

尤洛卡精准信息工程股份有限公司 2016 年年度报告摘要

一、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。

董事、监事、高级管理人员异议声明

姓名	职务	无法保证本报告内容真实、准确、完整的原因
----	----	----------------------

声明

除下列董事外，其他董事亲自出席了审议本次年报的董事会会议

未亲自出席董事姓名	未亲自出席董事职务	未亲自出席会议原因	被委托人姓名
-----------	-----------	-----------	--------

瑞华会计师事务所（特殊普通合伙）对本年度公司财务报告的审计意见为：标准的无保留意见。

本报告期会计师事务所变更情况：公司本年度会计师事务所由变更为瑞华会计师事务所（特殊普通合伙）。

非标准审计意见提示：☐ 适用 ☒ 不适用

董事会审议的报告期普通股利润分配预案或公积金转增股本预案：☒ 适用 ☐ 不适用

公司经本次董事会审议通过的普通股利润分配预案为：

以 660399255 股为基数，向全体股东每 10 股派发现金红利 1.00 元（含税），送红股 0 股（含税），以资本公积金向全体股东每 10 股转增 0 股。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案：☐ 适用 ☐ 不适用

二、公司基本情况

1、公司简介

股票简称	精准信息	股票代码	300099
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	曹洪伟	陈焕超	
办公地址	山东省泰安市高新区凤祥路以西规划支路以北	山东省泰安市高新区凤祥路以西规划支路以北	
传真	0538-8926202	0538-8926202	
电话	0538-8926155	0538-8926155	
电子信箱	chw600157@163.com	chen19341912@163.com	

2、报告期主要业务或产品简介

报告期内，积极响应国家“军民融合”战略号召，公司贯彻“行业转型、产品转型”的发展战略，确定了军工行业及轨道交通通讯及大数据行业为公司的转型方向。一方面已经完成对师凯科技100%股权的并购工作，迈出了公司转型国防军工行业的第一步，同时富华宇祺公司在轨道交通通讯信息行业转型成功；另一方面公司与鲁信创投及西安市政府合作成立的军民融合创业投资基金平台，工商登记、基金协会备案等均已完成，首批资金到位，已经进入项目考察和投入阶段。

公司主要业务发生了重大变化，从原来单一煤矿安全监控监测传统业务，初步形成了目前“军工业务、传统煤矿安全业务及轨道交通信息化业务”三大业务板块。

（一）军工板块

1、主要业务、主要产品及用途

报告期内，公司军工方面的业务主要由公司全资子公司师凯科技及其子公司继珩光学来承担。主要从事军工相关产品的研发、集成和生产，主要产品有军工装备等。

2、主要经营模式

(1) 采购模式：师凯科技的产品主要为军用，我国从事军工产品的生产需要经过军方的资质认证，并进入军方合格供应商名录，师凯科技原材料根据生产需求在合格供应商范围内采购。

(2) 生产模式：军品需求具有计划性和定制化特征，师凯科技采取“以销定产”的模式，根据客户订单合理安排生产。

(3) 销售模式：师凯科技的销售采取直接向客户销售的模式。

(4) 盈利模式：师凯科技的主营业务收入来源于其军工产品销售收入。该销售收入与生产成本、各项税费之间的差额即为师凯科技的盈利来源。

3、所属行业发展阶段、周期性特点及在行业中的地位

当前国际形势风云变换，相继出现朝鲜半岛危机、南海问题、叙利亚中东问题及IS等各种恐怖势力兴起，如果处理不当，将会严重影响我国的国家安全、人民安全。我们急需一个强有力的军事国防实力，加大投入、大力发展军工行业，提高军事装备水平已经成为共识。2016年我国军费开支占GDP比重1.3%，远远低于国际平均水平3%，预计未来10年将保持较高的增速。中国政府已经提出，2017年国防预算支出比上年执行数增长7%，同时出台多项政策和措施大力鼓励支持民营企业参与军工行业。因此，国防工业从近十年开始进入补偿式发展阶段，到未来会有一个较长的高速发展期。

中国的军工体系还处于市场化发展的初级阶段，军品业务的采购和销售仍延续了以往的计划经济体制，“民参军”虽然有所发展，但是在整个军工行业产值中所占的比重还是比较低的，因此，军工企业的经营情况与军品订单乃至国家军费支出有着紧密的关系，而国防军费支出又与国际政治军事形势以及周边局势变化有着显著的联系。军工行业发展的周期性特征正是源于上述因素变化导致的军品生产和采购的不断变动。除此之外，国内政府换届以及国民经济“五年规划”是另一个造成军工行业周期性发展的重要因素。一般而言，五年规划开局之初是制定军工行业发展规划的时期，行业投资规模和增长明显偏低。随着发展规划的制定和完成，中央部委、军工集团和地方有关部门逐步落实规划中的建设投入，整个行业的投资增速和产出规模明显加快，行业景气一直延续至下一个五年计划之初。

另外，基于目前中国周边的复杂形势和中国相对落后的国防水平及与发达国家比较军费开支较低的现实状况，国家对军工行业的支持的决心还是很明显的，应该说该行业目前处于高速发展周期。

军事装备生产商一旦成为军品供应方，一般不会轻易更换，主要是因为一旦装备了一国部队，就融入了该国的国防体系，需要维护整个国防体系的安全及完整性，保证其战斗力的稳定和延续。根据我国武器装备采办规划的特点，我国武器装备从开始装备部队到最终淘汰的周期为10年左右。一旦武器装备列入了国家的采办规划，在装备的寿命周期内，军方将对其进行持续采办，并依靠供应商进行维护，其后续改进型产品也将主要依靠原供应商进行研制和生产。

（二）通信板块

1、主要业务、主要产品及用途

公司通信业务板块主要由富华宇祺及其子公司承担。主要业务包括交通通信业务、军工通信业务及能源通信业务。主要产品为铁路综合通信系统，包括普列无线通信系统（WIFI）、高铁综合通信系统（含中心及单车服务器等）、路局综合通信系统及地下无线通信系统等。其主要用途为：实现普通列车、高铁的无线通讯，实现铁路局的综合通讯调度、交通大数据采集分析、货运定位及矿山井下无线通信。富华宇祺在报告期内完成了从单一煤矿井下通信业务向轨道交通通信及大数据系统集成分析等多行业业务的转型。同时，报告期内富华宇祺与师凯科技发挥各自优势，携手合作，开始向国防信息化业务进军，已经取得一定进展。未来，军队信息化业务将成为公司一块重要的新增业务。

2、主要经营模式

（1）原材料、配件采购模式：富华宇祺的产品主要是各种通信系统，系统所需的组成部分一部分需要向中兴等大型基础通信企业采购，一部分自制。

(2)生产模式：产品需求具有计划性和定制化特征，富华宇祺采取“以销定产、以标定产”的模式，根据客户订单或标书合理安排生产。

(3)销售模式：富华宇祺的销售主要采取向客户投标，然后进行设备销售、提供安装、技术服务，完成系统建设，最后实现完全销售的模式。

(4)盈利模式：富华宇祺的主营业务收入来源于其通信系统设备销售、安装技术服务实现收入。该等收入与设备成本、安装费用等之间的差额即为富华宇祺的盈利来源。

3、所属行业发展阶段、周期性特点及在行业中的地位

当今社会已经完全进入一个高度信息时代。从工业生产销售、交通运输到人们生活各个方面，对信息的需求达到了空前的高度。随着互联网、无线通讯技术的出现，人类的生产、生活发生了翻天覆地的变化。为各个生产行业及人类生活进行信息化服务的这个产业进入了高速发展时期。随着国家继续推进城镇化建设及“一带一路”工程的大力推进，以高铁为主的轨道交通建设在国内及“一带一路”沿线国家蓬勃发展，同时我国大规模开始老旧铁路的信息化改造，促使为交通行业提供通信服务的产业进入黄金发展时期。国家大力推进的矿山数字化建设，由于煤炭行业阶段性调整而有所放慢速度，随着煤炭行业去产能、结构化改革初见成效，已经出现复苏迹象，神华等大煤矿企业又信息化矿山此提上议事日程。因此，煤矿地下通信业务又将进入一个快速发展阶段。

国防信息化方面，我们国家基于安全及其它因素这几年发展是较慢的，是有欠账的。目前前我国军费开支中，国防装备总支出占军费比重的 1/3，国防信息化开支占国防装备总支出是30%。2015年国防信息化开支约为878亿元占比30%，到2025年国防信息化的开支会达到2518亿元，占比提高到40%，十年复合增长率为11%，对比目前美国国防信息化开支占比为50%，仍有较大提升空间。预计未来十年国防信息化市场规模将会达到1.65万亿元。因此，国防信息化有较好的发展前景，商机无限，尤其是在信息技术日新月异时代。

信息化产业其周期性有一定特点，一般说来与信息技术的更新换代有关。从绘图结绳记事、记数到文字、数字使用，从有线到无线，从电话到手机，从面对面到网络，见证了信息产业的产生到周期性发展。目前，信息技术不断更新，带动产业高速发展，整个行业处于黄金周期。

富华宇祺与中国最大通信商之一中兴通讯深度合作，且是全球最大数据企业美国天睿公司轨道交通行业的中国总代理，拥有在行业通讯领域较强的自主研发团队，能够根据行业点开发嵌入式通讯系统，为行业客户提供端到端的解决方案。其主要技术开发人员均有在特大信息企业工作经历，技术水平、专业能力较高。在交通信息化业务方面，占领了普列WIFI的70%以上市场，是首批为高铁无线通讯研制并供应产品技术的公司，连续中标哈佳、京沈等铁路信息化改造项目，行业领域内具有较高的市场地位；在矿山井下信息化业务方面，公司中标中国神华公司的煤矿一网一站项目，完成后将是中国第一个真正意义上的4G数字化矿井。在国防信息化方面，富华宇祺组建军工事业部，以自有的较高信息技术，结合师凯科技的军工资质和军方市场优势，参与了国防地下工程等项目，目前进展顺利。

（三）煤矿板块

1、主要业务、主要产品及用途

尤洛卡煤矿板块方面的业务主要由母公司和北京、山东全资子公司承担。报告期内主要业务是为煤矿安全提供监控监测、井下运输及工程施工相关产品和服务等，主要产品包括煤矿顶板监测系统、蓝牙数字压力计等仪器仪表、智能集成供液系统、井下智能运输系统、井下充填新材料及张拉机具等。主要用途保障煤矿顶板、采煤机械及相关场所安全，提供安全运输服务等。

2、主要经营模式

(1) 采购模式：母公司有专门的采购供应部，根据生产需求在合格供应商范围内采购。

(2) 生产模式：煤矿安全类及运输产品需求具有计划性和定制化特征，采取“以销定产、以标定产”的模式，根据客户订单和中标书合理安排生产。

(3) 销售模式：煤矿类产品销售主要采取向客户投标，然后进行设备销售、提供安装、技术服务，完成系统建设，最后实现完全销售的模式。

(4) 盈利模式：母公司的主营业务收入来源于煤矿安全、运输类产品的销售及技术服务收入。该等收入与生产成本、安装费等费用之间的差额即为其盈利来源。

3、所属行业发展阶段、周期性特点及在行业中的地位

公司煤矿业务板块隶属于煤炭行业。自2013年起煤炭行业因产能严重过剩结束了十年的黄金周期，进入了产业调整期。随着国家大力实施调结构、去产能改革，2016年终于出现止跌回稳，开始有好转的迹象。但是对煤矿安全服务业的影响，有一定的时间差，所以公司煤矿安全相关业务好转还未完全显现，但从2017年一季度来看，业务量确实有了增加迹象。

基于公司多年从事煤矿安全服务业的经验及其较强的资金、技术实力，尤洛卡煤矿安全服务尤其是顶板监控监测方面在煤炭行业细分行业中一直占据龙头地位，即使在煤炭行业低迷期，仍然处于前列，竞争优势明显。

3、主要会计数据和财务指标

(1) 近三年主要会计数据和财务指标

单位：人民币元

	2016 年	2015 年	本年比上年增减	2014 年
营业收入	230,358,279.45	165,066,017.10	39.56%	179,044,586.84
归属于上市公司股东的净利润	29,911,896.05	23,393,455.21	27.86%	4,952,185.68
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	31,231,617.83	2,915,645.42	971.17%	3,494,280.70
经营活动产生的现金流量净额	98,308,601.42	10,073,220.70	875.94%	-15,475,731.75
基本每股收益（元/股）	0.0540	0.0436	23.85%	0.0092
稀释每股收益（元/股）	0.0540	0.0436	23.85%	0.0092
加权平均净资产收益率	3.19%	2.79%	0.40%	0.58%

	2016 年末	2015 年末	本年末比上年末增 减	2014 年末
资产总额	1,824,793,418.38	943,349,803.36	93.44%	933,339,328.00
归属于上市公司股东的净资产	1,655,493,481.06	828,930,119.16	99.71%	826,850,966.45

(2) 分季度主要会计数据

单位：人民币元

	第一季度	第二季度	第三季度	第四季度
营业收入	11,961,582.58	42,017,872.95	33,146,850.73	143,231,973.19
归属于上市公司股东的净利润	-3,575,253.61	6,074,901.55	-7,174,922.50	34,587,170.61
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	-3,636,945.66	6,692,977.28	-6,893,199.26	35,068,785.47
经营活动产生的现金流量净额	-13,938,514.68	7,786,249.69	8,753,415.01	95,707,451.40

上述财务指标或其加总数是否与公司已披露季度报告、半年度报告相关财务指标存在重大差异：

☐ 是 ☒ 否

4、股本及股东情况

(1) 普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前 10 名股东持股情况表

单位：股

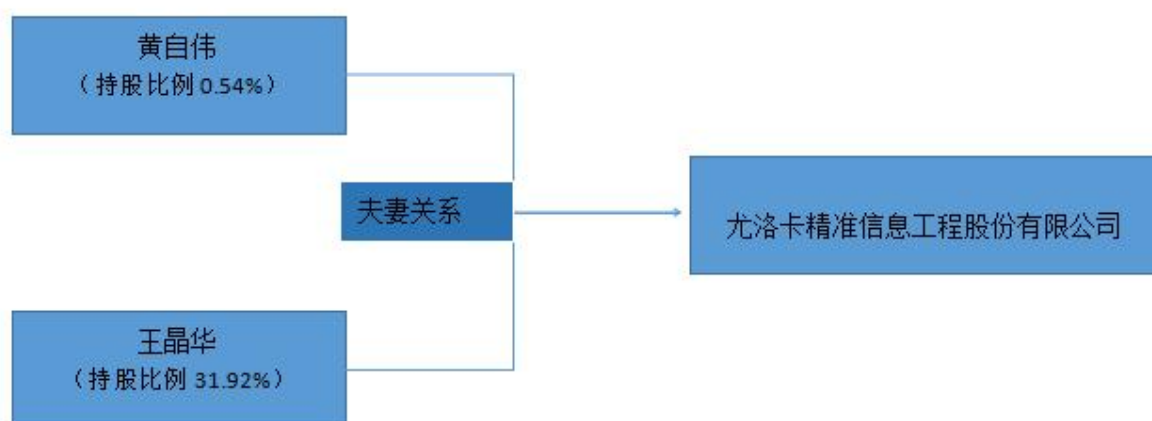
报告期末普 通股股东总 数	22,617	年度报告披 露日前一个 月末普通股 股东总数	38,809	报告期末表 决权恢复的 优先股股东 总数	0	年度报告披 露日前一个 月末表决权 恢复的优先 股股东总数	0
前 10 名股东持股情况							
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份 数量	质押或冻结情况		
					股份状态	数量	
王晶华	境内自然人	31.92%	203,760,813	152,820,610			
闫相宏	境内自然人	8.70%	55,508,522	0			
李巍屹	境内自然人	7.42%	47,381,516	47,381,516			
李巍岩	境内自然人	2.63%	16,812,796	16,812,796			
李继昌	境内自然人	2.63%	16,812,796	16,812,796			
王敬芝	境内自然人	2.39%	15,284,360	15,284,360			
李新安	境内自然人	2.21%	14,101,087	10,575,815			
李巍峰	境内自然人	0.88%	5,604,266	5,604,266			
田斌	境内自然人	0.82%	5,249,448	5,249,448	质押		5,249,447
王静	境内自然人	0.58%	3,686,040	0			

上述股东关联关系或一致行动的说明	1、公司第一大股东王晶华（所持比例 31.92%），股东李新安（所持比例 2.21%）是王晶华的丈夫的妹夫。 2、公司第二大股东闫相宏（所持比例 8.70%）与王静（所持比例 0.58%），是夫妻关系。 3、李巍屹与李巍岩、李巍峰为兄弟关系，李继昌与李巍屹、李巍岩和李巍峰为父子关系，王敬芝与李巍屹、李巍岩和李巍峰为母子关系，按照《收购管理办法》，构成一致行动人。
------------------	---

（2）公司优先股股东总数及前 10 名优先股股东持股情况表

公司报告期无优先股股东持股情况。

（3）以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系



5、公司债券情况

公司是否存在公开发行并在证券交易所上市，且在年度报告批准报出日未到期或到期未能全额兑付的公司债券：否

三、经营情况讨论与分析

公司是否需要遵守特殊行业的披露要求：否

2016年，尤洛卡公司紧紧围绕“行业转型、产品转型”的发展战略，在做好传统煤矿安全业务、轨道交通信息化业务经营的基础上，重点完成了军工企业师凯科技的并购工作，将其纳入合并报表，母子公司

均经营情况良好，全面完成了年初制订的计划。

1、经营方面

随着全资子公司师凯科技公司纳入公司报表，公司的业务内容发生重大变化，从原来单一煤矿安全业务转变为军工、信息及煤矿“三驾马车”并驱，未来随着军工转型的深入，军工类业务比重还将会继续扩大。军工类业务方面，师凯科技经营业绩平稳增长，超额完成预期目标。信息类业务方面，富华宇祺转型向纵深化发展，轨道交通信息化和系统集成大数据业务量、销售收入大幅上升，摆脱了对单一行业的依赖；传统煤矿安全类业务受益于煤炭行业的复苏，经营业绩出现好转。

2016年得益于煤炭行业逐渐复苏、军工及轨道交通的大发展，公司经营业绩明显好转：报告期共实现营业收入230,358,279.45元，比去年同期增长39.56%；实现归属于上市公司股东扣除非经常性损益后的净利润31,231,617.83元，比去年同期增长971.17%。

2、并购整合方面

2016年9月底，全面完成了师凯科技的并购，并纳入合并报表。公司迅速开始了整合工作，确保买进来，还要运行好。公司已向师凯科技派驻财务总监，师凯科技主要经营人员也已进入公司董事会，为公司军工业务的稳健经营及下一步深入转型奠定了坚实基础。

3、持续推进富华宇祺的转型工作

2016年，公司在资金及加工场地等方面全力支持富华宇祺深入转型，取得了较好效果，转型业务量大增。

4、探索集团管控式管理模式

随着公司转型工作的不断开展，经营规模扩大，跨行业、跨地域子公司增多，公司原来的单一管理模式必须向集团式管理模式转变。2016年聘请了专门管理机构协助公司设计并试行集团管控体系。

5、设立军民融合产业基金

为深入转型军工行业，公司按照既定计划，与鲁信创业投资集团股份有限公司（600783）及西安政府引导基金共同设立西安军民融合产业基金，工商登记、基金协会备案等均已完成，首批资金到位，已经进入项目考察和投入阶段。

2、报告期内主营业务是否存在重大变化

√ 是 □ 否

3、占公司主营业务收入或主营业务利润 10%以上的产品情况

单位：元

产品名称	营业收入	营业利润	毛利率	营业收入比上年同期增减	营业利润比上年同期增减	毛利率比上年同期增减
军工产品	18,820,846.81	8,037,107.57	66.90%	不适用	不适用	不适用

煤矿顶板安全监测系统及相关仪器仪表等产品	67,491,030.77	1,175,762.51	56.57%	1.62%	34.37%	-4.65%
轨道交通信息化产品及服务	138,272,357.27	36,850,968.89	50.59%	48.35%	89.69%	4.82%

4、是否存在需要特别关注的经营季节性或周期性特征

☐ 是 ☒ 否

5、报告期内营业收入、营业成本、归属于上市公司普通股股东的净利润总额或者构成较前一报告期发生重大变化的说明

报告期内，公司的营业收入为 23035.83 万元，同比增长 39.56%；归属于上市公司股东净利润 2991.19 万元，同比增长 27.86%，营业成本为 10727.75 万元，同比增长 39.73%，报告期内通过企业合并增加了军工产品收入，是报告期利润大幅增长的主要因素。

6、面临暂停上市和终止上市情况

☐ 适用 ☒ 不适用

7、涉及财务报告的相关事项

(1) 与上年度财务报告相比，会计政策、会计估计和核算方法发生变化的情况说明

☐ 适用 ☒ 不适用

公司报告期无会计政策、会计估计和核算方法发生变化的情况。

(2) 报告期内发生重大会计差错更正需追溯重述的情况说明

☐ 适用 ☒ 不适用

公司报告期无重大会计差错更正需追溯重述的情况。

(3) 与上年度财务报告相比，合并报表范围发生变化的情况说明

报告期内增加子公司及孙子公司两家。

2016 年 10 月 10 日收到的长春市工商行政管理局所出具的长春师凯科技产业有限责任公司《营业执

照》、《企业变更情况》等材料，并经全国企业信用信息公示系统（<http://gsxt.saic.gov.cn/>）核查，本次重大资产重组之标的资产已完成股权变更的工商登记手续，即师凯科技 100%股权已过户至尤洛卡名下，师凯科技及其子公司长春继珩精密光学技术有限公司并于 2016 年第四季度业绩纳入公司财务报表合并范围。

尤洛卡精准信息工程股份有限公司

法定代表人：黄自伟

2017年4月20日