代化交通运输装备、能源、化工、液态食品装备、海洋工程装备、空港装备的制造及服务业务，包括国际标准干货集装箱、冷藏集装箱、地区专用集装箱、罐式集装箱、集装箱木地板、公路罐式运输车、天然气装备和静态储罐、道路运输车辆、重型卡车、自升式钻井平台、半潜式钻井平台、特种船舶和空港设备的设计、制造及服务。除此之外，本集团还从事物流服务、房地产开发、金融等业务。目前，本集团的标准干货集装箱和罐式集装箱的产销量保持全球第一，本集团是中国最大的半挂车制造商，也是中国领先的高端海洋工程装备企业之一。

报告期内，占本集团营业收入或营业利润10%以上的产品为集装箱、道路运输车辆、能源、化工及液态食品装备、海洋工程及物流服务业务。

集装箱制造业务

本集团的集装箱业务主要包括标准干货箱、标准冷藏箱、特种箱及模块化建筑业务，可生产拥有自主知识产权的全系列集装箱产品。特种箱及模块化建筑业务的产品包括53英尺北美内陆箱、欧洲超宽箱、散货箱、特种冷藏箱、折叠箱及建筑模块化产品等。

2016年上半年，由于全球经济不景气及中国出口的持续低迷，集运贸易增长乏力，班轮公司经营业绩继续恶化，市场前景相对悲观。同时，去年陆续展开并购活动的一些大型班轮公司和租箱公司正处于整合期。这些因素均使得客户普遍延缓了资本投资及对新造集装箱的采购需求。需求的降低和产能的相对过剩加剧了集装箱制造行业的竞争，使得集装箱箱价整体处于低位。而去年同期订单量处于相对高位，同比基数较高，因此，报告期本集团的集装箱销量及营业收入同比均出现锐减。

报告期内，本集团普通干货集装箱累计销售23.83万TEU（去年同期：73.61万TEU），同比减少67.63%；冷藏集装箱累计销售2.23万TEU（去年同期：8.69万TEU），同比减少74.34%。集装箱业务实现营业收入人民币4,898,618千元（去年同期：人民币12,478,632千元），同比下降60.74%；净亏损人民币139,632千元（去年同期：盈利人民币710,009千元），同比出现亏损。

上半年，本集团面对集装箱业务需求疲软、产能利用率较低的情况，采取合并生产基地等措施，主动收缩产能，以利于提高产能利用率和利润率。东莞凤岗的集装箱迁建项目仍在有序推进中，预计项目一期生产线将于明年上半年建成投产；青岛冷链产业园的产能迁建项目已经建成并顺利投产，可满足近年稳步增长的特种冷藏集装箱市场需求。

道路运输车辆业务

本集团道路运输车辆业务已形成十大系列、1000多个品种的专用车产品线，产品包括集装箱运输半挂车、平板/栏板运输半挂车、低平板运输半挂车、车辆运输半挂车、仓栅车、厢式车、罐式车、自卸车、环卫车、特种车等，产品覆盖国内及海外主要市场。

自2014年底以来，在国家能源结构调整及环保压力下，国内制造业投资增速持续下降，专用车市场需求回落，工程类专用车闲置率很高。2016年上半年，受惠于国家稳增长政策，国内房地产、基础设施建设等固定资产投资出现复苏迹象，并拉动国内专用车市场销量同比提升。海外市场方面，虽然北美市场货运表现仍保持强劲，但半挂车市场周期性需求已然见顶；新兴国家经济参差不齐，各区域受大宗物品价格低位、货币贬值、低油价等因素影响，需求增长大幅回落。

报告期内，本集团道路运输车辆业务完成销量58,231台（去年同期：59,491台），同比小幅下降2.12%；实现营业收入人民币7,013,354千元（去年同期：人民币6,682,115千元，不包括重卡业务），同比上升4.96%；实现净利润人民币361,893千元（去年同期：人民币318,726千元，不包括重卡业务），同比上升13.54%。营业收入和净利润增长的主要原因是北美和欧洲市场业务的增长带动毛利率相较去年同期有所上升。

报告期内，本集团道路运输车辆业务继续稳健推进全球营运管理，努力提升各业务单元资产营运效率和企业盈利能力，并侧重于各业务单元增量业务和创新业务方面的投资与培育，实现有质量的增长。

在国内市场，上半年本集团道路运输车辆业务充分激发企业活力，及时把握细分市场的热点和机会，加大市场推广力度和范围，国内业务的营业收入和利润均完成了全年目标的50%以上。在海外市场，除新兴市场受全球经济影响同比有所下降外，其他海外业务的营收和利润均实现增长：北美市场，本集团积极挖掘业务的增量空间；在欧洲市场，充分发挥车辆全球营运体系作用，完成了对英国挂车市场领先者Retlan Manufacturing Ltd.100%股权的收购，继续布局以提升未来增长动力。

能源、化工及液态食品装备业务

本集团下属的中集安瑞科主要从事广泛用于能源、化工及液态食品三个行业的各类型运输、储存及加工装备的设计、开发、制造、工程及销售，并提供有关技术保养服务。其能源、化工装备产品及服务遍布全国，并出口至东南亚、欧洲及北美洲和南美洲；液态食品装备产品的生产基地设于欧洲，其产品及服务供应全球。

2016年上半年，由于国际油价持续疲弱，令天然气相比石油的价格优势缩窄引致中国油改气项目步伐减慢及以天然气作为替代燃料的吸引力下降，导致中集安瑞科的天然气装备，尤其是CNG拖车、LNG车载瓶及LNG加气站的销量与去年同期相比均呈不同幅度的下滑；化工装备的特种罐式集装箱收入虽有上升，但标准罐式集装箱需求疲弱，使得化工装备的收入下降；液态食品装备分部的订单有所增加并带动收入小幅增长。由于部分先决条件未能满足或获豁免，报告期内，中集安瑞科终止了对南通太平洋全部股权的收购，并基于与南通太平洋及卖方的磋商情况及所了解到的南通太平洋及卖方的财务状况，从谨慎角度出发，对已支付的第一期代价款、预付代价款、贷款及担保进行拨备共计人民币12.1亿元。受此影响，报告期内中集安瑞科出现大幅亏损，本集团能源、化工及液态食品装备业务亦出现大幅亏损。

报告期，本集团能源、化工及液态食品装备业务实现营业收入人民币4,338,109千元（去年同期：人民币4,774,432千元），同比下降9.14%；净亏损人民币1,021,577千元（去年同期：盈利人民币259,454千元），同比下降493.74%。其中，中集安瑞科旗下能源装备业务实现营业收入人民币1,445,660千元（去年同期：人民币1,669,285千元），同比下降13.40%；化工装备业务实现营业收入人民币1,248,365千元（去年同期：人民币1,515,438千元），同比下降17.62%；液态食品装备业务实现营业收入人民币1,043,477千元（去年同期：人民币978,326千元），同比上升6.66%。

2016年上半年，中集安瑞科的各大业务分部坚持为客户提供优质产品与服务，并继续加强新产品和项目研发，以满足客户不断变化的需求。（1）能源装备分部进行了LNG船用液货舱、LNG全容罐、LNG加气站、新系列低温罐及核电站除污系统的研发，部分新产品已推出市场并带来收益贡献。在油价低迷的环境下，研发团队着力开发多种LPG装备，如：符合国际标准的LPG球罐、LPG发电供电系统。（2）化工装备分部致力于为客户提供新的物流解决方案，并根据客户需要研发不同种类的罐式集装箱，如：新型高性能40英尺国际化LNG罐式集装箱、20英尺国际通用低温罐式集装箱、满足国际长途运输用的低温罐式集装箱、适合欧洲客户要求的轻量化特种罐式集装箱。（3）液态食品装备专注于研发啤酒厂整体工艺交钥匙系统，与客户合作开发新装备，提高效率、缩减成本；并且继续加强啤酒酿造新技术的研发实力，透过探索新业

务实现多元化发展。

报告期内，中集安瑞科完成了对Briggs Group Limited (“Briggs”)全部股权的收购。Briggs的营运地在英国及美国，主要从事酿酒、饮料、蒸馏食品、医药、健康美容以及生物燃料行业的工程、加工工程以及设备和加工监控系统销售，以及项目管理及顾问服务。Briggs的业务与中集安瑞科液态食品装备的现有业务形成互补。收购Briggs将使中集安瑞科进入液态食品行业的非啤酒领域，生物燃料及医药行业，扩充产品及服务组合，扩大市场区域，巩固市场地位。

海洋工程业务

本集团是中国领先的高端海洋工程装备总包建造商之一，在国际海洋工程市场中参与全球竞争。本集团主要通过中集来福士及其子公司从事海洋工程业务，主要产品包括自升式钻井平台、半潜式钻井平台和海洋工程辅助船等。

受国际原油价格低迷的持续影响，2016年上半年，全球海洋工程装备市场继续大幅下滑。全球主流海洋石油钻探公司推迟了在建平台交付，未下订单。2015年，全球共成交各类海洋工程装备257艘/座，同比减少超过六成。2016年1-6月全球累计成交海洋工程装备订单仅36艘/座，在2015年低迷形势下继续大幅下滑。

报告期内，本集团海洋工程业务实现销售收入人民币3,703,689千元（去年同期：人民币5,043,275千元），同比下降26.56%；出现净亏损人民币3,988千元（去年同期：盈利人民币18,658千元），净利润出现亏损主要由于油价下调过程带来的新增订单缩减及手持订单的延期交付所致。

在海工行业寒冬环境下，中集来福士努力克服困难，聚焦战略性产品，报告期内获得了中海油能源发展股份有限公司海洋石油162自升式采油平台订单；同时积极拓展新业务，报告期交付了2艘半潜式钻井平台的5年特检项目。中集来福士目前在手订单14个，合同金额近40亿美元。

2016年6月8日，由国家发展改革委员会、财政部、工业和信息化部牵头发起的中国先进制造产业投资基金在北京成立。本集团作为海洋工程总装建造领域的优势企业，与中国先进制造产业投资基金管理人——国投创新投资管理有限公司签订合作框架协议。中国先进制造产业投资基金拟对中集海工进行股权投资，目前双方正就具体投资条款进行洽谈。待投资协议正式签订后，将使本集团的海工业务获得国家产业基金的直接扶持，有助于中集海工在高端海工装备研发设计和总装建造，带动核心装备国产化上实现新的突破，使中集海工落实国家海洋战略和创新发展的动能与能力再度提升。

物流服务业务

本集团的物流业务致力于借助系列化的物流装备和技术，为客户提供有价值的物流解决方案。本集团物流业务发展思路为：充分发挥物流装备设计、研发、制造、租赁、服务的核心竞争优势，用装备改变物流，打造中集物流特色业务模式；围绕“一带一路”，进一步建设完善全球物流网络布局，打造中集物流生态圈；融合“互联网+”，创新中集物流业务发展新模式；“以货为王”，立足客户需求，拓展全供应链解决方案。

2016年上半年，国内物流服务行业运行总体平稳、结构分化趋势明显，国际物流需求规模有所回暖，采矿和高耗能等传统行业物流需求规模增速继续回落，装备制造业增速有所回升。物流服务价格持续低位运行，物流企业效益未见明显好转。受大宗商品等市场环境影响，本集团物流服务的供应链业务收缩以及油气业务调整，存量业务受海运价格下跌等持续影响收入出现下滑。

报告期内，本集团物流业务实现销售收入人民币3,218,617千元（去年同期：人民币4,267,810千元），同比下降24.58%，实现净利润人民币68,434千元（去年同期：人民币57,474千元），同比增长19.07%，利润增长主要由于2015年收购的中世运（北京）投资有限公司和中世运（香港）国际物流有限公司实现利润情况较好。

2016年上半年，本集团物流服务的四大业务线在装备物流、多式联运、跨境物流和集装箱系统服务业务方向聚力发展。（1）装备物流业务线：继续推进精益生产和看板管理，改善工厂生产流程，提高信息化水平；大力开拓国内市场，打破了装备物流业务主要靠出口的局面。（2）集装箱服务业务线：推进质量、服务、精益、信息系统改善，加强成本、安全、应收管控；确定了船代、货代、堆场、储运、冷箱服务、二手箱租售、改装箱及铁路场站八个业务产品；加强与船东、租箱公司、铁路等客户的深度战略合作；推进水铁联运“一体两翼”战略的落地，合资新设长江流域核心企业中集凯通物流发展有限公司；加快“一带一路”东南亚版图的堆场网络布局；研究探索冷链物流市场。（3）产业物流业务线：聚焦油气、农业、食品等领域，完善内部管控机制，加大市场开发力度，推进物流服务的深度融合，打造专业化物流服务；大力开发并试行运输平台、报关平台，效率提升效果显著。（4）项目物流业务线：重新梳理了组织架构和发展战略。与中世运的业务融合良好，以国际铁路联运、海公铁多式联运为基础，深挖铁路特种车辆运输潜能，有机结合专业船只运能，在特种货物运输领域，逐渐形成了中集特色的定制化、班列化的海公铁跨境多式联运服务。

在新业务模式创新和拓展方面，本集团于今年3月进入多式联运业务，成立了中集多式联运公司。多式联运，即由两种及其以上的交通工具相互衔接、转运而共同完成的运输过程，涉及码头、场站、仓储、融资租赁、第三方物流等环节。本集团进入此项业务具有资源与跨界两大优势。在堆场码头业务、租赁、报关货代等方面都有深厚资源基础，在物流装备产品设计、技术认证、制造及物流运输解决方案等方面可提供一站式服务。本集团将从提供创新的物流装备和工具来切入此业务领域，提高铁路的运输效率。目前正在建立目标区域市场的物流运输通道，培育和组织货源，重点考虑差异化竞争，聚焦于铁路运输市场，即适合于1000公里以上运输半径的市场。目前已开行西安、贵阳、兰州至东部的铁路运输班列。

重型卡车业务

本集团通过联合重工经营重型卡车业务。联合重工产品定位于国际市场中高端、国内市场高端的重型卡车市场，确立了“制造高端产品、提供优质服务、创立一流品牌”的发展战略，主要产品包括牵引车、搅拌车、自卸车、粉罐车和LNG车等。

2016年上半年，国内经济继续低位运行，除房地产外，跟重卡行业密切相关的固定资产投资、公路运输、煤炭等大宗货物运输均出现增幅放缓或者负增长。但在经过2015年的深度调整后，重卡行业在更新需求旺盛以及部分下游行业产业结构调整的带领下，出现较大幅反弹。上半年，国内重型卡车市场整体销量为 33.8万台（去年同期：29.6万台），同比增长14%。高端、大马力牵引车继续快速增长，运煤牵引车、危险品运输牵引车增幅均超过50%；自卸车在经历23个月的连续下滑后，今年4月份开始恢复增长；受油气差价较小的影响，天然气重卡销量继续下滑，但幅度趋稳。

报告期，联合重工完成销量3,003台，完成年度目标的50%，其中，高端大马力牵引车（380马力以上）、危化品牵引车的销量同比提升216%；在中国重卡出口整体下降超过三成的不利环境下，联合重工产品销量同比增长57%。报告期，联合重工实现销售收入人民币860,359千元（去年同期：396,090千元），同比大幅增长117.21%；录得净亏损人民币96,523千元（去年同期：亏损人民币138,793千元），同比减亏30.46%。

上半年，联合重工积极求变，通过资源及机构重新整合、产品改进、渠道建设、国际市场开拓、终端市场开发、畅快服务等多种营销组合助力销售。同时，通过参加北京车展、中国卡车公开赛等全国性营销活动，利用互联网、微信、新媒体等多渠道传播方式，进一步强化以“高端、安全、节能”为主的品牌标签，塑造联合重工的品牌形象。

空港装备业务

本集团空港装备业务主要由德利国际（含中集天达）、德国齐格勒及其附属公司经营，并与联营公司中国消防企业进行优势资源整合与协同。主要业务包括登机桥业务、自动化物流系统业务、GSE业务（含摆渡车、升降平台车等）、消防及救援车辆业务及相关服务、立体停车库业务。

2016年上半年，全球航空业发展相对景气，空港装备（登机桥、GSE）新增需求稳步增长；消防与救援业务得益于中国城镇化的持续推进而正蓬勃发展；电商和快递物流的迅速发展为自动物流带来难得机遇；立体车库业务稳定性有了进一步的提升。

报告期内，本集团空港装备业务实现销售收入人民币1,128,444千元（去年同期：人民币883,084千元），同比上升27.78%；实现净利润人民币10,705千元（去年同期：亏损人民币47,245千元），同比扭亏为盈，主要由于期内齐格勒集团经营情况较好实现盈利所致。

报告期内，本集团空港装备的各项主要业务均完成了预期的发展目标与经营计划。（1）登机桥业务：继续加强国内主要机场攻坚，保持了业务收入和盈利能力平稳增长，进一步提升国际营销网络，全球市场竞争力有所加强。（2）消防及救援车辆业务：德国齐格勒集团正在整合过程中，整合效果明显，优化了作业流程，大幅提升了生产效率，供不应求的情况有所缓解。本集团对联营企业中国消防企业的整合也已开始，正着手未来的战略布局，提升竞争力。（3）自动化物流系统业务：在机场、机械和能源化工等细分市场领域取得相对优势，同时加大资源投入，增强软件集成技术，产品质量有所提升，目前正加紧获取核心技术以进一步提升实力。（4）作业车辆业务：民航协发机场设备有限公司的收入利润稳定增长，AeroMobiles Pte.Ltd及CIMC Air Marrel SAS的经营水平有较大改善，协同能力进一步得到提升。（5）立体车库业务：以提升销量为目标，加大了市场投入，取得一定成效，亦正在进一步提升产品稳定性。

房地产开发业务

2016年上半年，受益于国内稳增长政策，国内房地产市场迅速升温，整体高位运行。在市场整体回暖趋势下，国内房地产企业拿地信心继续提高，拿地策略逐渐向二线基本面较好的核心城市转移。融资成本的不断降低使得房企上半年债务融资规模大幅提高，在有效扩充资本的同时也给房企带来了一定的金融风险。

报告期内，本集团房地产业务实现营业收入人民币315,698千元（去年同期：人民币238,713千元），同比增长32.25%；实现净利润人民币42,775千元（去年同期：人民币139,116千元），同比下降69.25%，净利润同比下降主要由于去年同期来自联营公司上海丰扬房地产开发有限公司的投资收益金额较大。

上半年，本集团第一个产业地产项目东莞中集智谷一期已交付使用，截止2016年6月30日，中集智谷累计销售签约面积达3.62万平方米（含本集团集装箱总部大楼），累计销售签约金额人民币约4.17亿元，累计签约总面积4.22万平方米，完成一期总体招商率达93%，为园区今后的招商运营工作打下了良好的基础。

2016年6月18日，招商局集团与深圳市前海深港现代服务业合作区管理局就组建合资公司签署了框架协议，各持合资公司50%的股权比例，成为招商局蛇口工业区控股股份有限公司前海土地的开发平台，招商蛇口前海土地破题，为同类项目的协商解决提供了参照框架。目前，本集团就前海片区土地继续与深圳市主管部门进行密切的磋商，商讨具体的方案。

金融业务

本集团金融业务致力于构建与本集团全球领先制造业战略定位相匹配的金融服务体系，提高集团内部资金运用效率和效益，以多元化的金融服务手段，助力集团战略延伸、商业模式创新、产业结构优化和整体竞争力提升。主要经营主体包括中集融资租赁公司和中集财务公司。

报告期内，本集团金融业务实现营业收入人民币1,114,356千元（去年同期：人民币825,057千元），同比上升35.06%；实现净利润人民币453,708千元（去年同期：人民币590,304千元），同比下降23.14%，净利润同比下降主要由于去年同期来自租赁资产处置的收益金额较大。

上半年，面对复杂、严峻的宏观经济环境，中集融资租赁公司加大力度、继续沿着“广度、深度、机制”三个维度深化集团产融协同，以经营协同推动制造产业升级，以金融协同提升集团整体企业价值，以战略协同助推集团整体转型。在降本增效、审慎稳健的经营方针指导下，资产规模稳步扩大，资产质量明显提升，

运营效率得到进一步优化。

上半年，中国经济运行的波动扩大、风险增加，国内金融形势复杂多变，金融市场波动加剧。报告期内，中集财务公司持续深化集团资金集中管理，尤其是借助自贸区的地域优势和政策支持，为集团开辟跨境双向人民币业务通道，努力提升集团全球资金运用效率。积极促进产融结合的力度，开办买方信贷业务以融促产，不断丰富金融服务手段和加大金融服务力度，帮助提升集团竞争优势。

4、涉及财务报告的相关事项

（1）与上年度财务报告相比，会计政策、会计估计和核算方法发生变化的情况说明

☐ 适用 ☒ 不适用

公司报告期无会计政策、会计估计和核算方法发生变化的情况。

（2）报告期内发生重大会计差错更正需追溯重述的情况说明

☐ 适用 ☒ 不适用

公司报告期无重大会计差错更正需追溯重述的情况。

（3）与上年度财务报告相比，合并报表范围发生变化的情况说明

☒ 适用 ☐ 不适用

- 本期新纳入合并范围的子公司有Retlan Manufacturing Limited及Briggs Group Limited。
- 本期本集团未发生重大的出售丧失控制权的股权而减少的子公司。

（4）董事会、监事会对会计师事务所本报告期“非标准审计报告”的说明

☐ 适用 ☒ 不适用