证券代码: 002228 证券简称: 合兴包装

厦门合兴包装印刷股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号: 2017-03-003

投资者关系活动类别	■特定对象调研	□分析师会议
	□媒体采访	□业绩说明会
	□新闻发布会	□路演活动
	□现场参观	
	□其他	
参与单位名称及人员姓 名	东海基金:章韧	
时间	2017年3月27日	
地点	公司会议室	
上市公司接待人员姓名	董事会秘书:康春华;	
	证券事务代表: 王萍萍	
投资者关系活动主要内容介绍	1、包装产业供应链云平台(PSCP)是什么样的服务?	
	答:包装产业供应链云平台(PSCP)是依托互联网信息	
	技术,服务于包装产业供应链上下游的包材供应商、包	
	材需求客群、包材产业链上下游关联方等各类型的主体,	
	实现各商业主体之间信息流、业务流与资金流交互往来	
	的资源整合及信息共享平台。包装产业供应链云平台	
	(PSCP) 项目立足于包装产	业整合、效率提升,以产业

服务平台为导向,加强对包装产业链的整合。

2、公司提出的包装产业供应链云平台(PSCP)项目基于什么考虑?

答:近年来,包装行业增长速度放缓,行业整体产能过剩、竞争加剧、订单短缺、资金压力过大等因素使得企业生存状况恶化,行业整合及淘汰过剩产能非常必要和紧迫。基于此,公司开发基于 B2B 的第三方包装产业供应链云平台(PSCP),将与众多优秀中小包装企业合作,支持中小企业发展,整合产业链,实现促进包装行业优化升级的共赢目的。

3、PSCP 能够为行业及平台参与者提供什么价值?

答: 1)资源整合: 利用互联网信息化技术建立资源整合与共享平台,实现跨地域产业集群,促进产业结构优化升级。2)促进交易: 满足包材需求方多元化需求,提升供需资源对接精准度; 3)优化流程: 提供信息化、数据化、智能化的可视、可控管理,缩短交易流程及周期; 4)众包共享: 结合包材需求客群及供应商的需求,优化订单配给,解决需求与供给不平衡的困境。5)平台能够提供研发、设计等无形服务支持,更好地满足客户需求。总体来看,PSCP业务能够整合行业产生规模效益,有力带动包装行业的内生增长。公司也能够受益于此,分享行业增长带来的利润价值。

4、合兴包装运作 IPS 项目的优势有哪些?

答:首先,合兴包装具备行业领先的专业技术优势、良好的信誉和承担能力,能够为客户提供整体包装解决方案、供应商管理库存等高附加值服务,并有能力应对智

能包装集成服务过程中涉及的人员调整等方面可能遇到的问题,具有转型智能包装集成服务的实力。其次,合兴包装还拥有丰富的大客户资源、供应商资源和一定的主材生产能力,为自身转型智能包装集成服务提供商打下了坚实的基础。第三,合兴包装在运营改良客户生产线方面拥有运营管理体系和丰富的经验。第四,合兴包装在跨地区销售和管理方面也具备领先优势,因此有实力为不同地区具有包装外包、自动化改造和集中采购需求的客户提供服务。

5、公司是否有固定的智能包装设备合作厂商?

答:由于每个行业的产品特性、生产流程、包装规格等都不尽相同,对智能包装设备的需求也不相同,而且各智能包装设备厂家也都有自己侧重的行业领域,所以我们需依据客户需求来寻找相匹配的设备厂商进行合作。

6、IPS 的项目与客户从谈判到运行的周期多久?

答:每个客户项目不一样,具体需根据项目情况。

7、智能包装集成服务的盈利模式是怎么样的?

答:我们收取的是服务费用,这部分费用划分为:1)使用机器替代人工,现场和仓储管理调配的费用;2)包材的运输和管理,以及将来可能产生的,由我方生产主材的费用。尽管这些服务,客户自己也可以完成。但是由我们来完成,产生的效率是最高的。因为我们可以为客户提供最专业的包装整套解决方案,如寻找到最合适的供应商等。

附件清单(如有)

无

日期	2017年3月27日	
----	------------	--