

证券代码：002441

证券简称：众业达

众业达电气股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2017-001

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	华创证券有限责任公司—黄浩阳
时间	2017年1月11日
地点	众业达电气股份有限公司会议室
上市公司接待人员姓名	董事会秘书 张海娜 证券事务代表 韩会敏
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1、公司基本情况介绍</p> <p>2、公司主营业务经营情况及战略规划</p> <p>公司主营业务为通过自有的销售网络分销签约供应商的工业电气元器件产品，以及进行系统集成产品和成套制造产品的生产和销售。公司是工业电气分销行业龙头企业，主要供应商有 ABB、施耐德、西门子、常熟开关、上海人民电器厂、菲尼克斯等。公司多年来一直是 ABB、施耐德、常熟开关、西门子、上海人民电器厂等供应商在中国市场的最大分销商。</p> <p>公司优势主要体现在：（1）销售规模优势突出，一直稳居行业前茅；（2）业务范围广泛，坚持多品种、多品牌的发展战略，产品、客户范围涉及较广泛，业务覆盖分销、物流、系统集成和成套制造等多个环节，为客户提供综合性的业务；（3）完整的渠道网络优势，众多子公司和办事处分布全国主要城市；（4）拥有全面和完善的专业分销能力，能够为客户</p>

提供售前技术支持、物流配送及存货管理、人员培训、售后技术服务，以及系统集成和成套制造的全面专业能力等。

当前，行业内竞争激烈，经营环境复杂多变，公司将稳步推进“分销网、物流网、技术服务网加上互联网”的“3+1”战略，并结合实际情况逐步推进定增募投项目预装式纯电动客车充电系统建设项目和电子商务平台建设项目，通过夯实传统主业、研发创新和外延式并购等不断提高综合竞争优势，在打造新的利润增长点的同时带动传统分销业务的发展，不断提高公司的市场占有率和盈利能力。

3、2016 年度经营业绩预计

公司《2016 年第三季度报告》中预计公司 2016 年度的经营业绩情况为：归属于上市公司股东的净利润为正值且不属于扭亏为盈的情形，其变动幅度为-40.00%至 0.00%，其变动区间为 10,882.6 万元至 18,137.67 万元。

4、公司预装式充电站情况及后续发展规划

公司充电站、充电桩产品由公司自行研发、生产、销售，所使用的大量工业电气元器件属于公司分销业务的产品范围。公司充电产品的制造、测试、运行皆引入国家标准，已获得多项专利。

预装式充电站项目是公司定增募投项目之一，预计达产后可形成年产 320 套预装式充电站的生产能力。公司已在汕头、珠海、成都、海口、郑州等地有落实的项目，并不断开发新订单。

公司未来将不断推进新能源汽车充电业务，同时兼顾产品销售和充电站运营。

5、电子商务发展情况

公司电商平台“众业达商城”已于2015年上线，并按照定增募投项目的计划建设、优化，通过线上与线下结合，以线上平台与线下实体子公司、办事处形成互补，拓展公司的经营区域，突破线下子公司和办事处的辐射范围，提升客户体验、公司形象及知名度，最大程度地满足客户的消费需求、有效提升客户粘性，为公司带来新的利润增长点。

公司控股子公司工控网在传统的广告媒体及市场研究业务的基础上，利用其独创的一体化智库，搭建了互联网线上生

	<p>态平台，为客户提供产业链全生命周期的营销解决方案：工控网通过电子商务平台“工控猫”，进行工业电气与自动化产品的线上销售，通过技术服务在线外包平台“工控速派”为工业企业客户提供在线技术支持和快速服务外派，通过工控教育平台为工业企业客户进行产品使用及维护的在线培训及资格认证。</p> <p>工控网电子商务平台为第三方平台，可销售多个品牌商、经销商的产品；众业达商城为众业达自营平台，销售众业达签约品牌的产品。工控网电子商务平台以工控产品为主；众业达商城以配电产品为主，众业达商城与工控网产品侧重领域不同，互为补充，协同发展。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2017年1月11日