

深圳麦格米特电气股份有限公司

关于公司对外投资的补充公告

本公司及董事会全体成员保证信息披露内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或重大遗漏。

2017 年 10 月 27 日，深圳麦格米特电气股份有限公司（以下简称“麦格米特”或“公司”）第三届董事会第十次会议审议通过了《关于公司对外投资的议案》，同意公司以自有资金人民币 1,500 万元收购沃尔吉国际科技发展（深圳）有限公司（以下简称“沃尔吉”）现有股东 SU LI 所持沃尔吉 42.31%股权（以下简称“本次股权收购”），同时以自有资金人民币 1,000 万元对沃尔吉进行增资（以下简称“本次增资”，“本次增资”与“本次股权收购”合称“本次投资”）。本次投资完成后，公司持有沃尔吉 55%股权，沃尔吉成为公司控股子公司，纳入公司合并报表。公司于 2017 年 10 月 30 日披露了《关于对外投资的公告》（公告编号：2017-064）。

公司现就上述公告中有关事项补充说明如下：

一、对外投资的定价依据

沃尔吉主营业务为非致命性反恐防暴电子产品的研发和销售，麦格米特是其关键电控部件的唯一供应商，双方已有多年的研发和业务合作。本次投资定价，主要是依据沃尔吉及其创始人 SU LI 对产品的历史研发投入、研发周期、已经取得的知识产权、未来市场规模等因素综合考虑。

1、历史研发投入和研发周期。沃尔吉主要产品沃捷系列电子控制器由沃尔吉创始人 SU LI 自 2005 年开始研发，目前已进行了大量研发投入。

2、已取得的知识产权。公司各项知识产权齐全，在国内具有发明及实用新型专利 12 项，形成了完整的知识产权保护体系，覆盖产品的各个方面。沃捷系列产品技术优势明显，性能优越，具有安全，高效，简捷，实用的显著特征。产

品多项关键技术及指标均超越国外同类产品，在同行业中处于领先水平。其旗舰产品沃捷 PRX-6 是符合公安部相关机构制定的企业标准（Q/ZS 1451-2016）的产品。2017 年 1 月沃捷 PRX-6 产品入选广东省首批创新产品（反恐防暴类：第 152 项）。

3、未来市场规模。国际上，如美国泰瑟公司（TASER INTERNATIONAL INC）的类似产品在美国本土大部分警察部门均已装备，并在除美国以外的 40 多个国家的执法机构以及民航部门所采用，2016 年净销售额达到 2.68 亿美元。目前国内和海外各国执法机构均对此类产品有大量需求。

二、对外投资溢价的合理性

1、广阔的市场前景

近年来，随着法治国家建设以及社会反恐治安形势的实际需要，公安部门加快了对非致命性武器的研制和论证工作。在新形势下公安民警如何有效发挥执法力度，尽量避免不必要的伤亡，减少恶性事件发生以及降低由此产生的社会负面影响已经成了刻不容缓的问题。2017 年 4 月，由公安部直接参与的《“十三五”公共安全科技创新专项规划》开始实施，旨在战略布局公共安全科技领域，创建平安中国。规划将致力于建立成套化公共安全技术装备，强调智能技术在公共安全技术装备的应用，为防范和处置突发事件提供装备支撑。沃尔吉公司创始人 SU LI 已在该领域研发多年，相较国内其他企业拥有技术优势，业务发展和市场开发有望迎来历史机遇期。

2、较强的技术优势

沃尔吉的沃捷（Volger）系列产品是新一代先进的非致命性反恐防暴电子产品。沃捷（Volger）系列产品能够在远距离瞬间制服罪犯，但同时又不导致其器官伤害或死亡。在许多场合下可以替代传统致命性武器发挥作用，显著提高执法效率，同时大幅度降低执法人员以及犯罪嫌疑人的伤亡率，同时有效减少使用致命性武器导致的社会负面影响，以及所需支付的大量医疗及赔偿费用。

3、产品的市场认可

沃捷系列产品由沃尔吉创始人 SU LI 自 2005 年开始研发，为顺应国内治安状况和反恐防暴形势日益严峻的需要，沃尔吉国际科技发展（深圳）有限公司于 2015 年在深圳前海自贸区成立，继续潜心致力于产品的研发及成型配套，并形

成了自主研发的知识产权和商标体系，其产品沃捷 PRX6 经在国内多个地区基层试用，效果良好，获得了用户的高度评价。公司于 2016 年 4 月首次参与某市公安局高精尖装备研讨会并受到关注和好评，并于同年 9 月获得订单推广试用。

公司综合考虑行业前景、沃捷系列产品的性能和资质、沃尔吉的核心管理团队的行业经验和资源，通过充分尽调、审慎论证并与交易对方友好协商，确定沃尔吉市场估值。本次交易的遵循了客观公正、平等自愿、公平公允的原则。

三、对外投资的必要性

麦格米特与沃尔吉的合作已有多年，麦格米特为其研发的第四代核心电路是国内外首款反激式纯直流智能化调控电路，与国外先进技术相比除了调节精度更高，使用更加安全之外，还具有独特的延时断电、目标防伪、整体防水等先进技术特征。对沃尔吉投资，有利于公司战略和实现，也有利于双方实现业务协同：

1. 基于电力电子核心技术平台，不断开拓各类新兴产品应用领域，是公司的既定战略。该收购有助于拓展公司在反恐防暴电子产品领域的技术和市场，形成新的产品领域和业务增长点。

2. 麦格米特长期向沃尔吉提供关键的电控部件，目前是沃尔吉该类电控部件的唯一供应商。麦格米特通过与沃尔吉合作生产该类产品，有机会切入该领域成为主要的供应商，开拓上述反恐防暴电子产品市场，成为该市场的核心电控部件供应商。

3. 双方已有多年的技术沟通与业务往来，已形成长期稳定的合作关系，收购有利于双方实现更紧密的合作，降低业务成本，实现业务协同发展。

四、对外投资的风险

沃尔吉系列产品可能存在的风险主要体现在业务经营方面：

（1）该产品是新一代先进的反恐防暴非致命性电子产品，替代传统致命性产品，市场需要有一个认知到接受的过程，将会影响推广的速度；

（2）目前国内尚未列入必备装备，市场推广方面会影响沃尔吉短期的营业收入，但从长远来看，新一代反恐防暴非致命性电子产品是未来的趋势，前景广阔。

特此公告。

深圳麦格米特电气股份有限公司

董 事 会

2017 年 10 月 31 日