

证券代码：002228

证券简称：合兴包装

厦门合兴包装印刷股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2017-11-002

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	南方基金：龙一鸣、萧嘉倩
时间	2017年11月8日
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	董事会秘书：康春华 证券事务代表：王萍萍
投资者关系活动主要内容介绍	1、公司提出的包装产业供应链云平台（PSCP）项目基于什么考虑？ 答：近年来，包装行业增长速度放缓，行业整体产能过剩、竞争加剧、订单短缺、资金压力过大等因素使得企业生存状况恶化，行业整合及淘汰过剩产能非常必要和紧迫。基于此，公司开发基于 B2B 的第三方包装产业供应链云平台（PSCP），将与众多优秀中小包装企业合作，

支持中小企业发展，整合产业链，实现促进包装行业优化升级的共赢目的。

2、客户为什么会接受 IPS 业务？

答：在传统包装环节的各个节点中，产品装箱是最繁琐、花费精力最多的。随着人工成本的高企，包装环节中的装箱程序已经成为制造业的“痛点”之一。在传统的手工装箱模式下，生产效率低、人工成本高、包装质量没有保证；尽管企业希望提升自动化程度，但专业包装团队的缺失成为了障碍。对于已经实施全自动装箱的大企业，企业自身的包装团队存在人才用不足留不住的问题，复杂的包装设备管理也耗费了企业大量的精力。可见无论对于哪种类型的企业，包装环节都可谓“费时费力”，在此情况下企业有很强的动因将包装环节进行外包。

3、公司是否有固定的智能包装设备合作厂商？

答：由于每个行业的产品特性、生产流程、包装规格等都不尽相同，对智能包装设备的需求也不相同，而且各智能包装设备厂家也都有自己侧重的行业领域，所以我们需依据客户需求来寻找相匹配的设备厂商进行合作。

4、请介绍一下公司的战略规划？

答：公司制定了打造“百亿制造、千亿服务”的战略规划，着手实施产能整合、外延并购、智能包装集成服务（IPS）、包装产业供应链云平台（PSCP）四大业务模块的建设，实现公司原有产能整合与外延并购互相结合，IPS 和 PSCP 互相协作，包装制造为包装服务提供基础支持，包装服务深化包装制造的新机制。公司会全面实施战略升级、深度整合存量产能、稳步推进外延并购扩张、

	<p>大力发展 PSCP 和 IPS 两大增量新业务。</p> <p>5、公司如何在未来发展中进一步提高市场份额？</p> <p>答：与国外包装行业成熟的国家相比，我国包装行业的集中度较低，未来行业上游、下游的集中、整合空间非常大，公司市场份额提升的空间很大。公司通过实施战略升级，抓住行业整合的趋势和机会，通过创新业务模式的发展，提高市场份额，创造新的增量。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2017 年 11 月 8 日