证券代码：002829 证券简称：星网宇达

**北京星网宇达科技股份有限公司投资者关系活动记录表**

编号：2017-001

|  |  |
| --- | --- |
| **投资者关系活动类别** | 特定对象调研 □分析师会议  □媒体采访 □业绩说明会  □新闻发布会 □路演活动  □现场参观  □其他 （请文字说明其他活动内容） |
| **参与单位名称及人员姓名** | 兴业证券 王俊贤  金鹰基金 黄子健  神农投资 方健  神农投资 苏立赞  康曼德资本 段桂培  太平洋证券 张际  中植产业投资 杜诗扬  南土资产 王文星  永瑞财富 王洪祥 |
| **时间** | 2017年1 月 5日 上午 |
| **地点** | 北京星网宇达科技股份有限公司1号楼6层会议室 |
| **上市公司接待人员姓名** | 董事会秘书张志良、证券事务代黄婧超 |
| **投资者关系活动主要内容介绍** | **一、介绍了公司的主营业务范围、发展目标和战略，以及公司产品在军民领域的应用案例。**  **二、针对投资者关心的问题展开了介绍：**  **1.公司的惯性技术产品应用领域很多，包括军工，卫星导航，交通，这种技术产品是什么形态，如何形成这样的业务基础。**  惯性技术的主要功能是给运动物体提供高精度的位置、姿态信息，与其他技术相比，惯性技术具有不受干扰、精度高、应用领域广泛等特点，是制导武器、水下潜器、室内导航、无人机、无人车、动基座稳定控制、机器人等产品的最核心部件；这种技术的产品形态上分为器件，组件和系统。这样的业务基础的形成基于公司需求的深刻理解和对细分市场的准确把握。器件类产品主要面向工程设计类客户，组件产品面向系统集成客户，系统类产品面向最终应用类客户。公司自设立以来始终以惯性技术作为公司的核心业务领域，2011年来，公司明确了以惯性技术研发和产业化应用作为公司的发展战略，通过多年努力，在惯性技术细分领域具备了国内领先的业务实力。  **2.公司的核心产品是惯性测量单元，偏电子，公司是一个软件技术高的公司嘛**  公司有多项核心技术，其中一大部分是软件著作权，从这个角度来讲公司软件是公司业务的重要支撑，是公司核心竞争力之一。  **3.惯性技术产品属于细分市场。行业空间，增速及竞争对手情况**  如题1所讲，惯性技术的应用领域非常广泛，可是说惯性技术的应用只受我们的想象力所限。我们行业内有句话叫做“惯性技术，无限空间”，未来随着物联网、无人驾驶、智能制造2025、机器人等行业领域的蓬勃发展，惯性技术行业将迎来爆发式增长。  目前，行业的竞争对手主要有两大类，一是十大军工集团下属的国有大型单位，他们的主要业务在于保障军队建设所需的专业惯导产品；另一类就是民营企业，由于惯性技术军用特征相对明显，这个领域的民营企业大多以军用和专业用户为主，如西安晨曦航空和北京耐威科技，公司除了专业市场之外，在民用市场尤其是行业应用方面做到了行业领先，总体来讲公司具有相当的领先优势。  **4.军用转民用的趋势，去年军改对公司有影响吗**  自十八大以来，军民融合上升为国家战略，这给我们民参军企业带来了空前的发展机遇；去年的军改的宗旨是提升部队战斗力，给民参军企业更多平等参与的机会，公司将把握这一战略机遇，大力拓展军用市场。  **5.公司预计近两年的业绩增速**  从公司目前的业务布局来看，公司在接下来将保持良性成长的发展态势。  **6.公司的未来规划，主要是切入更多的应用领域吗？**  目前公司已经形成以惯性技术产业化为核心，组合导航、移动测量、卫星动中通、无人机、光电稳控、雷达、红外等6大行业应用的业务布局，接下来公司的首要任务是将这6大应用做大做强，在此基础上也会进行新的行业应用所需的技术储备，切入更多的应用领域。  **7.公司技术和客户资源背景，如何从惯性技术这个产品切入**  公司是以技术型的公司，公司最初的客户是通过工程项目研发逐步积累转化而来，随着公司技术积累和研发实力的提升，开始推出针对具体行业需要的产品解决方案，并赢得了客户的广泛好评，近几年，行业的重大需求客户都会邀请公司参与，这给公司持续发展奠定基础。公司选择惯性技术产品主要原因是公司创始人参与了国家第一代北斗建设事业，看到了北斗产业的发展前景，也看到了惯性技术的优势，因此将惯性技术作为公司发展的核心方向，当然，惯性+北斗的组合导航产品也是公司的重要组成部分。  **8.陀螺仪和加速度计是公司采购，然后集成的，还是所有产品都是公司自身研发**  目前，陀螺仪和加速度计是公司采购的。自去年开始，公司也对高精度光纤陀螺、原子陀螺等新一代陀螺仪进行了技术储备。 |
| **日期** | 2017年1月5日 |