

**长江证券承销保荐有限公司关于
华测检测认证集团股份有限公司
创业板非公开发行 A 股股票会后重大事项的专项核查意见**

中国证券监督管理委员会：

华测检测认证集团股份有限公司（以下简称“公司”、“华测检测”或“发行人”）创业板非公开发行 A 股股票申请已于 2016 年 5 月 13 日通过贵会发审会审核。并于 2016 年 8 月 1 日收到了贵会核发的《关于核准华测检测认证集团股份有限公司非公开发行股票的批复》（证监许可[2016]1500 号）。2016 年 8 月 27 日，公司披露了 2016 年半年度报告（以下简称“半年报”）。半年报显示，公司实现净利润 1,762.09 万元，较上年同期 3,955.79 万元减少 2,193.69 万元，其中：归属上市公司股东的净利润 1,613.33 万元，较上年同期 3,916.77 万元减少 2,303.43 万元，降幅 58.81%；归属于上市公司普通股股东的扣除非经常性损益后的净利润为 1,021.23 万元，较上年同期 3,431.82 万元减少 2,410.59 万元，降幅 70.24%。

长江证券承销保荐有限公司（以下简称“长江保荐”）作为发行人创业板非公开发行 A 股股票的保荐机构及主承销商，遵照贵会证监发行字 [2002] 15 号《关于加强对通过发审会的拟发行证券的公司会后事项监管的通知》和《股票发行审核标准备忘录第 5 号（新修订）——关于已通过发审会拟发行证券的公司会后事项监管及封卷工作的操作规程》的规定和要求，对发行人创业板非公开发行 A 股股票的会后事项进行了专项核查，情况如下：

一、2016 年半年度较上年同期业绩比较及扣除非经常性损益前后差异说明

（一）2016 年半年度业绩情况

华测检测 2016 年半年度主要经营数据以及较上年同期业绩变动对比如下：

单位：万元

项 目	2016年1-6月	2015年1-6月	变动额	变动比例
营业收入	63,611.68	53,251.59	10,360.09	19.45%
营业成本	34,090.46	26,771.92	7,318.54	27.34%
营业利润	2,478.60	5,165.77	-2,687.17	-52.02%
利润总额	3,209.07	5,741.35	-2,532.27	-44.11%
净利润	1,762.09	3,955.79	-2,193.69	-55.46%
归属于上市公司普通股 股东的净利润	1,613.33	3,916.77	-2,303.43	-58.81%
归属于上市公司普通股 股东的扣除非经常性损 益后的净利润	1,021.23	3,431.82	-2,410.59	-70.24%

华测检测 2016 年半年度营业收入分产品或服务类别较上年同期的变动对比如下：

单位：万元

分产品或服务	2016年1-6月	2015年1-6月	变动额	变动比例
一、贸易保障检测				
营业收入	16,524.66	14,031.86	2,492.80	17.77%
营业成本	5,518.81	4,605.66	913.15	19.83%
毛利率	66.60%	67.18%	-0.58%	-0.86%
二、生命科学检测				
营业收入	25,001.97	20,256.70	4,745.27	23.43%
营业成本	15,700.37	12,045.30	3,655.07	30.34%
毛利率	37.20%	40.54%	-3.34%	-8.24%
三、消费品测试				
营业收入	10,403.76	9,800.28	603.48	6.16%
营业成本	5,873.13	5,012.04	861.09	17.18%
毛利率	43.55%	48.86%	-5.31%	-10.87%
四、工业品服务				
营业收入	11,667.49	9,162.75	2,504.74	27.34%

营业成本	6,991.10	5,108.91	1,882.19	36.84%
毛利率	40.08%	44.24%	-4.16%	-9.40%

2016 年上半年，在我国宏观经济形势严峻的市场环境下，公司实现了稳定经营，各项业务顺利开展。2016 年上半年公司实现营业收入 63,611.68 万元，比上年同期增长 19.45%；归属于上市公司普通股股东的净利润 1,613.33 万元，比上年同期下降 58.81%；归属于上市公司普通股股东的扣除非经常性损益后的净利润 1,021.23 万元，比上年同期下降 70.24%。

2016 年上半年公司收入同比增长，但利润同比却下降，根源在于上半年成本的增长速度高于收入的增长速度。而导致这一结果的原因主要有两方面：一方面是报告期内受经济大环境的影响，市场需求有所变化，公司承接来自于政府服务外包的订单占比不断增大，但政府服务外包项目结算周期相对较长，一般集中于下半年结算。截止 2016 年 6 月底，公司政府服务外包项目中环保、工商、食药监的未结算合同金额达到 4,750 万元，预计此类业务的结算工作将会在下半年集中完成并确认相关的收入；另一方面是 2016 年公司仍然有步骤地进行区域布局与扩张，公司扩大规模，实验室采购的设备验收结转入固定资产，公司人力成本的适度超前、房租等固定成本的刚性支出较去年同期增长较快，致公司净利润同比下降。而从业务发展的角度来看公司的成本上升（主要是人力成本与设备折旧），说明公司对未来业务领域的拓展和持续增长的潜力依然抱有较高的信心并维持相应的投入。

公司为第三方检测认证机构，主营业务为检测、认证及相关服务，所提供的服务覆盖贸易保障、消费品测试、工业品服务和生命科学四大业务类别，涉及电子、环境、食品化妆品、纺织、船舶、生物医学等众多行业。公司主营业务的范围及收入构成未发生重大变化。

从公司业务分产品或服务类别来看，公司的四大类业务的营业收入与上年同期相比均实现了不同程度的增长。生命科学检测和工业品服务两大业务的营业收入增长幅度较大，分别为 23.43% 和 27.34%。公司持续的区域布局与扩张对四大类别业务的成本均产生了一定的影响，使得四大类业务的毛利率均出现了一定程度的下降。

(二) 2016半年度归属于上市公司普通股股东的扣除非经常性损益前后净利润差异说明

公司 2016 年半年度归属于上市公司普通股股东的扣除非经常性损益前后的净利润差异主要是“计入当期损益的政府补助（与企业业务密切相关，按照国家统一标准定额或定量享受的政府补助除外）”数额较大所致。公司 2016 年半年度非经常性损益具体构成如下：

单位：万元

项目	金额	说明
非流动资产处置损益（包括已计提资产减值准备的冲销部分）	-48.92	固定资产处置损益
计入当期损益的政府补助（与企业业务密切相关，按照国家统一标准定额或定量享受的政府补助除外）	659.40	计入营业外收入的政府补助
除上述各项之外的其他营业外收入和支出	120.00	-
减：所得税影响额	127.89	-
少数股东权益影响额（税后）	10.49	-
合计	592.11	-

2016 年半年度，公司的非经常损益为 592.11 万元，其中“计入当期损益的政府补助”为 659.40 万元，明细项目如下表所示：

单位：万元

补助项目	发放主体	发放原因	性质类型	金额
2016 年度深圳市实施标准化战略资金资助	深圳市市场监督管理局	补助	因研究开发、技术更新及改造等获得的补助	102.50
深圳市实施标准化战略资金资助	深圳市宝安区财政局	补助	因研究开发、技术更新及改造等获得的补助	100.00
收到科技局本级 15 年市级网上技术交易成果转化项目补助经费	杭州市科技局	补助	因研究开发、技术更新及改造等获得的补助	10.00
2014 年宁波市外贸公共服务平台补助	高新区经发局	补助	因研究开发、技术更新及改造等获得的补助	30.30

2015 年度接受合作高校大学生实习补贴	高新区人社中心	补助	因符合地方政府招商引资等地方性扶持政策而获得的补助	2.15
2015 年度高校毕业生实习补贴	高新区人社中心	补助	因符合地方政府招商引资等地方性扶持政策而获得的补助	2.56
引进初次来厦务工人员劳务协作奖励	厦门市湖里区就业中心	奖励	因符合地方政府招商引资等地方性扶持政策而获得的补助	0.50
厦门市标准化战略资助	厦门市质量技术监督局	补助	因研究开发、技术更新及改造等获得的补助	5.00
应届生社保补贴	厦门市湖里区就业中心	补助	因符合地方政府招商引资等地方性扶持政策而获得的补助	0.48
收 2015 年度浦东新区镇级财政扶持资金	上海市浦东新区高桥镇人民政府代管资金专户	补助	因符合地方政府招商引资等地方性扶持政策而获得的补助	14.00
阳澄湖重点产业紧缺人才	苏州市相城区渭塘镇财政所	补助	因符合地方政府招商引资等地方性扶持政策而获得的补助	0.50
渭塘镇政府纳税大户奖励	渭塘财政局	奖励	因符合地方政府招商引资等地方性扶持政策而获得的补助	1.00
2015 年第二批高企培育入库企业奖励	广州市黄埔区科技和信息化局	奖励	因符合地方政府招商引资等地方性扶持政策而获得的补助	10.00
2014 年 10 月-2015 年 9 月大型设备检验检测补贴	黑龙江省科技资源共享服务中心	补助	因研究开发、技术更新及改造等获得的补助	5.00
收到新加坡政府就业补助	新加坡中央公积金局 (CPF) 全称 Central Provident Fund	补助	因符合地方政府招商引资等地方性扶持政策而获得的补助	0.53
关于企业稳定岗位补贴	杭州市就业管理服务局	补助	因符合地方政府招商引资等地方性扶持政策而获得的补助	0.57
杭州市西湖区袁浦促进就业专项资金专户	杭州市就业管理服务局	补助	因符合地方政府招商引资等地方性扶持政策而获得的补助	0.50
收到新加坡政府就业补助	新加坡中央公积金局 (CPF) 全称 Central Provident Fund	补助	因符合地方政府招商引资等地方性扶持政策而获得的补助	1.38

关于表彰 2015 年西湖区 政府质量奖获奖企业的 通报	杭州市西湖区区级机关事 业单位会计结算中心	奖励	因符合地方政府招商引 资等地方性扶持政策而 获得的补助	20.00
杭州市西湖区袁浦促进 就业专项资金专户	杭州市就业管理服务局	补助	因符合地方政府招商引 资等地方性扶持政策而 获得的补助	0.96
关于失业保险支持企业 稳定岗位有关问题的通 知	杭州市就业管理服务局	补助	因符合地方政府招商引 资等地方性扶持政策而 获得的补助	1.48
其他递延收益结转（注）	--	--	--	349.98
合计	--	--	--	659.40

注：其他递延收益结转为以前年度公司收到的与资产或收益相关的政府补助，本年度根据相关资产的使用寿命情况以及相关费用或损失的确认情况计入当期损益。具体的项目情况可参见公司公告的《2016 年半年度报告》。

二、公司 2016 年半年度扣除非经常性损益后业绩下降的原因分析

（一）客户结构变化，政府外包服务项目收入确认周期较长，导致公司利润分布具有一定的不均衡性

公司属于检验检测行业，所涉行业较广，客户群体的规模较大且较为分散、单个合同金额小，不同行业及客户的需求变化从全年来看收入和净利润相对平稳，但季度间的收入和净利润并不均衡。报告期内，受宏观经济环境及部分行业需求周期性的影响，检测业务的市场需求及客户结构发生变化。

公司自 2016 年以来承接的政府服务外包订单占收入整体比例不断增大，2016 年上半年，公司前五大客户中的四家客户均为政府单位。与去年同期的前五大客户对比情况如下表所示：

本期前五大客户	金额（元）	去年同期前五大客户	金额（元）
深圳市市场和质量监督管理委员会	5,993,907.65	Melissa&Doug,LLC	11,100,259.30
华为技术有限公司	4,901,509.06	湖南省农业资源与环境保护管理站	5,953,245.12
山东省食品药品监督管理局	4,434,313.18	山东省食品药品监督管理局	4,888,035.87
上海市食品药品监督管理局	3,414,433.98	新疆油田开发公司	3,862,181.00

青岛市食品药品监督管理局	3,093,862.66	液化空气(杭州)有限公司	3,063,032.70
合计	21,838,026.53	合计	28,866,753.99
占公司主营业务收入比例	3.43%	占公司主营业务收入比例	5.42%

由于此类项目的结算周期相对较长，一般集中于下半年结算。此类项目占公司收入比例增大是公司上半年毛利率有所下降的一个主要原因。截止 2016 年 6 月底，公司政府服务外包项目中环保、工商、食药监的未结算合同金额达到 4,750 万元，预计此类业务的结算工作将会在下半年集中完成并确认相关的收入。

此外，每年的 1 月至 3 月为公司的业务淡季，由于公司的固定成本占公司营业总成本的比例较高，且近年来在业务快速扩张的情况下增长速度较快，因此对公司的一季度利润产生了较大影响。2016 年一季度公司净利润同比下降属于经营过程中正常的业绩波动，公司的经营环境未出现重大不利影响；目前，公司生产经营正常，各项工作均按照本年度的计划有序推进。

(二) 公司仍有步骤地、积极地进行区域布局和扩张，同时加强检测能力的建设工作，短期内成本有所上升

第一，公司在 2016 年销售费用较 2015 年增加 2,924 万元，主要系公司进行区域布局与扩张，加强检测业务市场开拓力度，使得差旅费、市场扩展费等销售费用增加所致；第二，公司在 2016 年管理费用较 2015 年同期增加 2,089 万元，主要系公司基于战略考量进行人才储备，在 2015 年下半年以来持续增加员工数量，并上调员工薪酬水平所致；第三是公司适当扩大规模，增建各类实验室，实验室采购的设备验收结转入固定资产，进一步使公司综合成本提高；第四是自 2015 年以来，公司各地各类租赁费用增长较快，致公司净利润同比下降。报告期内公司发生的租赁主要为因日常经营需要在深圳、上海、宁波、青岛等全国多地租赁办公场所，其中深圳、上海租赁场所半年度产生的费用对公司报告期的利润产生较大影响。第四公司在 2016 年半年度通过借入短期借款以满足公司日常运营资金需求，因此，2016 年半年度的财务费用较上年同期增加较为明显，增加额约为 335 万元。

(三) 同行业上市公司归属于上市公司普通股股东的扣除非经常性损益后净利润对比分析

根据中国证监会 2012 年修订的《上市公司行业分类指引》，公司所属行业为专业技术服务业（M74）。同行业上市公司 2015 年半年度及 2016 年半年度归属于上市公司普通股股东的扣除非经常性损益后净利润的数据如下：

证券代码	证券简称	2016 年 1-6 月	2015 年 1-6 月	变动额	变动比例
300215.SZ	电科院	1,111.71	-2,589.36	3,701.07	142.93%
300284.SZ	苏交科	12,231.13	9,659.22	2,571.91	26.63%
601798.SH	蓝科高新	569.19	2,118.06	-1,548.87	-73.13%
002398.SZ	建研集团	7,460.91	10,344.15	-2,883.24	-27.87%
300012.SZ	华测检测	1,021.23	3,431.82	-2,410.59	-70.24%

数据来源：上市公司公告。

上述可比上市公司中仅电科院的主营业务收入全部为检测类收入，其他三家上市公司的主营业务收入均非全部来自检测业务，检测类收入占其主营业务收入的占比均较小。以 2015 年年报进行统计，苏交科检测类收入占比约为 16.61%、蓝科高新检测类收入占比约为 7.78%、建研集团检测类收入占比约为 18.07%。因此，在考察归属于上市公司普通股股东的扣除非经常性损益后净利润时，华测检测与电科院的可比性较强，与其他三家上市公司的可比性较弱。以下以电科院为参照对公司归属于上市公司普通股股东的扣除非经常性损益后的净利润情况进行分析。

电科院 2015 年上半年受能力提升、资质扩充和评审等多项工作、复杂的国际国内经济环境以及行业内竞争逐步加剧等因素的综合影响，营业收入与上年同期相比出现下降，下降幅度为 26.81%；同时，由于电科院规模扩大和人员增加，人员薪酬和折旧费用较上年同期明显增加，管理费用和财务费用均有不同程度的增长。在上述因素的共同影响下，电科院 2015 年上半年实现的归属于母公司所有者的净利润为-2,149.44 万元，较上年同期减少了 157.12%。

2016 年上半年度，电科院业绩较去年同期实现了扭亏为盈，主要是因为电科院在能力提升、资质扩充和评审方面做了较多工作，使核心竞争能力得到进一步加强，认可能力范围得到继续扩大，提升了电科院在国内及国际检测领域的公信力。2016 年上半年，上述工作以及前期投入对电科院的影响逐步得以消除，

使得电科院 2016 年 1-6 月营业收入较去年同期有大幅增长，较去年同期增加 9,750.28 万元，增长了 65.14%，与 2014 年上半年的营业收入相比，增加 4,268.17 万元，增长了 20.87%。

与电科院相比，华测检测在进行区域布局与扩张的情况下，仍实现了营业规模的逐年快速增长，未出现营业收入下降的情况。2014 年、2015 年和 2016 年上半年华测检测营业收入与上年同期相比的增长幅度分别为 19.19%、39.07% 和 19.45%。但与电科院类似，在区域布局和扩张过程中，人工成本和固定资产折旧相应会增大，在相关的检测市场未培育成熟的情况下，会出现比较明显的成本增幅快于收入增幅、毛利率和净利率出现下降的情形。华测检测 2016 年上半年由区域布局与扩张而增加的人工成本和固定资产折旧使得营业成本增长 27.34%，销售费用增长 25.29%，管理费用增长 22.49%，营运资金贷款而增加的财务费用增长 363.94%。预期在新布局和培育的检测市场逐步进入成熟期后，公司的业务收入将会得以快速增长，逐步覆盖业务成本，利润率也将会相应增长。

三、公司后续经营分析

1、落实市场营销计划，继续推进实验室检测网点建设，提高公司市场占有率。

公司继续推进实验室检测网点建设，加强营销网络布局，不断增大公司在全国的检测覆盖范围、开发新的资质、开发新的服务项目，同时加强对区域市场的市场支持力度，进一步增强营销力量，提升公司品牌形象的辐射与渗透力。

截至 2016 年 6 月 30 日，公司已建立 90 多个实验室，实验室网络分布于深圳、上海、苏州、北京、宁波、青岛等地，同时公司也密切关注快速发展的各个行业以及东北、中西部地区，根据各行业的产品特点，研究开发检测技术，在不同地区适时的设立实验室，并按照检测技术开发的进度，开展新的产品种类检测。

2、加强员工及子公司的管理。

在经营管理方面，公司通过多方面对员工进行培训及引进高素质管理人才、技术人才，创新子公司管理机制体制，推进组织机构优化调整，加强子公司分类管理和功能定位，深化公司业务领域的价值链分析，提升母子公司的整体效能，

实现整体利益最大化。

3、加强自主创新，保持技术优势，提升品牌影响力。

公司继续沿着自主创新的道路，将技术研发视为整体业务发展之根本。公司根据市场需求，依托研究院的技术支持，积极进行新的测试方法和标准项目的研发，参与国家标准、行业标准以及企业标准的制定，提升了公司在行业中的技术影响力，从而提升了客户对公司品牌的信心。截止报告期末，公司已取得专利 105 项，其中发明专利 33 项，实用新型专利 72 项。参与制订、修订标准达 311 项，已公布标准 231 项，其中国家标准有 135 项，强制标准有 16 项。

4、继续坚持并购战略，不断拓宽服务范围。

公司也将并购战略制定为长期发展战略。检测认证行业的市场为碎片市场，横跨众多行业，且每个市场相对独立，难以快速复制。采用并购手段快速切入新领域是国际的检测认证巨头通行的做法。上市后公司陆续并购了多家企业，逐步积累了一些并购的经验。未来公司继续会将并购作为重点工作，通过并购国内外的优质标的，延长公司的产品线宽度并产生协同效应，寻求外延扩张增速。

5、优化人才结构，规范公司治理，提升公司管理水平。

公司努力优化人才结构，进一步完善经营者激励与约束机制，加强对中、高层管理人员的教育和培训，同时不断引进各种管理和技术人才，建立规范化的人力资源配置管理体系，全面提升人力资源的效能。

6、公司的各项业务拓展顺利。

鉴于公司专业、高效、优质的服务，当当网授予了华测检测“2015 年度最佳合作伙伴”称号，充分肯定了华测检测在保障当当产品质量工作上所作出的贡献。目前，华测检测与当当网的合作主要针对平台的纺织品、电子电器、化妆品、玩具等各类产品开展质量管理和风险控制。在华测检测的参与下，有效保障了平台产品质量，并提高了当当网的平台服务体验。同时，华测检测还积极与当当开展了多项线上线下合作，如线上品质管控，线下培训等，为当当提供了高质量的保障服务。

2016年2月26日，公司子公司苏州华测生物技术有限公司获得国家食品药品监督管理局（CFDA）GLP资质认证，自此，苏州华测生物技术有限公司正式成为国家认可的药物临床前研究技术服务平台，将全力为国内外优秀的生物医药企业及科研院所提供准确可靠的毒理学、药效学、药代/毒代动力学及生物分析测试等技术服务。

同日，华测奢侈品检测（深圳）有限公司通过广东省质量技术监督局认证认可监管处的检验检测机构资质认定，正式进军珠宝检测领域。

2016年4月5日，新加坡POLY NDT公司顺利通过美国船级社（ABS）新加坡分部的审核，并荣获ABS授予有害物质清单（IHM）机构认可证书，此为ABS签发的全球首张IHM机构认可证书。

2016年4月21日，华测检测成功中标阿里生鲜电商品质管控项目，率先切入中国生鲜电商检测市场。2016年3月3日，天猫生鲜行业商家大会在杭州举行，天猫与全国鲜果、水产、肉类、蔬菜等各大生鲜行业协会，领军企业以及检测机构（华测检测为受邀检测机构之一）共同宣布，中国首个行业生鲜标准联盟即日成立。联盟成立后，阿里巴巴启动生鲜电商品质管控项目，在全国范围内选择优秀的检测机构助其管控生鲜果蔬产品品质。华测检测凭借丰富的电商平台服务经验（唯一一家同时获得天猫、淘宝、京东、拍拍、唯品会、苏宁易购等电商平台授权的抽检合作伙伴）和专业的服务能力成功中标。近年来，华测检测和阿里已在淘宝、天猫、1688等多个项目建立了深度合作。此次中标阿里生鲜电商品质管控项目，华测检测将从生鲜仓库审核、产品验证、商品检测和标准优化等多个方面帮助阿里提升生鲜品质，全程为其提供支持。而作为中国首个行业生鲜标准联盟中的一员，华测检测还将以规则制定者的身份进一步推动中国生鲜行业标准的发展。

2016年4月26日，华测检测成功中标杭州国家电子商务产品质量监测处置中心“电子商务产品质量风险监测”和“区域性产品专项执法研究抽查”项目。华测检测将以独立第三方检测机构的身份，为国家级电商监管机构提供专业服务。

上述各项业务的成功拓展是借助于公司多年积累的品牌、人才、市场、技术、

设备和机构等多方面的优势而取得的，是市场对公司的信任和认可的具体体现。

7、政府外包服务项目逐步进入结算期将快速提升公司的净利率水平。

自 2015 年起，公司政府外包服务项目逐渐增多，对公司各季度之间净利润的影响逐步增大。受此类业务的影响，2015 年上半年度公司实现的归属于上市公司普通股股东的扣除非经常性损益后净利润为 3,431.82 万元，仅占 2015 年公司全年实现的归属于上市公司普通股股东的扣除非经常性损益后净利润 16,721.43 万元的 20.52%。

通常政府外包服务项目会在下半年陆续结算确认，伴随着项目收入的逐步确认，公司 2016 年下半年的净利率预计将会得到快速的提升。截至 2016 年 6 月末，公司已完成未结算的政府外包服务项目金额为 4,750 万元。

综上，虽然公司 2016 年半年度因政府外包服务项目增长以及区域布局与扩张导致公司归属于上市公司普通股股东的扣除非经常性损益后的净利润大幅度下降，但伴随政府外包服务项目的收入在下半年逐步得到确认，区域布局与扩张的检测市场逐步培育成熟进而产生收入，公司 2016 年半年度业绩大幅下滑现象将逐步消除。

四、半年报业绩变动对实施本次募集资金投资项目的影 响

（一）本次非公开发行募集资金使用计划

本次非公开发行股票预计募集资金总额不超过 92,000 万元，扣除发行费用后将用于以下项目：

序号	项目名称	项目总投资 (万元)	拟用募集资金投入 (万元)
1	华东综合检测基地（上海）（一期）	50,538	45,000
2	华东检测基地（苏州）（二期）	25,409	22,000
3	信息化系统及数据中心建设	15,000	15,000
4	基于稳定同位素的产品真实性和溯源性检测平台	6,000	6,000
5	高通量基因检测平台	4,000	4,000

合计	100,947	92,000
----	---------	--------

（二）本次募集资金投资项目的实施是实现公司战略发展目标的重要步骤

公司自成立的十余年来，紧密围绕成为“综合性第三方检测认证机构”这一发展目标，在国内主要的经济发达地区，如长三角地区和珠三角地区，以及国外建立了多个检验检测基地和分支机构，检验检测机构网络已初步成形；并通过自建或并购等方式对检测服务品类进行了扩张和丰富。

未来，公司的战略目标是成为可为客户提供一站式检测服务的具有国际竞争力的“综合性第三方检测认证机构”。

1、以上海和苏州等重要城市为核心的华东地区检测市场拥有巨大的市场规模和发展潜力，在上海和苏州建设检测基地将有力地增强公司的核心竞争力

上海地处太平洋西岸，亚洲大陆东沿，长江三角洲前缘；东濒东海，南临杭州湾，北界长江入海口，长江与东海在此连接，西接江苏、浙江两省，共同构成以上海为龙头的中国第一大经济区“长三角经济圈”。上海是中国最著名的工商业城市、国际都会、国家中心城市，中国的经济、交通、科技、工业、金融、贸易、会展和航运中心。上海与江苏、浙江共同构成的长江三角洲城市群已成为6大世界级城市群之一。上海和苏州等工业发达城市为核心的华东地区是中国检测市场需求最大的区域，也是检测机构竞争最激烈的区域。

苏州聚集了1万多家外商和港澳台投资企业，世界“500强”中已有上百家企业落户苏州。以电子信息为主导的高新技术产业，已成为苏州的第一大新兴支柱产业。形成了以昆山、苏州高新区、苏州工业园区和吴江“四大组团”式电子信息产业格局，上中下游企业密集，产业链较为完整。苏州地区所蕴藏的检测需求非常巨大。

此外，以上海、苏州等重要工业城市为核心的华东地区的产业结构与珠江三角洲的产业结构存在一定的差异，电子信息产品制造业、汽车制造业、石油化工及精细化工制造业、精品钢材制造业、成套设备制造业、生物医药制造业是其六个重点发展的工业行业。由于与珠江三角洲的产业结构存在一定的差异，市场具有一定的互补性，因此从全国性布局角度出发，华东地区的上海、苏州等地的检

测市场也就成为了检测行业中综合性检测企业的必争之地。

华东综合检测基地（上海）建成后，将大幅度扩充和增强上海地区的检测能力，并充分利用其地理位置，辐射周边地区，更有效地服务上海乃至周边的客户。

华东检测基地（苏州）（二期）建成后，公司可以充分利用其地理位置，辐射周边地区。该检测基地建成后将成为苏州市，乃至江苏省第三方检测与验证领域覆盖范围最广，测试能力最强的第三方检验检测机构。可发挥第三方检测与验证一站式的服务效应，缩小公司服务半径，进一步扩充公司的检验检测能力范围，提高市场反应能力和服务水准，更好地服务于华东客户。

2、信息化系统及数据中心建设将为公司的发展提供推动力

通过信息化系统及数据中心建设将会为公司的业务推广、借助于大数据技术实现业务创新、内部精细化管理等诸多方面提供推动力。

通过信息化系统及数据中心建设项目的实施，公司将引进先进的信息系统来完善企业信息化建设，以支持公司未来定位和发展战略，通过逐步建设及完善以业务体系为核心基础业务体系系统（包括实验室管理系统 LIMS、电商平台、销售管理系统、客户关系管理系统、供应链管理系统、手机移动 APP 等），并以此为基础搭建完成管理体系系统、绩效体系系统以及采用大数据应用的决策体系系统。最终实现数据流在各系统之间得到高效整合并加以充分利用，使信息系统和数据中心成为公司外部营运和内部管理的支撑体系。

3、进入战略新兴的市场领域，巩固公司的市场领先地位

鉴于我国目前食品安全监管的严峻形势，公司作为国内最大的民营独立第三方检测机构，顺应国家政策和市场的需求，应积极探索新兴技术在食品安全领域的应用。目前最新的同位素溯源技术可用于鉴别不同种类、不同来源的食品原料，而且是目前国际上用于追溯食品产地来源的一种直接而有效工具，是一个比较新的研究领域，具有较为广阔的应用前景。开展同位素溯源技术在食品安全溯源领域的研究工作，建设同位素指纹图谱及产品溯源信息收集分析，通过建立我国主要农产品、食品、中药材、化妆品的原产地同位素指纹图谱库，争取原产地的国际技术地位与话语权；同时，可提高我国产品在国际上的诚信地位，以科技手段

威慑假冒伪劣产品，加大政府打击欺诈的执法力度，大量减少农产品、食品、化妆品、中药材的欺诈行为，建立市场诚信机制，保护消费者权益。

新一代基因测序技术的飞跃式发展，使得检测成本大幅下降，为其商业化应用奠定了技术基础。从产前无创筛查到肿瘤的个性化用药，二代测序技术临床应用范围正逐步拓宽，并快速革新传统的治疗与健康管理方式，孕育着巨大的市场空间。2015年1月，国家卫计委公布了无创产前检查（NIPT）的试点医院名单，共有109家医院入选，大大加快了基因检测尤其是二代测序技术的具体应用的进程。

我国拥有巨大的人口基础，生育健康、医疗保健、肿瘤个体化治疗蕴藏着更大的基因检测市场。公司必须紧跟目前市场的需求，充分利用现有在生命科学方面积累的技术、人才、市场、网络等优势及早介入和布局基因检测市场。

建设“基于稳定同位素的产品真实和溯源性检测平台”和“高通量基因检测平台”对公司未来业务发展具有重要战略意义，可促进公司引进国际先进技术，开发新市场，提高企业创新能力与竞争力，稳固并提升检测市场占有率，维持市场领先地位。

综上所述，通过本次募投项目的实施，公司将在立足于现有机构网络和行业领域的基础上，进一步增强和完善上海和苏州两大基地的检测业务能力、积极进入具有长期发展潜力的检测市场，如食品安全检测、基因检测等，结合高效的信息系统和大数据分析能力，为客户提供更加经济、便捷的检验检测服务。公司将建成以长三角和珠三角两大经济带为核心的覆盖全国的检测机构网络，并具备领先的、较强的综合检测能力，公司的综合竞争力将得到实质性的提升；最终将增强上市公司的持续盈利能力，提升公司的价值，更好地回报上市公司全体股东。

（三）本次募集资金投资项目进展情况

1、华东综合检测基地（上海）（一期）项目，

目前该项目已进入到土建施工总包方招投标的评标定标阶段，前期已完成了购地、设计招标、监理招标、地勘招标、地下桩基工程施工招标等工作。2016年3月22日，公司取得上海市闵行区建设和管理委员会签发的《建筑工程施工

许可证》，地下桩基工程已经顺利完成施工。待土建施工总包方确定后，将进行土建总包施工许可证办理，并开始土建工程施工。

2、华东（苏州）检测基地二期项目

目前该项目土建设计已完成评标，各投标单位的概念性方案已出具，预计9月下旬完成二次报价并定标。按照设计公司承诺的深度设计方案完成周期，预计10月底完成最终的深度设计方案，10月底启动勘探，审图，规划变更事宜。

3、信息化系统及数据中心建设项目

截至本核查报告出具日，公司信息化项目中心已完成对 EAS 系统服务器、企业版防病毒软件、Office 及 WPS 办公软件、LIMS 系统配套设备、数据中心扩容、数据中心应用负载均衡设备、数据中心 VPN 安全设备等项目的设备采购或安装；深圳数据中心建设项目处于方案设计阶段、视频会议系统进入验收阶段；实验室管理系统 LIMS、供应链管理系统、人力资源管理系统也正在开发设计中；同时，手机移动 APP、电商平台、战略管理系统等项目也即将启动。

4、基于稳定同位素的产品真实性和溯源目

该项目目前的进展情况如下：

一是公司与英国 Food Forensics 签订了合作协议，取得全部方法使用授权，建立了相关实验室并派专业技术人员至英国接受完整培训，完成 Sercon 两套设备安装与现场培训。

二是建立了针对食品农产品原产地稳定同位素检测、分析及图谱数据库。目前开始进行台湾东方美人茶检测，树立了良好的实验设计、采样、检测、分析、图谱建立模块，成功的区分东方美人茶的原产地。对五常大米、泰州大米的产区、有机种植做了进一步区分；对重庆石柱黄连，杭州西湖龙井，重庆永川秀芽的原产地进行了调查和采样。

截至本核查报告出具日，据不完全统计，华测检测稳定同位素实验室投资达700余万元，采购稳定同位素比率质谱仪两套，并正在积极建设检测队伍，提高检测质量，以及增加检测量的计划，同时争取碳、氮、氢、氧、硫等5元素同位

素比值的检测认可资质。

5、高通量基因检测平台项目

新一代测序技术的飞跃式发展，检测成本的大幅下降，为其商业化应用奠定了技术基础。从产前无创筛查到肿瘤的个性化用药，二代测序技术临床应用范围正逐步拓宽，并快速革新传统的治疗与健康管理方式，孕育巨大的市场空间。公司抓住市场机遇，于今年5月份携手台湾慧智基因签订长期技术转移合约，共同布局中国基因测序精准医疗的庞大市场，在上海已建成国际先进的基因检测技术平台和高通量新一代基因测序检测技术平台，可提供质量卓越的基因检测服务。本项目已采购设备有高通量半导体测序仪（Thermo Fisher Ion S5）、全自动建库系统（Thermo Fisher Ion Chef）、高通量基因分析仪（Illumina NextSeq 500）、数字式PCR仪（Bio-Rad QX200）等检测设备。

五、其他会后事项说明

除上述事项外，发行人无其他会后事项。

六、保荐机构核查意见

经核查，华测检测2016年半年度实现净利润1,762.09万元，较上年同期3,955.79万元减少2,193.69万元，其中：归属上市公司股东的净利润1,613.33万元，较上年同期3,916.77万元减少2,303.43万元，降幅58.81%；归属于上市公司普通股股东的扣除非经常性损益后的净利润为1,021.23万元，较上年同期3,431.82万元减少2,410.59万元，降幅70.24%。

保荐机构认为：公司2016年半年度归属于上市公司普通股股东的扣除非经常性损益后净利润出现下降的主要原因为：一方面，公司承接来自于政府服务外包的订单占比不断增大，此类业务的结算周期较长，一般集中于下半年结算，此类项目占公司收入比例增大是公司上半年毛利率有所下降的一个主要原因。截止2016年6月底，公司政府服务外包项目中环保、工商、食药监的未结算合同金额达到4,750万元。此外，每年的1月至3月为公司的业绩淡季，由于公司的固定成本占公司营业总成本的比例较高，且近年来在业务快速扩张的情况下增长速

度较快，因此对公司的一季度利润也产生了较大影响；另一方面，公司 2016 年仍然在有步骤的进行区域布局与扩张，由于公司规模扩大，实验室采购的设备陆续验收结转入固定资产，固定资产折旧相应地有所增加；与此同时，公司人力成本的适度超前、房租等固定成本的刚性支出较去年同期增长较快，致公司净利润同比下降。

根据 2016 年半年度报告，公司 2016 上半年与上年同期相比，营业收入仍取得 19.45% 的较快增长速度；目前公司的经营环境未出现重大不利影响，各项业务运行平稳并呈现快速增长的势头；在政府外包服务项目下半年逐渐进入结算期、季节性影响逐步消除后，公司的利润将会有明显的回升；同时伴随着公司长期持续进行的区域布局和扩张逐步完成，公司的检测能力也将会得到进一步的提升，为公司的长期可持续发展奠定良好的基础。目前公司的本次募投项目仍在按原计划有步骤地进行实施，半年报业绩变动未对本次募投项目的实施产生不利影响。

因此，公司 2016 年半年度归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润下滑不具有可持续性，不会对本次非公开发行产生重大不利影响，华测检测仍然符合《证券法》、《创业板上市公司证券发行管理暂行办法》等有关法律、法规和文件所规定的上市公司非公开发行股票的条件，本次非公开发行股票符合有关法律、法规的规定。

（以下无正文）

(此页无正文, 为《长江证券承销保荐有限公司关于华测检测认证集团股份有限公司创业板非公开发行 A 股股票会后重大事项的专项核查意见》之盖章页)

保荐代表人: 苏锦华
苏锦华

保荐代表人: 谈峰
谈峰

长江证券承销保荐有限公司

2016 年 9 月 7 日