证券代码：002519 证券简称：银河电子

**江苏银河电子股份有限公司投资者关系活动记录表**

编号：2016-009

|  |  |
| --- | --- |
| **投资者关系活动类别** | √特定对象调研 □分析师会议  □媒体采访 □业绩说明会  □新闻发布会 □路演活动  □现场参观  □其他 |
| **参与单位名称及人员姓名** | 铭基国际投资公司 祝泉 |
| **时间** | 2016年11月9日 下午 |
| **地点** | 公司行政研发大楼一楼会议室 |
| **上市公司接待人员姓名** | 董事会秘书吴刚先生、证券事务代表徐鸽先生 |
| **投资者关系活动主要内容介绍** | **1、机顶盒是否会被替代，后续发展方向，毛利率如何？**  从国内外机顶盒发展的历史以及国内各地运营商多样化的产品需求来看，机顶盒产品本身不可能被取代。  机顶盒产品作为家庭客厅文化的一个重要的接入口，目前互联网运营商、广电运营商以及通信运营商都想迅速抢占，公司经综合考虑，更加倾向于和广电运营商以及资金实力雄厚的通信运营商合作，事实证明，受益于今年电信、移动、联通等通信运营商OTT互联网设备需求量显著增长，公司预计机顶盒业务今年较去年同期有所增长。目前，机顶盒整体毛利率水平相对平稳。  **2、目前同智机电原有的军工产品增量如何，后续增速如何？**  目前同智机电产品主要以智能电源系统、智能配电系统及车载电机设备为主，原有产品业务实现稳定增长。目前主要以陆军装备为主，根据目前同智机电在手订单情况和定型产品数量以及通过对新产品的不断拓展，公司预计同智机电军品业务将继续保持稳步增长。  **3、同智机电军工产品竞争环境如何？市场空间如何？**  从技术上来讲，军工产品需要较高的技术门槛，需要取得相应的资质证书，并经过军方设计定型批准，而军方设计定型批准要经过产品立项、方案论证、工程研制、设计定型与生产定型等程序，开发周期长，技术要求较高；从市场上来讲，军品有明显的先入优势，产品一旦装备部队，为维护国防体系的安全性与完整性，一般情况军方不会轻易更换。受益于国防建设现代化的需求，市场空间很大，公司预计同智机电的军工业务将继续保持稳步增长。  4**、公司充电桩业务的发展情况？**  受上半年国家对新能源汽车骗补调查及新能源产业自身因素的影响，公司充电桩业务总体上较去年同期有所下降。目前，公司新能源汽车相关业务经营正常，研发、生产等相关工作按计划逐步推进，并正积极筹备相关募投项目的建设准备工作。  **5、两大央企兵器和兵装集团参与公司定增是基于什么？**  公司与上述两大央企合作主要是双方互相选择互相信任的结果。  **6、公司认为中长期时间内公司发展最大的挑战在哪里？**  公司认为，长期而言，技术与产品构成企业的核心竞争力，如果技术与产品不能引领甚至满足市场需求，是公司的最主要风险，因此公司将通过研发中心项目的建设引进更多优秀的技术人才来进一步提升公司的技术与产品，持续提升公司核心竞争力。 |
| **附件清单（如有）** | 无 |
| **日期** | 2016年11月9日 |