证券代码：300682 证券简称：朗新科技

**朗新科技股份有限公司**

**投资者关系活动记录表**

编号：2017-02

|  |  |
| --- | --- |
| 投资者关系活动类别 | √特定对象调研 □分析师会议  □媒体采访 □业绩说明会  □新闻发布会 □路演活动  □现场参观  □其他 |
| 参与单位名称及人员姓名 | 国泰君安 王璐、国泰君安 吴未然、中金公司 黄丙延、海通证券 杨林、天风证券 葛婧瑜、人保基金 郁琦、中邮基金 雷蒙、方德正投资 李佳（排名不分先后） |
| 时间 | 2017年9月18日15:00-17:00 |
| 地点 | 公司大会议室 |
| 上市公司接待人员姓名 | 公司副总经理、董事会秘书 王慎勇  公司证券事务代表 季悦 |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | 详见会议纪要 |
| 附件清单（如有） | 无 |
| 日期 | 2017年9月18日 |

**投资者调研会议纪要**

**时间：2017年9月18日 15∶00-17∶00**

**地点：公司会议室**

朗新科技股份有限公司（以下简称“朗新科技”或“公司”）副总经理、董事会秘书王慎勇先生首先向与会者介绍了公司的基本情况、主要客户、行业地位和发展战略等，朗新科技专注于电力能源等公用事业信息化领域，以IT和互联网技术应用为手段，为客户提供领先高效的IT解决方案与服务，致力于成为智能电网和新能源时代领先的技术与服务提供商。

**Q：公司以后业务增长在哪里，有哪些机会和布局？**

A：国家电网整体业务和需求具有较强的有序性和计划性，客户对公司信任度高，电力市场地位较为稳固，呈稳步增长趋势。公司在既有布局下，延伸新的应用模式和领域，进一步加强和客户业务部门的深度合作，稳固和加强竞争力；创新业务从高度上把握机会，积极探索，目前还在前期投入阶段，部分业务已有所突破。

公司会根据自身优势在既有行业和创新领域不断做强、做宽、做新。做强：公司将利用现有优势领域进一步加深客户合作，保持在行业里技术和服务的领先地位。做宽：1、电力行业做宽，考虑往上下游延伸；2、从电力、燃气行业到其他公共事业的拓展；3、继续扩张海外业务；做新：利用公司的技术研发和业务创新优势，在其他行业和领域探索新的产品和服务模式，例如云计算与大数据、SaaS服务、新能源、智慧城市等。

**Q：市占率怎么计算？主要是家庭用户吗？**

A：按公司服务于电网的最终用户数量计算。工业用户、企业用户、家庭用户都包括，家庭用户大约占90%。

**Q：做宽和做新方面，智能生活和智慧社区上，邦道科技有促进公司这方面的发展和嫁接吗？**

A：公司通过邦道科技的业务创新看到延伸和创新业务的空间，同时也增强了公司内部技术和业务创新的动力，未来在这方面会进一步探索和尝试。

**Q：公司运维和新系统建设的比例？与国家电网的合同是如何签订的？**

A：从以往年度看，运维收入占比约12%左右，定制软件开发收入占比80%多，根据不同项目签订周期会有不同，一般国家电网每年会有立项和招标过程，项目集中在下半年签订商务合同。

**Q：其他公众事业的发展如何？燃气利润贡献比例是否有变化？**

A：价格的放开、并购资金的进入、物联网技术的发展和互联网消费模式的兴起会整体带动公共事业的发展机会，但整个发展不是串行的，公共事业对信息化建设和服务方面的需求一直存在，主要是投资强度和投资效果的问题，物联网和智能终端等新技术的发展会推动信息化应用对客户体验的改善，整体上会同步往前走。燃气行业也符合上面说的发展规律，是一个循序渐进的过程，近期对公司的利润贡献比例不大。

**Q：国家电网改革后，公司有什么布局？**

A：售电侧改革是一个比较长远的机会。目前改革思路和电力市场建设还在不断发展期间，还在试点探索阶段。公司已经积极投身到售电侧改革的进程中，组建了专业的研究团队和技术团队紧跟政策发展和市场发展。不过我们预期售电侧改革的市场规模扩大和改革红利的释放还需要一个较长的过程。

**Q：公司在其他行业拓展创新业务的增长如何，未来人员增长规划？**

A：关于公司人员的扩展，电网等基础业务的需求相对稳定，人力扩张需求不大。创新业务上会适当加大一些人员投入，但公司创新业务一般采取比较轻的模式，初期都是十几到几十个人的小规模投入。因此，总体上公司人员将保持小幅稳步增长。

**Q：公司战略投资和财务投资共有多少？**

A：公司控股股东及一致行动人持股为35.32%，战略投资和财务投资一共占比53.57%。