

广东科达洁能股份有限公司关于 与广州森大贸易有限公司签订 战略合作协议的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带责任。

2015年12月29日，广东科达洁能股份有限公司（以下简称“公司”或“甲方”）与广州市森大贸易有限公司（以下简称“广州森大”或“乙方”）签署了《合作框架协议》，就非洲肯尼亚、加纳、坦桑尼亚三地合资兴建建筑陶瓷厂项目达成初步合作框架协议。自该协议签署以来，双方合作的肯尼亚、加纳、坦桑尼亚项目取得较好的进展及成效，其中肯尼亚一期项目于2016年3月开工建设，2016年11月投产，2016年12月实现月度盈利。

基于双方高度契合的发展战略以及成效显著的合作关系，为全面实现双方资源整合及优势互补，拓展全球建筑陶瓷市场及陶瓷机械市场，实现互利共赢，公司于2017年3月9日与广州森大签署了《关于深化建材产业基地投资合作的战略合作协议》，协议主要内容有：

一、协议对方简介

广州森大创立于2000年，在非洲的肯尼亚、加纳、坦桑尼亚、科特迪瓦、尼日利亚及南美的秘鲁、哥伦比亚等国建立了子公司，在非洲建筑陶瓷销售市场拥有丰富的经验及优质的品牌和渠道资源，目前每年出口非洲市场的建筑陶瓷面积超过3000万平方米。

二、协议主要内容

1、双方一致同意，根据各国实际营商环境，双方拟对肯尼亚、加纳、坦桑尼亚、埃塞俄比亚、喀麦隆等国家继续合作投资，本合作协议签署后两年内，实现对上述国家投资累计达15亿元人民币。各投资项目全面投产后，预计每年将实现销售收入20亿元人民币。

2、双方一致同意，将视前款所约定之合作目标达成情况，择机推进更深层

次的全方位战略合作。

3、甲方应在各合资项目董事会的监管下，统筹各项目的生产团队组建、产品规划、工厂布局、生产线设备供应、工艺技术管理、生产原辅材料供应、财务管理等工作。

4、甲方依据市场需求及合资项目工厂生产需要，应择机在合资项目工厂内设置维修中心及配件仓库。该维修中心及配件仓库在优先考虑合资项目工厂需求的前提下，由甲方根据自身业务规模进行规划设计及独立运营管理，但应根据占用合资项目工厂资源的实际情况按市场价格向合资项目工厂支付相应费用。

5、乙方应在各合资项目董事会的监管下，统筹各项目的前期调研、行政及销售团队组建、项目选址、能源及动力供应、土建施工、工厂建设运营所需的辅助设备及材料采购、项目当地关系维护、工厂日常管理等工作。

6、乙方应视各合资项目需要，在双方协商一致的前提下，将其所拥有的商标、销售渠道等有形及无形资产以优惠条件供给各合资项目长期使用。

三、协议履行对公司的影响

1、广州森大作为长期扎根非洲的重要陶瓷销售商，市场能力突出，整体实力较强。双方战略合作有助于优势互补，推动“中国制式”建筑陶瓷生产管理、生产工艺及技术装备全面迈向国际化。

2、公司与广州森大合作的肯尼亚、加纳、坦桑尼亚项目已取得较好的进展及经济效益，通过进一步的战略合作，将有助于公司加快海外业务拓展步伐，并对公司未来年度的经营业绩产生积极影响。

3、本合同的履行对公司的业务独立性不构成影响，公司主要业务不存在因履行合同而对交易对方形成依赖。

四、合同履行的风险分析

本战略合作重在布局公司海外业务，因不同国家存在环境、人文、法律等地域差异，因此可能造成沟通不畅、工作效率低下、未能完成预期收益等风险。为此，公司将做好充分的前期调研工作，优先安排熟悉当地市场的项目团队进行对接，合理防范和规避风险。

五、备查文件

关于深化建材产业基地投资合作的战略合作协议

特此公告。

广东科达洁能股份有限公司董事会

二〇一七年三月十日