证券代码：300545 证券简称：联得装备

**深圳市联得自动化装备股份有限公司**

**投资者关系活动记录表**

编号：2017-004

|  |  |
| --- | --- |
| 投资者关系活动类别 | ■特定对象调研 □分析师会议  □媒体采访 □业绩说明会  □新闻发布会 □路演活动  □现场参观  □其他 \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ |
| 参与单位名称及人员姓名 | 广发基金 张钊 ; 方正证券 张小郭  泓德基金 蔡丞丰 ; 鹏华基金 郭盈  大钧资产 徐韵岚 ; 丹羿投资 朱亮  上投摩根 李德辉 ; 长城基金 郑帮强  华宝兴业基金 胡浩峰 代云峰 窦金虎 夏林锋  (以上排名不分先后) |
| 时间 | 2017年10月26日 上午10:00-11：30 |
| 地点 | 深圳市龙华区大浪街道大浪社区同富邨工业园A区3栋1-4层公司1号会议室 |
| 上市公司接待人员姓名 | 董事会秘书、董事兼财务总监：钟辉  证券事务代表：杨晓芬 |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | **一、介绍公司基本情况**  本公司是一家国内领先的电子专用设备与解决方案供应商，公司拥有完整的研发、制造、销售和服务体系，致力于为电子工业提供专业化、高性能的前端设备和解决方案。  公司目前产品主要为平板显示模组组装设备，可广泛应用于平板显示器件中显示模组以及触摸屏等相关零组件的模组组装生产过程中，借助模组组装设备生产的平板显示器件及相关零组件，是包括智能手机、移动电脑、平板电视、液晶显示器在内的新兴消费类电子产品和其他需要显示功能的终端产品中不可或缺的组成部分。  公司在国内平板显示器件及相关零组件生产设备制造领域具有领先的市场地位，公司品牌已经具有较高市场认可度和美誉度，并具有优质、稳定的下游客户资源，公司与富士康、欧菲光、信利国际、京东方、深天马、蓝思科技、超声电子、南玻、长信科技、胜利精密、宇顺电子、华为、苹果等平板显示行业知名厂商建立良好、稳定的合作伙伴关系。  **二、交流提问环节**  来访人员询问了公司业务订单情况、产品研发情况、核心竞争力等方面的内容，会议中主要问题及回复如下：  **Q1:公司第三季度订单情况以及今年能否确定收入**？  A：公司第三季度存在新增订单，预计今年年底之前能确认部分收入，剩余部分预计明年确认收入。  **Q2:公司与同行业企业的比较？**  A：公司是在智能自动化设备细分行业中唯一一家自主上市的公司，行业竞争中的每家公司都有自身的竞争优势和劣势，每家公司所处的发展阶段和发展方向也不同，公司不便作比较，由市场做判断更为合适。  **Q3:目前公司的主营方向仍是绑定贴合吗？未来有没有新的利润增长点？**  A: 经过客户不断检验和验证，目前公司的绑定、贴合、偏贴和AOI检测是公司的主要方向。当然，公司目前尽量通过外协整合点胶，上下料，脱泡等工序，使整线更完备，同时公司也在持续加大研发投入，密切关注智能自动化以及市场需求，开发新技术新产品，同时合理利用好资本市场平台，为公司发展挖掘新的增长点。  **Q4:公司目前偏贴产品对应的多吗？有这方面技术储备吗？**  A:公司现有偏贴设备事业部以及日本子公司专门团队正在攻克软对软技术，作为触控显示行业的尖端技术，我们会在11月高交会或全触展时尽快推出，目前也与有关客户进行试样验证中。  **Q5:华洋公司未来能为公司发展带来哪些价值？外延整合方面还有新的规划吗？**  A:华洋公司技术团队专攻于AOI检测设备，有了华洋的加入，促使我们整合后端设备模组更具实力和优势。华洋公司具备视觉检测、视觉测量技术优势及优秀的技术团队。我们公司的自动化设备核心在于贴合、绑定，通过结合华洋公司的技术优势，将AIO与贴合、绑定设备整合，向客户提供整合服务。由于客户更偏爱整线设备，投资华洋公司这一举措可以帮助公司更好地迎合客户在整合设备方面的需求。关于新的外延整合规划，我们还是更趋向于“华洋式外延”这种具备整合线和完整的结构方案能力模式，通过技术和人才实现产业线的外延，我们也将做进一步的策划和布局，在现有的模组段中增加更多环节。  **Q6:公司是否有机会涉足大尺寸市场？**  A:公式目前仍需组建合适的技术团队，提升技术储备。客户也是十分看好我们进入市场，愿意给我们验证设备，我们也想在建设好研发团队后再有准备的出发。  **Q7:公司第三季度产品利润情况如何？ 第四季度收入会影响公司全年毛利润吗？**  A:公司第三季度毛利润水平与去年同期相比有一定增长，整体趋势基本上是稳中有升。  **Q8: 目前已经点亮的产线可以马上下订单吗？**  A: 产线点亮还是第一步，产线实现量产，进而良率达到一定标准后，达到复制产线的程度，客户才会考虑批量采购设备。  **Q9:公司明年的研发费用情况会减少吗？**  A: 公司重视技术团队的建设，今年研发费用增长比较大，主要原因是研发人员及相应的研发样机所需物料成本前期投入比较多，同时在订单产生前配合客户做共同研发或试制样机也产生了不少研发费用。为了前期的技术储备，公司将积极扩大专业研发人员规模，预计明年仍会增加研发费用的投入。  **Q10:公司订单产生的主要原动力有哪些？**  A:公司订单产生的主要原动力是扩大产线、产品升级、工艺技术变更等，其中最重要的是对应客户工艺变化导致设备的需求增加。  **Q11: 公司在京东方的LCD生产线中主要提供的设备有哪些？**  A：LCD生产线的设备主要分为前段、中段及后段设备，前段、中段设备主要由具有技术优势的外国企业提供，公司主要负责后段设备的供应，以贴合、绑定设备为主。  **Q12: 如何看待智能自动化设备模组的国产替代？**  A：经过多年的实践和积累，国内企业自动化控制技术、产业和应用已经有了很大发展，尤其在资金、人力和技术上都取得了较好成绩，国产产品在价格和服务优势也明显显现，随着国内企业技术水平的不断提高，由国产产品替代国外品牌现有市场份额的机会在不断增加。  接待过程中，公司与投资者进行了充分的交流与沟通，并严格按照公司《信息披露管理制度》等规定，保证信息披露的真实、准确、完整、及时、公平。没有出现未公开重大信息泄露等情况，同时已按深圳证券交易所要求签署调研《承诺书》。 |
| 附件清单  （如有） | 不适用 |
| 日期 | 2017年10月26日 |