

证券代码：300263

证券简称：隆华节能

公告编号：2017-024

洛阳隆华传热节能股份有限公司 2016 年年度报告摘要

一、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。

本公司董事会、监事会及董事、监事、高级管理人员保证本报告摘要所载资料不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性、完整性承担个别及连带责任。

北京兴华会计师事务所(特殊普通合伙)对本年度公司财务报告的审计意见为：标准的无保留意见。

本报告期会计师事务所变更情况：不适用

非标准审计意见提示

适用 不适用

董事会审议的报告期普通股利润分配预案或公积金转增股本预案

适用 不适用

公司经本次董事会审议通过的普通股利润分配预案为：以 882,079,304 为基数，向全体股东每 10 股派发现金红利 0.10 元（含税），送红股 0 股（含税），以资本公积金向全体股东每 10 股转增 0 股。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

适用 不适用

二、公司基本情况

1、公司简介

股票简称	隆华节能	股票代码	300263
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	段嘉刚	张烨	
办公地址	洛阳空港产业集聚区	洛阳空港产业集聚区	
传真	0379-67891813	0379-67891813	
电话	0379-67891833	0379-67891813	
电子信箱	duanjg@foxmail.com	lylhzb@126.com	

2、报告期主要业务或产品简介

2016年隆华公司正式启动业务全面转型，业务继续围绕节能、环保和新材料三个板块展开。传热节能板块是公司的传统业务，在这个领域公司一直保持着行业领先优势。在石油、化工等行业应用中，公司的复合冷产品作为拳头产品，市场占有率达到80%，空冷器产品的市场占有率也处于行业前列。2016年石油、化工和火电等行业不景气，产能普遍过剩，投资不足、进度放缓。受此影响，工业换热行业市场整体下滑，竞争愈发激烈，行业平均盈利能力大幅下降，行业内公司普遍出现业绩下滑和亏损情况。面对这种情况，公司在董事会和总经理的正确领导下，继续深挖成本潜力、提高合同质量、强化市场开拓，确保了市场份额的稳定。但是由于市场总额下降和竞争导致的利润率下降双重原因，传热节能板块全年业绩亏损。

环保水处理业务是公司的另一个支柱板块，全资子公司中电加美在工业水处理方面一直处于行业领先地位，拥有多项专利和专有技术，产品填补了多项国内空白。2016年在宏观经济形势和产能过剩的影响下，依然保持了一定市场份额。在市政水处理领域，2016年逐步开工建设新疆昌吉、河北涉县等项目，但是受到跟进项目普遍进展速度低于预期的影响，该板块业

务较上一年也有所下降。

新材料业务是公司2015年开始涉足的一个板块，得益于公司管理团队在新材料业务领域的高水准，该板块发展迅速。目前四丰电子公司在钼靶材领域处于行业龙头地位，产品性能和质量已经可以稳定的达到或超过国外进口同类产品。2016年四丰电子公司继续强化生产管理和市场推广，生产的精益化程度进一步提高，市场推广也取得了不俗成绩。显示面板行业是一个处于上升阶段的行业，在工业和生活领域的应用持续增加，市场需求旺盛。钼靶材作为显示行业的基本材料，四丰电子公司在该领域的竞争优势明显。

为了更好的开拓靶材市场，强化隆华在靶材领域的领头地位，2016年公司收购了广西晶联公司，开始布局ITO靶材业务。广西晶联成立于2007年9月，主要从事氧化锡钨（ITO）靶材的研发、生产和销售。ITO靶材通过磁控溅射制备ITO导电玻璃，广泛应用于平板显示器、发光二极管及太阳能等领域。由于显示屏生产工艺的特殊性和锡钨氧化物自身的特殊性，ITO靶材的制备难度极大，目前只有日、韩等国家的极少数公司具备高端ITO靶材的批量生产能力。广西晶联通过9年左右的时间探索、研发出了具备自身特色的ITO靶材生产工艺，所生产的高端ITO靶材能够达到甚至超过国际先进水平。广西晶联目前已是国内高端ITO靶材的领军企业。

军工新材料是公司发展新材料业务板块之重要组成部分。2016年隆华与湖南兆恒材料科技有限公司签署了部分股东股权转让及增资扩股协议，获得其52.99%的股权。截至本报告日，该收购事项已经国家国防科技工业局批准并办理完成工商变更手续。湖南兆恒材料科技有限公司于2011年成立以来，长期承担从事直升机、无人机、雷达、深海装备等军工型号用特种高分子材料及其制品的研发、生产与应用，其中聚甲基丙烯酸酯亚胺（PMI）泡沫材料及制品获得型号应用的认证，是军方认可认证的国内唯一供应商。兆恒科技的核心产品聚甲基丙烯酸酯亚胺泡沫（PMI泡沫）拥有多项国家发明专利，是国内唯一一家具有全密度全孔径全尺寸的PMI泡沫材料及制品生产能力的企业。PMI主要应用于航空航天、高速轨道交通、高速舰船、雷达探测、风力发电、运动器材、医疗器械、音响制品等等领域，作为新材料其应用潜力前景极其广阔。

近年来，军工行业正迎来重大的发展机遇。这一机遇不仅体现在以科技化、信息化装备为代表的武器装备投入上，同时也体现在军品定价机制、军民结合、军工科研院所改制等一系列变革中。军民融合的战略方针，一方面能够通过军民深度融合，盘活存量资产，吸引各种渠道资源进入安全领域，促进创新，加快武器装备升级换代；另一方面能够解决原有军工资产的效率问题，构建国家主导、需求牵引、市场运作、军民深度融合的运行体系，由原来的“输血”转为“造血”，促进军工产业升级。面对这样的发展机会，公司收购湖南兆恒后正式进入军工行业，未来还将在军工领域围绕军工材料为中心，布局一系列新的业务。

3、主要会计数据和财务指标

(1) 近三年主要会计数据和财务指标

公司是否因会计政策变更及会计差错更正等追溯调整或重述以前年度会计数据

是 否

单位：人民币元

	2016 年	2015 年	本年比上年增减	2014 年
营业收入	812,192,600.31	1,370,799,295.32	-40.75%	1,245,016,055.49
归属于上市公司股东的净利润	15,249,548.11	178,650,719.73	-91.46%	145,720,144.93
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	-490,042.04	139,013,229.48	-100.35%	140,571,340.80
经营活动产生的现金流量净额	117,486,383.90	79,059,927.46	48.60%	-200,104,990.73
基本每股收益（元/股）	0.0173	0.43	-95.98%	0.38
稀释每股收益（元/股）	0.0173	0.43	-95.98%	0.38
加权平均净资产收益率	0.63%	9.04%	-8.41%	10.02%
	2016 年末	2015 年末	本年末比上年末增减	2014 年末
资产总额	3,318,156,104.42	3,621,044,595.44	-8.36%	2,677,773,689.57
归属于上市公司股东的净资产	2,415,386,202.81	2,415,670,620.92	-0.01%	1,543,948,828.36

(2) 分季度主要会计数据

单位：人民币元

	第一季度	第二季度	第三季度	第四季度
营业收入	160,674,928.34	265,542,999.05	196,128,454.34	189,846,218.58
归属于上市公司股东的净利润	2,686,490.79	15,736,968.25	21,276,064.46	-24,449,975.39
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	-7,369,422.08	16,419,633.06	16,824,237.99	-26,364,491.01
经营活动产生的现金流量净额	-320,407,008.72	209,231,148.75	-28,397,095.27	257,059,339.14

上述财务指标或其加总数是否与公司已披露季度报告、半年度报告相关财务指标存在重大差异

是 否

4、股本及股东情况

(1) 普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前 10 名股东持股情况表

单位：股

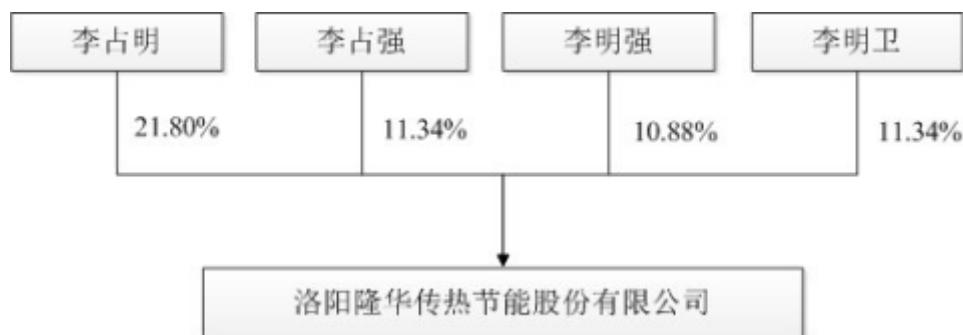
报告期末普通股股东总数	24,281	年度报告披露日前一个月末普通股股东总数	24,871	报告期末表决权恢复的优先股股东总数	0	年度报告披露日前一个月末表决权恢复的优先股股东总数	0
前 10 名股东持股情况							
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押或冻结情况		
					股份状态	数量	
李占明	境内自然人	21.80%	192,301,092	167,301,092	质押	82,720,000	
李占强	境内自然人	11.34%	100,000,000	75,000,000	质押	58,060,000	
李明卫	境内自然人	11.34%	100,000,000	0	质押	60,000,000	
李明强	境内自然人	10.88%	96,000,000	75,000,000	质押	45,250,000	
杨媛	境内自然人	4.92%	43,433,238	37,374,928	质押	31,700,000	
孙建科	境内自然人	1.89%	16,632,746	12,474,560	质押	10,032,746	
樊少斌	境内自然人	1.87%	16,514,704	16,496,028	质押	12,360,000	
中国工商银行股份有限公司—中邮趋势精选灵活配置混合型证券投资基金	其他	1.59%	13,999,842	0			
中国建设银行股份有限公司—长城改革红利灵活配置混合型证券投资基金	其他	0.85%	7,499,831	0			
董晓强	境内自然人	0.72%	6,326,000	5,086,500			
刘岩	境内自然人	0.69%	6,126,000	5,086,500			
上述股东关联关系或一致行动的说明	公司股东李占明、李占强、李明强、李明卫四人为兄弟关系，上市时已共同签署《一致行动协议》，并且为公司的共同实际控制人。						

(2) 公司优先股股东总数及前 10 名优先股股东持股情况表

适用 不适用

公司报告期无优先股股东持股情况。

(3) 以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系



5、公司债券情况

公司是否存在公开发行并在证券交易所上市，且在年度报告批准报出日未到期或到期未能全额兑付的公司债券：否

三、经营情况讨论与分析

1、报告期经营情况简介

公司是否需要遵守特殊行业的披露要求：否

2016年面对世界经济深度调整和国内经济增速放缓的压力，中国政府坚持稳中求进，扎实推进稳增长、调结构、惠民生，持续完善宏观经济政策，创新宏观调控方式，在适度扩大总需求的同时，大力推进供给侧结构性改革，经济形势出现了一些积极变化。但是经济增长L型走势的弱平衡格局，供给侧的结构性和深层次矛盾并没有完全解决，整体经济形势依然严峻。面对依然严峻的宏观经营环境，公司坚持推进二次腾飞战略，努力将隆华打造成一家优秀的上市公司。作为一家公众公司，隆华谨记自己的社会责任和股东责任，致力于节能、环保和新材料领域；致力于现代化发展给人们带来便利、舒适的同时为社会保留蓝天净水；致力于为社会带来价值的同时为我们的股东和员工创造更多的价值。

报告期内，在国内外经济形势严峻复杂、市场竞争激烈的不利环境下，公司在董事会和管理层的正确领导下，强化内部管理，注重新产品的研发，坚持以市场为导向，不断加大市场开拓力度，持续推动转型战略。报告期内，公司实现营业收入81,219.06万元，同比下降40.75%，营业利润674.46万元，同比下降95.91%，归属于上市公司股东的净利润1524.95万元，同比下降91.46%。

(一) 既有业务实现稳步发展

2016年，传热节能、环保水处理及新材料三大板块在发展过程中都面临着与日俱增的竞争和压力。尤其是传热节能业务，更是面临着上游行业产能过剩，行业市场低迷，竞争白热化，原材料价格连续波动的各种考验。面对这种压力，公司上下一心，努力克服各种困难，在经营、生产、研发及管理等方面工作均取得一定成绩。

1、积极面对市场压力，完善营销模式，力保市场份额；

面对新常态下市场形势，隆华公司积极探索营销模式创新，主动应对市场变化。

装备分公司面对目标行业产能过剩、需求低迷的严峻市场形势，持续推进经营改革措施。一是完善内部机构设置，设立了营销一部、二部、三部，分别负责各类传统行业重点领域，同时成立技术应用部，提高了对国内重点设计院所的沟通对接和项目跟踪能力，实现营销专业化分工；二是加强重点优势产品市场开拓力度，复合冷产品的市场占有率进一步提升，巩固了在细分行业的领先地位；三是积极开拓海外市场，为下步产能转移做好前期准备工作；四是加大新产品市场推广力度，大型封闭式冷却塔实现市场突破，初步获得了客户的认可。

中电加美公司抓住国家大力推动市政环保产业的有利机遇，积极探索营销模式的创新。一是在工业水处理领域，通过建立细分领域差异化营销策略以及加强销售人员内部管理等措施，保持了工业水处理业务的稳定发展，尤其在电力水处理市场树立了良好的品牌形象；二是重点开拓市政水处理业务，经过一年多的探索实践，我们在市政水务领域积累了更多的经验和基础，对PPP等新商业模式有了更深入的理解和应用，培养了一支熟悉业务、可以信赖的工程项目管理团队，在市政水务领域迈出了坚实的一步；三是加强对外合作，通过构建互利共赢的商业模式，充分利用社会资源，快速弥补自身资质、资金、市场渠道等方面的短板，为全面进入市政水务领域奠定了基础；四是践行经营模式创新，依托上市公司平台，从设备供应商和工程总包商拓展到投资运营商，实现了产业链的延伸，提高了市场话语权。

四丰电子公司凭借在钨靶材领域的国内领先地位，加大市场开拓力度，经营成效显著。一是进一步理顺与业务合作方的经营模式，掌握了市场经营的主动权；二是完善经营管理体系，按照团队作战理念，建立了新的经营队伍，在行业内树立了

四丰公司新形象，获得客户赞誉；三是积极开发台湾和韩国市场，与重点客户建立了一定关系，并获得初步订单，为拓展海外市场奠定了基础。

广西晶联公司继续扩大在ITO靶材领域的领先程度，快速将技术领先优势转变成市场优势，与四丰电子公司在市场营销方面充分联动，逐步成为华星光电、信利和京东方的靶材供应商。在产能快速提高的保障下，出货量也逐渐攀升。目前广西晶联已与四丰电子共享营销渠道，完善经营管理体系，在行业内树立起ITO靶材的高端形象，为未来拓展国内和海外市场奠定了基础。

2、强化生产质量管控，精益管理初见成效

隆华致力成为一家高科技的制造型公司，高端、精益的制造能力和生产管理能力和必不可少。公司从2015年初开始在公司和全部子（分）公司之间推行全面精益管理，大力提高整体生产制造水平。2016年，隆华各子（分）公司进一步深入推进精益管理，强化生产全过程管理，确保交付产品的质量信誉。

装备分公司坚持以产品质量为中心，实施提质增效战略，保证了生产组织有序运行。一是强化服务市场理念，完善了生产计划编制和执行，充分利用信息沟通平台，做好生产组织协调；二是加强质量管控，以质量专项审核为主线，促进质量管理体系适宜性、有效性的提高，盘管、结构和总装等关键部位的一次探伤合格率进一步提高，批量报废和返修质量问题明显减少，全年未出现重大质量事故；三是规范内部物资管理，降低物资库存，扩大合格供应商队伍，降低采购价格，使物资保障能力不断提升。

中电加美公司实施项目精细化管理，通过推行项目经理负责制、完善项目组人员搭配、优化项目设计和管理流程、合理控制成本等一系列措施，按时保质地完成了所有重点项目，工程项目实施能力明显提升。同时，中广核电站水处理系统技术交流、海外四个电厂水处理项目的实施以及大型市政水处理项目建设，锻炼和检验了项目执行队伍，为未来新项目和新业务的拓展提供了有力支撑。

市政水务重点项目按计划有序实施，整体运行情况良好。滨海居善项目2016年工程已基本竣工，全年回款2.179亿元，总计回款5.588亿；海东居善项目已顺利完成验收，并按照合同约定收取运营费用；公司的运行团队基本建立，运维制度体系基本确立；新疆昌吉项目已于2016年6月全面开工建设，土建已完成40%以上，各项工作按计划有序开展，同时在当地设立了昌吉市华美环境科技有限公司，为项目提供物资供应保障。

四丰电子公司深入推行精益管理，质量管理水平稳步提升。一是加强原材料管控，对标国外先进企业标准，新建钼粉仓库和十万级筛粉洁净间，提高钼粉储存能力和原料质量；二是改变不合理生产布局，优化生产工艺流程，减少人为浪费环节，实现高效率、低成本的连续生产；三是着力降低生产成本，2016年产品单位制造成本同比大幅下降；四是持续加强质量管控，严格执行企业标准，全年靶材产品内部合格率达95.17%，保证产品出厂合格率100%，质量控制处于同行业先进水平。

广西晶联公司在收购完成之后，派出部分核心管理人员和公司原有管理团队组成了新的领导核心。公司在新的管理团队带领下对原有生产工艺进行了全面整改，按照新工艺对设备和流程进行重新布局。并对原料筛选、制粉、烧结、机加工和绑定等重要生产流程进行专项研究、精益管理、全面提升。将生产能力快速的从10吨/年，提升到60吨/年。同时产品的密度、纯度等各项指标继续提升，全面达到和超过国际先进水平。

3、加大研发投入，技术创新支撑可持续发展

隆华研究院2016年研发工作取得新进展。一是改进完善大型复合型闭塔冷却技术，完成样机制作及测试，并与设计院就技术方案开展了深入对接，同时成功申报省重点科技计划项目，获得财政支持700万元；二是加快新技术、新产品的应用研发，其中阶梯换热蒸发冷却技术在低温循环水冷却中的应用开发，间冷塔空冷器管束完成研发和试验样机制作，蒸发式换热器采用单片机智能控制方案取得阶段性成果。隆华研究院全年共申报知识产权20项，获得授权专利25项，其中发明专利3项，软件著作权1项。

装备分公司以提升设计效率和质量为主导，加大研发投入力度。一是完成了复合冷的风机结构和可拆管箱等优化设计工作；二是试验并推广了节能泵在产品上的应用；三是完成了多项重大工艺改进项目，解决了管箱内角焊缝气孔等多项技术难题。

中电加美公司持续加强研发创新工作，成效显著。一是加快污水处理、净水处理、废水资源化利用等领域的新技术、新产品的引进及研发，其中高温凝结水精处理系统设计研发及产业化项目获得北京市科委2016年度首都设计提升计划专项支持；二是标准化工作方面取得较大进展，入选“中关村国家自主创新示范区标准化试点企业”；三是获得北京海淀区产业发展专项之海淀区重点培育企业资金支持。中电加美公司全年共申报知识产权17项，获得授权专利13项、软件著作权5项。

四丰电子公司研发工作取得多项成果。一是通过外聘资深专家，建成高标准金属靶材绑定车间，具备G8.5代线铜平靶、钼平靶的绑定能力；二是完成G8.5代线高纯铜靶材研制及产业化，很好地满足了终端客户对高纯铜靶的需求，市场开发工作稳步推进；三是在原有场地及设备基础上，快速建成了高性能钼顶头生产线，形成50吨/年的产能；四是加快新产品研制，钼铌平面靶材、超长钼管靶项目已进入中试试验阶段。四丰电子公司全年共申请发明专利4项，获得实用新型专利授权4项。

（二）稳步推进投资并购，新业务拓展初见成效

根据隆华公司“二次腾飞”的发展战略，为实现产业结构转型升级的目标，2016年公司着力推进投资并购工作，重点围绕先进材料、智能装备、军工电子信息等领域，广泛深入地寻找具备核心优势、协同效应和可持续发展能力的优质投资标的，按照并购提升与自主培育相结合的策略，利用上市公司和产业基金两个平台，灵活采用最适当的投资方式，实现资产收购重组，为公司未来跨越式发展做好战略布局。

1、在新材料领域控股收购2家新公司

（1）广西晶联光电材料有限责任公司

2016年8月，隆华公司通过受让股权和增股扩股的方式完成对广西晶联光电材料有限责任公司的控股收购，合计出资

7989.2万元，持有该公司70%的股份。

广西晶联公司成立于2007年，是一家专业从事氧化铟锡（ITO）靶材研制生产的民营企业，ITO靶材是利用磁控溅射成膜等方法制备平面显示器、集成电路、太阳能电池等特种功能器件的重要材料，市场前景十分广阔。广西晶联公司突破日韩技术垄断，掌握了国内最先进的常压烧结生产工艺技术，目前其产品已通过信利2.5代线和京东方6代线的测试认证，成为国内首家在TFT领域获得客户认可并实现替代进口的ITO靶材供应商。

收购完成后，隆华公司派出新管理团队及高端技术人才入驻该企业，重点围绕“产品研发、产能扩充、市场突破”等方面，以精益管理为抓手对其实施全面改造提升。经过短短4个月时间，新老团队快速融合，改善效果十分显著。一是加强工艺技术研发，对标日矿、三星等国外领先企业，通过全面梳理和评估诊断，找准主要问题，设立了13个新工艺、新技术研发课题项目进行深入研究，全面提升产品品质和生产效率，增强市场竞争力；二是通过内部挖潜快速提升产能，利用柳州原有场地，通过优化工艺流程、改善生产效率等一系列措施，将产能由不足1吨/月快速提高至2.5吨/月，增加少量投资后，2017年2月份产能进一步提升至5吨/月；三是加大市场开拓力度，针对TP等传统市场，在稳定重点老客户的基础上，持续开发新客户，订单逐月创新高，四季度每月新签订单比1-8月增长67%。在稳定京东方、信利等已开发产线批量供货的情况下，充分利用隆华公司整体优势和四丰电子的协同效应，快速启动了与其他重点客户的对接交流工作，近期有望在多家客户开展上线测试，为全面打入TFT高端市场打下了良好基础。

本次收购对隆华公司具有良好经济效益和重要战略意义，一方面，随着市场需求不断增加和后续产能逐步扩充，广西晶联公司可实现业绩快速增长，为隆华公司增厚利润来源提供稳定支撑；另一方面，广西晶联公司与四丰电子公司在高端靶材领域的协同效应十分明显，符合公司新材料产业整体布局方向，为隆华公司在系列化高端靶材领域巩固行业领先地位并持续领跑奠定了坚实基础。

（2）湖南兆恒材料科技有限公司

2016年10月，隆华公司通过受让股权和增股扩股的方式对湖南兆恒材料科技有限公司实施了控股收购，合计出资6456.7万元人民币，持有该公司52.99%的股权。由于涉及军工事项，该交易于2017年1月通过国防科工局审批。

收购完成后，隆华公司一是派出新管理团队，协助原有团队全面提升公司运营管理水平，建立适应市场竞争、高效高质运转、满足产业发展要求的现代企业运行理念和体系；二是对标国际领先企业，做好顶层战略规划，优化公司组织架构，理顺内部关系，完善绩效考核机制，最大限度调动全体员工积极性和创造性；三是对接相关资源，大力开拓市场，引进长期在国外从事PMI泡沫材料销售工作的国际化专业人才，为公司快速开拓民品市场和国际市场提供保障。

本次收购对隆华公司的战略意义显著，不仅为公司新材料产业板块注入了新业务单元，为可持续发展提供了保障，更是隆华公司首次进军国防军工领域，为公司向军民融合高科技产业集团转型迈出了重要一步。

2、产业基金完成4个项目投资，培育了新增增长点

洛阳科博思新材料科技有限公司成立于2015年12月，是由仁达隆华产业基金与科博思公司核心团队共同出资、自主培育的企业，专业从事结构功能一体化高性能材料研发生产，主营业务包括纤维增强树脂基复合材料、结构泡沫材料、改性树脂材料等方向。目前，仁达隆华产业基金持有该公司50%的股权。

北京超同步伺服股份有限公司是一家位于北京市密云区的新三板创新层企业，主营业务是以伺服电机及控制系统为核心，向机床功能部件、高端数控机床、智能数字化生产线方向延伸的产业链布局，自主研发的高性能伺服系统关键技术指标国内领先，是国内目前最大的机床主轴电机生产企业。2016年初该公司与北京市高技术服务中心联合建设的“超同步智能装备产业园项目”正式开工，总占地375亩，一期投资近5亿元，被列为北京市密云区“十三五”期间重点工程。目前，仁达隆华产业基金持有该公司14.99%的股权。

盛世华天环境科技有限公司是由仁达隆华产业基金与中信环境等几家合作方共同出资收购的一家成都企业，拥有市政公用工程施工总承包一级资质，具备从事各类市政工程EPC总包和海外工程承包项目的条件。目前，仁达隆华产业基金持有该公司30%的股权。

国威科健（厦门）智能装备有限公司成立于2016年11月，是由仁达隆华产业基金与一支在智能装备行业具备国内领先水平且从业经验丰富的成熟团队共同出资设立的新公司，核心业务是智能仓储机器人的研发及系统集成，通过工业互联网等手段实现智能分拣、无尘搬运、柔性输送、密集仓储等多方面应用，适用于烟草、制药、造纸、电商、冷链、高端制造等领域。目前，仁达隆华产业基金持有该公司50%的股权。

（三）人才队伍建设稳步推进取得新成绩

2016年，隆华公司将引进人才、留住人才，培养人才、激励人才，用好人才、共同发展，作为推动公司未来跨越发展的长久大计。一是营造良好人才发展环境，二是持续加强员工培训，三是加大人才引进力度。

2016年隆华公司及各子分公司的组织架构和人员配置在保持总体平稳的基础上，实现了调整完善。具体来说，装备分公司加强岗位培训，全年组织全员业务、技能、安全培训40期1124人次，覆盖面达98%，组织车间操作工开展技术比武3次，提高了各岗位人员的业务技能；隆华研究院坚持以老带新，加大对年轻人培养力度，通过对岗位的细致梳理和对人员技能的重新评聘，淘汰一批不胜任岗位的人员；中电加美根据业务结构的变化及时调整和改善人员结构，以确保传统工业板块业务和市政市场业务的双轮驱动；四丰电子充分利用社会人力资源，通过聘用外部专家的方式，快速高效地建成了靶材绑定生产车间和钨顶头生产线；广西晶联公司2016年8月进入隆华公司，隆华公司派出的总经理、技术总监、销售总监与原管理层组成新的管理团队，经过4个月时间，新老团队实现了完全融合，公司各方面改造提升工作效果显著；长沙兆恒公司2016年底进入隆华公司，隆华公司派出执行董事，协助原有团队全面提升公司运营管理水平，同时，引进国际化专业人才为公司开拓海外市场提供支撑。

（四）内部管理持续提升

一是提高财务整体管控水平。首先大力加强财务管理能力，提高集团财务管理水平，提升财务信息的真实性与准确性，同时建立起完整的财务集团管控体系；其次提升资金管理能力，保证集团整体资金安全性的同时提高了资金的使用效率和效果；此外加大财务分析的力度，建立管理会计体系，为公司的管理决策提供数据基础和依据；最后提高税务工作水平，依法及时缴纳各种税金，履行社会责任。

二是加强上市公司合规性建设。严格遵守中国证监会、深交所和公司信息披露制度等规定，做到了客观、真实、完整地介绍公司经营情况，提高投资者对公司的认同度，树立公司良好形象。另外能够做到主动、及时地与监管部门保持联系与沟通，报告公司的有关事项，从而准确地把握信息披露的规范要求，进一步提高公司透明度和信息披露质量。

三是完善了内部审计制度并初步建立了效能监察制度。在科学发展原则、依法审计、实事求是、协调统一等原则的指导下，开展了一系列审计工作，并遵循合法、合规、合理、时限性的要求对审计任务出具了审计意见，在此基础上积极推动了审计工作标准化、专业化、规范化的完善与优化，同时促进了公司内控的完善。

2、报告期内主营业务是否存在重大变化

是 否

3、占公司主营业务收入或主营业务利润 10%以上的产品情况

适用 不适用

单位：元

产品名称	营业收入	营业利润	毛利率	营业收入比上年同期增减	营业利润比上年同期增减	毛利率比上年同期增减
传热节能产品	361,664,601.06	64,248,591.59	17.76%	-36.15%	-149.05%	-10.48%
环保水处理产品及服务	367,261,736.45	100,865,127.47	27.46%	-51.08%	-69.33%	4.71%
新材料产品	83,266,262.80	36,737,283.14	44.12%	55.22%	60.77%	17.26%

4、是否存在需要特别关注的经营季节性或周期性特征

是 否

5、报告期内营业收入、营业成本、归属于上市公司普通股股东的净利润总额或者构成较前一报告期发生重大变化的说明

适用 不适用

2016年，公司节能换热业务所服务的电力、石油、化工和煤化工等主要行业均受到去产能的影响，市场规模大幅度缩减，竞争环境急剧恶化，同时还要承受钢材价格上涨的压力，行业内公司出现大面积亏损，全年公司该业务板块出现亏损；公司环保水处理业务面临工业污水处理市场缩减和竞争加剧，市政污水处理业务面临滨海BT项目结束及其他业务进度不达预期等不利影响，全年公司该业务板块业绩有所下滑。综合各板块情况，2016年公司业绩较上年有所下滑。

目前，公司正处于业务转型的关键时期。军工业务顺利开拓，新材料业务板块业绩大幅增长，而且随着ITO靶材和高分子材料业务的进一步拓展，未来几年将会保持持续稳定增长。

6、面临暂停上市和终止上市情况

适用 不适用

7、涉及财务报告的相关事项

(1) 与上年度财务报告相比，会计政策、会计估计和核算方法发生变化的情况说明

适用 不适用

2016年4月18日,公司第三届董事会第三次会议及第三届监事会第三次会议, 分别审议通过了《关于公司会计政策及会计估计变更的议案》, 其中:

1、会计估计变更原因及影响

根据公司实际情况, 为更加真实、完整地反映公司财务状况、经营成果, 拟变更公司的应收款项坏账准备的会计估计, 对投标保证金、履约保证金不计提坏账准备。变更日期: 自 2016年4月1 日起执行。

变更原因: 公司在参与设备(产品)招标、承揽工程项目时, 按招标文件条款的约定向业主缴纳一定金额的投标保证金。在招标项目开标后, 无论是否中标业主均会将投标保证金退回公司, 因此, 资金回收安全性很高。公司所参与的项目中标后, 按合同(协议)等约定向业主(或合作方)缴纳的履约保证金, 只要项目正常进行, 项目履约保证金产生坏账的概率就为0, 公司自成立以来尚未发生工程未能履约的情形。为全面、准确反映公司的财务状况和经营业绩, 因此决定修改应收款项(包括应收账款、其他应收款)的坏账准备计提方法。对投标保证金、履约保证金不再按账龄分析法计提坏账准备。此项变更适用未来适用法。

变更前后的会计估计对比

在资产负债表日, 变更前的会计估计为: 投标保证金、履约保证金按照应收款项的账龄及计提比例分别对应计提坏账准备; 变更后的会计估计为: 投标保证金、履约保证金不再计提坏账准备, 除投标保证金、履约保证金之外的应收款项继续按照账龄及计提比例计提坏账准备。

本次会计估计变更对公司的影响:

根据国家财政部《企业会计准则第 28 号-会计政策、会计估计变更和差错更正》的相关规定, 本次会计估计变更采用未来适用法进行会计处理, 无需追溯调整, 对公司以往各年度财务状况和经营成果不会产生重大影响。

以2015年12月31日公司其他应收款中投标保证金、履约保证金余额为基数进行测算, 变更后的会计估计将增加公司净利润1,453,004.15元, 占2015年度经审计后净利润的0.81%。

变更后的应收款项坏账政策

应收款项坏账准备

期末如果有客观证据表明应收款项发生减值, 则将其账面价值减记至可收回金额, 减记的金额确认为资产减值损失, 计入当期损益。可收回金额是通过对其未来现金流量(不包括尚未发生的信用损失)按原实际利率折现确定, 并考虑相关担保物的价值(扣除预计处置费用等)。原实际利率是初始确认该应收款项时计算确定的实际利率。短期应收款项的预计未来现金流量与其现值相差很小, 在确定相关减值损失时, 不对其预计未来现金流量进行折现。

1.1 单项金额重大并单项计提坏账准备的应收款项

单项金额重大的判断依据或金额标准:	应收款项余额大于100万元。
单项金额重大并单项计提坏账准备的计提方法:	期末对于单项金额重大的应收款项(包括应收账款、其他应收款)单独进行减值测试。如有客观证据表明其发生了减值的, 根据其未来现金流量现值低于其账面价值的差额, 确认减值损失, 计提坏账准备。经单独测试未减值的应收款项, 采用账龄分析法计提坏账准备。

1.2 按信用风险特征组合计提坏账准备应收款项

对于单项金额非重大的应收款项, 与经单独测试后未减值的应收款项一起按信用风险特征划分为若干组合, 根据以前年度与之相同或相类似的、具有类似信用风险特征的应收账款组合的实际损失率为基础, 结合现时情况确定本期各项组合计提坏账准备的比例, 据此计算本期应计提的坏账准备。

确定组合的依据	
组合1	账龄组合
组合2	按照应收款项与交易对象的关系
组合3	按照应收款项的性质
按组合计提坏账准备的计提方法	
组合1	账龄分析法
组合2	其他方法
组合3	其他方法

组合中, 采用账龄分析法计提坏账准备的:

账龄	应收账款计提比例(%)	其他应收款计提比例(%)
1年以内(含1年)	5	5
1-2年	10	10
2-3年	20	20
3-4年	40	40

4-5年	80	80
5年以上	100	100

组合中，采用其他方法计提坏账准备的：

组合名称	应收账款计提比例（%）	其他应收款计提比例（%）
本公司合并报表范围内的关联方	0.00	0.00
投标保证金、履约保证金	0.00	0.00

(2) 报告期内发生重大会计差错更正需追溯重述的情况说明

适用 不适用

公司报告期无重大会计差错更正需追溯重述的情况。

(3) 与上年度财务报告相比，合并报表范围发生变化的情况说明

适用 不适用

报告期公司新增子公司5家，处置子公司1家。其中：公司现金收购1家、设立1家，子公司中电加美现金收购2家、设立1家、股权转让处置1家。

详细情况参照见财务报告第七项“合并范围的变更”。

新增公司不影响上年数据。处置公司为 北京中电加美环保设备有限公司，处置日期2016年3月31日，子公司中电加美持股100%，2015年度净利润为-399,439.94元，2016年度1-3月净利润为-35,199.43元。