

证券代码：002228

证券简称：合兴包装

厦门合兴包装印刷股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2018-02-001

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	中信证券：王卫
时间	2018年2月8日
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	董事会秘书：康春华 证券事务代表：王萍萍
投资者关系活动主要内容介绍	<p>公司提出的包装产业供应链云平台（PSCP）项目基于什么考虑？</p> <p>答：近年来，包装行业增长速度放缓，行业整体产能过剩、竞争加剧、订单短缺、资金压力过大等因素使得企业生存状况恶化，行业整合及淘汰过剩产能非常必要和紧迫。基于此，公司开发基于 B2B 的第三方包装产业供应链云平台（PSCP），将与众多优秀中小包装企业合作，</p>

支持中小企业发展，整合产业链，实现促进包装行业优化升级的共赢目的。

PSCP 能够为行业及平台参与者提供什么价值？

答：1)资源整合：利用互联网信息化技术建立资源整合与共享平台，实现跨地域产业集群，促进产业结构优化升级。2)促进交易：满足包材需求方多元化需求，提升供需资源对接精准度；3)优化流程：提供信息化、数据化、智能化的可视、可控管理，缩短交易流程及周期；4)众包共享：结合包材需求客群及供应商的需求，优化订单配给，解决需求与供给不平衡的困境。5)平台能够提供研发、设计等无形服务支持，更好地满足客户需求。总体来看，PSCP 业务能够整合行业产生规模效益，有力带动包装行业的内生增长。公司也能够受益于此，分享行业增长带来的利润价值。

实施智能包装集成服务（IPS）的目的？

答：公司将从包装制造商角色向全方位包装服务商转变，交易双方的关系将从订单联系转向战略合作。通过智能包装设备实现包装自动化，有助于提高运营效率，通过智能包装技术模式，协助客户打通产品生产、包装、仓储、物流、用户等环节，提升客户的管理效率，通过集成服务发挥专业分工的优势，降低客户的综合成本。

合兴包装运作 IPS 项目的优势有哪些？

答：首先，合兴包装具备行业领先的专业技术优势、良好的信誉和承担能力，能够为客户提供整体包装解决方案、供应商管理库存等高附加值服务，并有能力应对智能包装集成服务过程中涉及的人员调整等方面可能遇到

的问题，具有转型智能包装集成服务的实力。其次，合兴包装还拥有丰富的大客户资源、供应商资源和一定的主材生产能力，为自身转型智能包装集成服务提供商打下了坚实的基础。第三，合兴包装在运营改良客户生产线方面拥有运营管理体系和丰富的经验。第四，合兴包装在跨地区销售和管理方面也具备领先优势，因此有实力为不同地区具有包装外包、自动化改造和集中采购需求的客户提供服务。

请介绍一下公司的战略规划？

答：公司制定了打造“百亿制造、千亿服务”的战略规划，着手实施产能整合、外延并购、智能包装集成服务（IPS）、包装产业供应链云平台（PSCP）四大业务模块的建设，实现公司原有产能整合与外延并购互相结合，IPS 和 PSCP 互相协作，包装制造为包装服务提供基础支持，包装服务深化包装制造的新机制。公司会全面实施战略升级、深度整合存量产能、稳步推进外延并购扩张、大力发展 PSCP 和 IPS 两大增量新业务。

公司参与的产业并购基金收购的国际纸业在中国与东南亚的瓦楞包装箱业务与公司本身的产能分布和客户资源是否存在重合和竞争的情况？

答：公司与国际纸业之间实际上能够产生很好的协同效应。产能方面，国际纸业的生产基地与公司的生产基地分布大部分存在互补性，填补了公司在部分地区产能分布的空白，进一步扩大了公司在全国范围内的产能布局。客户方面，合兴包装与国际纸业并不会形成客户竞争的情况，反而存在一定的互补性，双方的客户资源能够实现分享，而且国际纸业能够为公司带来业内非常优质的

	客户资源。
附件清单（如有）	无
日期	2018年2月8日