证券代码：000049 证券简称：德赛电池

**深圳市德赛电池科技股份有限公司投资者关系活动记录表**

编号：2018-001

|  |  |
| --- | --- |
| 投资者关系活动类别 | ■特定对象调研 □分析师会议  □媒体采访 □业绩说明会  □新闻发布会 □路演活动  □现场参观  □其他 |
| 参与单位名称及人员姓名 | 天风证券 张昕；中信证券 晏磊；安信证券 张大印 曾捷；宝盈基金 陈卓苗；红土创新基金 张倩倩；天风天成 宋鹏；东方汇泉 戴泽龙 郭峰；承泽资产 廖星；中天国富证券 熊奇；上海呈瑞投资 邵帅；深圳亚威投资 吕建新；西藏源乘投资 胡亚男；西证创新投资 罗佳华；浙江天堂硅谷 蔡晓非 来旦沸;安信基金 方彬;中信建投证券 马红丽；昭图投资 王子杰；华夏基金 徐恒 陈虎；中海基金 张海啸；东莞证券 吴文吉；国泰君安 陈飞达；中国人保资管 陈业；前海人寿 刘扬 林海；兴业证券 廖伟吉 卜忠林 胡艳；中泰证券 周梦缘；方物创新资产 刘宇琪；东方阿尔法基金 竺艺。 |
| 时间 | 2018年01月16日、18日 |
| 地点 | 公司会议室 |
| 上市公司接待人员姓名 | 董事会秘书王锋 |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | 一、签署《调研来访承诺书》；  二、介绍公司基本情况:  公司为控股型公司，分别持有惠州蓝微、惠州电池两家子公司75%股权。第一大股东为惠州市德赛工业发展有限公司，目前持股45.23%，实际控制人为惠州市国资委。  公司主要围绕移动电源产业链进行业务布局，其中惠州电池主营中小型锂电池封装集成业务，惠州蓝微主营中小型移动电源管理系统业务，二级子公司惠州新源主营大型动力电池、储能电池等电源管理系统及封装集成业务。目前公司在中小型电源管理系统暨封装细分市场处于领先地位。  2017度公司实现营业收入约125亿元，同比上升约43%；归属于上市公司股东的净利润比上年同期上升5%-25%，基本每股收益在1.31元–1.55元期间。  三、回答调研提问，主要问答简述如下：  1、收入增长的主要原因是什么？  答：报告期内公司电池封装业务发展良好，需求增加导致销售增长。首先是国内智能手机电池封装业务的增长，主要来源于份额的提升，2017年度公司在国内主要智能手机客户中的整体业务份额约三成；其次是智能手机客户单机电池价格的提升，国内客户和国际客户单机电池价格均有所提升，国际客户的单机电池价格提升幅度更大。  2、相对收入增速，利润增速较低，尤其是第四季度利润同比可能还有下降，主要原因是什么？  答：从全年来，毛利率下降是利润增速低于收入增速的主要原因，这里面有产品结构变化的影响，国内低毛利产品的占比提升；另外公司动力电池持续亏损对公司利润也有较大影响。第四季度利润与收入增速不匹配的原因除了毛利率下降和动力电池业务亏损外，还与管理费用增加有关。  3、、惠州新源动力电池业务情况如何？  答：四季度惠州新源动力电池业务经营情况并没有改善，仍然持续亏损并亏损幅度有所增加，2017年全年亏损预计超过一亿元，影响归属于上市公司股东的净利润约为-5,950万元。预计2018年度还将持续亏损,我们的目标是尽快减少亏损。  4、公司是否有向其他业务领域拓展的计划？  公司主要还是聚焦于锂电池的电池管理及封装业务，现阶段的主要任务是将现有业务做好，提升大型动力电池业务的竞争能力，拓展中型电动工具和笔记本电池业务，并稳定小型智能手机电池业务，暂时没有拓展锂电池电池管理及封装业务以外的其他业务领域的计划。  5、公司对单一客户的依赖比较大，公司有没有措施应对这种风险？  答: 公司确实存在单一客户业务占比较大的风险，但我们可以看到，在过去的几年里是持续改善的，单一客户业务占比逐年下降，2015年单一核心客户占比约为70%，2016年约为60%，今年占比为50%多，未来，我们还将进一步开拓电动工具、动力电池等业务以期进一步降低单一客户风险。  6、少数股东权益问题的解决有没有新的进展?  答：公司少数股东权益问题，管理层、大股东和国资委等有关各方正在积极推动解决，目前尚未有明确时间表，谢谢！ |
| 附件清单（如有） | 无 |
| 日期 | 2018年1月18日 |