

证券代码：002415

证券简称：海康威视

杭州海康威视数字技术股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2017-12-04

<p>投资者关系 活动类别</p>	<p> <input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 其他（_____） </p>	
<p>参与单位名称及人员姓名</p>	<p>Value Partners Alliance Bernstein HK Janus Henderson CLSA Zeal Capital Allard Partners 融通基金 Nikko Asset Management 广发证券 华夏基金 Penn State University Endowment 申万宏源 DCG Capital Tokio Marine Asset Management Resona Bank Ruffer 富国生命保险相互会社 三菱 UFJ 信托银行</p>	<p>洪若甄、Qin Zhang Jeffrey Lau Glen Finegan、Stephen Deane Silvia Feng、Nicolas Baratte、Alex Lin 蔡雅颂、罗伟业、容嘉亮 Howard Kantor、Michael Zeng Zhiyuan Sun Naoki Yamamoto、Shin Iida、Hiroyuki Watanabe、 Takahiro Suzuki、Iwao Uchimura、Kaori Iseri、Xiao Zhang、Takahiro Tazaki 王璐 郑晓辉、董阳阳、刘平、王晓李、郑铮、张城源、 常亚桥、吕佳玮、高翔、李明斯、吴昊、徐恒、刘 洋、季语、李沐曦、周克平、陈虎 Ying Hosler 刘洋、王谋 Alexis TRAN 中川喜久 横山龙人 Kentarō Nishida 中下知子 松谷篤浩</p>

	<p>Sompo Japan Nipponkoa Asset Management 住友生命 大和证券</p> <p>JK Capital</p> <p>Kenrich Partners Pte</p> <p>兴业证券 交银施罗德基金 国开泰富基金 金元顺安基金 圆信永丰基金 泰旻资产 浙银汇智 易鑫安资产管理 浙商证券 东北证券 枫池资产</p> <p>Thornburg Investment Management GIC</p> <p>BlackRock Investment Management Temasek Highclere International Investors China Investment Corporation Credit Suisse</p> <p>衍盛中国</p>	<p>牟田知倫 橋本孝平 三宅一弘、刘墨石、龟田英里、熊力</p> <p>Fabrice Jacob、Sabrina Ren、Gun Woo</p> <p>Janet LIM、Richard Toh</p> <p>廖伟吉、刘亮、陈永亮 许骁骅 唐文成 何伟 浦宇佳 汤明泽 郑锴、金溢 路兴刚 孙芳芳 许亮 邢哲</p> <p>Sachin Kashyap Darren Ho</p> <p>Gilmour, Molly 曹玉婷、王云占 Alex Sweet Teng Yan Andre Kukhnin、Iris Zheng</p> <p>刘浩然</p>
时间	2017年12月04日 - 2017年12月15日	
地点	公司总部会议室（包括电话会议）	
上市公司接待人员姓名	<p>副总经理、董事会秘书 黄方红， 投资者关系总监 蔡清源</p> <p>证券事务代表 李义， 投资者关系经理 曹静文</p>	
投资者关系活动主要内容介绍	<p>最近，我们关注到公司披露筹划石家庄科技园项目，也关注到公司今年基建项目投入较大，公司在这方面的规划如何？有何考量？</p> <p>“海康威视石家庄科技园”项目是公司未来几年资本支出计划的一部分，主要利用华北地区充裕的人才优势，推动公司研发技术持续创新。按照公司的中长期规划，在未来几年公司规模有望持续扩大，我们也需要在研发办公、生产场地方面有更多前瞻性投入。考虑到目前华东沿海等</p>	

成熟城市较高的综合成本，未来公司依然会更多关注西部、中部等招聘成本、生活置业成本更有优势的区域。

关于安防领域人脸识别，现在有很多算法公司在做，您认为这种算法以后应用的模式主要有哪些？

现在这些算法公司在产业生态中有他们存在的价值，有些公司可能会选择自己做，有些公司也可能选择外部合作。对海康而言，这些算法是放在后台 GPU 上，还是嵌入到前端的摄像机中，这是在产业发展过程中不断演变的，没有固定的模式，我们目前各种模式都有，还是要适应市场，顺势而为。

关于海外项目市场在部分国家和地区取得了一些突破，能否详细举几个例子？

关于海外项目突破，我们上半年有拿到新加坡智慧城市的项目，项目第一期投入大概在千万美元设备的规模，其中也使用了一些带智能算法的产品。这个项目也是英伟达方面对市场披露的目前在东南亚地区最大的深度智能应用在监控领域的项目。现在项目已开始实施，实施周期大概 2-3 年，项目实施随着后续建设可能还有一些新的拓展。新加坡项目对于海康海外市场来说是具有示范意义，在新加坡这样一个以廉洁著称的国家，拿到这样重量级的项目是对海康业务能力非常好的佐证。

公司业务中有安防、可视化管理和大数据服务，可视化管理现在占公司营收的比例？对以后的增长空间有一个什么预期？

目前业务从概念上可以划为三个层次：综合安防、可视化管理和大数据服务，但这不是业务模块的明确区分。可视化管理已经研究很多年了，这些研究的目的不只是为了治安，例如交警的违章处罚的频率，以及一些其他行为频率的分析，但有很多内容还没有研究到这么细，应用的变化速度很快，在变化中做研究，也没办法一下子做到很细。

可视化管理并没有一个具体的数字，是混合的，有多少设备应用于管理、多少应用于安防很难区分。就比如一个商业大楼里面，肯定是综合安防为主，但有些业务就是为了管理用的，有些产品在应用上有交叉，也没办法分辨出来。

附件清单

无

日期

2017 年 12 月 15 日