

证券代码：300271

证券简称：华宇软件

公告编号：2017-016

北京华宇软件股份有限公司

2016 年年度报告摘要

一、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。

所有董事均出席了审计本报告的董事会会议。

致同会计师事务所（特殊普通合伙）对本年度公司财务报告的审计意见为：标准的无保留意见。

本报告期会计师事务所变更情况：公司本年度会计师事务所由变更为致同会计师事务所（特殊普通合伙）。

非标准审计意见提示

☐ 适用 ☒ 不适用

董事会审议的报告期普通股利润分配预案或公积金转增股本预案

☒ 适用 ☐ 不适用

公司经本次董事会审议通过的普通股利润分配预案为：以2016年12月31日股本644,482,388股为基数，向全体股东每10股派发现金红利0.50元（含税）。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

☐ 适用 ☒ 不适用

二、公司基本情况

1、公司简介

股票简称	华宇软件	股票代码	300271
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	韦光宇	遇晗	
办公地址	北京市海淀区中关村东路 1 号院清华科技园科技大厦 C 座 25 层	北京市海淀区中关村东路 1 号院清华科技园科技大厦 C 座 25 层	
传真	010-82150616	010-82150616	

电话	010-82150085	010-82150085
电子信箱	IR@thunisoft.com	IR@thunisoft.com

2、报告期主要业务或产品简介

公司成立至今一直专注于电子政务领域的软件与信息服务，为客户的信息化事业提供全方位的解决方案与服务。公司服务内容覆盖信息系统的全生命周期，为客户提供信息化顶层设计与规划咨询、应用软件开发、系统建设、运维服务和运营服务的全方位等专业服务。公司用户涵盖法院、检察院、政府部门以及各行业大型企事业单位。

根据IDC中国电子政务研究报告，公司自2006年至今连续10年位列中国电子政务IT解决方案供应商10强。公司是政法行业信息化解决方案领导者，在法院信息化建设领域，华宇连续多年市场占有率第一，客户遍及全国；公司是食品安全行业解决方案的先行者，并面向税务、卫生、金融、财政、工商、企事业单位等行业提供软件与信息服务。

报告期内，公司立足电子政务领域，不断巩固和拓展优势行业，布局新兴产业，稳步提升公司在电子政务领域的市场竞争力和占有率。

3、主要会计数据和财务指标

(1) 近三年主要会计数据和财务指标

公司是否因会计政策变更及会计差错更正等追溯调整或重述以前年度会计数据

☐ 是 ☒ 否

单位：人民币元

项目	2016 年	2015 年	本年比上年增减	2014 年
营业收入	1,820,108,218.46	1,351,669,927.31	34.66%	902,602,843.61
归属于上市公司股东的净利润	271,694,183.15	208,457,095.29	30.34%	147,380,514.39
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	265,246,953.49	203,530,416.68	30.32%	144,472,239.15
经营活动产生的现金流量净额	237,220,809.69	349,825,716.60	-32.19%	288,761,055.33
基本每股收益（元/股）	0.43	0.34	26.47%	0.25
稀释每股收益（元/股）	0.42	0.33	27.27%	0.24
加权平均净资产收益率	16.37%	16.00%	0.37%	14.26%
	2016 年末	2015 年末	本年末比上年末增减	2014 年末
资产总额	2,876,868,375.89	2,677,274,090.30	7.46%	1,788,814,449.45
归属于上市公司股东的净资产	1,798,104,623.38	1,521,258,344.94	18.20%	1,119,207,976.33

(2) 分季度主要会计数据

单位：人民币元

项目	第一季度	第二季度	第三季度	第四季度
营业收入	203,135,364.42	462,463,009.91	355,766,085.08	798,743,759.05
归属于上市公司股东的净利润	28,556,913.23	96,411,454.86	53,736,137.44	92,989,677.62
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	28,198,165.45	95,572,021.02	53,241,077.77	88,235,689.25
经营活动产生的现金流量净额	-188,068,506.79	-2,028,691.06	-56,376,474.70	483,694,482.24

上述财务指标或其加总数是否与公司已披露季度报告、半年度报告相关财务指标存在重大差异

□ 是 √ 否

4、股本及股东情况

(1) 普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前 10 名股东持股情况表

单位：股

报告期末普通股 股东总数	22,301	年度报告披露日 前一个月末普通 股股东总数	22,301	报告期末表决权恢复 的优先股股东总数	0	年度报告披露日 前一个月末表决 权恢复的优先股 股东总数	0
前 10 名股东持股情况							
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售 条件的股份 数量	质押或冻结情况		
					股份 状态	数量	
邵学	境内自然人	21.34%	137,540,900	103,155,674			
广发聚丰混合型证券投资 基金	境内非国有法人	4.27%	27,500,000	0			
任涛	境内自然人	3.39%	21,818,961	19,217,021	质押	19,697,021	
中邮战略新兴产业混合型 证券投资基金	境内非国有法人	3.34%	21,548,382	0			
中邮信息产业灵活配置混 合型证券投资基金	境内非国有法人	2.25%	14,500,000	0			
兴全商业模式优选混合型 证券投资基金（LOF）	境内非国有法人	2.21%	14,226,898	0			
兴全轻资产投资混合型证 券投资基金（LOF）	境内非国有法人	1.85%	11,911,811	0			
兴全全球视野股票型证券 投资基金	境内非国有法人	1.69%	10,896,248	0			

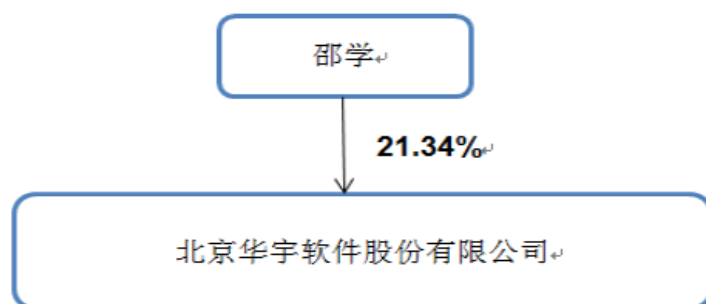
夏郁葱	境内自然人	1.60%	10,316,318			
赵晓明	境内自然人	1.48%	9,522,756	7,142,067	质押	2,880,000
上述股东关联关系或一致行动的说明		邵学先生为公司董事长，任涛先生为公司董事，赵晓明先生为公司董事、副总经理，以上三人与其他股东间不存在关联关系或一致行动关系。除此之外，公司未知其他股东之间是否存在关联关系或一致行动关系。				

（2）公司优先股股东总数及前 10 名优先股股东持股情况表

☐ 适用 ☒ 不适用

公司报告期无优先股股东持股情况。

（3）以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系



三、经营情况讨论与分析

1、 报告期经营情况简介

（一）整体经营情况

报告期内，公司新签合同额**21.24**亿元，新签合同完成额**9.35**亿元，期末在手合同额**16.46**亿元。报告期内，公司实现营业收入**18.20**亿元，较去年同期增长**34.66%**；归属于母公司所有者的净利润**2.72**亿元，较去年同期增长**30.34%**。

报告期内，公司坚定执行长期发展战略，积极有序的推进年度经营计划。公司持续专注主营业务发展，依托深厚的资源积累及前瞻性的产品布局，快速响应市场需求，不断巩固法院、检察院行业的优势地位。同时，公司紧密跟踪司法行政行业需求，实现重要业务突破，加速推动了大司法市场战略落地。公司放眼新业务，积极拓展食品安全、法律服务等新兴市场。报告期内，公司参与投资成立了华宇元典、溯源云两家公司，进一步完善了泛电子政务细分行业的业务布局，提升了行业均衡性和延展性。

为了增强核心竞争力，公司在技术研发上持续保持较高投入，加快大数据、人工智能、云计算、自主可控、移动互联网技术等前沿技术和应用解决方案的研究，报告期内，多项技术实现了行业应用，并收获了良好的示范效应。优化业务结构一直是公司持续改进的重要方

向，公司通过提高软件开发和服务能力实现业务收入的增长，报告期内，软件与服务收入占比超过60%，进一步提升了公司的盈利能力。

为了保证业务的稳健发展，公司高度重视研发资源的培育、储备、规划等工作，围绕业务发展目标，构建研发资源的全国布局。北京研发中心作为核心技术研究、战略项目研发中心，保证公司的发展具备持续的技术竞争力；大连研发中心以产品研发为主，快速响应市场需求及时推出新产品。以北京、大连研发中心为牵引，以成都、南京、广州、上海、武汉和合肥六个研发基地为支撑，保障了技术和研发资源在集团内部高效流通、配置，实现了研发效率的提升。

报告期内，公司基于“面向泛政府细分行业，做领先、专业的信息服务商”的长期发展战略，完成了“五纵四横”的业务布局。“五纵”指五个泛政府细分行业，包括法院、检察院、司法行政、食品安全、党政办公。“四横”是基于细分行业解决方案衍生出的通用产品业务，包括智能数据软件、法律数据和知识服务、协同办公软件、追溯云服务。公司持续完善战略型总部支撑前端业务单元的集团架构，积极整合“集团综合资源”、“解决方案型子公司的行业和服务优势”，“产品型子公司的产品和专业优势”，充分发挥协同效应为客户提供专业全面的产品和服务，有效助力客户业务水平和治理水平的提升。在目标市场上持续做深做强，有效支撑了公司业绩持续稳健的增长。

（二）主要业务发展情况

1. 法院行业

近年来，全国法院在信息化建设方面持续投入，以促进审判体系和审判能力现代化为目标，坚持以信息化建设促进司法为民、公正司法能力和水平提升。2016年是国家“十三五”规划的开局之年，也是全面建设人民法院信息化3.0的第一年，最高人民法院发布的《人民法院信息化建设五年规划》中确定了顶层设计、系统建设、保障体系、应用成效等四个方面55项重点建设任务，提出要在2017年底总体建成人民法院信息化3.0版，2020年底实现人民法院信息化3.0版在全国的深化完善。要围绕服务人民群众、服务审判执行、服务司法管理，突出“全面覆盖、移动互联、跨界融合、深度应用、透明便民、安全可控”的特征，加快系统建设，强化保障体系，提升应用成效。

报告期内，公司坚持市场导向，及时发现和准确把握法院信息化建设的实际需求，增强信息化建设的前瞻性、针对性和实效性。公司深入探索人民法院信息化3.0版建设需求，积极规划、推广“智慧法院”系列解决方案和产品，其中立足法官办案的“睿审”系统，运用了大数据、自然语言处理、人工智能等技术，以挖掘相似案例、提供裁判指引、统一裁判尺度为目的，为法官提供一体化的司法审判职能辅助和裁判支持，目前“睿审”系统已经在北京市高级人民法院深度应用，并取得了良好的示范效应。

吉林省电子法院项目作为“互联网+”在法院行业的首个案例，已顺利实施完成，互联网与审判执行业务的结合实现了诉讼全流程由“线下”搬到“线上”，是办案流程、办案方式的革新，

切实提升了审判质效和司法公信力，减轻当事人和律师诉累。报告期内，公司陆续中标吉林省电子法院二期工程、湖北省高级人民法院电子法院、青海省网上法院、长春市中级人民法院电子法院等多个项目，电子法院等相关业务在全国多个省份稳步推进。

国家积极推进司法大数据战略，加强大数据分析、数据集中平台的建设。报告期内，公司为最高人民法院打造的人民法院大数据管理与服务平台全面应用，实现了全国法院网络和信息技术设施全覆盖，法院、法庭通过法院专网实现了互联互通。同时，各地法院数据中心项目仍在持续建设中，报告期内，贵州高院数据中心、成都市中院数据资源中心、西安市中院数据中心等多项目落地。数据的互联互通为数据应用奠定了良好的基础，公司紧密跟随行业大数据需求热点，在深化法院行业大数据应用上持续加码，公司不断完善大数据解决方案，适时推出司法统计、专题分析、案例研判分析系统等产品，通过数据服务增强客户粘性。

2016年3月最高人民法院专题会审议并原则通过《关于落实“用两到三年时间基本解决执行难问题”的工作纲要》，人民法院向执行难全面宣战，要切实解决执行难，依法保证胜诉当事人及时实现权益。利用信息化手段是打赢执行难硬仗的攻城利器，公司针对执行的难点、痛点，打造执行指挥与执行可视化解决方案，有效实现“高效、规范、公开、文明”的工作目标，提升执行信息化水平。报告期内，执行指挥和执行可视化实现了有效推广，陆续中标北京市高院执行指挥中心二期、河北省高院执行流程信息、内蒙古高院执行指挥系统、白城市中院执行指挥系统、通化市中院执行指挥系统等项目。

根据人民法院“十三五”期间信息化发展规划，法院行业全面开展质效型运维管理体系建设，结合公司十余年电子政务运维管理经验，以国内外服务管理标准和最佳实践为指导，打造质效型电子政务运维管理解决方案，被评为“2016中国金软件金服务电子政务领域最佳解决方案奖”，优化了信息服务全生命周期产业链条，为人民法院信息化3.0提供保障支撑。报告期内，公司运维业务实现收入3.17亿元，较去年同期增长30.93%。

2. 检察院行业

2016年9月，最高人民检察院发布了《“十三五”时期科技强检规划纲要》（以下简称“《纲要》”），《纲要》明确指出要坚持科技引领、信息支撑，加快建立智慧检务五大体系，促进现代科技与检察工作深度融合，推进检察工作现代化。《纲要》强调建立智慧检务应用体系，建设检务辅助决策支持平台，提高宏观态势把握能力。强化司法办案智能服务，研发满足检察工作需求的侦查装备，探索推进移动侦查指挥和远程专家辅助办案应用。《纲要》为整个“十三五”时期检察技术信息化工作指明了方向。2016年7月，在第十四次全国检察工作会议上强调了要深入实施科技强检战略，努力提高检察工作信息化水平。要全面实施电子检务工程，建成覆盖四级检察院的司法办案、检察办公、队伍管理、检务保障、检察决策支持、检务公开和服务等“六大平台”，实现对检察工作全流程规范化、网络化、智能化管理，实现与有关部门信息资源共享和实时交换。探索完善“互联网+检察”工作模式，打造智慧检务。完善检察机关各类网络系统，加强网络安全防护和管理。建设国家检察大数据中心，建立检务大数据

资源库，建设异地灾备中心。

2016年是检察大数据的元年，“无数据，不智慧”，用数据决策，用数据办案、用数据管理、用数据创新的理念，推动检察院大数据的建设，打造智慧检务。报告期内，公司将大数据分析技术与检察院业务热点深度融合，推出了“智慧决策”检察院大数据分析服务系统，致力于为各级检察机关的领导决策、业务监督、业务研究提供大数据个性化深度分析服务，提升检察管理决策的精准性，目前已在贵州省人民检察院进行了深度应用，收效显著，起到了很好的示范效应。在大数据应用方面，公司陆续中标了江苏省张家港市人民检察院检察大数据分析服务系统、青岛市人民检察院“智慧青检”数据中心、宁夏人民检察院案管统计数据分析系统、张家港检务决策系统等多个项目。

报告期内，全国各级检察机关深入实施科技强检战略，全力推进电子检务工程，2016年成为电子检务全面实施的重要节点。公司持续关注电子检务工程，凭借十余年的行业信息化建设经验，全面助力电子检务工作有序开展，有效推动检察院信息水平提升，为实现“智慧检务”奠定扎实基础，报告期内，公司陆续中标北京市人民检察院、河南省人民检察院等多个电子检务项目。

3. 司法行政

近年来，全国司法行政信息化工作取得了显著的发展，各级司法行政部门坚持把信息化建设作为司法行政基础性工作，科学谋划、大力推进、贯彻始终。2016年9月8日司法部主持召开全国司法行政信息化建设推进会议，会议总结了近年来司法行政信息化建设工作，研究部署当前和今后一个时期司法行政信息化建设工作任务，为推动新时期司法行政改革发展提供有力保障。会议上明确指出推进司法行政信息化建设总的目标是：到2020年，建立网络纵横贯通、信息及时全面、硬件高效集约、技术成熟先进、标准科学统一的司法行政信息化体系，建成全国统一的司法行政数据库、应急指挥体系，建成涵盖司法行政各项业务的“一站式”司法行政信息化综合管理平台，形成综合集成、业务协同、信息共享的司法行政信息化工作格局，实现信息化与司法行政的深度融合，全面建成司法行政信息化升级版，充分发挥信息化对司法行政改革发展的支撑、引领作用，以信息化推动司法行政工作提升到一个新水平。

公司凭借司法行政行业多年的业务经验，充分利用全国营销网络资源，努力培育司法行政市场。随着司法行政行业整体建设规模逐年提升，公司司法行政行业实现了有效突破，新签订单数量快速增长。在司法板块，公司着力以应用建设推动信息化发展，报告期内，公司先后中标司法部指挥中心，云南省司法行政大数据协同共享、云南省司法行政基层工作信息系统等多个项目。在监狱板块，公司紧跟需求，及时响应，逐步丰富行业解决方案，报告期内，公司中标司法部燕城监狱、北京市监狱管理局、云南省监狱管理局、辽宁省监狱管理局等项目。

4. 食品安全行业

报告期内，党中央、国务院为了进一步提高食品安全治理能力和保障水平，相继出台了

一系列政策文件，其中在《国务院办公厅关于印发2016年食品安全重点工作安排的通知》中提出“进一步加强食品安全监管能力建设，编制国家食品安全‘十三五’规划，加大政策支持，强化保障措施，继续推进重大信息化项目建设，加快国家食品安全监管信息化工程立项和平台建设，推进食用农产品质量安全追溯管理信息平台建设，统一标准，互联互通，尽快实现食品安全信息互联共享，加强食品安全风险监测能力建设和食品监管基层执法装备配备标准化建设，提高装备配备水平，确保基层风险监测和监管有职责、有岗位、有人员、有手段”。此外为了落实《国务院办公厅关于加快推进重要产品追溯体系建设的意见》（国办发〔2015〕95号），相关部委和各省陆续制定了具体的实施意见或方案，进一步明确了各类重点产品追溯体系建设的落实单位，稳步推进相关工作。

子公司华宇金信作为食品安全领域软件及解决方案的行业领先企业，全力推动面向各级政府、企业的城市立体化食品安全保障解决方案，协助政府和企业构建城市“智慧食安”一体化监管平台。报告期内，为了进一步加快公司业务的拓展，年初公司针对业务发展需要制定了新的食品安全云服务业务发展战略规划，在战略规划的指导下，公司积极稳步开展业务拓展和项目实施的工作。在报告期内，公司在总局、北京、安徽、天津等已有客户继续拓展项目机会，并在江苏、宁夏、甘肃、河北、吉林以及北京市多个区县取得新突破，目前公司业务领域已覆盖全国15个省市，全国市场布局初见成效。在积极拓展传统业务的同时公司还在不断创新，在报告里，公司针对互联网餐饮外卖市场的食品安全问题，及时推出了餐饮O2O互联网监管云平台，通过对互联网海量数据的大数据分析有效提升了监管靶向性和监管效能。

5. 党政办公（自主可控）

2016年7月，中共中央办公厅、国务院办公厅印发了《国家信息化发展战略纲要》，纲要根据最新形势对《2006—2020 年国家信息化发展战略》的调整和发展，纲要中提出要构建安全可控的信息技术体系，培育形成具有国际竞争力的产业生态。将制定国家信息领域核心技术设备发展战略纲要，以体系化思维弥补单点弱势，打造国际先进、安全可控的核心技术体系。

近年来，国家越来越重视信息技术的自主可控，只有自主可控才能从根本上保证信息安全。自主可控技术作为建立信息安全的重要保证，在各行业中得到了加速推进。报告期内，公司紧密跟随国家信息安全发展战略，在自主可控领域持续渗透，示范性项目顺利上线，并达到了理想的应用效果。公司以技术和业务优势为根本、行业市场为基础，定位于中立的电子政务解决方案提供商，以满足用户需求为导向，积极带动广大产业链企业合作，未来将推动实现党政、司法等行业安全可靠全面替代。同时，公司不断加大在自主可控领域的研发投入，提升自主可控产品适配性和稳定性，丰富应用解决方案切实满足业务需求，在协同办公系统、电子公文系统、中间件、数据库、协同服务等方面都形成了拥有自主知识产权的解决方案，并且得到了良好的应用，拓宽了自主可控领域的内涵与市场空间，逐步提升了自主可控领域的核心竞争力，扩大了市场领先优势。

6. 智能数据产品及服务

公司在商业智能领域继续保持稳健增长，同时也加强了在数据治理、大数据应用、数据分析服务等相关领域的发力和突破。子公司亿信华辰长久以来坚持“以产品技术为驱动，以行业应用做依托，以渠道推广铺市场”的战略思路，持续专注于商业智能及大数据领域相关技术和应用解决方案的研究、实践和推广。2016年结合内存计算、人工智能、VR等前沿的技术相继推出了敏捷型BI产品——WonderBI、智能BI产品——智问、3D可视化分析套件、集数据建模与数据处理于一体的工具——数据工厂等一系列先进实用的数据应用类产品。这些产品进一步巩固了亿信华辰作为国内商业智能、大数据软件提供商的领先市场地位，并为公司为各个行业中提供更深入、更广泛的数据应用服务奠定了坚实的基础。

在产品推广方面，亿信华辰继续凭借自主研发产品工具的成熟性、易用性、国产化等优势，邀请有行业应用、专业应用、交付优势或者区域优势的合作伙伴，积极打造和谐共赢的生态系统，为最终用户提供基于公司产品的商业智能和大数据行业应用解决方案。此外，一些对数据资产价值发现极其重视并有着持续个性化要求的用户，亿信华辰凭借对产品的充分自主权与自身的研发能力在通用产品的基础上为用户提供贴身产品定制服务，该业务也已取得了良好的投资回报。报告期内，渠道销售战略执行到位，业绩超预期完成，发展态势良好。

7. 法律数据和知识服务

2016年6月24日公司第五届董事会第三十九次会议审议通过了《关于对外投资的议案》。公司与北京元典起航科技中心（有限合伙）等三家有限合伙共同投资人民币4,800万元，设立北京华宇元典信息服务有限公司。其中华宇软件出资人民币1,800万元，占华宇元典注册资本的37.5%，为第一大股东。华宇元典是面向法律信息服务这一高速发展、前景广阔的市场而设立的，专注为法官、检察官、律师、其他诉讼参与者、法律研究者、立法工作者、企业法务、社会公众和征信机构等提供领先的法律数据服务及产品。华宇元典的成立是公司在法律信息服务市场对知识管理和智能信息服务领域商业应用的有效延伸。

报告期内，华宇元典以法律大数据深度研发为基础，已经在法院、检察院行业形成了法律智能产品，目前已成功应用于北京市高级人民法院法院智能研判系列“睿法官”、贵州省检察院“晓督”的解决方案中。面向律师，元典律师工作平台正式上线，平台集案件管理、云端协作、智能辅助等功能于一身，有效的满足了律师工作的根本需求，使工作更高效，目前推广效果良好。

8. 协同办公软件

协同办公市场2016年依旧呈现高速增长的势头，增长呈现以下几个方面的特征：一、行业化业务深入应用。协同业务由标准化进入到客户个性化深入应用阶段，需要协同厂商结合客户个性化业务需求实现业务协同。二、协同平台化、门户化趋势加强。协同办公平台作为信息化入口、基础集成整合平台，打通组织内部各业务系统，实现跨系统跨组织协同。三、协同业务移动化应用需求增长明显。四、协同业务数据决策分析日益成为政府企业客户关注

的重点之一，需要对协同平台产生的业务数据进行清洗、整理、分析，以便提供决策依据。

五、对系统安全，特别是基于移动互联网的应用安全日益关注。

报告期内，子公司万户网络继续秉持以客户为中心，坚持应用创新、技术创新，服务创新，为客户提供专业化、个性化的产品服务解决方案。特别在智慧政务协同、医疗行业协同整体解决方案、移动门户平台能力上具有行业领先地位。在软件系统安全，特别是移动应用安全方面投入较大的研发资源，在为客户提供安全可靠的协同办公软件方面拥有核心的技术优势。报告期内，万户网络自主研发了新一代的协同平台和移动门户产品，推出了政务协同、医疗等行业套件，并在安全自主可控产品研发上有实质阶段性的成果；并且在政府、大型集团化企业以及医疗、能源等市场拓展中取得了可喜的成果，业绩较2015年有较大增长，万户网络赢得了吉林省交通厅、江西省水利厅、黄山市政府、蚌埠市政府、国机集团、首钢集团、中联重科、宝沃汽车、重庆中烟等一大批重点客户的信赖并成功签约。

9. 追溯云服务

2016年6月24日公司第五届董事会第三十九次会议审议通过了《关于对外投资的议案》。公司与中国食品药品企业质量安全促进会、食药网（北京）科技发展有限公司等共同投资人民币3,000万元，设立溯源云（北京）科技服务有限公司，其中华宇软件出资人民币1,350万元，占溯源云注册资本的45%，为第一大股东。溯源云公司计划投资建设全国性的“食品追溯信息平台”，通过市场化方式引导企业建设追溯体系。溯源云的成立将加速推动公司食品追溯业务的发展。通过投资溯源云，公司进一步加强食品安全领域产业链的战略布局，特别是在食品安全领域产业链顶端的布局。与公司现有食品追溯业务形成良好互补，有利于全面提升公司在食品安全领域的核心竞争力。报告期内，溯源云已完成工商登记，公司业务按计划顺利推进。

10. 数据类业务

在数据类业务领域，公司搭建“双引擎+行业解决方案”的业务架构，即子公司亿信华辰承载的“智能数据工具”引擎、子公司华宇元典承载的“数据和知识服务”引擎、以及华宇信息和华宇金信等子公司深耕细分行业应用解决方案，相互支撑和协作，持续创造客户价值。报告期内，在法检领域通过将大数据与业务应用的结合，应用大数据结合业务专题实证分析，实现对司法大数据资源的深度应用。同时，借助公司在文本挖掘技术和自然语言处理技术的突破，加上数据可视化技术的支撑，为客户提供基于智能机器学习、多维度数据分析、全流程数据服务的智能研判分析系统，实现覆盖审判全流程的大数据服务，这些为公司在法检领域的业务注入了新的活力。在食安与工商领域，融合大数据的思想，实现了对企业数据、监管数据、互联网数据等的深度整合，彻底打通了监管、企业、公众的信息流，在监管侧推动了精准监管、靶向监管，同时提升了网络交易监管的力度，为企业及公众提供前所未有的及时有效的服务；在税务领域，通过对局端税务数据应用服务的不断深化，目前形成了近乎完整的“总局—省局—市局—企业”的税务数据采集、建模、存储、分析、挖掘的业务链条，为今后税务行

业的业绩增长构建了广阔的空间。在金融领域，除了继续提供传统数据仓库、商业智能平台咨询与建设服务，在2016年还围绕数据标准化、数据质量管理以及数据服务目录等技术开展了诸多卓有成效的工作，并形成了整套可推广的实践成果。这将极大的提升金融行业用户的黏度，并获得更好的利润增长速度。

（三） 管理改进

报告期内，公司持续管理思路创新，深化管理改革，向管理要效率。根据公司目前的发展现状以及各细分业务领域的特点，公司充分发挥了集团管理架构的优势，发挥战略总部的资源优势，整合资本、品牌、社会资源等优势，在集团战略的框架下促进各个子公司业务发展。总体来看，各业务领域管理水平、运营效率得到有效提升。

1. 市场与营销

报告期内，公司持续建设全国营销网络及区域销售服务平台，在多个地区设立分公司，提供属地化服务，有效的提高了营销服务能力。报告期内，华北、西北、华东、华南收入均超过2个亿，实现销售收入分别为7.45亿、2.5亿、2.44亿、2.06亿；西北、华南、华东、东北地区业务加速拓展，销售收入增速显著，分别较去年同期增长139.14%、71.78%、62.09%、58.07%，各地区的营销能力均衡提升。

在市场营销方面，有效推进营销体系建设，进一步加强主动营销，快速推广创新解决方案抢占先入优势，完善市场研究体系，加强市场信息分析与预测，为公司市场战略布局提供有效支撑。在市场宣传方面，积极构建专业化、体系化的宣传能力，强调“从业务的视角促宣传，从宣传视角说业务”，让宣传紧密贴合业务，保证了市场宣传的有效性。与客户联动的宣传模式收效良好，与客户打造“宣传共同体”，实现了业务拓展与市场宣传的深度融合。

2. 研发管理

报告期内，公司持续加大研发投入，本年度研发支出总额为2.61亿元，同比增长41.4%。

全力构建研发全国布局，不断提升研发效率，提升软件精品水平。

一、探索建立高效的研发异地协作机制，有效发挥各研发基地的成本和地域优势，更好的服务各级客户；持续优化研发管理流程，逐步实现产品、项目、课题的差异化研发管理，提升流程的运转效率；加强顶层规划，强化业务和技术架构，提升大规模、复杂系统的研发能力。

二、加大平台研发，快速构建平台、华宇应用平台、共享交换平台等，分层研发模式不断深化，有效提升了研发效率和质量。加强云计算、大数据、人工智能、移动互联、国产化等新技术研究，为公司战略发展提供技术储备；建设统一的需求管理和缺陷管理平台，与服务事件管理无缝对接，实现了研发和服务事件的顺利对接，提高客户响应的效率和质量。

三、优化人才培养策略，更大力度培养复合型人才；提倡全员需求，夯实行业业务基础，更好的提升精品研发能力；加强系统分析师、技术架构师的培养和引进，提升顶层设计能力；

加大大数据人才培养和储备，尤其是数据分析、建模等人才，为公司大数据业务的开展提供人才储备。

3. 服务管理

报告期内，恰逢司法体制改革进入攻坚之年，信息技术因其“智能、规范、便捷、高效”的特性在司法办案中扮演越来越重要的角色，这为公司在电子政务运维领域带来众多机遇，公司继续深化拓展运维服务市场，在法检行业服务业绩持续增长的同时积极拓展新行业业务发展。承担部分法院用户大数据平台建设和运维，建立面向大数据管理和服务的的工作机制，积极推动实现司法统计并轨；积极推动质效型运维管理体系建设，打造质效型运维管理平台，在北京、内蒙等区域内选取试点推行落地；在检察院行业，不断深挖客户需求，打造“晓督”系列产品，为司法办案提供智能服务；完成新行业开拓，将运维服务不断向政府机构、事业单位推进。报告期内，运维服务收入实现稳步增长，销售收入达**3.17**亿元，较去年同期增长**30.93%**。

公司坚守“提供专业的技术、优秀的产品和卓越的服务，以信息化创造客户价值”的使命，优化服务组织管理，建立与履约战略、服务战略相一致的服务管理体系，改进服务管控工作，不断完善服务能力管理机制，提高履约效率和质量。改进服务交付工作，提高服务质量和客户满意度。保证行业运维服务交付一致性、满足客户要求的核心服务交付能力、卓越服务项目建设。报告期内，公司持续优化组织架构，成立分公司、事业部，实现扁平化的管理，提高运维服务响应速度，敏捷快速实现服务需求。

4. 人力资源管理

人才引进作为人力资源的核心工作，在**2016**年中收效良好，有效的完成了人才储备目标，为公司业务发展提供了有力保障。截至**2016**年**12**月**31**日，公司员工总计**4,046**人，较去年同期增长**44.86%**，其中本科及以上学历员工占比达**84.11%**。公司坚持执行人才培养战略，报告期内，为了给员工学习成长提供便捷有效的学习环境，公司成立了华宇大学，从管理能力、业务支持、专业技能等几个方面梳理形成了完善的知识体系，并建立了灵活多样的培训机制、行之有效的考核机制，为员工自我成长提供了保障，同时也为公司快速发展提供了动力。公司着力于人员增效，完善绩效考核，根据岗位内容制定有针对性的绩效激励制度，同时加强考核工作的执行与落实。面对IT行业人才市场的激烈竞争，为了保证人员的稳定性，公司定期开展敬业度调查、提升敬业度的培训，面向实际问题制定改进方案。

报告期内，为更好的激励优秀员工，充分调动优秀员工的积极性，公司于**2016**年**11**月公布了《**2016**年限制性股票激励计划》，向集团内**907**名员工授予限制性股票**2,200**万股，授予价格每股**10.03**元，目前该激励计划顺利实施，已完成限制性股票登记工作。同时，在实施中的前次限制性股票激励计划及股票期权激励计划顺利进行，通过多种形式的股权激励优化员工薪资结构，有效的调动了核心员工的积极性，增强了员工稳定性，激励效果显著。

2、报告期内主营业务是否存在重大变化

☐ 是 ☒ 否

3、占公司主营业务收入或主营业务利润 10%以上的产品情况

☒ 适用 ☐ 不适用

单位：元

产品名称	营业收入	营业利润	毛利率	营业收入比上年同期增减	营业利润比上年同期增减	毛利率比上年同期增减
应用软件	793,085,272.66	472,729,549.11	59.61%	39.76%	19.48%	-14.52%
系统建设服务	709,845,708.57	122,899,909.96	17.31%	30.97%	36.99%	4.59%
运维服务	317,177,237.23	121,816,043.48	38.41%	30.93%	18.99%	-9.13%

4、是否存在需要特别关注的经营季节性或周期性特征

☐ 是 ☒ 否

5、报告期内营业收入、营业成本、归属于上市公司普通股股东的净利润总额或者构成较前一报告期发生重大变化的说明

☐ 适用 ☒ 不适用

6、面临暂停上市和终止上市情况

☐ 适用 ☒ 不适用

7、涉及财务报告的相关事项

(1) 与上年度财务报告相比，会计政策、会计估计和核算方法发生变化的情况说明

☐ 适用 ☒ 不适用

(2) 报告期内发生重大会计差错更正需追溯重述的情况说明

☐ 适用 ☒ 不适用

(3) 与上年度财务报告相比，合并报表范围发生变化的情况说明

☒ 适用 ☐ 不适用

本公司根据集团经营需要，新设北京华宇元典信息服务有限公司、北京华宇科创投资有限公司两家子公司导致增加合并范围；本年度合并范围减少两家孙公司华宇金信（大连）信息技术有限公司、北京华软博天科技发展有限公司。