

法兰泰克重工股份有限公司

2016 年年度网络业绩说明会会议记录

一、会议时间

2017 年 5 月 18 日 15:00-16:30

二、会议形式

通过上海证券交易所“上证 e 互动”平台进行，网址为：sns.sseinfo.com

三、会议记录

法兰泰克：尊敬的各位投资者：大家下午好！欢迎大家参加法兰泰克重工股份有限公司 2016 年度网络业绩说明会，感谢大家长期关注和支持公司发展，感谢上证所信息网络有限公司为本次说明会提供网络平台支持。为了便于广大投资者更全面深入地了解公司经营业绩，根据《上海证券交易所上市公司现金分红指引》的相关要求，公司召开 2016 年度网络业绩说明会，公司管理层就 2016 年度经营情况和利润分配预案等与投资者进行交流和沟通，欢迎大家踊跃提问。

“太平盛世”问：公司业绩不错，近期股价一跌再跌，公司如何看待。

徐冰先生回答：尊敬的投资者，您好！公司股价下跌对投资者造成的损失，公司感到非常遗憾。影响上市公司股价走势的因素不仅包括公司基本面情况，还包括宏观经济形势、二级市场整体走势等多种市场因素。公司将继续坚持做好主营业务，增强公司盈利能力，希望通过经营业绩的提升，最终体现于公司股价上，进而更好的回报投资者，也希望投资者继续给予公司信心和支持。谢谢！

“太平盛世”问财务负责人姜海先生：请你对公司股价的走势解释一下，为啥会一跌再跌，难道公司哪方面出问题了吗？

姜海先生回答：尊敬的投资者，您好！感谢您对公司的关注。公司运营一切正常。影响上市公司股价走势的因素不仅包括公司基本面情况，还包括宏观经济形势、二级市场整体走势等多种市场因素。我们也将继续坚持做好主营业务，增强公司盈利能力，希望投资者继续给予公司信心和支持。谢谢！

“这都是命”问：雄安新区建设是国家千年大计，贵司是否有参加雄安新区建设的计划？贵司是否已经有参与一带一路建设的项目？相信参与国家重大工程将会使贵司的形象和业绩得到进一步提升。

陶峰华先生回答：尊敬的投资者，您好！感谢您对公司的关注。公司目前暂未有雄安新区建设计划。在一带一路方面，公司国际销售团队多渠道开拓市场，扩大产品出口，一方面抓住一带一路的机遇，产品出口到哈萨克斯坦、巴基斯坦、马来西亚、迪拜和孟加拉国等国家；另一方面将加大国际品牌宣传，扩大影响力，为未来海外业务发展和开拓打下良好基础。谢谢！

“风雨兼程 01”问：在国家倡导的“一带一路”建设中，对贵公司目前业绩是否有明显影响，今年上半年预计业绩如何？

陶峰华先生回答：尊敬的投资者，您好！目前公司生产经营按计划正常进行，上半年的业绩请您及时关注公司发布的 2017 年半年度报告。谢谢！

“关税已付”问董事长金红萍女士：公司发展的短期和长期策略？目前能够影响公司业绩的问题（正面和负面）？

金红萍女士回答：公司发展战略是以市场需求为导向，以技术创新为根本，围绕客户需求不断迅速提升公司新技术和新产品的研发能力，进一步扩大公司产品的生产能力，不断完善公司的销售网络和服务体系，进一步加强公司在国内欧式桥门式起重机市场品牌优势 and 专业化优势，努力使公司成为产品领先、技术先进、效益突出、管理一流的桥门式起重机生产企业，同时继续努力开拓欧洲、北美、南美、东南亚、中东、非洲等海外市场，积极参与国际竞争，打造优势民族品牌，力争成为具有竞争力的国际品牌。

“来 2 杯 T”问：年报中提到贵司是 VOLVO 的部件供应商，请问贵司在 VOLVO 的业绩占公司的多少比重？

姜海先生回答：尊敬的投资者，您好！公司为沃尔沃提供结构件，结构件属于公司的工程机械部件业务，该项业务为公司主营业务的一部分。所以，2016 年度沃尔沃的销售业绩在公司业绩中占比较小，谢谢！

“来 2 杯 T”问：一季报中说扭亏为盈，而且订单量大幅增加，请问这是否

说明今年的业绩也会有所增加，因为从公司的以往情况看一季度都是采购季度。

徐冰先生回答：尊敬的投资者，您好！感谢您对公司的关注。公司目前经营情况良好，业绩情况以公司公告为准。谢谢！

法兰泰克：本次业绩说明会开始之前，公司已经通过传真、电话、邮件等形式征集投资者问题。截至本次业绩说明会开始时，公司征集投资人提问情况如下：

“狂新顿歇”问：徐总：请在下午的说明会上，请你们几位老总回答一下：法兰泰克重工下一步的建厂规划。听说你们准备在天津建厂，是否属实，投资多少？什么时候可以启动这项工作？

徐冰先生回复：尊敬的投资者您好，公司作为国内欧式起重机龙头企业，在市场经济回升及国家“一带一路”战略背景下，正紧抓机遇，多渠道开拓国内外市场，加大品牌宣传，进一步扩大品牌影响力。公司如有重大项目规划的信息，会及时予以公告，请保持对公司公告及相关动态的关注。谢谢！

“Sderfg”问：2016 年公司服务业务这块收入如何？

徐冰先生回答：尊敬的投资者您好，公司大力建设服务网络体系，提升服务人员专业水平，加大服务设备投资，为客户提供全生命周期的服务。目前公司已建立起覆盖全国主要大中城市的服务网络，可以为客户提供快速响应和优质的服务。公司设立服务技术支持中心，为客户提供设备维修方案、改造、设备升级、培训等专业的技术支持和服务。2016 年零配件及服务作为新的利润增长点逐步释放效益，实现营业收入 3,567.54 万元，同比增长 27.69%。谢谢您的关注！

“Hsia”问：公司一直强调注重服务，请问在服务领域有何打算？

陶峰华先生回答：尊敬的投资者您好，公司目前已建立起 400 服务专线，全天候为客户提供咨询服务，并在全国主要大中城市建立了 20 多个服务网点。在此基础上，公司未来将根据业务情况在全国范围内扩增至 30 多个服务网点，大力扩展和培养专业高效的现场服务团队，增加配备全球定位系统的服务车辆，全国集中调度和统一派工，配备统一和专业的工具，建设易于识别的全球统一的服务品牌，为客户提供无忧一站式服务。通过发展专业的服务团队，积极发展服务业务，从被动接受客户报修变为主动给客户提供预防性的维护保养，设备升级，

和安全技术支持，从而最大程度地保证客户设备的正常运行时间，减少设备故障时间，提升生产效率。谢谢您的关注！

“关税已付”问财务负责人姜海先生：请问公司的现金流为什么这么差，差在那里？如何解决？

姜海先生回答：尊敬的投资者，您好！感谢您对公司的关注。2016 年公司经营活动产生的现金流量净额较上年上升 43.58%，主要系存货周转加快所致。筹资活动产生的现金流量净额较上年下降 240.31%，主要系归还借款所致。谢谢！

“Sderfg”问董事会秘书徐冰先生：未来公司发展将会面临哪些风险？

徐冰先生回答：您好，感谢您的提问！未来公司发展可能会面临市场风险、原材料及能源价格波动风险、客户风险、汇率风险。谢谢您的关注！

“关税已付”问财务负责人姜海先生：2017 年一季度库存偏高什么原因？

姜海先生回答：感谢您的关注，一季度末库存比年初增加主要由于一季度末的在产品增加所致。谢谢。