

证券代码：002279

证券简称：久其软件

北京久其软件股份有限公司投资者关系活动记录表

编号： JQRJ2017-004

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	安邦资产管理有限责任公司 蔡小凡、张林 北京诚盛投资管理有限公司 康志毅 北京瑞瀚资产管理有限责任公司 秦文豪、李悉桐、马伟伟 北京投融有道科技有限公司 王玉泉 北京久银投资控股股份有限公司 陈新星 北京恒天明泽基金销售有限公司 赵群涛、熊彪 北京国投明安资本管理有限公司 马跃峰 邦睿投资（北京）有限公司 吴效全 渤海证券股份有限公司 徐勇、王洪磊 东兴证券股份有限公司 叶盛、张路伟 东北证券股份有限公司 张世杰 东方美林资本 刘成轩 沅沅弘（北京）控股集团有限公司 朱佳欢 国泰君安证券股份有限公司 符健 国寿安保基金管理有限公司 刘志军 国信证券股份有限公司 张冬青、谌圣春、王辉 格林基金管理有限公司 曹晋文 光大证券股份有限公司 薛亮

海通证券股份有限公司	黄竞晶、谢春生
华宝信托有限责任公司	裘亮
华创证券有限责任公司	陈宝健、田山川
华商基金管理有限公司	王浩冰
瀚龙宏羿资本管理有限公司	邓湘伟
鸿涵投资管理有限公司	李恒宇、呼振翼
嘉实基金管理有限公司	常立、谢泽林
江海证券有限公司	王盛
昆仑健康保险股份有限公司	撒伟旭
民生证券股份有限公司	胡星、孙业亮
青岛国信金融控股有限公司	魏彬彦、曲伟
申万菱信基金管理有限公司	姚伟
上海申银万国证券研究所有限公司	孙家旭
上海任行投资管理有限公司	周毅
深圳市尚道众盈投资基金管理有限公司	赵葵、翟天旗
深圳市小牛投资管理有限公司	李亚琴
深圳市世联土地房地产评估有限公司	刘佳
太平洋证券股份有限公司	李冰桓
天风证券股份有限公司	葛婧瑜
万博兄弟资产管理有限公司	李明昊
信诚人寿保险有限公司	徐荃子、张博
信达证券股份有限公司	袁海宇、周皓
兴业证券股份有限公司	左大勇
新湖财富投资管理有限公司	洪珍
远东宏信有限公司	张枫
银泰华盈投资有限公司	胡伟
浙江国贸东方投资管理有限公司	金文宓、卢小兵
招商证券股份有限公司	徐文杰
中财招商投资集团	邓建川

	<p>中再资产管理股份有限公司 赵勇</p> <p>中信证券股份有限公司 杨泽原、邱颖、于聪、李启明</p> <p>中信建投证券股份有限公司 金戈、陈人可</p> <p>中融国际信托有限公司 李冰</p> <p>中非信银投资管理有限公司 齐雪维</p> <p>中意资产管理有限责任公司 臧怡</p> <p>中资国信资产管理有限公司 付曙光、史余森</p> <p>中银国际证券有限责任公司 谭鹏鹏</p> <p>中国国际金融股份有限公司 张景松</p>
时间	2017年5月16日 14:00-17:00
地点	北京市海淀区文慧园路12号公司B1层多媒体室
上市公司接待人员姓名	<p>董事长 赵福君</p> <p>董事、总裁 施瑞丰</p> <p>副总裁、董事会秘书 王海霞</p> <p>咨询事业部总经理 钱晖</p> <p>政府事业部总经理 石磊</p> <p>交通事业部总经理 党毅</p> <p>久其数字传播集团 CEO 沈栋梁</p> <p>华夏电通副总裁 谢泳江</p>
投资者关系活动主要内容介绍	<p>（一） 公司发展战略</p> <p>公司董事长赵福君先生针对公司核心战略及未来布局做了如下阐述：</p> <p>久其软件，重心始终是软件，核心竞争力聚焦的始终是技术和数据沉淀。近年来公司紧紧围绕该核心积极布局各业务板块，其中政企业务、智慧法院、数字传播等，都是充分利用自身的技术与数据资源优势，本着踏实做事的原则，用实实在在的业绩说话。</p> <p>公司紧密围绕发展战略及核心优势打造“久其+”生态圈，孵化的业务进展态势良好，部分已达到盈亏平衡。未来，</p>

公司将继续贯彻大数据战略，围绕政企业务、数字传播进行布局，以大数据技术平台为驱动，全力打造“久其+”信息化生态体系，向聚焦 B2B2C 的大数据综合服务提供商加速升级，为服务客户、服务社会、服务国家创造价值。

（二） 公司的协同与融合

公司总裁施瑞丰先生针对公司业务协同与融合进行了介绍，主要内容如下：

在互联网大数据时代，公司整体发展方向上寻求基因融合，管理、业务同质。本阶段公司进行了四个方面的整合：

1、数字传播板块整合。公司将下属的数字传播领域公司进行了统一整合，成立了久其数字传播集团，力求达到分工明确、资源共用、技术融合的效果。增强公司数字传播业务的整体竞争力，充分体现营销自动化、社会化营销、出海营销及营销数据化的优势。

2、管理软件板块整合。以司法领域为例，公司在现有的业务基础上，共享客户资源，加强解决方案的深度与广度，推出了财务业务一体化等业务，更好的为客户提供服务的同时，也促进了效率提升及资源共享。

3、板块之间整合。公司加强了数字营销板块跟政企板块的协同，久其的根基板块为整个数字传播板块提供大数据技术的支撑。数字传播板块则为久其的政企业务提供营销解决方案，如各省市旅游局出海推广、城市名片建设、“一带一路”海内外推广等，进一步增加客户粘性。

4、整体管理的整合。公司强化了业务、管理流程的梳理，加强了各个板块的风险防控。

（三） 公司主要业务发展

1、久其数字传播集团 CEO 沈栋梁先生就公司数字传播业务进行了讲解：

公司于今年初整合下属数字营销领域公司，成立久其数

	<p>字传播集团，目前拥有四款核心技术产品：点入魔方（DSP精准营销平台）、EMA（自媒体广告交易平台）、Panda Compass（出海运营与营销自动化平台）、NewsSDK（个性化资讯信息流服务平台）。</p> <p>集团融合数据与传播双基因，以资本和数据为动力，以营销自动化、数据化、全球化为目标，采取打通产业链两端、深化行业、差异经营的手段，打造行业领先的数字传播全案服务商。</p> <p>2、久其软件政府事业部总经理石磊先生就公司政府业务进行了讲解：</p> <p>2017年久其在政府领域紧密围绕十三五规划，秉承“聚焦行业、深化布局”的总体发展思路，制定了“1+8”行业布局策略。公司自成立以来一直深耕财政市场，到今天已经在资产管理、部门决算、统一报表、金财平台、财政大数据等核心业务领域获得了良好口碑，未来将继续发挥技术产品和业务优势，在财政数据资源整合、决策支持、财政大数据分析等领域巩固领军地位。</p> <p>除此之外，公司还将在统计行业、教育行业、民生保障、扶贫行业、文化宣传、金融监管、行业协会及粮食行业等八个重点领域进行全面布局，围绕大数据、电子政务、互联网+等久其优势技术产品和业务资源，成为该领域内领先的集咨询、运营、集成、开发、实施、服务为一体综合服务供应商。</p> <p>3、久其软件交通事业部总经理党毅先生就公司交通业务进行了讲解：</p> <p>交通行业板块是久其在政务市场不断聚焦中形成的，拥有庞大的市场规模，大量的信息化应用场景。在公路水路领域，目前久其的交通统计、交通信用、交通应急、公众出行以及交通物流等业务在全国众多省份均有落地；在民用航空</p>
--	--

领域，面向各类政企客户，在过去十年间建立了以财务业务一体化、财务共享中心、专业设备管理、决策分析平台等为代表的成熟业务，并将继续围绕机场集团及航空运输企业进行重点布局；在城市交通领域，公司以青岛等重点城市为标杆，建设公众出行服务平台，目前已对接包括公交、出租、民航等在内的各类公共交通数据。该项目富有较高的参考意义，将推动久其的城市交通信息化解决方案发展、完善。

未来，久其将积极探索交通运输部“十三五”信息化规划，重点布局交通数据中心、交通行政执法平台等业务，并将围绕“一带一路”、“京津冀协同”、“长江经济带”等重要交通版图进行延伸。

4、华夏电通副总裁谢泳江先生就法院业务进行了讲解：

法院业务是公司深化行业的标杆业务之一，一直保持着良好的增长势头以及高市场占有率。随着法院“十三五”规划的出台，宣告法院建设从网络建设的 1.0、司法应用的 2.0 过渡到了数据及智慧应用的 3.0 时代，迎来了法院系统的“科技革命”，市场需求将进一步扩大。公司的司法业务当前主要还是以法院庭审业务为中心，不断完善科技法庭及相关的产品，打造“智慧法庭”，同时逐步进入审判数据分析和应用业务，不断完善“智慧法院”整体解决方案。主要代表产品包括：科技法庭、移动法庭、三方远程庭审、庭审互联网直播、音视频综合管理平台、庭审智能巡查、执行大数据分析等。

未来，公司将继续保持优势，积极拓展司法及相关领域业务，在不断完善智慧法庭、智慧法院的基础上，打造智慧泛司法，形成以司法云平台为核心的司法生态系统。

（四） 公司大数据发展战略

公司咨询事业部总经理钱晖先生，从大数据战略的方

向、理解、实践三方面进行了讲解，主要内容如下：

1、国家高度重视大数据发展，在最近召开的“一带一路会议上”，习近平同志指出“要坚持创新驱动发展，加强在数字经济、人工智能、纳米技术、量子计算机等前沿领域合作，推动大数据、云计算、智慧城市建设，连接成 21 世纪的数字丝绸之路”。久其跟随国家方向，正在同步地落地执行，力争成为业内领先的，聚焦 B2B2C 的大数据综合服务提供商。

2、久其的政企大数据紧抓技术、数据、应用场景三个重点。技术方面，形成了数据采集、数据存储、平台计算、数据挖掘、可视化展现、融合服务、信息安全保障、数据资源规划八位一体的技术方案；数据层面来讲，久其从两端出发，分类分级，对于政府数据、企事业单位数据采取共建共享方式，对于社会化、市场、互联网数据采取交易交换的方式，双轨并行建设大数据资源池；应用场景方面，面对政府客户，围绕“放管服”，强化政府治理、优化政府服务。面对企业，优化决策体系，加强企业管控。

3、久其 2016 年完成了近 130 个大数据项目，覆盖民生、财政、交通、司法、传播、产业等多个应用领域。全面助力精准扶贫、媒体融合、产业发展、教育现代化等。

（五） 互动交流环节

1、 公司是如何扩大业务规模，维持高速增长的？

答：公司以财务软件、管理软件为根基业务，完成财政部的部署后，慢慢通过各主管部门进入各个行业，自上而下的方式进行拓展。增长方面，一方面由于技术发展和管理需求的提升，公司客户在信息化建设方面的需求增加；另一方面，是公司将聚焦行业作为重要战略，持续深入拓展财政、交通、司法、民政、建筑、能源、通信等领域客户的业务需求而带来的成效。

2、上海移通主要经营模式是什么，如何与久其融合？

答：上海移通作为国内资深的移动信息应用解决方案提供商，主要采用 B2B2C 的模式连接企业与客户，提供企业级信息分发服务，且其以服务大客户为主。移通的加入，将进一步完善公司互联网战略布局，同时与公司现有技术、业务、客户等形成互补与协同，完善公司解决方案，提高客户粘性。

3、请问政企业务和数字传播业务的优势是什么？

答：政企业务是公司的根基业务，是久其自成立以来便开始耕耘的领域。从服务财政部开始，确立了自上而下，章鱼式拓展的发展模式，有着良好的客户基础。并且在发展过程中，始终围绕公司的核心能力，加强行业纵深的同时保证整体业务的协同性。数字传播业务本身是将公司旗下四块各具优势的业务进行整合而形成的，每块业务都具备不错的竞争力，在整合之后，共享客户资源、加强技术融合，会在原有竞争力的基础上增加全案整合以及大数据支撑，进一步增强业务的核心竞争力。

4、目前公司政企客户对服务云端化持什么态度？

答：国务院发布的大数据行动纲要的核心是推动政府数据资源共享开发，并建成国家政府数据统一开发平台，率先在信用、交通、金融等重要领域事项公共数据资源合理适度向社会开放。现在，客户基本上都已经具备了对服务云端化的理解与看法。响应国家号召，久其也已经开始将传统业务搬上云端，目前久其格格就是久其报表的 SaaS 服务，公司的蜂语网络提供 PaaS 平台。

5、公司资产管理未来的增长空间在哪里？

答：资产管理业务是公司的优势业务，行政事业单位资产管理项目从 07 年中标开始至今，已经到了第三期，历时超十年。随着技术创新和管理思路的变化，新的需求点不断地被挖掘出来，模式上从最初的数据统计、到数据库建立、到数

	<p>据价值挖掘，范围上从中央到省到县市，技术上从传统的软件管理到大数据的应用，都将为公司资产管理业务带来增长空间。</p> <p>6、 公司法院业务的优势有哪些？</p> <p>答：久其的法院业务，是以庭审为中心，专注细分领域，并在该领域一直保持着高占有率和稳定的增长。随着司法领域改革方向，庭审正在成为主要环节，公司将继续聚焦庭审业务，打通庭审业务上下游，助力建设智慧法院，同时向泛司法领域延伸，进一步提升公司在该领域的核心竞争力。</p> <p>本次投资者关系活动中没有发生未公开重大信息的泄密。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2017年5月16日