

二六三网络通信股份有限公司全资子公司

关于签署战略合作协议的公告

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整,不存在虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏。

二六三网络通信股份有限公司(以下简称“公司”)全资子公司北京二六三企业通信有限公司(以下简称“二六三企业通信”)于近日同畅捷通信息技术股份有限公司(以下简称“畅捷通”)签署了《战略合作协议》(以下简称“协议”)。现将相关情况公告如下:

一、协议双方情况介绍

二六三企业通信系二六三网络通信股份有限公司的全资子公司。17 年深耕企业通信服务领域,成为国内资深的企业级通信协作服务行业领导者。

2015 年凭借其优秀的营收能力,成为国内企业级 SaaS 服务的龙头企业。2015 年完成对展动科技(北京)有限公司的并购之后,二六三企业通信在产品、研发、运营上形成了企业邮件、企业网盘、即时通信、电话会议、网络会议和网络直播等全线的企业通信协作产品服务能力,并将这些产品深度融合于 263 云通信平台。二六三企业通信致力于帮助数十万家企业客户用极优的成本获得性能卓越的企业通信协作产品服务,帮助企业客户在企业互联时代的云端生态圈中实现智慧连接,共赢先机。

畅捷通是中国领先的小微企业财务及管理服务提供商,2010 年 3 月成立,2014 年 6 月 26 日成功登陆香港联交所(股票代码:1588)。公司以“用信息技术推动小微企业进步”为使命,致力于为中国小微企业提供以财务服务为核心的:平台服务、应用服务、数据服务、金融服务,主要业务包括:畅捷通易代账(平台+工具)、财务管理 SaaS(好会计、好生意)、协同办公 APP(工作圈)、ERP 财务软件(T 系列产品:T1、T3、T6、T+)等。

二、合作协议的主要内容

（一）合作的内容

合作内容 1：二六三企业通信向畅捷通的企业客户提供融合企业邮箱、企业网盘、电话会议、即时通信、网络直播、网络会议等企业通信服务。畅捷通发挥其在国内市场强大的分销、直销能力和品牌影响力，面向中国企业客户，在其销售渠道中导入二六三企业通信的企业通信产品，以达到快速完成市场覆盖和销量提升的目的。二六三企业通信结合目标客户的产品需求，发挥其在企业通信资源获取、产品设计、通信体验、维护运维和客户服务优势，确保产品竞争力和客户满意度。

合作内容 2：畅捷通向二六三企业通信的企业客户提供 T+、OTO 服务平台、好会计、好生意、工作圈、畅捷通易代账、企业支付等畅捷通产品服务。二六三企业通信发挥其在中国企业客户群中强大的品牌影响力和销售能力，基于 263 云通信平台导入畅捷通 SAAS 企业产品服务，以达到快速完成市场覆盖、品牌建设的目的。畅捷通结合潜在目标客户的需求，发挥其在中国企业财务管理市场上的资源优势，设计出适合的产品内容和促销方案，确保产品竞争力和客户满意度。

（二）合作的形式

合作方式的选择，由双方根据上述两项合作内容的实际需要和发展节奏，另行协商确定签署合作协议，包括但不限于如下形式：

- 1、产品合作
- 2、市场合作
- 3、甲乙双方同意互为合作事项创造最优合同条件和优惠，共同形成新的发展
- 4、营销及渠道合作
- 5、业务融合
- 6、其他深度合作

三、协议对本公司的影响及风险

1、此次签订本协议，有利于双方充分发挥在各自领域的优势，有利于双方实现共赢。

2、本次战略合作协议为框架性协议，具体合作事项需另行签署协议，在后续

相关协议签署落实前,不会对本公司经营业绩和财务状况产生直接影响,敬请广大投资者注意投资风险。

四、备查文件

二六三企业通信与畅捷通签署的《畅捷通与二六三企业通信战略合作框架协议》。

特此公告。

二六三网络通信股份有限公司董事会
2016 年 10 月 10 日