证券代码：300545 证券简称：联得装备

**深圳市联得自动化装备股份有限公司**

**投资者关系活动记录表**

编号：2017-001

|  |  |
| --- | --- |
| 投资者关系活动类别 | ■特定对象调研 □分析师会议  □媒体采访 □业绩说明会  □新闻发布会 □路演活动  □现场参观  □其他 \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ |
| 参与单位名称及人员姓名 | 方正证券 李疆 李远剑 章书勤  广证恒生 曾博文  华金证券 范益民  长城基金 谭小兵  上投摩根基金 赵隆隆  南方基金 姚万宁 东吴证券 杨明辉 呈瑞投资 刘青林 银河证券 贺泽安  摩根华鑫基金 缪东航  兴全基金 沈度  玖歌资本 范艳 张晓静  鹏华基金 晏楷钧 柳黎  广发证券 代川 熊伟  信达澳银基金 冯士祯 冯明远 李博  华创证券 张劲骐 娄湘虹 程昊 张健  安信证券 李倩倩 赵琦 王书伟  深圳民森投资 张庭坚  渤海信托 竺艺  国泰君安 廖思童  博时基金 郭晓林 黄继辰  广发基金 陈书炎  中金公司 韩庆  上海启石资产 王永财  华泰保险 刘诚霖  平安养老保险 陈超  易方达基金 何崇恺  中泰证券 周梦缘  天弘基金 张寓  天风证券 曾帅  南土资产 季国峰  诺安基金 丁云波  (以上排名不分先后) |
| 时间 | 2017年04月28日下午3:00-4：30 |
| 地点 | 深圳市宝安区大浪街道大浪社区同富邨工业园A区3栋1-4层公司1号会议室 |
| 上市公司接待人员姓名 | 董事长、总经理：聂泉  董事、董秘兼财务总监：钟辉  证券事务代表：杨晓芬  证券事务专员：郑焕杰 |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | **一、介绍公司基本情况**  本公司是一家国内领先的电子专用设备与解决方案供应商，公司拥有完整的研发、制造、销售和服务体系，致力于为电子工业提供专业化、高性能的前端设备和解决方案。  公司目前产品主要为平板显示模组组装设备，可广泛应用于平板显示器件中显示模组以及触摸屏等相关零组件的模组组装生产过程中，借助模组组装设备生产的平板显示器件及相关零组件，是包括智能手机、移动电脑、平板电视、液晶显示器在内的新兴消费类电子产品和其他需要显示功能的终端产品中不可或缺的组成部分。  经过多年发展和积累，公司已经成为国内平板显示行业前端领域少数几家具备全自动模组组装设备研发和制造能力的公司之一，涵盖平板显示模组组装生产阶段的各项关键程序，为平板显示行业模组组装提供定制化、一站式配套设备、技术的供应和服务。  公司在国内平板显示器件及相关零组件生产设备制造领域具有领先的市场地位，公司品牌已经具有较高市场认可度和美誉度，并具有优质、稳定的下游客户资源，公司与富士康、欧菲光、信利国际、京东方、深天马、蓝思科技、超声电子、南玻、长信科技、胜利精密、宇顺电子、华为、苹果等平板显示行业知名厂商建立良好、稳定的合作伙伴关系。  **二、交流提问环节**  来访人员询问了公司发展战略规划、行业发展状况、人才激励情况和业务开展情况等方面的内容，会议中主要问题及回复如下：  **1、最近的员工数量变化？**  公司一直坚持“人才联科技，创新得发展”的理念, 自成立以来，一直关注技术、管理、市场营销人才的内部培养和外部引进。公司近期加大了人才引进的力度，员工数量大幅提升，员工总人数由上年同期的510人增加到目前的821人，增加的人数主要为工程技术性岗位员工。  **2、未来公司的发展战略，是否会往前制程设备布局？通过什么方式布局？**  公司是一家国内领先的电子专用设备与解决方案供应商，公司拥有完整的研发，制造，销售和服务体系，致力于提供专业化，高性能的电子专用设备和解决方案。公司在稳固和提升原有设备技术的基础上，有计划往前制程设备方面布局，例如投资设立日本子公司作为联得海外研发机构，为公司前制程设备的布局迈好第一步。  **3、公司开拓海外市场的战略布局？**  投资设立日本子公司作为海外研发中心，引进国际先进应用技术，引进高端研发人员，充分利用日本全资子公司构建一个参与国际化竞争和吸收先进技术的广阔平台，整合国际优质资源，拓展国际业务，以实现公司海外发展的战略规划。  **4、与鑫三力相比竞争优势如何？**  本公司自设立以来始终致力于平板显示器件及相关零组件的研发、生产与销售，经过多年的积累与突破形成了独有的核心竞争优势，集中体现在研发和创新优势、核心技术优势、质量和品牌优势、行业经验优势、客户资源优势和综合服务优势。本公司竞争优势有力推动经营规模的逐步扩张及品牌影响力的稳步提升，促进公司快速、平稳、健康发展。  **5、公司的新产品和新客户的拓展情况？**  新产品方面，公司通过不断地加大研发投入力度，基于AMOLED技术应用的全自动COF bonding 和全自动封点胶的开发项目已进入样机试制阶段。  新客户拓展方面，公司将通过加强产品研发、丰富现有产品线，通过产品和服务的多元化，满足多层次、多样化的客户需求，提升客户满意度，积累丰富的客户资源，新增客户有武汉华显、深圳柔宇等知名企业。  **6、产品定价策略？产品的市场竞争力？如何看待行业竞争？**  公司采用的产品定价策略是成本加成定价法。  与国内同行相比，公司产品的市场竞争力主要体现在：（1）研发和创新优势；（2）核心技术优势；（3）质量和品牌优势；（4）行业经验优势；（5）客户资源优势；（6）综合服务优势。  企业间良性的竞争将有利于推动行业的进一步发展。随着下游产品的快速升级，新增竞争对手进入市场，未来本行业的竞争将愈加激烈，而且更多集中在技术研发方面的竞争。公司管理层已为此做好战略规划，不断加大研发投入和人才引进力度，进一步稳固和提升公司的行业竞争力。  **7、股权激励进展及后续激励计划如何？人才战略如何？**  公司股权激励议案已于2017年04月25日通过股东大会决议，目前仍处于待授予、授予登记等相关程序办理阶段。公司本次限制性股票预留部分15.95万份，占本次限制性股票总量的16.79%，作为后续引进人才及保留人才的一大激励政策。  公司主要从事平板显示器件及相关零组件生产设备制造，所处行业为典型的技术密集型行业。公司自成立以来一直关注技术、管理、市场营销人才的内部培养和外部引进，从而能在高效管理下开发契合市场需求的技术和产品并迅速实现工业化生产和销售。公司核心竞争优势的取得在很大程度上依赖于优秀的技术、管理和销售团队。公司拟在未来通过内部培养和外部引进相结合的方式，加大人才队伍储备和建设力度。  **8、“公司公告拟向核心业务骨干147 人授予95 万份限制性股票”，会有怎么样效应？拟何时完成？**  本公司所处的行业处于快速发展的阶段，因此核心技术人才和关键管理人员对本公司的发展至关重要，虽然公司已拥有一支较强的技术、管理、销售团队，但股权激励计划的实施措施，将进一步降低公司人才流动的风险，充分调动公司员工的积极性，提高公司的核心研发、管理和业务开拓能力，最终实现公司业绩稳步、健康增长。  按照相关规定，本次限制性股票计划将在未来的两个月内完成实施。  **9、下游需求及竞争态势对公司的发展的影响？**  下游市场需求的多样化和持续性增长,一方面有利于公司扩大平板显示器件及相关零组件生产设备的生产规模，另一方面有利于推动公司平板显示器件及相关零组件生产设备技术进一步升级。  日益激烈的行业竞争态势将促进公司平板显示器件及相关零组件生产设备技术的不断革新，加快公司技术升级的步伐，促使公司的综合实力的提升。  公司将积极把握住行业发展机会，高度关注下游市场需要和竞争态势的变化，及时调整发展战略，提高经营管理能力，提升公司的核心竞争力，扩大公司品牌影响力，实现公司业务的稳定、高速增长。  **10、公司2016年毛利率相对于此前由大幅下滑，主要原因是什么？**  受国内宏观经济环境以及市场竞争加剧、成本上升等因素影响，虽然公司采取一系列措施严控成本、降低费用，但是2016年公司产品综合毛利率与2015年同期相比下滑。  **接待过程中，公司与投资者进行了充分的交流与沟通，并严格按照公司《信息披露管理制度》等规定，保证信息披露的真实、准确、完整、及时、公平。没有出现未公开重大信息泄露等情况，同时已按深圳证券交易所要求签署调研《承诺书》。** |
| 附件清单  （如有） |  |
| 日期 | 2017年04月28日 |