

北京高能时代环境技术股份有限公司

2016 年度业绩暨现金分红说明会会议纪要

一、说明会基本情况

会议时间：2017 年 4 月 5 日 15:30-16:30

会议形式：通过上证路演中心（<http://roadshow.sseinfo.com>）进行网络互动

参加人员：公司董事、总经理陈望明先生、公司董事会秘书张炯先生

二、说明会主要内容纪要

公司董事、总经理陈望明先生首先致辞，简要介绍了公司基本情况、经营理念等，接着公司董事、总经理陈望明先生，公司董事会秘书张炯先生回答了投资者提出的问题。主要问答内容摘录如下：

问：公司自从 2016 年 9 月岳阳静脉产业园之后，未见公告新增订单，而其他环保公司如东方园林、启迪桑德等公司大单频出。请问公司是放慢节奏、还是没有新增订单？2016 年四季度新增订单多少？

答：您好！2016 年度新增订单情况请见 2016 年度报告；公司对签订订单情况的披露按照上交所对于重大合同的标准进行披露；自岳阳静脉产业园之后，暂无静脉产业园 PPP 订单。感谢您对公司的关注！

问：请陈总介绍一下公司确定的 2017 年的发展目标和一季度实际的大致进度情况。

答：您好！2017 年公司继续坚持以环境修复和危废处置为核心发展领域，垃圾处理、工业废水处理、污泥处置等作为重点领域协同发展的战略目标，具体经营计划请见 2016 年年度报告。2017 年一季度总体经营状况良好，具体数据请见 4 月 15 日公司披露的 2017 年一季报。感谢您对公司的关注！

问：请介绍一下目前公司各业务板块回款周期的大致情况，谢谢！

答：您好！公司投资运营类项目通过特许经营期内运营收入回收投资成本、获得收益；公司工程类项目回款一般分为预付款、进度款和质保金三个阶段，根据不同的项目周期会有所不同。感谢您对公司的关注！

问：贵司在手订单还有多少？同期对比变动情况如何？公司拓单能力一般，请问公司将哪方面改善业务拓展能力？

答：您好！公司在手的订单充裕，但需根据项目不同的情况分批实施，特别是部分投资类项目尚处于项目的前期阶段。公司为了进一步改善公司的市场开拓能力，已对业务构架进

行了改革，实施“板块平台化、业务区域化”管理。感谢您对公司的关注！

问：陈总能否介绍一下公司与华夏幸福合作项目的进展情况？

答：您好！公司已与华夏幸福、东方雨虹签署《战略合作框架协议书》，旨在共同投资开发环保产业园项目。目前暂无具体项目落地。感谢您对公司的关注！

问：年报中提到同业竞争激烈，高能环境的优势在哪里？是否准备好面对可能得价格战？谢谢！

答：您好！公司的系统服务优势，技术能力、工程实施能力在行业中名列前茅。行业竞争已造成行业整体利润率下降是总体趋势，我们将在保证合理利润的前提下，对不同项目采取不同的价格策略。感谢您对公司的关注！

问：请问雄安对公司会产生什么利好？

答：您好！雄安新区对京津冀的协同发展是个重大利好，我们将充分利用公司地处北京的优势，积极开拓京津冀的环保市场。感谢您对公司的关注！

问：什么时候分红？

答：您好！公司将于4月17日召开2016年度股东大会，股东大会召开后2个月内进行分红。谢谢！