证券代码：002829 证券简称：星网宇达

**北京星网宇达科技股份有限公司投资者关系活动记录表**

编号：2017-008

|  |  |
| --- | --- |
| **投资者关系活动类别** | 特定对象调研 □分析师会议  □媒体采访 □业绩说明会  □新闻发布会 □路演活动  □现场参观  □其他 （请文字说明其他活动内容） |
| **参与单位名称及人员姓名** | 中新建设 孙晗  天风证券 霍甲  太平洋证券 蒋博  湘财证券 杨喜荣  国金基金 刘文凯  华夏基金 朱晋  渤海汇金 蒋昊乐  华商基金 陆洲  华电财务 杨琛  民生政务 李建伟  渤海汇金 苑芳  盛盈资本 邱日尧 |
| **时间** | 2017年3 月10日 上午10时 |
| **地点** | 北京星网宇达科股份有限公司1号楼6层会议室 |
| **上市公司接待人员姓名** | 董事会秘书张志良、证券事务代黄婧超 |
| **投资者关系活动主要内容介绍** | 1. **公司推出的红外产品是哪种类型，是自主研发还是采购集成？**   公司推出的红外产品是集成千兆网和本地存储功能于一体的红外产品，其中探测器和光学镜头部件是外购，整机设计、结构设计、电路设计、处理器设计、接口设计以及全部的软件设计均由公司独立完成。   1. **公司的吊舱产品，主要是军用还是民用？2017年的拓展及收入情况？**   公司的吊舱可满足军民两个市场的需求，2016年吊舱产品收入主要来自火箭军和海警部队；也为无人机客户提供了一定数量的产品。经过前期的改进，公司的吊舱和跟踪球类产品的性能有了进一步的提高，产品稳定性和可靠性也有了保障，客户数量不断增加，2017年销售收入有望突破2000万。   1. **公司2017年初进行了高管职务调整，迟总、李总未来还会负责公司具体业务吗？对公司未来发展怎么看？**   公司高管调整后，迟总和李总主要负责董事会工作,专注于战略委员会、提名委员会、薪酬与考核委员会、审计委员会的建设，充分发挥董事会的职能，做好公司的顶层设计，确保公司方向正确、运营规范、组织高效、能打胜仗。为公司再上台阶和集团化发展做出更大贡献。  公司高管人员的调整，是公司战略发展的需要。有些私营企业即使上市了也没有跳出家族式管理模式，很多企业发展多年也没有解决好接班人的问题。星网宇达上市后，深刻理解作为一个上市公司所承担的社会责任，为了规范运作，充分发挥董事会、监事会和高管团队各自的职责，及时对领导班子进行了调整，这既是公司法人治理的需要，也是公司战略发展的需要。迟总和李总作为创始人，能有这样的认识和胸怀，本身就是不可替代的一种核心竞争力。徐烨烽总经理，1982年生人，北京航天航空大学惯性导航专业博士毕业，2016年被评为北京市百名领军科技人才。经过6年多的企业锻炼，成长迅速，是情商和智商双高人才，代表了有知识有文化有理想的年轻一代。对于公司的未来，我们非常有信心，一方面公司将继续保持创业时期的奋斗精神，另一方面将与时俱进发扬敢想敢干的亮剑精神，牢牢把握国家军民融合的战略机遇，利用好上市平台，实现报效国家、回馈社会、创造美好生活的愿景。目前，公司在惯性技术这个核心上，向上下游延伸，具备了从器件、部件到系统的全面能力。与此同时，公司在行业应用上积极拓展卫星通信、移动测量、光电稳控、雷达探测、红外感知、无人智能等业务；未来，随着公司惯性技术核心竞争力的进一步加强，行业应用逐步落地，公司的业务有望加速成长。   1. **请问您如何评价即将上市的华测导航？**   华测导航是我们的老朋友，是我们非常尊重的企业，我们对华测导航的成功上市表示衷心的祝贺。在民用领域我们虽属于同一个大行业，但是两家公司没有直接竞争。星网宇达致力于惯性技术的开发和应用，具有军工四证，是典型的军民融合题材。华测导航的高精度GPS测量在测绘领域具有很高的知名度，产品远销海外，值得我们好好学习。   1. **公司在外延方面，有什么想法？**   公司在上市后的发展策略是内生与外延两翼齐飞。在已布局业务快速发展的同时，公司将借助资本市场的助力，选择符合公司战略，且具备持续发展能力的合作伙伴，加速公司业务的发展。   1. **请介绍公司“车辆自主定位成图项目”？**   这是公司获得北京市科学技术委员会专项支持的一个项目，项目全称是 “面向智能驾驶的自主定位与即时地图构建技术”，核心技术包括车辆自主控制、自主定位成图等,通过该项目的实施，将有助于提高公司在无人驾驶领域的研发能力，加快公司在无人驾驶领域的业务布局。 |
| **日期** | 2017年3月10日 |