

浙江田中精机股份有限公司

关于对深圳证券交易所2016年年报问询函回复的公告

本公司及董事会全体成员保证信息披露的内容真实、准确、完整，没有虚假记载、误导性陈述或重大遗漏。

浙江田中精机股份有限公司（以下简称“田中精机”、“上市公司”或“公司”）于近日收到深圳证券交易所《关于对浙江田中精机股份有限公司的年报问询函》（创业板年报问询函【2017】第 244 号）（以下简称“问询函”）。针对问询函中的问题，公司董事会高度重视，立即组织相关人员就深圳证券交易所对我公司2016 年年报审查过程中关注的事项进行自查讨论。现回复说明如下：

1、据年报披露，公司 2016 年收购深圳市远洋翔瑞机械有限公司 55%股权，公司在年报中称，“公司并购整合远洋翔瑞将进一步完善公司在智能装备制造领域的产品线，进一步增强公司满足下游客户的需求、为客户提供完整的工业自动化解方案的能力。”请进一步具体披露上市公司与远洋翔瑞在业务上的协同效应。

答：

上市公司并购整合深圳市远洋翔瑞机械有限公司（以下简称“远洋翔瑞”）前，上市公司主营业务为生产成套数控自动化设备及相关零部件，为客户提供包括数控自动化生产设备的设计、生产、安装、检测、售后服务在内的一体化解决方案。

远洋翔瑞的主营业务为高精密数控机床及相关软件的设计、研发、生产与销售，同时可根据客户的定制化需求，提供定制化的数控机床和专业化的技术改造服务。

作为数控自动化设备供应商，上市公司与远洋翔瑞在核心控制技术和关键部件的研发方面可以形成较强的协同效应，通过整合研发团队、优化研发流程和相

关研发资源的配置,有利于公司进一步增强核心研发能力,提升研发效益。此外,双方在原材料采购、市场营销、生产管理等企业运营管理的相关方面亦可产生较好的协同效应,有利于提升公司整体运营效益。

2016 年上市公司收购远洋翔瑞 55%股权后,远洋翔瑞成为上市公司控股子公司,上市公司主营业务仍属于专用设备制造行业,主要产品除原有的数控自动化绕线设备以外,增加了全自动玻璃精雕机等专用设备。尽管上述自动化设备的直接客户不同,但相关设备所生产加工的产品(电子元器件、玻璃或金属盖板等)均用于智能手机等消费电子领域,从整体产业链角度而言具有较强相关性。

因此,本次交易在进一步完善上市公司在智能装备制造领域的产品线的同时,亦提升了公司针对消费电子产业链相关生产企业需求提供整体自动化解决方案的能力,进一步增强上市公司满足下游客户的需求、为客户提供完整的工业自动化解决方案的能力,有利于增强公司提升主营业务核心竞争力和整体盈利能力。

2、年报披露,公司 2016 年度投资收益 2,946,867.21 元,为理财产品和国债逆回购收益。请具体披露上述收益的详细情况。

答:

上市公司理财产品、国债逆回购收益和通知存款收益具体情况如下:

(1) 公司 2016 年度购买理财产品收益情况统计如下:

产品名称	投资金额	开始日	到期日	投资天数	投资收益
工行保本型法人理财产品	20,000,000.00	2015/10/13	2016/4/11	182.00	368,986.30
工行保本型法人理财产品	14,000,000.00	2015/11/28	2016/5/28	182.00	226,876.71
中信信诚·诚涨 1 号, 83 天	40,000,000.00	2016/1/5	2016/3/28	83.00	436,602.74
中信信诚·诚涨 1 号, 51 天	30,000,000.00	2016/1/5	2016/2/25	51.00	201,205.48
“汇利丰” 2016 年第 4045 期	20,000,000.00	2016/1/8	2016/2/17	40.00	76,712.33
“嘉银汇盈”结构性存款产品	20,000,000.00	2016/4/13	2016/6/29	77.00	130,794.52
“汇利丰” 2016 年第 4383 期	20,000,000.00	2016/6/1	2016/7/7	36.00	61,150.68
“汇利丰” 2016 年第 4383 期	20,000,000.00	2016/6/1	2016/7/7	36.00	61,150.68
“嘉盈·汇盈”结构性存款产品	20,000,000.00	2016/7/1	2016/12/29	181.00	347,123.28
“嘉盈·汇盈”结构性存款产品	20,000,000.00	2016/7/19	2016/10/21	94.00	169,972.60

“本利丰·62天”理财产品	20,000,000.00	2016/7/20	2016/9/20	62.00	91,726.03
“本利丰·34天”理财产品	20,000,000.00	2016/8/9	2016/9/12	34.00	48,438.36
“本利丰·34天”理财产品	20,000,000.00	2016/9/14	2016/10/18	34.00	48,438.36
“本利丰·62天”理财产品	20,000,000.00	2016/9/22	2016/11/23	62.00	91,726.03
“本利丰·34天”理财产品	10,000,000.00	2016/12/1	2017/1/4	34.00	
“本利丰·62天”理财产品	20,000,000.00	2016/12/1	2017/2/1	62.00	
合计	334,000,000.00				2,360,904.10

(2) 公司 2016 年度购买国债逆回购收益情况统计如下：

投资项目	购入金额	赎回金额	购买日	卖出日	投资天数	投资收益
国债逆回购	46,000,000.00	46,000,000.00	2016/3/2	2016/3/29	28.00	73,616.92
	30,000,000.00	30,000,000.00	2016/4/5	2016/5/4	30.00	50,895.38
	60,000,000.00	10,000,000.00	2016/4/8	2016/4/12	5.00	3,263.01
		10,000,000.00		2016/5/30	53.00	34,587.95
		10,000,000.00		2016/7/14	98.00	63,955.07
		10,000,000.00		2016/7/18	102.00	66,565.48
		14,490,000.00		2016/11/11	217.00	188,659.80
		5,510,000.00		2016/11/14	220.00	72,732.00
合计	136,000,000.00	136,000,000.00				554,275.61

(3) 公司 2016 年度购买通知存款收益情况统计如下：

产品名称	投资金额	开始日	到期日	投资天数	投资收益
中国农业银行通知存款	25,000,000.00	2016/5/4	2016/5/30	26	31,687.50

3、据年报披露，公司 2016 年度前五大客户销售占比达 50.08%，同比大幅上升。(1) 请补充披露报告期前五大销售客户及其占比同比发生重大变化的原因及其合理性；(2) 请补充披露 2016 年度新增的前五大客户的销售合同的主要内容及收款情况，并说明定价公允性；(3) 请结合业务合作模式、收款确认方式及情况等补充披露公司对持续合作的主要客户的依赖性及合作的稳定性。

答：

(1) 2016 年度前五大销售客户及其占比同比发生重大变化的原因及其合理性

公司 2016 年度前五大销售客户与 2015 年度前五大销售客户情况对比如下：

2015 年公司前五大销售客户明细				
序号	客户名称	销售额（元）	占年度营业收入比例	客户类别
1	LITE-ON TECHNOLOGY(CHANGZHOU)COMPANY LIMITED	10,968,479.33	10.11%	田中精机本部客户
2	欧姆龙电子部件（深圳）有限公司	10,382,392.31	9.57%	田中精机本部客户
3	日本电产汽车马达（浙江）有限公司	9,970,911.57	9.19%	田中精机本部客户
4	法视特（上海）图像科技有限公司	8,774,871.79	8.08%	田中精机本部客户
5	东莞胜美达（太平）电机有限公司	4,297,893.16	3.96%	田中精机本部客户
合计		44,394,548.16	40.91%	
2016 年公司前五大销售客户明细				
序号	客户名称	销售额（元）	占年度营业收入比例	客户类别
1	安徽智胜光学科技有限公司	36,096,837.77	16.97%	远洋翔瑞客户
2	盐城金合盛光电科技有限公司	21,794,871.86	10.25%	远洋翔瑞客户
3	法视特（上海）图像科技有限公司	20,756,068.38	9.76%	田中精机本部客户
4	Würth Elektronik eiSos GmbH&Co.KG	14,348,383.34	6.75%	田中精机本部客户
5	深圳市联盛鑫精密机械有限公司	13,545,299.12	6.37%	远洋翔瑞客户
合计		106,541,460.47	50.08%	

公司 2016 年前五大销售客户变动较大，主要系 2016 年上市公司完成重大资产重组，控股子公司远洋翔瑞纳入合并范围所致。2016 年前五大销售客户中，安徽智胜光学科技有限公司、盐城金合盛光电科技有限公司和深圳市联盛鑫精密机械有限公司均为远洋翔瑞的销售客户，远洋翔瑞客户主要为智能手机玻璃盖板加工企业，生产规模较大，远洋翔瑞对其销售规模亦较大。除上述新增客户外，公司 2016 年前五大销售客户中，法视特（上海）图像科技有限公司 2015 年度和 2016 年度均为公司前五大销售客户。Würth Elektronik eiSos GmbH&Co.KG 为公

司海外客户，主要从事生产、加工和销售电感、螺丝及其他配件等，公司 2016 年度向其销售的产品为全自动绕线电焊点胶流水线、PDA 测试包装机等，用于加工生产电感等电子元器件。Würth Elektronik eiSos GmbH&Co.KG 系伍尔特电子集团的境外母公司，伍尔特电子集团为公司长期客户，公司以前年度向其在中国境内设立的企业销售绕线设备。

(2) 2016 年度新增的前五大客户的销售合同的主要内容及收款情况，并说明定价公允性

①公司 2016 年度新增前五大客户主要销售合同内容：

2016 年度公司前五大客户中除法视特（上海）图像科技有限公司外，其余四家为新增客户，其销售合同主要内容如下：

单位：万元

客户名称	销售商品	合同金额（含税）
安徽智胜光学科技有限公司	精雕机	RMB 11,217.80
盐城金合盛光电科技有限公司	精雕机	RMB 2,550.00
Würth Elektronik eiSos GmbH&Co.KG	非标机、特殊机及零部件	EUR 141.15 USD 66.56
深圳市联盛鑫精密机械有限公司	精雕机	RMB 1,714.80

②公司 2016 年度新增前五大客户回款情况如下：

单位：万元

客户名称	当期销售 额（不含 税）	合同 销项税	回款额	期末应收账款 （负值为预收 账款）	期末应 收账款 账龄	期后回款 金额（含 税）
安徽智胜光学 科技有限公司	3,609.68	613.65	2,916.05	7,949.98	6 个月内	6,600.00
盐城金合盛光 电科技有限公 司	2,179.49	370.51	500.00	2,050.00	6 个月内	0.00
Würth Elektronik eiSos GmbH&Co.KG	1,434.84	-	870.48	-9.56	6 个月内	已还清
深圳市联盛鑫 精密机械有限	1,354.53	230.27	300.00	1,414.80	6 个月内	0.00

公司						
----	--	--	--	--	--	--

注：1.期后回款统计截止日为 2017 年 4 月 30 日；

2. 上表中列示的应收账款负数为预收款项；

3. 安徽智胜光学科技有限公司、盐城金合盛光电科技有限公司及深圳市联盛鑫精密机械有限公司三家客户为公司控股子公司深圳市远洋翔瑞机械有限公司的客户，其期初应收账款金额为 2016 年 10 月底该等客户应收账款余额。

2016 年度公司新增客户中，安徽智胜光学科技有限公司和 Wurth Elektronik eiSos GmbH&Co.KG 回款情况良好；盐城金合盛光电科技有限公司根据其业务发展需要于 2016 年加大了精雕机设备采购规模，对相关货款支付需要统筹安排，因此回款速度较慢；深圳市联盛鑫精密机械有限公司由于改变经营方向，回款有所延迟，2017 年 4 月深圳市联盛鑫精密机械有限公司已将设备全部转卖给东莞市豪泽精密五金有限公司，剩余款项直接由东莞市豪泽精密五金有限公司支付给远洋翔瑞，截至问询函回复出具日，远洋翔瑞已收到东莞市豪泽精密五金有限公司回款 160 万元，回款情况良好。

③2016 年公司新增前五大客户销售定价公允性分析

公司与 2016 年公司新增前五大客户不存在关联关系。公司产品定价主要根据行市场需求、客户忠诚度、产品成本、加工难度、售后服务安排、运输成本及成本加成率等综合因素制定产品价格，并结合市场同类产品，与客户进行协商定价。2016 年，公司新增前五大客户销售定价公允。

(3) 结合业务合作模式、收款确认方式及情况等补充披露公司对持续合作的主要客户的依赖性及合作的稳定性

2016 年，公司收购远洋翔瑞 55%股权后，公司的主营业务包括电子线圈的绕线设备和智能化精雕设备等自动化生产设备的生产和销售。该等设备为下游电子元件及配件生产厂商重要的加工设备，而公司在该等设备的细分市场具有品牌、核心技术研发、生产加工、售后服务等方面的优势，客户结构主要为跨国及国内大型电子元件生产厂商，该等客户选择设备供应商均依照其严格的控制体系，公司一旦成为其设备供应商，则该等合作具有较强的持续性和稳定性。

在业务合作过程中，随着对客户特定需求了解程度的不断深入，公司将能够更有效满足客户越来越多的定制化要求，而随着相关客户对公司设备保有量的增长，其对相关设备后续维护等方面需求亦不断增长，有利于增强客户黏性。

在业务开展过程中，公司从销售合同签署，产品设计、生产，到发货、验收并确认收入，具有稳定的业务流程；同时，货款回收亦基本按照相关合同约定履行，鉴于公司客户主要为跨国及国内主要电子原件和配件生产商，具有良好的资信，公司应收账款坏账风险较低。

综上，公司对主要客户销售占比较高主要系下游电子元件行业中大型企业较多，行业集中度相对较大所致，而基于公司在细分市场的竞争优势，公司与该等主要客户的合作具有稳定性。

4、请披露是否存在期后销售退回情况。

答：

公司核查并确认期后销售退回情况如下：

2017 年 1-4 月销售退回：

单位：元

客户名称	收入确认时间	退货时间	物品名称	销售退回商品金额（含税）	销售退回物品金额（不含税）	销售退回商品类别
东莞市晶晟光学有限公司	2016.12	2017.04	冷水机	-30,000.00	-25,641.03	其他

上述期后销售退回主要系设备安装调试验收完成后，公司按照合同价款向客户开票并确认收入，但客户期后对供水系统进行修改，无需使用该零部件，经双方友好协商，公司接受该笔零部件销售退回。

公司期后销售退回商品为少量零部件，是正常业务开展过程中发生的合理的货物退回情况，占第四季度营业收入比例为 0.02%，对公司 2016 年度业绩实现情况无实质性影响。

浙江田中精机股份有限公司

董 事 会

2017 年 6 月 23 日