

证券代码：300582

证券简称：英飞特

公告编号：2017-002

英飞特电子（杭州）股份有限公司 股票交易异常波动公告

本公司及董事会全体成员保证信息披露的内容真实、准确、完整，没有虚假记载、误导性陈述或重大遗漏。

一、股票交易异常波动的具体情况

英飞特电子（杭州）股份有限公司（以下简称“公司”或“本公司”）（证券简称：英飞特，证券代码：300582）股票交易价格连续3个交易日（2016年12月29日、2016年12月30日、2017年1月3日）内日收盘价格涨幅偏离值累计超过20%，根据《深圳证券交易所交易规则》有关规定，属于股票交易异常波动的情况。

二、公司关注并核实的相关情况

针对公司股票交易异常波动，公司董事会对公司、控股股东及实际控制人就相关事项进行了核实，现将有关情况说明如下：

- 1、公司未发现前期披露的信息存在需要更正、补充之处；
- 2、公司未发现近期公共传媒报道了可能或已经对本公司股票交易价格产生较大影响的未公开重大信息；
- 3、公司目前的经营情况及内外部环境未发生重大变化；
- 4、经核查，公司、控股股东和实际控制人不存在关于本公司的应披露而未披露的重大事项，也不存在处于筹划阶段的重大事项；
- 5、经核查，公司控股股东、实际控制人在股票交易异常波动期间不存在买卖公司股票情形；
- 6、公司不存在违反公平信息披露的情形。

三、是否存在应披露而未披露信息的说明

本公司董事会确认，本公司目前没有任何根据深交所《创业板股票上市规则》等有关规定应予以披露而未披露的事项或与该事项有关的筹划、商谈、意向、协议等；董事会也未获悉本公司有根据深交所《创业板股票上市规则》等有关规定应予

以披露而未披露的、对本公司股票及其衍生品种交易价格产生较大影响的信息；公司前期披露的信息不存在需要更正、补充之处。

四、风险提示

本公司郑重提请投资者注意：投资者应充分了解股票市场风险及本公司《首次公开发行股票并在创业板上市招股说明书》（以下简称“招股说明书”）中披露的风险因素，审慎决策、理性投资。

本公司特别提醒投资者再次关注公司的以下风险因素：

1. 2016 年度业绩下滑风险

公司 2016 年 1-9 月营业收入较上年同期增长 8,305.77 万元，增幅为 22.74%，但由于受 2016 年 4 月公司滨江总部大楼项目投入使用、2016 年 8 月生产车间搬迁等因素导致固定资产折旧大幅增加、借款利息资本化转费用化和汇率波动等因素的影响，给公司的生产成本、管理费用带来不利影响，汇兑收益也大幅低于 2015 年度同期数，从而导致 2016 年 1-9 月归属于母公司所有者的净利润较上年同期减少 546.99 万元，下滑 10.58%，扣除非经常性损益后归属于母公司所有者的净利润较上年同期减少 1,385.83 万元，下滑 25.59%。

公司预计 2016 年度将实现营业收入 5.79-6.32 亿元，较 2015 年度增长 10%-20%，归属于母公司股东的净利润为 0.74-0.84 亿元，较 2015 年度下滑 10%-20%，预计扣除非经常性损益后的净利润为 0.68-0.77 亿元，较 2015 年度下滑 10%-20%。

2. 市场竞争加剧的风险

LED 照明行业作为节能环保的新兴产业，近年来由于各国产业政策的大力扶持、社会公众节能环保意识提升、LED 产品特性不断改良和成本逐步下降，市场规模增长迅速。LED 驱动电源行业的广阔前景也越来越得到社会的广泛关注，资金、人才逐步向本行业聚集，企业数量和规模不断壮大，LED 驱动电源产品进入市场化竞争阶段，市场竞争日趋激烈。公司的产品面临国际及国内竞争对手的竞争，部分现有或潜在竞争对手具有较高的品牌知名度、较完善的分销网络、较稳定的客户基础或对目标市场有更深入的了解，其可能会投入更多的产品研发、推广和销售资源，加剧市场竞争。LED 驱动电源制造商之间的竞争可能导致产品供应过剩、产品价格及行业利润水平下降，如公司无法成功与现有或未来竞争对手抗衡，则公司的行业地位、市场份额、经营业绩等均会受到不利影响。

3. 产品价格下降的风险

电子产品普遍呈现同款产品价格逐年下降的趋势。长期来看，随着市场竞争的加剧、供求关系的影响、生产效率的提高及生产成本的下降，公司 LED 驱动电源产品价格存在下降趋势，若公司不能通过有效降低产品生产成本来抵消价格下降的风险，或者无法持续推出新产品进行产品结构的升级，公司产品价格的下降将导致产品毛利率的下降，并最终影响公司的盈利能力。

4. 业务波动风险

近年来，随着全球能源危机的加剧、居民环保意识的增强以及 LED 照明技术进步和成本下降，LED 照明行业发展迅速。LED 驱动电源作为 LED 照明灯具可靠性的重要部件，市场规模保持较快增长速度，根据灼识咨询的统计，全球 LED 驱动电源市场规模由 2011 年的约 17 亿美元增长到 2015 年的约 34 亿美元，年均复合增长率接近 20.00%。随着 LED 照明市场规模的持续较快增长，LED 驱动电源市场需求将进一步被释放出来，预计未来几年全球 LED 驱动电源销售规模仍将保持稳步的上行增速，市场容量持续扩大，至 2020 年，全球 LED 驱动电源市场规模预计将超过 60 亿美元。

报告期内（指 2013 年度、2014 年度、2015 年度、2016 年 1-6 月，下同），LED 驱动电源占主营业务收入的比例分别为 96.94%、96.85%、97.77%和 98.47%，是公司主营业务收入的主要来源，其销售收入在报告期内保持持续稳步增长，2013-2016 年 1-6 月增速分别达到 57.68%、16.24%、17.96%和 21.43%，其中，中大功率产品作为 LED 驱动电源收入的主要来源，2013-2016 年 1-6 月销售增速分别为 62.41%、17.15%、18.37%和 22.05%，公司 LED 驱动电源的销售收入在报告期内虽持续增长，但增速波动较大。如果未来 LED 照明行业发展速度放缓、增长停滞甚至出现下滑，公司的业务活动和经营业绩将受到较大程度的不利影响。

5. 募投项目新增产能消化风险

随着全球能源危机的加剧、居民环保意识的增强以及 LED 照明技术进步和成本下降，LED 照明逐步替代传统照明趋势越来越明显，进而带动 LED 驱动电源行业迅速发展。预计未来全球 LED 驱动电源销售规模仍将保持稳步的上行增速，市场容量持续扩大，至 2020 年，全球 LED 驱动电源市场规模预计将超过 60 亿美元。募集资金投资项目的实施有助于解决公司的产能瓶颈，提高产品生产效率，满足客户需求，提高公司产品的市场占有率，提升公司经济效益和核心竞争力。

结合行业及公司发展趋势，公司对募投项目产品的市场前景进行了大量的调研和论证，但是公司募投项目投产后产能将大幅增加，未来的市场需求也可能发生变

化，公司存在不能有效开拓市场消化募投项目新增产能的风险，从而使公司募投项目不能达到预期收益。同时，募投项目的实施将使公司的固定资产折旧、无形资产摊销、人员工资等大幅增长，从而对公司经营业绩产生不利影响。

6. 产品更新换代较快带来的产品开发风险

公司产品的下游应用领域不断扩大、功能日益丰富，需要对客户需求进行持续跟踪研究并开发对应的新产品，而上游端新材料、新工艺不断涌现，上下游的共同作用推动本行业产品持续进行技术更新并降低成本。

电子产品普遍呈现同款产品价格逐年下降的趋势，行业内企业在产品价格下降初期可以通过规模经济、改善工艺设计等缓解产品价格下降带来的毛利率下降，但从中长期看，行业内企业必须依靠产品的更新换代才能保持较高的毛利率水平。

公司从创立之初的技术输出型的企业逐步转变为产、研、销并重的企业，产品开发能力是公司核心竞争力的体现，也是影响公司发展前景的重要因素。如果公司未来不能推出符合市场需求的新产品，或者在新材料、新技术、新工艺出现时不能及时消化吸收并推陈出新，公司可能会丧失竞争优势，从而对本公司的经营业绩产生不利影响。

7. 投资规模快速扩张对公司经营业绩影响较大的风险

为了改变生产经营全部依靠租赁物业的现状，满足未来可持续发展的需要，公司从 2012 年开始建设滨江总部大楼，并从 2014 年开始建设桐庐生产基地，且为上述工程办理了建设用地规划许可证、建设工程规划许可证、建筑工程施工许可证等各项必要手续，保证其合法合规。

报告期各期末（指 2013 年 12 月 31 日、2014 年 12 月 31 日、2015 年 12 月 31 日、2016 年 6 月 30 日，下同），公司在建工程为滨江总部大楼和桐庐生产基地，账面价值合计分别为 11,859.03 万元、21,961.04 万元、55,588.31 万元和 14,704.43 万元，同时，公司加大资金筹措力度投入项目建设，报告期各期末，公司银行借款（含短期借款和长期借款）分别为 52.93 万元、8,629.97 万元和 18,383.98 万元、35,516.94 万元，贷款规模增长较快。

滨江总部大楼和桐庐生产基地（一期）主体部分已分别于 2016 年 4 月、8 月建成投入使用，但仍有部分附属工程尚未完工，后续仍需进一步投入。截至 2016 年 6 月末，滨江总部大楼账面原值为 55,204.76 万元（不含空调、办公家具等附属设备，该部分已转入电子及其他设备核算），其中 45,082.75 万元已转入固定资产，7,590.88 万元已转入投资性房地产，从 2016 年 5 月开始计提折旧和摊销，剩余 2,531.13 万元

尚在在建工程核算。桐庐生产基地(一期)截至 2016 年 6 月末的账面原值为 12,173.30 万元, 将从 2016 年 9 月开始计提固定资产折旧。同时, 与上述两项固定资产投资相关的银行贷款利息随着在建工程结转固定资产停止资本化。按目前两项工程投资规模及借款规模测算, 两项工程全部转固后, 每月将增加折旧和摊销约为 210 万元, 增加利息费用约为 155 万元。

公司搬迁入自有物业后, 租赁费用将大幅下降, 公司财务费用的增长系公司通过银行贷款的方式对募投项目进行的预投入, 募集资金到位后, 通过置换前期的募投项目预投入, 公司的银行贷款利息支出将大幅下降。公司暂时闲置的房产出租也可获取相应的收益。

公司投资规模的快速扩张是为了建设滨江总部大楼、桐庐生产基地等, 进而提高公司研发实力, 缓解公司产能瓶颈, 提高生产经营的自动化水平, 提升公司产品品质和市场占有率, 为未来持续稳定发展提供重要的基础保障, 如果未来核心客户需求出现萎缩或下滑, 且公司不能开拓新客户或市场来弥补, 公司暂时闲置的房产无法全部出租获取收益, 投资无法达到预期, 相关固定资产折旧、无形资产摊销、利息支出等会给公司经营业绩造成重大不利影响, 公司存在未来业绩大幅下滑的风险。

8. 人才流失风险

公司未来的发展前景在很大程度上依赖于以 Guichao Hua 为核心的管理团队和技术人才以及公司吸引、培训及留住人才的能力, 优秀人才是公司生存和发展的基础, 是公司的核心竞争优势之一。目前, 公司所处的 LED 驱动电源行业对人才需求量大, 竞争激烈, 而合适人选有限。如 Guichao Hua 或公司管理团队和技术人才的任何成员无法或不愿留任公司目前的职位, 公司可能无法找到合适人选加以替代, 公司的业务可能中断, 或公司的上述人员加盟竞争对手或成立竞争公司, 公司的客户、技术知识、员工可能会流失。人才流失会对公司正常的生产经营造成不利影响, 并可能延误公司开发及推出新产品, 进而对公司的发展前景产生不利影响。

9. 核心技术失密风险

公司通过自主研发已拥有一系列关于产品设计及生产流程的核心技术, 包括多路恒流驱动技术、同步整流控制技术、功率因数校正技术、可编程驱动技术、高可靠性技术等。上述核心技术对公司控制生产成本、改善产品性能和质量以及保持公司在 LED 驱动电源市场的竞争力非常重要, 虽然公司对核心技术采取了保密措施, 但如掌握公司核心技术的员工离职或私自泄露公司核心技术, 或者公司在对外商业

合作交流中泄漏公司核心技术，公司的核心技术可能会被第三方掌握或向第三方披露，可能导致公司失去竞争优势，进而对公司的业务发展和经营业绩产生不利影响。

10. 产品质量风险

作为 LED 照明灯具不可或缺的一部分，LED 驱动电源对 LED 照明灯具的可靠性具有重要影响，驱动电源的质量稳定性构成了 LED 照明灯具寿命的短板。根据行业内多数大功率 LED 照明灯具制造厂商内部统计数据显示，LED 路灯、隧道灯故障原因中接近 90%为驱动电源故障和不可靠。LED 驱动电源已成为 LED 照明大规模推广的瓶颈，也是制约 LED 照明产业发展的关键因素之一。

可靠的产品质量是公司产品竞争力的体现，有利于公司维持自身的市场地位。公司的质量管理体系覆盖产品研发、原材料采购、生产制造、出厂检验、销售服务等各个领域。如公司上述质量管理体系的任何环节存在不足或不能发挥应有的作用，可能导致公司所生产的产品出现缺陷或不合格、产品交付延迟以及不得不替换缺陷或不合格产品，从而导致公司产生额外成本，最终会对公司的声誉和经营业绩产生不利影响。

11. 国际贸易摩擦风险

报告期内，公司主营业务收入中外销占比分别为 56.17%、57.66%、50.25%和 48.45%。公司产品进口国绝大多数已加入世界贸易组织或与我国签有互惠贸易协定，近年来不存在对产品进口造成重大影响的贸易摩擦，但如果未来上述国家对公司产品出台进口配额、反倾销、反补贴、增加进口关税等贸易保护政策，公司的经营业绩可能遭受重大不利影响。

12. 分销客户合作关系变动风险

报告期内，本公司 LED 驱动电源销售收入中，对分销客户销售额占比分别为 21.96%、29.38%、42.62%和 43.60%，呈现上升趋势。其中 Future Electronics 为目前公司第一大客户，报告期内销售额占公司营业收入的 15.33%、18.42%、22.53%和 22.57%。

Future Electronics 是全球领先的电子零部件分销商，成立于 1968 年，总部位于加拿大蒙特利尔，在全球 42 个国家拥有 169 个办事处。自与公司合作以来，Future Electronics 基于对公司产品的认可，逐步加大对公司产品的采购力度。公司其他分销客户也是当地实力较强的电子零部件分销企业。

若公司与 Future Electronics 等分销客户的合作关系发生变动，可能对公司业绩造成不利影响。

13. 知识产权纠纷风险

公司拥有品牌、商标、专利等知识产权是公司赢得市场的关键因素，是公司核心竞争力的重要组成部分。报告期内，公司未发现公司的知识产权遭侵犯。由于LED驱动电源市场竞争激烈，公司的知识产权在未来可能遭受不同形式的侵犯，中国以及公司已经进行商标和专利注册的其他国家或地区的知识产权法律提供的保护以及这些法律的执行未必有效，公司实施或保护知识产权的能力可能受到限制，且成本可能较高。因此，如果公司的知识产权不能得到充分保护，公司未来业务发展和经营业绩可能会受到不利影响。

另外，虽然公司会主动采取措施避免侵犯他人的知识产权，但也不排除行业内的其他参与者指控公司侵犯其商标、专利或其他知识产权，知识产权纠纷会耗费公司大量的时间和精力，产生较高的成本，对公司业务发展和经营业绩产生不利影响。

14. 技术许可开发收入下降的风险

报告期内，公司对茂硕电源的技术许可开发收入分别为754.72万元、660.38万元、566.04万元和235.85万元，占营业利润的比例分别为7.27%、10.12%、5.88%和6.77%。根据公司与茂硕电源签订的《合作协议》，茂硕电源按以下方式向公司支付技术使用费：2014年度支付700万元，2015年度支付600万元，2016年度支付500万元，2017年度支付400万元，2018年度支付300万元，2019年度支付150万元；茂硕电源在上述付款期限内停止生产LED驱动电源的，即自停止生产之日起停止向公司支付技术使用费。公司对茂硕电源的技术许可开发收入下降会对公司的利润产生不利影响。

15. 应收账款发生坏账损失的风险

报告期各期末，公司应收账款余额分别为6,723.68万元、8,512.82万元、9,928.20万元和10,980.71万元，金额较大，其中账龄在1年以内的应收账款超过95%。报告期各期末，公司应收账款账面价值占总资产的比例分别为18.91%、16.19%、11.23%和9.89%，如果公司信用客户未来经营状况或与公司的合作关系发生不利变化，公司应收账款按期收回的风险将增加，从而可能对公司的流动性和经营业绩产生不利影响。

16. 存货跌价风险

报告期各期末，公司存货账面价值分别为3,878.58万元、4,202.57万元、5,384.68万元和5,681.12万元，占总资产的比例分别为11.52%、8.41%、6.41%和5.40%。公司所处的LED驱动电源行业处于快速发展期，客户的需求和市场趋势变化较快，

公司存在由于技术和客户需求变化引起的存货跌价风险。另外，如公司的客户采购数量低于公司的预测或取消、推迟现有采购订单，将使公司的存货增加并面临较大的存货跌价风险。

17. 原材料价格上升风险

公司生产 LED 驱动电源所用的原材料为电容、MOSFET、外壳、电感、二极管、变压器、线材等。报告期内，公司直接材料占生产成本的比例分别为 71.66%、74.65%、75.73%和 78.18%，其中，电容、MOSFET、外壳、电感占公司直接材料成本的比例超过 40%。如公司主要原材料价格受市场影响出现上升而公司无法通过提高产品的销售价格将增加的成本转嫁给公司的客户，则会对公司产品的销售成本及利润水平造成不利影响。

18. 偿债能力风险

报告期内，由于实施募投项目投资金额较大，公司依靠自身经营积累无法满足资金需求，加上融资渠道有限，因此银行借款大幅增加。报告期各期末，发行人母公司资产负债率分别为 32.81%、41.20%、51.05%和 54.99%，逐期上升；本公司的流动比例分别为 1.50、1.32、0.64 和 0.59，逐期下降。由于预计公司将进一步加大募投项目等长期资产投资，因此，如果公司自身经营发生不利变化或无法取得银行新的借款，则公司将面临一定的偿债风险。

19. 劳动力成本变动的风险

LED 驱动电源生产属于劳动密集型产业。报告期内，公司直接人工占生产成本的比例分别为 12.88%、10.83%、10.87%和 10.55%，劳动力成本占公司产品生产成本的比例较高。如公司面临劳动力短缺、劳动力成本上升或出现劳资纠纷；公司为留住员工或由于劳动力市场状况、行业惯例、其他方面的变化，公司需要提高工资；公司招聘新员工以弥补劳动力短缺，由于缺乏培训或经验，新员工相比前任或现任员工可能操作效率较低。任何上述事件均可能导致公司产生额外的劳动力成本或导致公司的生产效率下降或生产延误，从而对公司的经营业绩产生不利影响。

20. 汇率波动风险

公司产品外销收入主要以美元结算，如果人民币对美元持续升值，公司以美元标价的产品价格将提高，从而在一定程度上降低公司产品的竞争力，境外客户可能减少对公司产品的采购。公司持有的美元资产的价值也会受到汇率波动的影响。

此外，出于套期保值目的，公司根据未来外销收入 and 外汇回款情况，通过和银行签署远期外汇合约来锁定美元应收账款对应的未来人民币的流入金额，该项业务

存在如下风险：第一，汇率波动风险，即在远期外汇合约交割日，如人民币对美元贬值超过公司锁定的汇率，则将给公司带来交割损失；第二，内部控制风险，远期结售汇交易专业性较强，可能会由于内控制度不完善而造成风险；第三，合约与业务量不匹配风险，公司根据客户订单进行收入和回款预测，实际执行过程中，客户可能会调整自身订单，或者客户可能不能如期支付货款，则会造成公司回款预测不准，导致远期外汇合约出现风险敞口。

21. 募投项目实施风险

公司募集资金主要用于 LED 照明驱动电源研发中心、桐庐 LED 照明驱动电源产业化基地项目建设。公司对募投项目进行了审慎论证，对实施募投项目过程中的厂房规划、设备选型、人员配备、工程建设、项目管理等进行了前期准备，为实施募投项目奠定了基础。但在未来募投项目实施过程中，仍可能出现各种不可预见的因素导致项目投资额增加、项目进度延期等情况，从而对本公司募投项目的实施造成不利影响。

22. 税收优惠政策变化风险

报告期内，公司的企业所得税税率均按高新技术企业 15% 的优惠税率执行，如公司未来不能取得国家高新技术企业资格而无法获得税收优惠，将对公司经营业绩造成不利影响。

报告期内，公司产品的出口退税率均为 17%，如果将来政府部门调整公司产品的出口退税率，公司相应外销产品不予抵扣的增值税进项税部分将增加营业成本，从而将降低公司的营业利润。

23. 政府补助政策退出风险

报告期内，政府补助对公司损益的累计影响金额为 3,370.69 万元，占利润总额的比例为 10.12%，其中和 LED 产业直接相关的政府补助为 1,587.18 万元，占政府补助的比例为 47.09%，占利润总额的比例为 4.77%。

LED 产业目前是国家重点扶持的产业，为推动产业升级，促进产业健康发展，相关政府部门制定了多项具有针对性的鼓励政策。若未来相关政府部门对 LED 产业的政策支持力度减弱，或者其它相关补贴政策发生变化，公司收到的政府补助将减少，进而对公司的财务状况产生不利影响。

24. 安规认证续期风险

根据客户的不同需求，公司产品需要通过相应的安规认证，包括北美市场的 UL 认证、FCC 认证；欧洲市场的 CE 认证（LVD 指令、EMC 指令）、TUV 认证或 ENEC

认证；日本市场的 PSE 认证；韩国市场的 KC 认证；澳大利亚的澳洲认证；国际电工委员会的 CB 认证；中国大陆的 CQC 认证等。

其中部分安规认证规定了有效期，例如 TUV 认证和 CQC 认证有效期分别为五年和四年。LED 驱动电源行业属于新兴高科技行业，产品更新换代较快，产品生命周期一般小于上述有效期。若公司某款产品在安规认证有效期届满时仍然适销对路，公司将申请续期，根据过往经验判断续期难度较低。但是，若续期未能通过，可能对公司产品销售和经营业绩造成不利影响。

25. 法律环境变化风险

公司须遵守产品销售区域（中国、北美、欧洲、日韩等）的法律、法规。如上述国家或地区改变现有法律、法规或采用适用于公司产品的额外的或更为严格的法律、法规，可能要求公司调整原材料采购、生产及运输方式，包括但不限于更加严苛的产品安全、标识及包装要求、更加严格的废物管理合规要求、增加额外生产及质量控制程序，会使公司为确保符合规范而产生大量额外费用，从而对公司经营业绩造成不利影响。

26. 经营规模快速扩大伴随的管理风险

报告期内，公司经营规模处于快速扩张中，相关的生产、销售、研发、管理、财务等各业务部门的人员也同步快速增加，公司需持续地以外部引进和内部提拔相结合的方式培养符合公司要求的各类人才，以保持公司管理的有效性和管理的效率。

随着全球能源危机的加剧、居民环保意识的增强以及 LED 照明技术进步和成本下降，LED 照明逐步替代传统照明趋势越来越明显，进而带动 LED 驱动电源行业迅速发展。预计未来全球 LED 驱动电源销售规模仍将保持稳步的上行增速，市场容量持续扩大，至 2020 年，全球 LED 驱动电源市场规模预计将超过 60 亿美元。公司通过首发上市募集资金继续用于 LED 驱动电源业务的发展，经营规模仍将持续扩大，如果公司未来不能持续完善管理系统，保持管理的有效性和管理的效率，可能因管理不善而影响公司的经营成果。

27. 实际控制人不当控制的风险

公司实际控制人为 Guichao Hua 先生，本次发行前其持有公司 51.79% 的股份，控制的股份比例较高。同时，Guichao Hua 先生担任公司董事长和总经理。虽然公司目前已经按照《公司法》、《证券法》、《上市公司章程指引》等法律法规和规范性文件的规定，建立了比较完善的公司治理结构并规范运行，但公司实际控制人仍可凭借其控制地位，通过行使表决权等方式对本公司的人事任免、生产和经营决策等进

行控制，如果控制不当将会损害公司及公司其他股东的利益。

28. 净资产收益率下降的风险

2013-2015 年度，公司扣除非经常性损益后的净资产收益率分别为 25.30%、22.19% 和 25.37%。本次发行后，公司的净资产规模较发行前将有大幅增长，但公司本次募集资金投资项目的建设和达产需要一定的周期，其经济效益需随时间逐步发挥，导致净利润增长速度低于净资产增长速度。因此，公司存在净资产收益率下降的风险。

29. 证券市场风险

影响股票价格波动的原因十分复杂，股票价格不仅受公司的经营状况、盈利能力和发展前景的影响，同时受国家的宏观经济状况、国内外政治经济环境、利率、汇率、通货膨胀、市场买卖力量对比、重大自然灾害以及投资者心理预期的影响而发生波动。我国资本市场属新兴市场，股票价格波动较国外成熟市场更大。因此，公司提醒投资者，在购买本公司股票前，对股票市场价格的波动及股市投资的风险需有充分的认识。

有关公司风险因素的全部内容详见公司于 2016 年 12 月 15 日在巨潮资讯网披露的《招股说明书》“第四节 风险因素”。

公司董事会郑重提醒广大投资者：《中国证券报》、《上海证券报》、《证券时报》、《证券日报》及巨潮资讯网(<http://www.cninfo.com.cn>)为公司指定的信息披露媒体，公司所有信息均以指定媒体刊登的信息为准。

敬请广大投资者理性投资，注意风险。

特此公告。

英飞特电子（杭州）股份有限公司董事会

2017 年 1 月 3 日