

证券代码：603333

证券简称：明星电缆

公告编号：临 2017-023

四川明星电缆股份有限公司
关于上海证券交易所对公司 2016 年年度报告事后审
核问询函的回复公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带责任。

四川明星电缆股份有限公司（下称“公司”）于 2017 年 5 月 4 日收到上海证券交易所《关于对四川明星电缆股份有限公司 2016 年年度报告的事后审核问询函》（上证公函【2017】0508 号）（下称“《问询函》”）。公司对《问询函》高度重视，积极组织相关各方对《问询函》中涉及的问题进行逐项落实，现就《问询函》相关问题回复如下：

一、1.根据年报，公司连续三年扣除非经常性损益后的净利润为负。请公司结合行业发展特点、公司行业地位、面临的主要风险和困难等，综合分析影响公司主营业务和经营业绩的因素，以及未来的发展趋势，并揭示公司盈利能力和可持续经营能力面临的重大不确定性风险，以及公司拟采取的应对措施。

回复：

从宏观经营环境来看，近 3 年是中国国内生产总值(GDP)增速放缓，实体经济出现产能过剩、经营成本上升、市场竞争加剧等不利因素。

从行业发展特点来看，电线电缆行业市场呈现出中低端同质化竞争加剧，成本费用过快增长，自主创新能力不足等问题。尤其是成规模的电缆企业在各细分市场领域产品相互交叉竞争加剧。在此竞争环境下导致公司的市场份额减少。

从主要原材料价格变动来看，2016 年度金属铜的年平均单价从 2015 的 40,841.61 元/吨下降至 38,084.11 元/吨，同比下跌了约 7%。电线电缆产品中，铜所占成本比例约 70%-80%，公司以成本加成作为定价方式，故 2016 年度铜的年度均价下行因素对公司的主营业务收入产生较大影响。

从公司的经营管理层的变动对销售市场的影响来看，2013 年因公司实际控制人事件影响，经营管理层发生较大变动，公司前期所依托主要央企、国企大客户订单减少，并对公司后期的销售市场产生了较大的连锁反应，导致公司在特种电缆市场的行业地位下降。

从公司的经营战略来看，受上述事件影响，公司近三年经营管理层发生了较大变动，公司原先制定的发展战略停顿，面对新的内外部环境不利因素，新的管理层调整经营策略需要过渡期间，公司 2013 年至实际控制人案件结案前是处于战略收缩状态。

上述因素致使公司的销售收入从 2013 年度的 10 亿左右连续下降至 2016 年度的 6 亿左右，并出现了扣除非经常性损益后的净利润为负的情况。

2016 年 6 月公司实际控制人李广元先生的案件审理结束后，现有管理层统一了思想，明确了工作目标，积极调整经营战略，利用公司现有的资金优势、先进性的技术设备及研发能力等，对内调整心态、精益生产保质量，对外加大新市场的拓展力度，消除市场上的负面影响，采取多种措施推动公司健康向好发展。

公司的资本结构以及偿债能力指标较好。在资本结构方面，2016 年 12 月 31 日公司的资产负债率为 15.98%，流动资产占总资产的比重为 54.76%，流动资产中货币资金期末余额 18,462.02 万元，公司的资金保有量较为充足；在偿债能力方面，2016 年 12 月 31 日的流动比例、速动比例、现金比率分别为 4.21、3.76、1.47，公司具备较强的偿债能力。良好的资本结构以及较强的偿债能力能为公司后续的战略转型升级提供财务保证。

2016 年度公司的销售毛利率为 14.37%，略低于同行业上市公司的平均毛利率 16.82%。随着公司经营战略的调整，一方面通过收入增长产生的规模效应提升毛利率外，另一方面因高压、超高压以及核电电缆产品拥有更高的附加值，公司利用现有的技术、研发、设备优势在细分市场领域占领更广阔的市场。以此带动公司盈利能力水平的提高。

故从未来发展的角度看，公司盈利能力和可持续经营能力不存在重大不确定性风险。

公司的具体应对措施包括：

1、进一步拓展新市场

（1）坚持“一带一路”战略部署，深化拓展海外市场

2016 年海外市场共实现收入 7967 万元，同比增长了 138 %，取得良好开局。2017 年公司将继续执行借船出海与 EPC 总承包的海外发展战略。一方面，公司继续与中钢设备有限公司、中国电力建设集团、中国能源建设集团、哈尔滨电气集团、中国水电顾问集团等单位合作建设非洲、中东、东南亚等地输配电线路，稳步开拓海外市场；另一方面，公司与成蜀电力集团等国内优秀的工程项目建设单位进行 EPC 总承包战略合作，拓展公司新的业务增长方式。

（2）依托募投项目的新增产能，公司积极推动高压、超高压电力电缆市场开拓

2016 年，公司募投项目超高压电力电缆产品已实现营业收入约 2760 万元。其中，110kV 高压电力电缆产品已批量生产，220 kV 超高压电力电缆及相关附件已于 2016 年 11 月取得国家电线电缆质量监督检验中心的型式试验报告，预计于 2017 年取得预鉴定试验报告。

2017 年国家电网发展计划总投入 5871 亿元，固定资产投资 4848 亿元，电网投资 4657 亿元。电子商务交易规模达到 1600 亿元。完成替代电量 1130 亿千瓦时。计划投产京津冀“煤改电”54 项重点工程，并新接入企业内 2.6 万个充电桩、累计接入充电桩 16 万个，建成“九纵九横两环”高速公路快充网络。受益于国家电网的快速发展和全国配电网投资提速，电缆产品特别是高压、超高压电线电缆产品需求广阔。2017 年公司将依托募投项目竣工后新增的高压、超高压电力电缆产能，积极拓展电力电缆市场，进一步释放产能，突破业绩瓶颈。

2、调整销售模式，形成销售体制间的竞争机制

公司自成立以来均采取直销模式。为深化市场拓展，公司将采用两种互补的销售模式：一是继续推行直销模式，实行项目经理制，将销售人员的绩效奖金直接与销售的收入、利润、回款进行挂钩，加大销售人员激励机制，提升市场开拓能力；二是试行代理销售模式，实行项目承包制。公司在安徽省无为县成立销售

公司，安徽省无为县是国家特种电缆产业基地，拥有良好的产业扶持政策和优秀的销售人力资源，销售公司成立后将丰富充实现有的销售渠道，为公司注入销售经验丰富、有抗击风险能力的销售管理骨干新能量。

上述模式相互渗透、相互支撑，不仅是对现有销售模式的补充，也能形成公司销售体制间的竞争机制。

3、强化公司核电电缆产品技术水平，稳固核电电缆市场竞争优势

(1)2016 年,公司核电电缆已经完成产品升级,能够适应第三代核电 60 年寿命的要求,并与中广核工程有限公司签订了“华龙一号 1E 级电线电缆联合研发协议”,着重研发“华龙一号”第三代核电 1E 级 K1 类电缆。2016 年 12 月,公司第三代核电 1E 级 K1 类电缆通过严重事故工况模拟试验,预计将在 2017 年可取得第三代核电站 K1 类电缆设计和制造许可证;

(2) 公司作为国内具有核电站电缆供货业绩的厂商之一,最近两个年度连续获评中广核工程有限公司 A 级优秀供应商称号。2017 年,我国核电在建 5 组机组,新增装机容量达 641 万千瓦,并计划年内开工 8 组机组,项目装机容量达 986 万千瓦,核电行业保持快速发展。在此背景下,公司将积极发挥在核电电缆上的技术优势和中广核工程有限公司战略合作的平台优势,在销售上取得新的突破。

4、加强应收账款管理

公司在业务发生的不同阶段(事前、事中、事后)对应收账款采取不同的管理方法,降低应收账款收回的风险。

事前:进一步完善客户信用档案,定期评价客户信用状况。针对新老客户采取不同的信用管理,不断完善客户信用评价体系。(1)实行信用额度管理:对于新发生业务的客户单位,在对其信用情况进行全面深入的调查基础上,实行资金定额管理,对于老客户单位,根据其信用程度授予不同的定额;(2)将应收账款的管理与销售人员的绩效考核高度挂钩,不仅考核其当期的应收账款,而且对以前年度的应收账款亦完全与考核挂钩;(3)将应收账款的管理纳入内部审计的范围,进一步规范管理,对呆坏账的发生切实问责。

事中:加强对销售合同审批的管理,规避合同执行中出现的法律风险,加强对结算方式的选择。充分利用 ERP 管理平台,对履行中的即将到期的应收账款

实行预警处理，定期对应收账款进行分析与通报。

事后：加强对应收账款的催收力度，公司成立了应收账款清欠小组，根据欠款年份、金额进行分类分析,分别采取不同的措施。对催收难度不大的应收账款,指定专人限期收回,对数额较大、法律追溯力较强的应收账款,运用法律手段采取诉讼催收。

5、持续推进精益生产和信息化管理，提升生产效率和服务质量

公司以“控成本、保质量、增效益、强服务”为目标，积极引入精益生产理念方法，主动将 QC 质量小组活动、“创新改善”提案等元素植入班组品牌建设过程中，有力提升了全员精益求精、自我超越、持续改善的意识和能力。

一、2.年报披露，公司第一至第四分季度营业收入分别为 1.33 亿元、1.29 亿元、1.19 亿元和 1.76 亿元，扣除非经常性损益后的净利润分别为-366 万元、-1500 万元、-1514 万元和-4929 万元，各季度净利润出现较大波动。请公司结合经营模式、业务季节性特点、各项费用的具体构成等情况，进一步说明各季度净利润出现大幅波动，尤其二季度后出现大幅下滑的原因及合理性。

回复：

公司 2016 年度季度利润表情况如下：

单位：万元

利润表	第四季度	第三季度	第二季度	第一季度
营业总收入	17,606.04	11,936.36	12,965.44	13,335.57
营业收入	17,606.04	11,936.36	12,965.44	13,335.57
营业总成本	22,886.79	13,531.69	14,530.50	13,676.81
营业成本	15,524.95	10,282.20	10,730.69	11,283.33
营业税金及附加	673.86	13.76	39.52	89.51
销售费用	2,310.95	1,070.49	1,170.13	735.38
管理费用	1,857.97	1,485.61	2,308.65	1,523.31
财务费用	144.89	136.61	146.00	166.34
资产减值损失	2,374.17	543.01	135.52	-121.06
其他经营收益	38.52	20.19	83.29	65.65
投资净收益	38.52	20.19	83.29	65.65

营业利润	-5,242.23	-1,575.15	-1,481.77	-275.59
加：营业外收入	245.64	235.17	76.87	128.29
减：营业外支出	56.01	6.41	220.64	2.61
其中：非流动资产处置净损失	10.90	-	-	2.61
利润总额	-5,052.60	-1,346.39	-1,625.54	-149.91
减：所得税	-348.14	-78.69	-15.86	27.51
净利润	-4,704.46	-1,267.71	-1,609.68	-177.42
扣除非经常性损益后的净利润	-4,929.84	-1,513.89	-1,500.44	-365.98

公司各季度扣除非经常性损益后的净利润波动原因如下：

1、各季度间销售毛利以及毛利率水平存在差异

项目	第四季度	第三季度	第二季度	第一季度
营业收入	17,606.04	11,936.36	12,965.44	13,335.57
营业成本	15,524.95	10,282.20	10,730.69	11,283.33
销售毛利	2,081.09	1,654.16	2,234.75	2,052.24
毛利率	11.82%	13.86%	17.24%	15.39%

从销售毛利变动情况来看，除第三季度略低以外，其他三季度销售毛利基本持平，主要是由于各季度销售的电缆产品结构不同及不同的销售订单的毛利率存在个性差异，导致毛利率差异较大。

另外，因取得订单到安排生产的时间滞后性，以及 2016 年度主要原材料铜的价格是趋于上升趋势，尤其是第四季度铜价大幅上涨，新购入的铜入库后会拉升生产领料时的材料价格，导致生产成本逐步上升；上述因素导致 2016 年下半年的毛利率下浮较大。

2、资产减值损失影响

2016 年资产减值损失呈逐季上升趋势，主要是由于一些国有企业付款期限延长，使得一年以上账龄的应收款比例增加，导致资产减值损失增加，另外，由于四川省富邦钒钛制动鼓有限公司未完全履行和解协议及在 2017 年该公司进入全面破产程序，故该笔应收款项在第四季度全额计提坏账准备，出现减值损失较大的情况（该笔共计提资产减值损失 1,719.93 万元），以上原因使 2016 年各季度资产减值损失较大，对净利润产生较大影响。

3、各季度费用情况

因母公司于第二季度以及第四季度计提半年度的房产税及土地使用税，根据

中期财务报告的确认与计量的基本原则，对上述税项在发生时予以确认和计量，故导致管理费用中的税金较其他季度多（其中 5-12 月该部分税金已根据财政部 2016 年 12 月 3 日发布的《财政部关于印发〈增值税会计处理规定〉的通知》（财会【2016】22 号）调整至“税金及附加”列报）。

公司自第四季度调整了经营策略，为提振销售、开拓市场积极开展投标等行为，导致投标费、差旅费、招待费的增加，以及工程用电缆年底的招投标较为集中，导致第四季度销售费用大幅增加，另外，年终计提管理人员奖金以及因销售激励政策调整计提销售人员年度业绩提成，增加了第四季度的工资、奖金支出，导致第四季度费用较其他季度有较大增幅。

综合上述原因，公司自第二季度后净利润出现大幅下滑。

二、3.年报披露，公司报告期内对应收四川省富邦钒钛制动鼓有限公司款项 3593 万元全额计提坏账准备，大幅减少当期利润。请公司充分披露判断该应收款项无法收回的理由和依据，以及在以前年度是否已经出现该减值迹象，请年审会计师发表意见。

回复：

2013 至 2014 年度，公司销售电缆给四川省富邦钒钛制动鼓有限公司（以下简称“富邦钒钛”）并形成应收账款余额 3,745.23 万元，由于富邦钒钛未履行到期债务，公司向人民法院提起诉讼，2015 年 09 月 10 日，四川省乐山市中级人民法院审理了明星电缆与富邦钒钛的买卖合同纠纷，并判决富邦钒钛支付公司货款本金 3,745.23 万元及相应利息，一审民事判决书编号为（（2015）乐民初字第 108 号。

考虑到上述判决后富邦钒钛未积极履行还款义务，公司拟与富邦钒钛母公司四川圣达集团有限公司进行战略合作，拟收购四川圣达集团有限公司子公司峨眉山仙芝竹尖茶业有限责任公司（以下简称“仙芝竹尖”）部分资产，并聘请了审计及评估机构对仙芝竹尖进行尽职调查和资产评估，洽谈资产收购事宜，拟达到以收购资产抵偿富邦钒钛对公司所欠债务的目的。后由于仙芝竹尖的土地抵押给银行难以解押，收购搁置。

公司在收到民事判决书后，积极与富邦钒钛协商还款事宜，并于 2016 年 3

月签订了《还款协议》，协议约定“鉴于乙方暂时财务困难，公司同意富邦钒钛于五年内付清全部欠款，其中前三年每年支付金额应不低于 300 万元，第四年、第五年分别支付剩余欠款的 50%，利息需与最后一次付款一起结清”。2016 年 3 月富邦钒钛对瑞华会计事务所发出的询证函所列的截止 2015 年 12 月 31 日应收账款 3,745.23 万元予以了确认。

综合上述情况富邦钒钛做出了还款计划，以及该公司尚未完全停产，富邦钒钛 1000 万件钒钛制动鼓项目属于四川省十二五规划战略性新兴产业重点项目。此外，为进一步保障应收账款的有效收回，达成了以富邦钒钛或其关联公司资产抵债的意向并展开了行动，根据谨慎性还考虑了应收账款收回的风险性，故公司 2015 年 12 月 31 日的财务报表对富邦钒钛公司的应收账款单项计提了 50%的坏账准备。

2016 年公司在资产收购事宜搁置以及还款协议履行不理想的情况下，考虑到仙芝竹尖在茶叶销售旺季存在部分可执行的资产，故与富邦钒钛达成了以茶叶抵债的协议，因仙芝竹尖结欠富邦钒钛公司款项，故决定以仙芝竹尖所产茶叶抵消明星电缆公司对其供应商所负债务，并由仙芝竹尖、富邦钒钛、明星电缆、明星电缆供应商签订了四方抵债协议，最终以仙芝竹尖所产茶叶抵顶明星电缆供应商的款项，公司在账务处理上减少了对富邦钒钛的债权，同时减少对供应商的所负债务。自 2016 年 2 月至 7 月公司以上述形式抵债 152.68 万元后，公司对富邦钒钛应收账款的余额为 3,592.55 万元（不含未确认的还款协议中约定的逾期利息）。

2017 年 1 月 5 日,四川省攀枝花市中级人民法院受理了攀枝花市商业银行股份有限公司向阳支行的申请，于 2017 年 1 月 22 日裁定富邦钒钛破产重整，并下发了(2017)川 04 破 1 号之 252 号通知书,指定了管理人公告债权人申报债权。2017 年 3 月 30 日召开了第一次债权人会议。

根据 2017 年 1 月 9 日《攀枝花市中级人民法院关于对四川省富邦钒钛制动鼓有限公司进行重整竞争选任管理人的公告》所述：“富邦公司于 2014 年初全面建成投产，由于国内经济形势及国际大宗商品价格下跌影响，公司资金周转困难，资金链断裂，于 2014 年底大部分停产、2016 年 6 月全面停产。2015 年以来，富邦公司因借款及拖欠货款引发大量诉讼，大部分资产被冻结、查封，2016 年后，维系公司基本生存的钒钛制动鼓销售客户的应收账款也被查封，导致钒钛制动鼓

的小规模生产也无法继续。根据富邦公司提供的川富司[2016]65号意见书，截止2016年11月30日，富邦钒钛总资产为3,511,252,519.84元，总负债为3,402,429,078.89元，所有者权益（净资产）为108,823,440.95元。在总负债中，银行债权人14家，金额为1,715,110,000.49元；职工债权人669人，金额为30,360,000.34元（含社保、工资、补偿、工伤赔偿款）。”

考虑到公司债权属于普通债权，破产财产清偿破产费用后还存在大额的职工债权等，能够受偿的可能性较低，故公司2016年12月31日的财务报表对富邦钒钛的应收账款全额计提了坏账准备。

综合上述因素，公司对应收四川省富邦钒钛制动鼓有限公司款项计提的坏账准备是审慎适当的。

年审会计师意见：

综合上述因素，我所认为四川明星电缆股份有限公司对应收四川省富邦钒钛制动鼓有限公司款项计提的坏账准备是审慎适当的。

二、4.年报披露，公司期末应收账款余额中，按信用风险特征组合计提坏账准备的应收账款余额5.18亿元，其中，由于60天以上账龄的应收账款余额大幅增加，导致坏账计提金额增加约1618万元，对当期利润造成重大影响。请公司结合应收账款坏账计提会计政策、组合中应收账款的账龄情况，以及公司的业务模式、信用政策等，充分说明账龄60天以上应收账款大幅增加的原因和合理性，以及回收账款的后续措施安排。

回复：

按信用风险特征组合计提坏账准备的应收款项构成如下：

单位：万元

项目	年末余额		年初余额	
	账面余额	坏账准备	账面余额	坏账准备
账龄分析组合	38,791.44	4,086.96	38,416.50	2,469.97
质量保证金组合	12,973.52	129.74	12,838.44	128.38
合计	51,764.96	4,216.69	51,254.94	2,598.35

其中：按账龄分析法计提坏账准备的应收账款如下：

单位：万元

账龄	年末余额		
	应收账款	坏账准备	计提比例 (%)
1 年以内	27,562.90	735.37	2.67
其中：60 天以内（含 60 天）	16,069.35	160.69	1.00
60 天至 1 年	11,493.55	574.68	5.00
1 至 2 年	8,890.78	1,778.16	20.00
2 至 3 年	1,528.65	764.32	50.00
3 年以上	809.11	809.11	100.00
合计	38,791.44	4,086.96	10.54
其中：60 天以上	22,722.09	3,926.27	17.28

(续)

账龄	年初余额		
	应收账款	坏账准备	计提比例 (%)
1 年以内	33,641.03	922.89	2.74
其中：60 天以内（含 60 天）	18,978.96	189.79	1.00
60 天至 1 年	14,662.07	733.10	5.00
1 至 2 年	3,257.20	651.44	20.00
2 至 3 年	1,245.28	622.64	50.00
3 年以上	272.99	272.99	100.00
合计	38,416.50	2,469.96	6.43
其中：60 天以上	19,437.54	2,280.17	11.73

账龄组合中 60 天以上账龄的应收账款余额较年初增加 3,284.55 万元，60 天以上账龄段应收账款的坏账准备较期初增加 1,646.09 万元。其中增幅较大的账龄段坏账准备为 1-2 年，该账龄段的坏账较年初增加 1,126.72 万元，占账龄组合坏账准备增加额的 68.45%。

2016 年度以及 2015 年度公司的应收账款周转天数分别为 315.79 天、303.95 天，周转天数较上年略有增加，因公司的销售合同约定的付款周期一般分为预付款、收货付款、调试付款、质保金付款四个阶段，总体上跨度超过 1 年，故应收账款周转天数是符合公司现有的信用政策的。因部分大项目周期较长有连续发货，而约定的收款进度具有阶段性，项目同步调试验收的特点，导致该种类型的项目形成的应收账款账期较长。以及受经济下滑因素影响，2016 年度部分客户上

一年在建项目的建设进度未达预期，调试付款时间延后导致约定付款条件未达。上述原因导致 60 天以上账龄的应收账款余额较年初有所增加，是合理的。

从公司对应收账款的管理来看，公司通过 ERP 定时跟踪客户订单的履行情况，了解订单的生产、交货、收款情况。在销售合同的管理、订单的生产、货物的交付、应收账款的确认与货款的收回等环节严格执行公司的规章制度与内控管理要求。在应收账款的对账方面，公司定期（每半年一次）与不定期的与客户对账，对于有重大违约的信用风险的应收账款，公司销售部、财务部、审计部、法务部等部门以及聘请的法律顾问及时采取相关应对措施，加强催收账款的力度。

从应收账款的期后回款情况来看，公司 2016 年期末 1-2 年账龄段的应收账款较年初 1 年以内应收账款余额减少 24,750.25 万元，回款比例 73.57%，未回款的部分导致该账龄段应收账款余额的增加。截止本回复日，该账龄段的款项已收回 2,024.26 万元，回款比例为 6.02%。

针对公司应收账款的收回，公司在 2016 年进一步加强了对应收账款的管理工作，主要在完善客户信用评价体系、加强对销售合同审批管理、应收账款预警机制建设以及加强对应收账款的催收力度等采取了强化措施。（详见本文一、1. 回复之 4、加强应收账款管理）。

二、5.年报披露，公司 2016 年度营业收入下降的主要原因是原材料金属铜价格下降。但年报显示，公司期末存货账面余额 1.04 亿元，存货跌价损失-408 万元。综合以上因素，请公司结合原材料价格变动情况、主要产品定价方式等，说明其对营业收入的影响，并说明存货跌价准备计提的充分性。

回复：

2016 年度公司的营业收入为 55,843.41 万元，较 2015 年度营业收入 62,880.53 下降 11.19%。从 2015 年度及 2016 年度金属铜的均价来看，2016 年度铜均价从 2015 年度的 40,841.61 元/吨下降至 38,084.11 元/吨，同比下跌了约 7%。公司以成本加成作为定价方式，即“材料成本+加工费+目标毛利”的定价模式。因电线电缆产品中，铜所占成本比例约 70%-80%，在成本加成的定价模式下，公司的销售收入受铜价波动的影响较大。故报告期内铜价年度均价较上年的下行因素直接导致公司营业收入同比下降。

2016 年 12 月 31 日期末存货跌价准备较期初存货跌价准备的变动情况如下：

单位：万元

项目	年初余额	转回或转销	年末余额
原材料	72.52	72.52	
在产品	92.40	1.28	91.13
产成品	868.70	349.90	518.80
合计	1,033.62	423.70	609.92

注：因存货跌价准备转回计入资产减值损失 408.28 元，因销售结转营业成本转销 15.42 万元。

公司于资产负债表日，根据订单的状态对存货采取不同的组合方式测试其减值情况：对于有订单的存货根据合同或订单售价减去已完工成本或估计完工成本及销售所必须的估计费用后的价值作为可变现净值，对于无订单的存货以及退回后不适宜直接销售的存货，采用资产负债表日的主要材料铜价计算出估计售价并减去销售所必须的估计费用后的价值作为可变现净值。

从 2015 年及 2016 年铜价走势来看，2015 年铜价总体呈下降趋势，2016 年在前期小幅上升后涨幅趋快，2015 年 12 月铜价为 35,758.70 元/吨，2016 年 12 月铜价为 46,018.26 元/吨，2016 年 12 月铜价较 2015 年 12 月铜价有较大回升，特别是 2016 年 10 月铜现货均价恢复上年同期水平并在之后开始大幅上扬。故根据存货减值测试情况，2016 年度存货跌价准备冲回 408 万元。

综上所述，公司计提存货跌价准备是充分的。

二、6.2014 年至 2016 年，公司销售商品和劳务收到的现金与当年营业收入的比率分别为 139.55%、126.88%和 119.92%。请公司结合业务发展情况、销售特点、信用政策等因素，详细说明收到销售商品现金持续高于当年实现营业收入的原因。

回复：

因公司 2014 年营业收入开始出现了大幅下滑，应收账款的规模在 2014 年至 2015 年也随之下降，因收回前期应收账款增加了销售商品和劳务收到的现金，以及因与销售商品相关的销项税所收回的款项也属于销售商品和劳务收到的现金，

故收到销售商品现金持续高于当年实现的营业收入。

销售商品和劳务收到的现金过程如下：

单位：万元

项目	2016 年度	2015 年度	2014 年度
应收账款原值的减少(期初-期末)	-489.58	7,120.79	9,944.91
应收票据减少(期初-期末)	-1,787.16	-682.59	3,803.73
预收账款增加（期末－期初）	-236.74	-54.42	-13.99
营业收入（与销售商品相关的发生额）	55,565.27	62,753.33	60,668.46
销售商品的增值税销项税	9,446.10	10,668.07	10,313.64
票据贴现利息及其他	-	-19.56	-22.31
销售商品和劳务收到的现金合计	62,497.89	79,785.62	84,694.44

三、7.年报披露，公司计入当期损益的政府补助金额合计 468 万元。请公司核实上述政府补助事项是否均已按照规则要求及时履行了相关信息披露义务。

回复：

2016 年度公司收到的政府补助 467.81 万元，其中 284.05 万元系与资产相关的政府补助（本年递延收益摊销产生），另外 183.76 万元系与收益相关的政府补助。

2016 年政府补助明细如下：

项目	金额	与资产相关/ 与收益相关
土地使用税返还	96.43	收益相关
稳岗补贴	31.98	收益相关
2015 年度进步专项等奖励	22.50	收益相关
科技创新奖励	20.00	收益相关
科技局进步奖	5.00	收益相关
2016 年第一批项目资金	5.00	收益相关
专利补助资金	2.14	收益相关
电缆检测补助费	0.68	收益相关
税控系统服务费减免税款	0.03	收益相关
新能源及光电复合海洋工程用特种电缆项目财政补贴资金摊销	210.30	资产相关
省级研发中心专项建设补贴	69.56	资产相关
护坡建设补贴	2.79	资产相关

安徽省电子辐照工程技术研究中心公共服务平台环境建设项目	1.40	资产相关
合计	467.81	

与收益相关的政府补助共 183.76 万元，主要系税收返回以及岗位补贴、科技创新奖励等。

经公司核实，公司未按照连续十二个月内累计计算的原则计算政府补助，导致未及时披露政府补助情况，公司将加强学习，改正相关问题。

三、8.年报披露，电线电缆行业竞争进一步加剧，原材料金属铜价格持续下跌，导致公司营业收入下降。同时，公司在年报中预计 2017 年度完成 10 亿元的营业收入目标，与公司目前业务状况存在较大差异。请公司充分披露做出上述收入预计的理由和依据，并说明该预计是否审慎客观。

回复：

如前文所述，原材料金属铜价格持续下跌是指 2016 年度的平均单价较 2015 年度的平均单价而言，但 2016 年铜的价格是 1-10 月缓幅上升，10 月份之后铜价出现了大幅上扬的趋势，且在年报披露日铜价依然是走高趋势，达到 47,530 元/吨，较 2016 年平均单价 38,084.11 元/吨上浮 24.80%。在保持上年既有的销售收入水平，按照主要材料价格上浮的比例来看，预计 2017 年度含税收入能达到 8 亿元。

同时，公司在 2016 年第四季度开始因经营管理政策调整，为积极拓展销售市场实施了重大举措，预计能在 2017 年能初见成效，如在海外市场开拓方面，截止年度报告披露日，公司海外市场共实现收入 6,308 万元，占 2016 年度海外收入的 79.18%，另一方面公司募投项目超高压电力电缆产品还存在较大的市场潜力（详见本文一、1.回复之 1、进一步拓展新市场）。

公司在综合上述因素的情况下做出了预计 2017 年度完成 10 亿元的含税营业收入目标。同时在年报中对可能面对的风险进行了分析，并对前瞻性陈述的风险做出了声明。

据统计，截止 2017 年 5 月 8 日，公司已发货预估合同金额 28088 万元，已完工待发货预估合同金额 3136 万元，已在制产品预估合同金额 7450 万元，以及尚未排产的在手订单预估合同金额 16690 万元，上述合计 55364 万元。根据现

有订单状态，公司年报中做出的前瞻性估计未发生较大变动。

特此公告。

四川明星电缆股份有限公司董事会

二〇一七年五月十二日