

证券代码：002228

证券简称：合兴包装

厦门合兴包装印刷股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2016-11-003

| | |
|----------------------|---|
| 投资者关系活动类别 | <input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他 |
| 参与单位名称及人员姓名 | 高政投资：苏文权；国思资管：皮斌；老友投资：黄强； 纵阖投资：季萍；普尔投资：廖书仪 |
| 时间 | 2016年11月17日 |
| 地点 | 公司会议室 |
| 上市公司接待人员姓名 | 董事会秘书：康春华；证券事务代表：王萍萍 |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | 1、请介绍一下公司的未来战略规划？ 答：公司制定了打造“百亿制造、千亿服务”的战略规划，着手实施产能整合、外延并购、智能包装集成服务（IPS）、包装产业供应链云平台（PSCP）四大业务模块的建设，实现公司原有产能整合与外延并购互相结合，IPS和PSCP互相协作，包装制造为包装服务提供基础支持，包装服务深化包装制造的新机制。未来公司会全面 |

实施战略升级、深度整合存量产能、稳步推进外延并购扩张、大力发展 PSCP 和 IPS 两大增量新业务。

2、公司提出的包装产业供应链云平台（PSCP）项目基于什么考虑？

答：近年来，包装行业增长速度放缓，行业整体产能过剩、竞争加剧、订单短缺、资金压力过大等因素使得企业生存状况恶化，行业整合及淘汰过剩产能非常必要和紧迫。基于此，公司开发基于 B2B 的第三方包装产业供应链云平台（PSCP），将与众多优秀中小包装企业合作，支持中小企业发展，整合产业链，实现促进包装行业优化升级的共赢目的。

3、公司两大新业务 PSCP 和 IPS 目前进展如何？

答：公司全面推进 PSCP 业务的开发和推广。公司在前期论证和可行性研究的基础上，规划线上平台的建设蓝图，并逐步展开线下推广和客户开拓。公司已通过线下渠道为部分包装供应商提供了集中采购和供应链支持服务，并取得了客户和供应商的认可，截至目前供应链线下平台用户已突破百家，交易额过亿元，未来通过云平台推广有望打开更大的市场。同时，公司结合前期推广经验，完善项目方案，向客户全力推广 IPS 业务，目前公司已经与部分客户签订 IPS 合作协议。

4、公司前三季度营业收入实现增长，净利润有所下降的原因是什么？

答：公司前三季度实现营业收入增长得益于存量业务的稳定增长以及新业务的逐步推进。净利润下降主要受到几方面影响：一方面，受到造纸行业落后产能持续淘汰

以及废纸价格上升的影响，今年以来上游原纸价格不断上涨，而公司将价格上涨转导到下游客户需要一定的时间；另一方面，国内整体经济承压，下游消费品市场相对低迷，加之行业竞争加剧，毛利率有所下降；再者，公司智能包装集成服务（IPS）和包装产业供应链云平台（PSCP）业务正处于投入期，运营管理费用有所增加。

5、公司去年实施的员工持股计划目前看是亏损的，公司后续有什么计划吗？

答：公司控股股东新疆兴汇聚股权投资管理有限合伙企业为公司员工持股计划提供担保，我们看好公司未来的发展前景。

6、公司参与的产业并购基金收购国际纸业在中国与东南亚的瓦楞包装箱业务已完成相应股权交割事宜，请问合兴包装与国际纸业的协同效应如何体现？

答：一是客户和产能的网络效应。合兴包装收购国际纸业在华业务，并没有增加国内新的产能，没有加剧行业竞争。客户方面合兴包装与国际纸业存在一定的互补性，国际纸业的产能利用率有望获得提高，上文所述的合兴包装与大客户共同营造的网络效应能够进一步增强。二是原材料成本的降低。合兴包装和国际纸业同为纸包装龙头，一旦收购完成将成为国内纸包装行业的“巨无霸”，面对上游原材料供应商的议价能力将进一步提高，有效控制原材料成本。三是运营管理经验的输出。合兴包装拥有宝贵的行业认知积累和运营管理经验，能够为国际纸业在华业务带来帮助。

7、公司非公开发行股票目前的进展情况如何？

| | |
|----------|--|
| | 答：公司于8月底对反馈意见进行了回复，目前尚需中国证监会核准，具体时间无法预测，公司会及时披露最新进展情况。 |
| 附件清单（如有） | 无 |
| 日期 | 2016年11月17日 |