**附件一、投资者关系活动记录表格式**

**东旭蓝天新能源股份有限公司投资者关系活动记录表**

编号：20170904

|  |  |
| --- | --- |
| 投资者关系活动类别 | □特定对象调研 □分析师会议  □媒体采访 √业绩说明会  □新闻发布会 □路演活动  □现场参观  □其他 |
| 参与单位名称及人员姓名 | 招商证券、长江证券、东方基金管理有限责任公司、中信建设证券股份有限公司、诺安基金管理有限公司、英大保险资产管理有限公司、北京云程泰投资管理有限责任公司、中融利通资产管理有限公司、中天泓晟资产管理（北京）有限公司、银华基金管理股份有限公司、北京合和元辰股权投资基金管理有限公司。 |
| 时间 | 2017年8月31日上午9:30 |
| 地点 | 北京市海淀区复兴路甲23号院东旭大厦综合会议室 |
| 上市公司接待人员姓名 | 董事长兼总裁朱胜利、副总裁蒋永国、副总裁兼董事会秘书柏志伟 |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | 一、公司介绍  董事会秘书柏志伟女士向投资者介绍与会公司高管，董事长朱胜利先生介绍了公司2017年上半年主要经营情况。  二、投资者问答  1、问：公司规划2017年生态环保200亿PPP项目订单如何实现？  答：首先，当前国家鼓励并大力推进PPP项目，市场发展空间和增长潜力较大。公司储备PPP项目总额超过340亿元，随着这些优质项目逐一落地，为公司实现200亿订单提供保障。再次，公司目前拥有PPP营销团队11支，人员近100人，成员均为业内经验丰富的精英人才，为公司快速开拓市场、争夺行业领先地位提供了强有力支撑。  2、问：公司如何在竞争激烈的PPP市场中占据一席之地？  答：公司在PPP市场中的竞争优势在于：首先，市场反应速度快，对国家政策的变化、市场行情的变化能够做出迅速调整；其次，资金实力雄厚，公司具有较强的资金实力和融资能力，可选金融杠杆多种，且集团为业务发展提供强大支撑；再次，市场开发能力强，公司由拥有经验丰富的项目开发团队，核心骨干均在行业内拥有多年从业经验和丰富的行业资源，开发过程中工程、金融全程介入，保障优质项目快速落地并降低了项目风险。最后，在区域布局上，公司避免与竞争对手的直面冲突，提前占领优质市场。  3、问：公司目前光伏电站开发和建设情况如何？  答：截止目前公司，公司储备光伏电站项目近4.3GW，其中在建项目约1GW，公司位于莒县、仙桃、广水、赤峰、林州、娄底、仙居、金寨、新疆北屯、高密以及中储粮部分屋顶分布式均已并网，发电收入逐步释放。在开发优质光伏电站资源的同时，与农业、扶贫挂钩，并布局多能互补和智慧能源，开拓市场空间和业绩增长点。  4、问：请问公司对安平园区项目是规划如何？  答：安平丝网产业是该县的支柱性产业，产品市场份额占领较大，但镀锌污水等环保问题严重。公司布局安平园区，意在整合当地丝网产业，建成包括污水处理中心、分布式清洁能源、智能物流区、生活区等多位一体的园区，打造集污水、固废、环境治理、清洁能源供应、园区开发等一条龙的服务模式。 |
| 附件清单（如有） | 无 |
| 日期 | 2017年9月4日 |