证券代码： 000035 证券简称：中国天楹

**中国天楹股份有限公司投资者关系活动记录表**

编号：TY2016-001

|  |  |
| --- | --- |
| 投资者关系活动类别 | 特定对象调研 □分析师会议  □媒体采访 □业绩说明会  □新闻发布会 □路演活动  □现场参观  □其他 （请文字说明其他活动内容） |
| 参与单位名称及人员姓名 | 兴证证券资产管理有限公司 刘璐丹 卓佳亮  上海国鑫投资发展有限公司 高文哲 肖清芬  中融国际信托有限公司 黄媛思 叶佳莹  上海洪鑫源实业有限公司 刘玉辉  华金证券有限责任公司 徐曼 宋怡萱  大成基金管理有限公司 戴军 黄海昕  中兵广发投资基金管理有限责任公司 张皓  深圳市恒泰华盛资产管理有限公司 高瑒  招商财富资产管理有限公司 王松杰  北京中和资本管理有限公司 白雪  北京富国天启资本管理有限公司 张晓琳  九泰基金管理有限公司 何昕  东华能源股份有限公司 陈晓龙  光大证券股份有限公司 郑小波  上海旭珩资产管理有限公司 汪梦野  上海爱康富罗纳股权投资基金管理有限公司 周崇瑞  上海淳富投资管理中心（有限合伙） 段亚林 李笑  江苏瑞华投资控股集团有限公司 邢俊娜  江海证券有限公司 刘千琳  浙江天堂硅谷资产管理集团有限公司 尤宣竣  国泰君安创新投资有限公司 佟志浩 |
| 时间 | 2016年12月13日至2016年12月14日 |
| 地点 | 江苏省南通市海安县黄海大道西268号 |
| 上市公司接待人员姓名 | 董事长严圣军、财务总监张建民、副总裁程健等 |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | 1、投资者参观了海安垃圾焚烧发电项目、天蓝设备制造基地以及中国天楹垃圾焚烧监控平台等主要设施。  2、公司管理层与投资者开展现场交流活动。  首先董事长严圣军感谢各位投资者对中国天楹的关注与认可，欢迎各位投资者来中国天楹调研。严董以公司现阶段发展状况与公司未来发展愿景为主题进行讲话，严董认为，中国天楹的发展是可圈可点的，主要表现在以下几个方面：  第一，技术创新。作为一个实体经济，最重要的是技术，一个企业要发展，必须具备自己的核心技术、自主知识产权技术以及在这个行业乃至全球领先的技术，客观地说，这就是天楹的定位，这些年来，公司围绕城市废弃物末端处置进行开发，花费了大量的精力，从技术层面来讲，在全球范围内，能够把机械炉排炉焚烧的流程模型建设起来，与中国天楹长期以来的孜孜以求密切相关。无论过去还是未来，天楹在自主技术的研发方面都是领先的，公司汇聚了全球最顶尖的人才，这是公司未来转型升级的一个重要技术储备，在垃圾无害化、城市其他废弃物无害化方面，是真正意义上的革命性的进程。  第二，提高项目建设水平。公司的发展战略，坚守环保行业；坚守全产业链，即收集-分类-中转-末端处置，天楹将以智能化收集-垃圾分类-分解-中转-末端处置五个节点进行实实在在的思考和实践；同时坚持境内境外两个市场相结合，坦率地说，就城市环境服务行业，境内市场空间是巨大的，但同时我们应该跨国际市场，国际市场应该有我们的声音，有我们的身影，有我们的市场，因此我们投资设立海外事业部负责海外市场拓展；严董认为以下两点非常重要：1、国际化人才储备；2、领先世界的装备。  第三、坚持线性增长与非线性增长，线性增长以BOO、BOT项目为主，非线性增长通过并购迅速地做大做强，而且已经付诸实施，如深圳大茂项目。为什么要坚持并购，有如下原因：（1）品牌效应，通过国际并购增强品牌实力；（2）市场结构，国际市场结构发展改变，各国政策变更，强调垃圾焚烧发电；（3）协调性，天楹具备的末端装备优势与并购项目可以优势互补。  天楹的发展分为三阶段：上市阶段；快速发展阶段；达到相当的规模体量阶段，天楹的发展也是社会价值和自我价值实现的过程。  在互动环节，投资者进行了如下提问，严圣军董事长现场一一作答：  **问**：董事长能否介绍创业经历？  **答**：个人之前也是在政府机关，后来碰到了好的时机、好的机遇，从事过水处理等业务，最后对垃圾处理无害化、减量化、资源化进行了深入的调查研究，选择采用炉排炉技术的垃圾焚烧发电产业作为创业方向，公司在引进、消化、吸收国外先进技术的基础上，尤为注重提升自主创新水平，在垃圾焚烧发电领域拥有14项发明专利及239项实用新型专利，充分实现了该领域核心设备和关键设备的国产化。  **问**：如何在南通海安地区组织相应的资源？  **答**：公司在这一方面已经有所改变，第一，从真正意义上来说，企业发展的核心要素是人力资源，即什么样的人做什么样的事，公司要拓展海外市场，就必须引进国际化高端人才，包括技术人才，如在加拿大设立全资项目子公司，成为北美地区的窗口，欧洲比利时设立欧洲天楹；第二，充分整合境内资源，合理利用上海地区的平台，选择有利地理位置吸引优势人才。  **问**：环保产业有一定的政治属性，A股的上市环保企业很多在达到百亿市值很难再进一步，对此，公司怎么考虑，另外，公司如何应对大的资金缺口？  **答**：公众诉求强调高品质的服务需求，我们以平和的心态来看待细分市场、细分领域，强调以细节统筹区域为主，以地级市为主经过有条件的县域区域统筹及省会城市，如滨州项目、辽源项目。从战略需求来看，分为境内境外两个市场，我们另辟新径-国际市场，整合要素资源，细分资本市场，提高自身素养。我们认为环保企业具有一定的政治属性，但核心还是技术竞争力，中国天楹通过不断引进人才，提升自主研发能力，目前，中国天楹每年新增的实用新型专利数量接近100个，公司在海内外都设立了子公司在当地招募一流研发人员。此外，公司也买断了Waterleau技术。  另外，公司也谋求与国有环保企业一同合作，今年公司与中节能集团合作设立了华禹基金，为公司未来的做大做强提供了很好的契机。目前，华禹基金已经完成了第一单收购，收购了西班牙urbaser公司。因此，总的来说，公司以技术为核心竞争力，借助外延式发展，并与行业领先企业进行合作，相信未来一定能够取得进一步的突破。  **问：**未来两年，公司战略布局是否有在投在建的项目，未来两年公司的财务预期如何?  **答**：末端处置增量项目是发展中的重中之重，在未来的发展中，项目数量也会大幅增长，围绕全产业链布局，如河南郸城项目；从已运营的项目来看，有稳定的利润来源，同时利润增长是相当可观的。  **问**：关于对垃圾焚烧行业现状的理解以及竞争格局的认知，即垃圾焚烧行业的走势  **答**：一、价格的走势，前一段时间，由于现金流较好，收益较稳定，特许经营权较易取得形成了方方面面的资本，使得这个行业一度过热，导致垃圾处理费出现了恶性竞争，为此，住建部和环卫部对于垃圾处理费低价竞争情况也进行了遏制，但最终还是回归到平稳状态；二、规模体量的走势，主要体现在省会城市、县级市、地级市。  **问**：沿海发达地区垃圾处置费远高于东北、中部地区，公司未来项目会有布局上的倾向吗，如何确保56%的毛利率？  **答：**从目前来看，中国天楹有所为有所不为，我公司不会去参与低价垃圾处理项目；从长远来看，本身不局限于垃圾焚烧发电末端处理，公司在其他领域的末端处理以及全产业链发展取得一定的突破。  **问**：电价当下的变化，周期越来越长，情况会不会有所好转?  **答：**并网电价全国统一，支付流程比过去更加清晰，支付效率更高，我司的节点设置的比较清楚，因此不存在周期较长的情况。无论电网是否有变化，公司都将采取措施积极应对，如公司近期签署了通州湾静脉产业园项目投资合作协议。 |
| 附件清单（如有） |  |
| 日期 | 2016年12月14日 |