

证券代码：300056

证券简称：三维丝

公告编号：2017-025

厦门三维丝环保股份有限公司 2016 年年度报告摘要

一、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。

董事、监事、高级管理人员异议声明

姓名	职务	无法保证本报告内容真实、准确、完整的原因
----	----	----------------------

声明

除下列董事外，其他董事亲自出席了审议本次年报的董事会会议

未亲自出席董事姓名	未亲自出席董事职务	未亲自出席会议原因	被委托人姓名
张煜	董事	因公出差	丘国强

立信会计师事务所（特殊普通合伙）对本年度公司财务报告的审计意见为：无法表示意见。

非标准审计意见提示

适用 不适用

立信会计师事务所（特殊普通合伙）为本公司出具了无法表示意见的审计报告，本公司董事会、监事会对相关事项已有详细说明，请投资者注意阅读。

董事会审议的报告期普通股利润分配预案或公积金转增股本预案

适用 不适用

公司计划不派发现金红利，不送红股，不以公积金转增股本。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

适用 不适用

二、公司基本情况

1、公司简介

股票简称	三维丝	股票代码	300056
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	王荣聪	杨金花	
办公地址	厦门火炬高新区（翔安）产业区春光路1178-1188号	厦门火炬高新区（翔安）产业区春光路1178-1188号	
传真	0592-7769502	0592-7769502	
电话	0592-7769767	0592-7769767	
电子信箱	savings@savings.com.cn	savings@savings.com.cn	

2、报告期主要业务或产品简介

报告期内，公司主要业务产品、经营模式和业绩的驱动力已发生了较大变化，导致公司业务收入和利润构成也随之发生改变。

报告期内，公司取得销售收入104,454.60万元，同比增长51.78%；归属于上市公司股东的净利润22,061.48万元，同比增长220.32%；经营活动产生的现金流量净额为-2,819.05万元，同比增加75.31%。其中：滤料销售收入为28,262.72万元，同比下降34.2%，占销售收入的比重由上年的62.4%下降为27.1%，滤料业务毛利率由上年的30.17%下降为26.6%，下降的主要原因是市场竞争激烈，平均销售价格下降；环保设备销售收入为13,535.97万元，同比增长31%，占销售收入的比重由上年的15.01%下降为13%，环保设备综合毛利率由上年的40.94%上升为44.17%，环保设备销售收入主要由子公司佰瑞福和洛卡环保实现；环保工程销售收入为10,270.59万元，毛利率为37.42%，占销售收入的比重由上年的21.7%降为9.8%，主要由子公司北京洛卡实现；散物料输储系统销售收入为49,376.13，毛利率为33.94%，占销售收入的比重为47.3%。

报告期内，公司秉持内生外延式的发展战略，初步搭建了工业废气净化综合服务商的架构。2016年公司完成了对厦门珀挺的收购，从2016年3月开始将厦门珀挺并入合并报表。目前公司主营业务主要包含三大业务板块：烟气岛治理（除尘、脱硝、脱硫等大气治理）、清洁能源投资运营、散物料输储系统。公司的主营业务涵盖了原有的袋式除尘器核心部件高性能高温滤料的研发、生产和销售，烟气脱硝核心部件业务以及拓展环保行业烟气治理相关BOT的业务，还增加了散物料输储系统业务。公司与高温烟气治理相关的主营业务突出，除尘、脱硝及BOT业务的最终客户都主要属于火力发电行业，公司在火力发电行业具有一定的竞争力。

1、烟气岛治理

公司成立以来专注于从事大气粉尘污染治理，是袋式除尘器所需高性能高温滤料的专业供应商，主营业务为袋式除尘器核心部件高性能高温滤料的研发、生产、销售。2015年公司通过收购洛卡环保进入烟气脱硝领域。公司烟气岛治理业务范围覆盖粉尘污染治理和烟气脱硝等领域，主要产品包括除尘设备、脱硝关键设备、SNCR脱硝一体化设备、脱硝成套设备、为烟气脱硝系统集成商（工程公司）及业主提供技术支持、系统性能保证（设计/优化）服务等。随着国家政策的大力支持及社会公众对环保的不断重视，烟气岛治理业务将在各种积极因素的推动下迎来新的发展机遇。

2、清洁能源投资运营

2016年公司通过增资文安县众鑫生物质供热有限公司方式进入生物质供热行业，这是公司切入洁净能源领域，拓展新板块业务的第一个项目。未来公司将考虑采取PPP/BOT/EMC/EPC等模式进一步拓展清洁能源投资运营项目。我国已进入推进能源革命的战略机遇期，随着各项政策出台及规划的落实到位，清洁能源的发展将会迎来更多机会，经济和社会效益将会更加明显。

3、散物料输储领域

2016年，外延式并购发展创造的利润成为公司业绩驱动的主要支撑力。报告期内，公司并购厦门珀挺进入散物料输储领域，厦门珀挺贡献收入49382万元，占总营业收入的47.28%，其中海外业务实现收入47193万元，占总营业收入的45.18%。厦门珀挺主要从事散物料输送系统研发、设计、集成及相关主要高端智能设备、粉尘治理设备、环保设备、智能物流仓储设备的研发、设计、制造、销售及维修保养等业务。散物料输储项目的执行需经历投标及中标、确定技术方案、规划设计、采购及订制、产品交付、售后服务等过

程。厦门珀挺拥有强大的系统研发设计和集成能力以及丰富的项目管理经验，是国际知名的散物料输储系统综合服务商。依托行业领先的技术优势和强大的系统设计和集成能力，厦门珀挺为电力、港口、钢铁等行业提供优质高效的散物料输储系统整体解决方案，业务已遍及中国大陆地区、台湾地区、美国、德国、澳大利亚、越南、菲律宾、印尼等地。

1) 散物料输储系统的行业发展特点

散物料输储系统的研发、设计、集成服务一般是根据总承包单位或者业主的需求进行定制化、个性化的服务，针对实际地理环境、建造条件等的不同，设计出不同的技术方案。而对于部分施工难度系数较高的大型工程项目而言，不仅需要先进的设备，更需要有先进、完善、充分的技术设计方案以及整个大型项目的建设管理能力，以满足不同项目、不同实际情况的需求。一个大型建设项目不仅仅只是将各种先进的机器设备组合安装到一起，而是通过系统研发、设计与集成来实现建设成本、运营维护成本最小化、更环保、更节能的目的。因此，从某种程度上来说，输储系统研发设计与集成能力以及大型项目建设管理经验在一定程度上决定某个项目能否高质量完成的关键。

2) 散物料输储系统的行业周期性及与上下游行业关系

散物料输储行业对电厂、冶金等下游终端行业存在一定依赖性，由于电厂、港口码头、建材、冶金、煤炭等主要工业领域的投资增长速度与国民经济的发展正相关，因此散物料输储行业与宏观经济周期呈正相关关系。

厦门珀挺上游行业主要是通用/专用设备制造商、金属材料制造商。上游的建材原料、设备零部件和人力资源的价格直接影响整个散物料输储系统的成本，从而影响利润。全球能源、大宗原材料价格的上涨，工人工资水平的提高，都会增加厦门珀挺所处行业营运成本，对行业盈利能力产生不利影响。

厦门珀挺的主要直接客户为电厂等项目总承包商或业主单位，最终客户主要为燃煤电厂等。下游项目总承包商通常具有较强的资金实力、实施能力和项目管理经验，但对于某些具体项目的设计与实施需要由专业的服务商提供专业化支持。厦门珀挺所处的散物料输储行业的终端客户，诸如电厂、港口、煤炭、冶金等行业的持续发展，为行业的发展提供了广阔的发展空间。

3) 散物料输储行业的市场竞争格局

散物料输储行业主要有四类参与者：第一类参与者为设计院，如电力、冶金、港口、化工等行业的各类专业设计院，各类专业设计院按照项目需求进行定制化、针对性地设计，提出技术解决方案；第二类参与者为设备制造商，该类参与者根据设计和合同标准进行各部件设备的生产，主要为散物料输储系统设备提供商；第三类参与者为建设施工企业，主要提供散物料输储系统的建设施工安装服务；第四类参与者为综合性专业服务企业，该类参与者不仅需要有优秀的系统设计能力，而且需要具备大型项目的管理经验和强大的系统集成能力，同时还须具备适当的设备研发和制造能力。在散物料输储行业中，这四类参与者既存在竞争又存在合作的关系。

目前国内散物料输储行业综合性专业服务企业较少，尤其缺乏能提供大型电力、冶金等项目综合解决方案的企业。华电重工股份有限公司在国内电力、港口、冶金等领域有较多的项目总承包业绩，业务体系完整，在国内散物料输储行业综合服务市场占有率较高。

厦门珀挺主要承接国外电力、冶金、港口等大型项目的散物料输储系统综合服务，包括系统设计、集成和维修保养等。近年来在国内市场涉足较少，和国内散物料输储系统设备制造商更多处于合作关系，和国内设计机构及综合服务商的直接竞争也较少。从厦门珀挺的业务模式和客户范围考量，目前国内外主要企业有：华电重工股份有限公司、印度Macmet Engineering、德国蒂森克虏伯集团、泰富重装集团有限公司、韩国现代重工集团等。

由于各家公司开展业务的地域不完全相同，也没有权威数据统计各区域散物料输储系统业务的发展情况，因此难以测算各家公司占有的市场份额。

4) 厦门珀挺行业地位

厦门珀挺自成立以来，一直专注于散物料输储系统的研发，经过多年的技术创新和积累，已自主掌握了高效节能带式输送技术、气垫带式输送技术、曲线落煤管技术、数字化料场管理系统技术等一批行业领先的核心技术。此外，厦门珀挺生产的清扫器、缓冲床等输送机械设备部件，均取得自主知识产权，在行业内处于领先地位。

近年来厦门珀挺先后承担了菲律宾托莱多电厂输煤系统、菲律宾塔加尼电厂输储煤系统、越南河静钢厂项目、福建漳州后石电厂输储煤系统、古雷码头输送机项目等海内外大型建设项目以及与台塑集团、菲律宾生力集团等海内外知名大型企业建立了长期合作伙伴关系。目前，厦门珀挺是台塑集团火电、钢铁、化工等工程项目散物料输储系统的主要合作方。“厦门珀挺”已成为散物料输储行业内具有较强影响力的品牌之一。

厦门珀挺的业务来源主要为境外，在国内开展的业务量较少，而境外市场尚没有权威数据统计各家公司的市场占有率。因散物料输储系统应用领域较广，电力、港口、冶金、矿山、化工、建筑等行业及世界范围内各个国家均有不同程度的需求，从目前厦门珀挺的收入规模及开展业务涉及的地区来看，厦门珀挺在国际市场仍有较大的发展空间。

3、主要会计数据和财务指标

(1) 近三年主要会计数据和财务指标

公司是否因会计政策变更及会计差错更正等追溯调整或重述以前年度会计数据

是 否

单位：人民币元

	2016 年	2015 年	本年比上年增减	2014 年
营业收入	1,044,545,962.23	688,206,692.70	51.78%	454,528,619.57
归属于上市公司股东的净利润	220,614,796.08	68,873,239.97	220.32%	58,652,541.28
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	98,653,733.07	60,015,510.55	64.38%	50,923,138.64
经营活动产生的现金流量净额	-28,190,538.61	-114,180,110.87	75.31%	74,409,869.85
基本每股收益（元/股）	0.60	0.21	185.71%	0.2
稀释每股收益（元/股）	0.60	0.21	185.71%	0.2
加权平均净资产收益率	16.78%	11.49%	5.29%	13.27%

	2016 年末	2015 年末	本年末比上年末增减	2014 年末
资产总额	3,123,878,615.41	1,528,256,557.83	104.41%	869,131,255.72
归属于上市公司股东的净资产	1,493,259,582.01	742,333,041.48	101.16%	463,523,215.51

(2) 分季度主要会计数据

单位：人民币元

	第一季度	第二季度	第三季度	第四季度
营业收入	111,330,761.41	352,356,703.76	158,269,262.81	422,589,234.25
归属于上市公司股东的净利润	114,467,817.59	61,598,995.03	11,459,954.88	33,088,028.58
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	9,287,804.34	46,527,605.15	10,790,172.79	32,048,150.79
经营活动产生的现金流量净额	-70,134,164.44	33,392,545.29	4,862,313.77	3,688,766.77

上述财务指标或其加总数是否与公司已披露季度报告、半年度报告相关财务指标存在重大差异

□ 是 √ 否

4、股本及股东情况

(1) 普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前 10 名股东持股情况表

单位：股

报告期末普通股股东总数	20,656	年度报告披露日前一个月末普通股股东总数	20,565	报告期末表决权恢复的优先股股东总数	0	年度报告披露日前一个月末表决权恢复的优先股股东总数	0
前 10 名股东持股情况							
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押或冻结情况		
					股份状态	数量	
罗红花	境内自然人	17.35%	64,940,942	64,940,942	质押	33,060,000	
厦门坤拿商贸有限公司	境内非国有法人	9.44%	35,318,146	35,318,146	质押	18,000,000	
丘国强	境内自然人	9.03%	33,805,941	16,642,364	质押	31,774,000	
全国社保基金一一八组合	其他	4.01%	15,012,645	0			
中国人寿保险股份有限公司一分红一个人分红-005L-FH002深	其他	2.60%	9,720,775	0			
厦门上越投资咨询有限公司	境内非国有法人	2.55%	9,556,353	9,556,353			
刘明辉	境内自然人	2.46%	9,190,804	9,190,804			
厦门三维丝环保股份有限公司第一期员工持股计划	其他	2.21%	8,278,580	8,278,580			
全国社保基金	其他	1.63%	6,099,818	0			

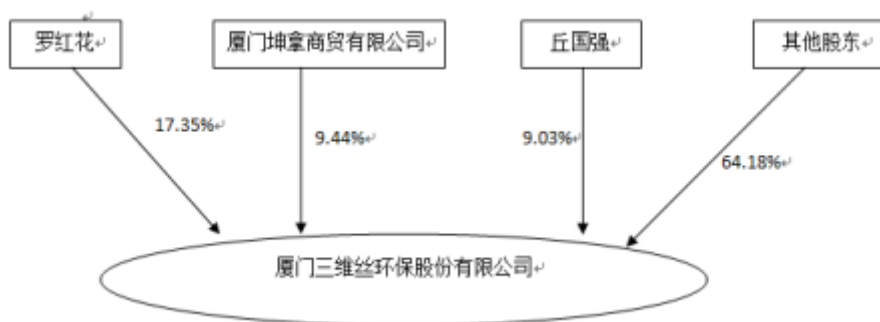
一零四组合					
彭娜	境内自然人	1.29%	4,814,000	4,800,000	
上述股东关联关系或一致行动的说明	公司未知上述股东之间是否存在关联关系，也未知是否属于一致行动人。				

(2) 公司优先股股东总数及前 10 名优先股股东持股情况表

适用 不适用

公司报告期无优先股股东持股情况。

(3) 以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系



5、公司债券情况

公司是否存在公开发行并在证券交易所上市，且在年度报告批准报出日未到期或到期未能全额兑付的公司债券
否

三、经营情况讨论与分析

1、报告期经营情况简介

公司是否需要遵守特殊行业的披露要求

是

工程机械业

报告期内，公司始终围绕公司战略规划的大方向，积极践行落实2016年度的发展计划要求，采取资产运营和资本运营并举的方式，以技术研发和创新为发展源动力，通过外延式并购和内生式发展模式，紧抓行业发展机遇，取得了一定成效。但是因公司2016年制定财务管理工作、分子公司管理工作及管理目标、主业扩张计划、滤料事业部建设、研发体系方面的变革及公司结构流程改进等规划并未得到有效执行，并且公司治理结构的变动及齐星项目合同的影响，给公司的生产经营带来较大的负面影响。

报告期内，主要经营情况概述如下：

1、完成并购重组，促进公司外延式发展

报告期内，公司完成对厦门珀挺的收购从而进入散物料智能输储领域，进一步拓展海外市场，拓宽行业范围，增强公司盈利优势。

(1) 行业政策背景

根据《推动共建丝绸之路经济带和21世纪海上丝绸之路的愿景与行动》，确立了加强行业装备与工程服务合作，鼓励企业参与沿线国家基础设施建设和产业投资，加强上海、福州、厦门等沿海城市港口建设。根据《中国制造2025》，确定了积极发展服务型制造和生产型服务业，支持有条件的企业由提供设备向提供系统集成总承包服务转变，由提供产品向提供整体解决方案转变；提高重点行业工程系统的方案设计、开发、综合集成能力。随着国家政策的支持，东南亚国家基础工业及基础设施的迅速发展、“一带一路”的战略实施及亚洲基础设施投资银行成立，为散物料输储系统市场的发展提供了广阔的空间。

（2）海外市场的机遇与挑战

厦门珀挺目前承接的业务主要位于东南亚、美国等地区，已承接的项目有越南河静钢厂项目、菲律宾MALITA电厂煤炭破碎及输送系统工程、菲律宾Malita 电厂码头煤炭输送机系统工程、美国德州台塑集团化工园厂区外T1和T3模块化管架制作工程等当地具有较高影响力的项目。

随着经济快速发展，东南亚国家也不断出台相关政策加大电力行业的投资规模，例如菲律宾能源部2012年正式启动“2012-2030国家能源发展计划”，越南政府总理批准的越南2011-2020年电力发展规划和2030年展望，印尼能源矿产资源部制订的2015年至2024年国家电力发展规划。随着投资规模的扩大，散物料输储行业正迎来向国际市场发展前所未有的历史性机遇。海外业务的开展自然存在因国际经济及政治状况而面临风险，例如：政治风险、经济与金融市场不稳定风险、海外市场客户的信用风险、东道国政策突然变更风险、外汇管制及政策波动风险、贸易限制及经济制裁风险等。

在机遇和挑战并存的背景下，公司也将一直坚持以技术为导向、研发为支撑的发展道路，不断提升自身竞争优势，加强与海内外知名大型企业建立长期合作伙伴关系，以优质高效的服务进一步加强品牌优势，建立市场认同度。

2、瞄准投资机会，拓展业务领域

报告期内，公司以市场需求为导向，紧抓发展机遇，瞄准投资机会，积极拓展公司业务领域。2016年，公司除了完成对厦门珀挺的并购外，还成立了无锡三维丝过滤技术有限公司进入过滤器及过滤系统设计生产领域；增资河北文安众鑫供热进入新能源领域；积极拓展土壤修复、固废处理等领域业务。公司日益完善的经营范围为公司带来更多的发展机会，为了提供充足的资金以做深做细公司产业化革新，报告期内，公司参股投资设立厦门三维丝投资管理有限公司，初步搭建投资平台；准备投资设立三维丝华鑫股权投资基金、三维丝安杰股权投资基金，其资金计划分别投资于与公司战略发展规划相关的项目，充分利用资本运作降低项目资金成本，增强项目盈利能力。

3、加强技术创新，提升技术实力

报告期内，公司不断推进科研体系建设，在科技研发、产品开发、成果转化等方面取得一定的成绩，推动公司各业务领域的技术创新和产业升级，提升公司的核心竞争力。报告期内，公司正在开发的项目和产品共有35项，检测中心通过（CNAS）认证实现体系化管理，技术市场化意识逐步加强。2016年新增26项专利申请，累计拥有有效专利权99项、11件软件著作权。科研项目方面，完成鉴定验收5项，监理中3项。公司不断保持公司研发技术开拓进取的同时注重人才梯队建设，公司博士后科研工作站不断引进高端人才，为技术创新汇入源源动力。

4、注重人才队伍建设，增强公司实力

公司始终注重人才队伍建设，为公司的可持续发展奠定基础。2016年，烟气岛板块开展了针对性的培训和交流活动，促进人员业务素养的提升；公司商学院举办三期学员培训计划，增强各层次人才的管理理念；报告期内，公司建立了一套行之有效的信息共享平台体系“掌上学院”，进一步促进企业文化体系建设及资源共享。

5、优化公司治理结构，促进公司健康稳定发展

为优化公司治理结构，促进公司健康稳定发展，公司2016年第二次临时股东大会通过了免去罗祥波、罗红花董事职务的议案，第三届董事会第十六会议解除罗祥波的总经理职务。但是截至目前罗祥波仍未与董事长、总经理进行交接工作，使得公司管理层无法正常履行相关职责，无法及时了解生产经营情况和防范经营管理风险。

2、报告期内主营业务是否存在重大变化

是 否

报告期内，公司通过并购厦门珀挺进入散物料输储系统研发、设计、集成领域，进一步扩大公司业务范围，拓展海外市场，增强公司竞争力。

报告期内，公司增资众鑫供热，切入生物质发热领域，为公司拓展洁净能源领域项目奠定基础，积累项目管理经验。

3、占公司主营业务收入或主营业务利润 10%以上的产品情况

适用 不适用

单位：元

产品名称	营业收入	营业利润	毛利率	营业收入比上年同期增减	营业利润比上年同期增减	毛利率比上年同期增减
滤料	282,627,176.23	207,486,650.30	26.59%	-34.23%	-30.85%	-3.58%
环保设备	135,359,658.30	75,574,667.21	44.17%	31.00%	19.88%	5.18%
环保工程	102,705,866.74	64,276,441.86	37.42%	-31.09%	-49.28%	22.45%
散物料输储系统	493,761,314.45	326,163,851.50	33.94%	0.00%	0.00%	0.00%

4、是否存在需要特别关注的经营季节性或周期性特征

是 否

5、报告期内营业收入、营业成本、归属于上市公司普通股股东的净利润总额或者构成较前一报告期发生重大变化的说明

适用 不适用

报告期内，公司通过并购厦门珀挺进入散物料输储系统研发、设计、集成领域，进一步扩大公司业务范围，拓展海外市场，增强公司竞争力。

报告期内，公司增资众鑫供热，切入生物质发热领域，为公司拓展洁净能源领域项目奠定基础，积累项目管理经验。

6、面临暂停上市和终止上市情况

适用 不适用

7、涉及财务报告的相关事项

(1) 与上年度财务报告相比，会计政策、会计估计和核算方法发生变化的情况说明

适用 不适用

(2) 报告期内发生重大会计差错更正需追溯重述的情况说明

适用 不适用

(3) 与上年度财务报告相比，合并报表范围发生变化的情况说明

适用 不适用

报告期内，公司购买珀挺机械工业(厦门)有限公司80%股权，相应地把珀挺机械工业(厦门)有限公司纳入合并范围。除此之外，本期新增合并报表范围还包括控股子公司无锡三维丝过滤技术有限公司和文安县众鑫生物质供热有限公司。

厦门三维丝环保股份有限公司

董事长廖政宗

2017年4月29日