

安道麦公告合并后公司实现历史最佳业绩

凭借第四季度强劲业绩，2017 全年销售额超过 35 亿美元

EBITDA 同比增长 15% 达 6.46 亿美元，净利润同比增长 44%

- 第四季度销售额同比增长 13%，达 8.21 亿美元；销售量同比稳健增长 11.3%
 - 全年销售额同比增长 5.8%，达 35.23 亿美元；销售量同比增长 8.0%
- 第四季度毛利同比增长 20.2%，达 2.65 亿美元；毛利率同比上升 1.9 个百分点至 32.3%
 - 全年毛利同比增长 14.8%，达 12.37 亿美元；毛利率同比上升 2.8 个百分点至 35.1%
- 第四季度营业利润同比增长 45.9%，达 4500 万美元；营业利润率同比上升 1.2 个百分点至 5.5%
 - 全年营业利润同比增长 25.7%，达 4.36 亿美元；营业利润率同比上升 2.0 个百分点至 12.4%
- 第四季度净利润增长至 2600 万美元；净利润率同比上升 3.3 个百分点至 3.1%
 - 全年净利润同比增长 44.3%，达 2.8 亿美元；净利润率同比上升 2.2 个百分点至 8.0%
- 第四季度息税折旧及摊销前利润（以下简称“EBITDA”）同比增长 19.2%，达 1 亿美元；EBITDA 利润率同比上升 0.7 个百分点至 12.2%
 - 全年 EBITDA 同比增长 15.0%，达 6.46 亿美元；EBITDA 利润率同比上升 1.4 个百分点至 18.3%
- 强劲的现金流量水平推动负债持续减少
 - 营运资金进一步降低
 - 第四季度创造营业现金流 2.17 亿美元，全年创造营业现金流 5.86 亿美元
 - 第四季度创造自由现金流 1.15 亿美元，全年创造自由现金流 3.1 亿美元
 - 过去 12 个月资产负债表净负债下降 4.27 亿美元至 4.42 亿美元，降幅显著
 - 净负债/EBITDA 比率为 0.7 倍
- 重大经营事项
 - 安道麦与沙隆达完成合并，在获得所需批准的前提下，合并后公司拟更名为“安道麦”
 - 国内商务及运营业务建设与整合顺利推进，运用尖端技术的研发中心投入运营
 - 向国内六家重要的机构投资者发行新股，募集 2.4 亿美元资金
 - 公司股票加入深港股票市场交易互联互通机制，为国际投资者提供投资渠道

中国 北京及以色列 特拉维夫，2018 年 3 月 28 日——安道麦农业解决方案有限公司（Adama Agricultural Solutions Ltd.，以下简称“Solutions”）与湖北沙隆达股份有限公司（以下简称“上市实体”）一道拟称为“安道麦”（以下合称“安道麦”或“合并后公司”），于今日公布截至 2017 年 12 月 31 日为止的第四季度及全年合并财务数据。

调整后	2017 四季度 百万美元	2016 四季度 百万美元	同比变动%	2017 全年 百万美元	2016 全年 百万美元	同比变动%
收入	821	726	+13.0%	3,523	3,331	+5.8%
毛利	265	221	+20.2%	1,237	1,077	+14.8%
毛利率	32.3%	30.4%		35.1%	32.3%	
营业利润(息税前利润 (EBIT))	45	31	+45.9%	436	347	+25.7%
EBIT 利润率	5.5%	4.3%		12.4%	10.4%	
净利润	26	-2	不适用	280	194	+44.3%
净利润率	3.1%	-0.2%		8.0%	5.8%	
EBITDA	100	84	+19.2%	646	561	+15.0%
EBITDA 利润率	12.2%	11.5%		18.3%	16.9%	
每股收益——美元	0.0109	0.0003		0.1196	0.0692	
——人民币	0.0720	0.0018		0.8153	0.4530	

合并后公司的业绩数据是对先前报告期的业绩数据进行重述后呈报的，重述数据纳入了 Solutions 的财务状况、经营业绩和现金流量水平。本新闻稿包含的各项利润表数据均为调整后的合并数据，反映了合并后公司的业绩表现。关于调整后的利润表数据和财务报表数据的差异介绍和分析请参见新闻稿附件《调整后利润表和财务报表中的利润表数据差异分析》。2016 年净利润数据为扣除少数股东权益影响额之前的数据，2016 年影响额请参见附件。

按固定汇率计算，第四季度收入同比增长 10.0%，全年收入同比增长 5.0%。

基本每股收益与稀释每股收益金额相同。用于计算 2017 年每股收益的股份数量为 23.419 亿股，包括合并交易发行的股份数量。用于计算 2016 年每股收益的股份数量为 16.779 亿股，反映了为 2017 年合并交易之目的发行的股份数量，但不包括 2016 年少数股东权益所占份额。

对于公司业绩，安道麦董事长杨兴强表示：“第四季度我们在全球各市场继续保持增长，实现强劲业绩，从而以历史最佳业绩完成全年任务。2017 年，我们实现了历史性目标，成为唯一一家在中国证券市场公开交易的一体化跨国作物保护领军企业。我们于早前成功完成非公开股份发行，向重要的机构投资者发行新股募集了 2.4 亿美元资金，我们深切感受到资本市场对我们的欢迎，未来数年我们将利用募集资金支持我们的战略发展项目。凭借近几年积累的业务实力，以及我们在全球及国内作物保护市场建立的坚实基础和独特地位，我们有信心抓住未来激动人心的发展机遇。”

安道麦总裁兼首席执行官 Chen Lichtenstein 补充道：“对于安道麦再次实现历史最佳业绩，我们倍感欣喜。凭借我们在全球各重点市场的市场份额显著提升，我们实现了销售额、净利润及 EBITDA 的稳健增长。此外，我们持续改善营运资金，达到行业领先水平，推动创造强劲的现金流量，从而实现历史最低负债及杠杆水平。我们持续在业务的各个方面投入可观资源，朝着我们的战略方向继续前进，与客户保持密切接触，改善我们的产品组合，利用充分整合的商务及运营平台，推动我们的业务向前发展。”

市场环境

由于大宗农产品价格和农民收益持续走低，作物保护产品的需求继续减弱，经销渠道部分恢复——虽然多数大宗农产品的价格基本保持稳定，由于谷物库存继续保持高位，价格仍面临压力，连续第三年给农民收益带来影响。部分地区的作物保护产品的渠道内库存降至2016年以下水平，使得市场活动能够恢复到正常水平。尽管整体市场环境不平衡，合并后公司通过引入新的差异化产品，在第四季度及全年保持销售量稳健增长，在全球各市场提高了渗透度。

控制生产，采购成本下降——得益于持续控制生产成本、2016年下半年原材料成本下降以及2017年部分原材料成本继续下降，全年营业成本改善。然而，受中国加大环境监管力度的主要影响，部分原材料及中间体供应紧缺，2017年下半年的采购成本高于2016年，预计将会影响未来的生产成本。

主要财务数据

第四季度**收入**与去年同期相比增长13.0%，全年收入同比增长5.8%。虽然农业市场环境总体走低，随着产品组合的差异化转型，第四季度销售量同比增长11.3%，全年同比增长8.0%，推动销售收入实现稳健增长。由于定价环境疲软，部分抵消了第四季度及全年销售量的显著增长。

全年汇率变动对销售额的净影响基本为零，部分重点地区的货币对美元走强（如巴西及印度），而其他币种对美元走弱（特别是英镑）、以及汇率对冲的贡献减少，抵销了上述升值影响。与去年同期相比，第四季度本土货币对美元走强（主要为欧洲及中国），对销售额产生一定的积极影响。

第四季度**毛利**与去年同期相比显著增长20.2%，达2.654亿美元，毛利率同比上升1.9个百分点至32.3%。全年毛利与去年同期相比增长14.8%，达12.366亿美元，毛利率同比上升2.8个百分点至35.1%。第四季度及全年利润率水平的强劲增长主要得益于销售量稳健增长、产品组合持续朝着差异化方向转型、以及成本持续降低。此外，虽然定价环境疲软部分抵消了上述效果，本土货币对美元走强，进一步扩大了上述趋势。

营业费用。第四季度营业费用总计2.202亿美元（占销售额26.8%），全年营业费用总计8.005亿美元（占销售额22.7%）；去年同期营业费用分别为1.898亿美元（占销售额26.1%）及7.301亿美元（占销售额21.9%）。

营业费用中，销售及市场费用第四季度为1.632亿美元（占销售额19.9%），全年为5.953亿美元（占销售额16.9%）；去年同期分别为1.472亿美元（占销售额20.3%）及5.655亿美元（占销售额17.0%）。第四季度及全年销售及市场费用与去年同期相比增加的主要原因是增长型市场的销售相关人员增加、以及销售量增长挂钩的其他可变费用增加。

管理及研发费用第四季度为4650万美元（占销售额5.7%），全年为1.863亿美元（占销售额5.3%）；去年同期分别为3670万美元（占销售额5.0%）及1.551亿美元（占销售额4.7%）。第四季度及全年管理及研发费用与去年同期相比增加的主要原因是战略性研发项目的投入增加，部分费用从销售成本归为研发费用，以及人力费用增加，产能利用率的提升部分抵销了上述影响。

除上述因素外，大多数货币对美元走强部分推动了营业费用的上升。

第四季度**营业利润**与去年同期相比增长45.9%，达4520万美元，营业利润率同比上升1.2个百分点至5.5%。全年营业利润同比增长25.7%，达4.361亿美元，营业利润率同比上升2.0个百分点至12.4%。

第四季度 **EBITDA** 与去年同期相比增长 19.2%，达 9980 万美元，EBITDA 利润率同比上升 0.7 个百分点至 12.2%。全年 EBITDA 同比增长 15.0%，达 6.456 亿美元，EBITDA 利润率同比上升 1.4 个百分点至 18.3%。

财务费用及投资收益。第四季度总财务费用净额增加至 3270 万美元（去年同期为 2760 万美元）。总财务费用净额增加的主要原因是第四季度以色列消费者物价指数（以下简称“CPI”）同比上升（去年第四季度 CPI 下滑），因此与 CPI 挂钩的公司债券的财务费用增加。

全年总财务费用净额减少至 1.277 亿美元（去年同期为 1.337 亿美元）。全年总财务费用净额下降的主要原因是汇率对冲成本下降以及财务负债减少，而以色列全年 CPI 上升导致财务费用增加抵消了上述部分效果。

税项费用。公司第四季度享有税项收益净额 1300 万美元，去年同期为税项费用 500 万美元。第四季度出现税项收益的主要原因是预期使用可抵扣亏损及暂时性差异，产生递延税项资产。

全年税项费用为 2820 万美元（去年同期为 1910 万美元），同比增高的主要原因是税前利润增加。2017 年有效税率较低主要是因为产生了递延税项资产，而 2016 年有效税率较低主要是因为巴西雷亚尔对美元走强，税项资产非现金升值产生了税项收益。

第四季度**净利润**扭亏为盈，去年同期亏损 170 万美元，当季盈利 2550 万美元。全年净利润同比增长 44.3%，达 2.801 亿美元，净利润率同比上升 2.2 个百分点至 8.0%。

营运资金。资产负债表营运资金与去年同期相比减少 2980 万美元。虽然为筹备 2018 年销售季库存水平提高，得益于供应商信贷管理水平的改善以及对客户回款的严格控制，超过了库存增加的影响。

现金流。公司第四季度创造营业现金流 2.174 亿美元，去年同期创造营业现金流 1.913 亿美元。同比增长的主要原因是经营业绩显著改善，而营运资金释放的现金流量与去年同期相比回到适中水平部分抵销了上述效果。

得益于强劲的利润创造水平，公司全年创造营业现金流 5.862 亿美元，去年创造营业现金流 6.359 亿美元。去年由于实现供应链的整合释放了大量营运资金，而今年营运资金释放的现金流量回到适中水平。

第四季度用于投资活动的现金净值为 6660 万美元，全年为 1.915 亿美元；去年同期分别为 7280 万美元及 2.141 亿美元。投资主要包括产品登记和其他无形及固定资产投资，减去出售少量非核心业务以及在美国剥离产品所得的一次性收益的净额。第四季度固定资产投资（减去政府投资补贴后的净额）为 3800 万美元，全年为 1.156 亿美元；去年同期分别为 4190 万美元及 1.121 亿美元。

受营业现金流改善的主要影响，第四季度公司创造自由现金流 1.154 亿美元，去年同期创造自由现金流 8120 万美元。

全年创造自由现金流 3.095 亿美元，去年同期创造自由现金流 3.357 亿美元。2016 年创造的自由现金流量较高是因为公司于当年实现供应链的整合，释放了大量营运资金。

财务杠杆。得益于强劲的现金流量创造水平以及发行股份募集的资金，杠杆水平显著降低，年末资产负债表净负债为 4.418 亿美元，相较截至 2016 年 12 月 31 日 8.693 亿美元净负债，减少一半以上。净负债/EBITDA 比率降至约 0.7 倍。

截至 2017 年 12 月 31 日，包括银行贷款及公司债券在内的负债总额为 16.867 亿美元（其中短期负债占 24.8%）；截至 2016 年 12 月 31 日的负债总额为 14.131 亿美元（其中短期负债占 14.1%）。截至

2017 年 12 月 31 日，现金及短期投资为 12.078 亿美元；截至 2016 年 12 月 31 日，现金及短期投资为 5.589 亿美元。

红利。2018 年 3 月 27 日，经董事会审议批准，合并后公司公布拟向全体股东每 10 股派发现金红利 0.63 元人民币，预计分配现金股利 1.541 亿元人民币（约合 2450 万美元）。

经营情况介绍

■ 市场营销与产品战略

为进一步加强市场营销实力，安道麦结合自身独特的商业策略，与前沿学术机构共同定制开发了市场营销提升项目并在全球范围实施。

安道麦继续在重点市场实施“走向市场”策略（包括欧洲及亚太地区），与终端客户建立更直接的联系，拉近与农民的距离。

作为中国商务架构建设及整合的一部分，安道麦为自身产品及品牌建立了统一全面的分销网络，推动实现显著增长。

安道麦通过全球各地的销售团队将含有后端整合优势原药的重点产品（如乙酰甲胺磷及百草枯）销往全球市场，特别是北美、印度、澳大利亚及南非，实现显著增长以及盈利水平的提高。

■ 创新、研发与登记

安道麦继续加强创新、研发与登记各部门的实力，推动产品的持续创新与开发。公司投入可观的资源用于加强研发实力，在全球范围（包括在国内）招收科学人才、开发人员及其他领域的专家。

安道麦运用尖端技术的南京研发中心已经全面投入运营，将为合并后公司的商务及运营活动提供重要支撑。随着运用前沿技术的 Neot Hovav 全球研发中心即将投入运营，以及中试、工艺规模放大及技术转移能力进一步提高，安道麦未来的产品研发实力将得到提升。

2017 年，合并后公司新增 223 张产品登记证，包括在全球市场引入 22 款新产品。安道麦的新型非熏蒸类杀线虫剂 NIMITZ® 在更多市场获得监管批准，包括加拿大、日本、以及新近获批的智利及巴西（预计将成为该产品最大的市场）。

■ 农业数字技术

安道麦与创新农业技术开发公司建立了重要伙伴关系，以便为农民提供各类解决方案，使得农民能够利用量化数据作为农作决策的基础，降低经营成本及不确定性，尽量减少潜在的负面环境影响及农作风险，提高合并后公司产品的使用效率。

公司在全球各地的重点国家开展了 20 多个农业数字技术项目，将传感器、电脑软件、机器人及无人机等技术应用于不同领域，包括灌溉、施药监测、早期探测预警、病害及天气预告、以及耕种空缺监测等。

■ 运营

安道麦继续完善供应链及库存管理，各项库存指标降至行业领先水平。得益于在全公司实施先进的规划策略，产能利用率及工厂负荷水平得到提升。

合并后公司完成了全球运营架构规划，包括整合 Neot Hovav 及荆州市先进生产基地的运营活动。安道麦在国内完成了运营架构建设，建立了合并的供应链、质量、采购及生产团队，纳入全球运营框架。

Joe Krkoska 加入公司，担任负责全球运营的执行副总裁。

■ 安道麦与沙隆达成功合并上市

2017 年 7 月，Solutions 与上市实体成功完成合并。2017 年 9 月 29 日，合并后公司任命董事会成员及管理层。在获得所需批准之后，合并后公司将以安道麦的名称和品牌运营。

安道麦从股权投资者成功募集约 15 亿元（2.4 亿美元）资金。合并后公司将把募集资金用于进一步开发全球产品组合，以及建设和扩大先进的运营设施。

■ 与中国化工收购先正达相关的资产转移与剥离

结合自身业务发展，并且为了协助中国化工收购先正达获得监管批准，安道麦与中国化工及先正达商定剥离数款产品，同时从先正达获得具有近似性质及经济价值的产品。

安道麦于 2017 年在美国完成了从先正达接收转移产品，同时剥离自身部分产品。在欧洲进行的产品接收与剥离工作于 2018 年第一季度完成。

主要区域数据

区域销售业绩

	2017 四季度 百万美元	2016 四季度 百万美元	同比变动% 美元	同比变动% 固定汇率	2017 全年 百万美元	2016 全年 百万美元	同比变动% 美元	同比变动% 固定汇率
欧洲	154	129	+18.9%	+12.9%	1,046	1,047	-0.1%	+0.9%
拉丁美洲	254	252	+1.1%	-0.4%	751	747	+0.5%	-2.5%
北美	159	149	+6.6%	+6.4%	646	608	+6.3%	+6.2%
亚太	141	103	+36.8%	+31.6%	584	478	+22.2%	+21.5%
其中，中国	68	43	+59.8%	+52.5%	255	180	+41.6%	+42.7%
印度、中东及非洲	113	93	+20.9%	+15.9%	496	451	+10.0%	+7.6%
总计	821	726	+13.0%	+10.0%	3,523	3,331	+5.8%	+5.0%

欧洲：按固定汇率计算，欧洲第四季度销售额与去年同期相比增长 12.9%，全年同比增长 0.9%。第四季度销售额强劲增长的主要原因是产品组合日益差异化，推动销售量显著增长。恶劣的天气条件影响了欧洲市场的总体需求，导致销售价格面临压力，一定程度上削弱了销售量的强劲增长。合并后公司全年销售量平稳增长，由于产品成本下降的效应转移至客户，抵销了大部分增长效果。

在北欧地区，由于斯堪的纳维亚地区、波罗的海三国、波兰及德国遭遇极度潮湿天气，导致冬季作物种植面积缩小（特别是谷物），谷物及油菜除草剂以及谷物蚜虫杀虫剂的需求减少。受上述不利因素的影响，渠道内库存保持高位，继续给销售价格带来压力。尽管如此，合并后公司继续保持优异表现，

在北欧各国的市场份额几乎均有提高。得益于差异化的产品组合以及向当地农民提供定制服务，乌克兰及俄罗斯取得强劲业绩。

南欧多数国家在第四季度遭遇干旱，导致谷物种植推迟，秋季谷物除草剂的销售业务减少。上述情况在西班牙尤为突出，西班牙下半年大部分时间受干旱影响。

法国先后遭遇干旱及严重湿冷天气，进一步加剧了农民面临的挑战。尽管出现上述不利条件，合并后公司继续提高市场份额，第四季度成功向法国市场引入两款新产品：**ELYSIUM**[®]（一款用于果树及葡萄的差异化复配除草剂）及 **KANTIK**[®]（一款用于谷物白粉病及纹枯病的新型三元复配杀菌剂），完善了产品组合。

合并后公司在中东欧部分国家业绩强劲，特别是罗马尼亚及匈牙利，通过与当地农民建立更加紧密的关系，以及提供差异化的定制解决方案，提高了业务质量。在捷克与斯洛伐克，三元除草剂 **TRINITY**[®]表现出色，市场份额显著提高。

受欧元及英镑走强的部分影响，按美元计算，欧洲第四季度销售与去年同期相比显著增长 18.9%。由于汇率对冲的贡献水平低于去年，按美元计算，欧洲全年销售额与去年保持持平。

拉丁美洲：虽然巴西、安第斯及中美洲地区的大部分国家在第四季度及全年均实现强劲业绩，由于阿根廷的市场环境及业绩遭遇阻力，按固定汇率计算，拉丁美洲第四季度销售额与去年同期相比减少 0.4%，全年销售额同比减少 2.5%。

虽然合并后公司第四季度在多数市场的销售量继续增长，由于阿根廷及中美洲遭遇干旱，巴西虫害压力缓减，以及整个地区的渠道内库存水平仍然保持高位，导致需求紧缩，销售价格面临压力，抵销了销售量平稳增长的效果。

巴西数个重点产品第四季度表现优异，包括 **GALIL**[®]（一款独特的复配杀虫剂）、**POQUER**[®]（一款可用于多种作物、针对一年及多年生禾本科杂草的内吸传导型、高选择性广谱芽后除草剂）、以及 **ARREIO**[®]（一款用于多种牧场杂草的内吸传导型、选择性复配除草剂）。合并后公司继续加强向经销商及农民提供创新型工具及服务，帮助经销商及农民获得贷款途径、提高回款水平。这些项目以及产品组合的不断完善在第四季度及全年推动重点地区的市场份额显著提升。

合并后公司在安第斯及中美洲地区的大部分国家表现优异，特别是哥伦比亚、墨西哥、智利及秘鲁，数款重点产品业绩突出，包括 **NIMITZ**[®]（一款新型非熏蒸类杀线虫剂，具有使用安全及可持续性优势）、**MASTERCOP**[®]（一款用于多种水果及蔬菜的预防性杀菌剂）、以及 **ACADIA-BIO**[®]（一款应用抗逆性技术的创新杀菌剂）。阿根廷艰难的市场环境及恶劣的天气条件影响了整个地区的业绩水平。

受本地货币（特别是巴西雷亚尔）对美元全年走强的部分影响，按美元计算，拉丁美洲第四季度销售额与去年同期相比增长 1.1%，全年销售额同比增长 0.5%。

北美：虽然定价环境疲软部分抵消了销售量的增长效果，得益于销售量的强劲增长（包括具有后端整合优势的产品，如乙酰甲胺磷 97[®]及乙烯利），按固定汇率计算，北美第四季度销售额与去年同期相比增长 6.4%，全年销售额同比增长 6.2%。

美国南部地区在第三季度遭遇飓风天气，对当地农民产生严重影响。此外，部分本土供应商的生产设施运营中断，进一步加剧了全球中间体供应短缺的情况。

合并后公司在加拿大继续保持良好业绩，重点关注提升品牌意识，加深与零售商及农民的关系。

按美元计算，北美第四季度销售额与去年同期相比增长 6.6%，全年销售额同比增长 6.3%。

亚太：按固定汇率计算，第四季度销售额与去年同期相比增长 31.6%，涨幅显著，全年销售额同比增长 21.5%。

第四季度销售额稳健增长的主要原因是差异化产品的销售量显著增长，中国、越南、印度尼西亚、澳大利亚及韩国取得强劲业绩，虽然由于新西兰及印度尼西亚遭遇历史性干旱天气，澳大利亚虫害压力较低影响了棉花杀虫剂的表现，部分抵消了上述效果。

合并后公司的数款新型差异化产品在第四季度获得登记证，包括：在越南获得咖啡杀虫剂 CORMORAN® 的登记证，在澳大利亚获得花生、甘蔗及休耕地除草剂 IMPOSE® 的登记证，以及在泰国获得菠萝预混除草剂 KRAGAN® 的登记证。公司在泰国实施新的市场营销项目，重点加强与农民的联系，成功提升了品牌认知度并推动需求创造。

安道麦在中国不断扩大差异化产品组合，过去一年新增数款产品登记证，包括邦超®（一款土豆晚疫病复配杀菌剂）、安普博®（一款水稻内吸性广谱杀菌剂）及技除™（一款差异化小麦除草剂），并有数款新产品即将上市。市场对公司的小麦除草剂以及其他具有后端整合优势的重点产品已经产生强劲需求，销售额及利润率水平显著增长。实现上述强劲业绩的主要原因是受监管趋严引发的供应紧缩的部分影响，销售量及销售价格呈现双增长。

受本地货币（特别是澳元）对美元升值的部分影响，按美元计算，第四季度销售额与去年同期相比增长 36.8%，全年销售额同比增长 22.2%。

印度、中东及非洲：按固定汇率计算，本地区第四季度销售额与去年同期相比稳健增长 15.9%，全年销售额同比增长 7.6%。第四季度及全年的强劲业绩是在印度调整国内税收体系的不利条件下实现的，由于印度不再将一般销售税纳入销售价格，导致销售额减少（但不会影响利润指标）。如果就印度税收体系的变化进行调整，按固定汇率计算，本地区第四季度销售额同比增长 20.8%，全年销售额同比增长 12.8%。

第四季度业绩强劲的主要原因是销售量显著增长，印度凭借 ACEMAIN®（受益于合并后公司端对端完整价值链的广谱内吸性杀虫剂）取得优秀业绩；南非表现优异，北部地区的玉米种植区雨水充沛，弥补了西好望角地区持续严重干旱的影响。

虽然天气条件总体不利，印度受不稳定季风天气影响，南非遭遇干旱，对小麦及藤类作物产品产生影响，但公司仍实现全年销售量的增长。

按美元计算，第四季度销售额同比增长 20.9%，全年销售额同比增长 10.0%；如果就印度税收体系的变化进行调整，第四季度销售额同比增长 25.8%，全年销售额同比增长 15.3%。上述结果同时反映出多种货币在第四季度及全年与去年同期相比对美元走强（包括印度卢比、南非兰特及以色列谢克尔）。

各经营类别销售收入

第四季度销售收入

	2017 四季度 百万美元	%	2016 四季度 百万美元	%
作物保护产品	748	91.1%	665	91.5%
基础化工品及精细化工产品	73	8.9%	62	8.5%
总计	821	100%	726	100%

全年销售收入

	2017 全年 百万美元	%	2016 全年 百万美元	%
作物保护产品	3,259	92.5%	3,084	92.6%
基础化工品及精细化工产品	264	7.5%	248	7.4%
总计	3,523	100%	3,331	100%

更多信息

合并后公司所有文件，以及关于当期主要财务数据的幻灯片均登载于合并后公司网站：www.adama.com及www.sanonda.cn。

##

关于合并后公司

在获得所需批准的前提下，合并后公司拟更名为安道麦，由安道麦农业解决方案有限公司（Adama Agricultural Solutions Ltd.）和湖北沙隆达股份有限公司组成，是全球作物保护行业的领军企业之一。我们致力于“创造农业简单化”，给农民提供高效的产品和服务，简便农民的农作生活，帮助农民发展。作为拥有最丰富且多元化的差异化优质产品的公司之一，凭借 6,600 人的优秀团队，我们与 100 多个国家的农民深入接触，给他们提供除草、杀虫和杀菌的解决方案，帮助农民提高产量。更多信息，请访问我们的网站 www.adama.com，并请在 Twitter®上关注我们@AdamaAgri。

联系人：

Wayne Rudolph
投资者关系总监
邮箱：ir@adama.com

徐燕来
中国投资者关系经理
邮箱：irchina@adama.com

调节后的合并财务报表

下列调节后的合并财务报表及其注释的编制说明参见注释 1。虽然调节后的财务报表按照中华人民共和国公认会计准则编制，但没有完全涵盖中华人民共和国公认会计准则或《国际财务报告标准》对于完整的财务报表所要求的全部信息，研阅时应结合湖北沙隆达股份有限公司与安道麦农业解决方案有限公司（Adama Agricultural Solutions Ltd.）分别在深圳证券交易所及特拉维夫证券交易所发布的合并财务报表。

调节后的第四季度合并利润表

调整后 ¹	2017 四季度 百万美元	2016 四季度 百万美元	2017 四季度 百万人民币	2016 四季度 百万人民币
收入	821	726	5,425	4,965
营业成本	553	502	3,657	3,430
税金及附加	2	4	13	26
毛利	265	221	1,755	1,508
占收入%	32.3%	30.4%	32.3%	30.4%
营业费用	220	190	1,456	1,297
营业利润（EBIT）	45	31	299	211
占收入%	5.5%	4.3%	5.5%	4.3%
财务费用及投资收益	33	28	216	189
税前利润	12	3	83	23
所得税	-13	5	-86	34
净利润	26	-2	169	-12
占收入%	3.1%	-0.2%	3.1%	-0.2%
归属于：				
母公司所有者	26	1	169	3
少数股东权益	-	-2	-	-15
EBITDA	100	84	656	581
占收入%	12.2%	11.5%	12.2%	11.5%
每股收益——基本	0.0109	0.0003	0.0720	0.0018
——稀释	0.0109	0.0003	0.0720	0.0018

用于计算 2017 年每股收益的股份数量为 23.419 亿股，包括合并交易发行的股份数量。用于计算 2016 年每股收益的股份数量为 16.779 亿股，反映了为 2017 年合并交易之目的发行的股份数量，但不包括 2016 年少数股东权益所占份额。

¹ 调整后的利润表数据和财务报表中利润表数据差异分析参见下文表格《调整后利润表和财务报表中利润表数据差异分析》。

调节后的全年合并利润表

调整后 ¹	2017 全年 百万美元	2016 全年 百万美元	2017 全年 百万人民币	2016 全年 百万人民币
收入	3,523	3,331	23,820	22,070
营业成本	2,277	2,245	15,393	14,879
税金及附加	9	9	62	60
毛利	1,237	1,077	8,364	7,132
占收入%	35.1%	32.3%	35.1%	32.3%
营业费用	800	730	5,399	4,848
营业利润 (EBIT)	436	347	2,965	2,284
占收入%	12.4%	10.4%	12.4%	10.4%
财务费用及投资收益	128	134	862	886
税前利润	308	213	2,103	1,398
所得税	28	19	193	128
净利润	280	194	1,909	1,270
占收入%	8.0%	5.8%	8.0%	5.8%
归属于：				
母公司所有者	280	116	1,909	760
少数股东权益	-	78	-	510
EBITDA	646	561	4,374	3,716
占收入%	18.3%	16.9%	18.3%	16.9%
每股收益——基本	0.1196	0.0692	0.8153	0.4530
——稀释	0.1196	0.0692	0.8153	0.4530

用于计算 2017 年每股收益的股份数量为 23.419 亿股，包括合并交易发行的股份数量。用于计算 2016 年每股收益的股份数量为 16.779 亿股，反映了为 2017 年合并交易之目的发行的股份数量，但不包括 2016 年少数股东权益所占份额。

调节后的合并资产负债表

	2017年12月31日 百万美元	2016年12月31日 百万美元	2017年12月31日 百万人民币	2016年12月31日 百万人民币
资产				
流动资产:				
货币资金	1,204	554	7,869	3,842
应收款项	801	803	5,237	5,573
存货	1,146	1,076	7,488	7,464
持有待售资产	62	-	403	-
其它流动资产、应收款项和预付款项	357	293	2,333	2,036
流动资产合计	3,570	2,727	23,330	18,915
非流动资产:				
固定资产, 净额	1,063	1,050	6,945	7,282
无形资产, 净额	1,213	1,315	7,927	9,121
递延所得税资产	136	93	891	647
其它非流动资产	80	76	521	529
非流动资产合计	2,492	2,534	16,284	17,578
资产总计	6,063	5,261	39,614	36,493
负债				
流动负债:				
短期借款	418	199	2,729	1,383
应付款项	646	545	4,218	3,780
其它流动负债	665	665	4,348	4,611
流动负债合计	1,729	1,409	11,295	9,774
非流动负债:				
长期借款	79	144	514	1,002
债券	1,190	1,069	7,777	7,417
递延所得税负债	34	43	225	296
职工薪酬	93	74	611	511
其它非流动负债	63	83	413	574
非流动负债合计	1,460	1,413	9,540	9,801
负债总计	3,189	2,822	20,836	19,575
权益				
权益合计	2,874	2,439	18,778	16,918
权益合计	2,874	2,439	18,778	16,918
负债和权益总计	6,063	5,261	39,614	36,493

调节后的合并现金流量表

	2017 四季度 百万美元	2016 四季度 百万美元	2017 四季度 百万人民币	2016 四季度 百万人民币
经营活动产生的现金流量:				
经营活动产生的现金流量	217	191	1,437	1,307
经营活动产生的现金流量小计	217	191	1,437	1,307
投资活动:				
新增固定资产和无形资产	-67	-65	-442	-442
处置固定和无形资产收回的现金	-	1	2	5
其它投资活动	-	-9	-	-60
用于投资活动的现金流量小计	-67	-73	-440	-497
筹资活动:				
取得借款收到的现金	307	11	2,031	76
偿还借款支付的现金	-86	-143	-571	-974
其它筹资活动	175	-33	1,159	-227
筹资活动产生（使用）的现金流量小计	396	-165	2,619	-1,126
汇率变动对现金及现金等价物的影响	3	-2	-88	139
现金及现金等价物变化净值	550	-48	3,528	-177
期初现金及现金等价物余额	653	600	4,337	4,010
期末现金及现金等价物余额	1,204	553	7,864	3,833
自由现金流	115	81	763	555
	2017 全年 百万美元	2016 全年 百万美元	2017 全年 百万人民币	2016 全年 百万人民币
经营活动产生的现金流量:				
经营活动产生的现金流量	586	636	3,958	4,237
经营活动产生的现金流量小计	586	636	3,958	4,237
投资活动:				
新增固定资产和无形资产	-223	-207	-1,503	-1,381
处置固定和无形资产收回的现金	14	11	97	71
其它投资活动	17	-17	118	-115
用于投资活动的现金流量小计	-192	-214	-1,288	-1,426
筹资活动:				
取得借款收到的现金	334	88	2,212	577
偿还借款支付的现金	-185	-329	-1,247	-2,211
其它筹资活动	104	-83	671	-552
筹资活动产生（使用）的现金流量小计	253	-324	1,636	-2,185
汇率变动对现金及现金等价物的影响	3	-3	-276	234
现金及现金等价物变化净值	651	95	4,031	860
期初现金及现金等价物余额	553	458	3,834	2,973
期末现金及现金等价物余额	1,204	553	7,864	3,834
自由现金流	310	336	2,097	2,237

关于调节后的合并财务报表的说明

注释 1：编制基础

呈报基础和会计政策：截至 2017 年 12 月 31 日及 2016 年 12 月 31 日为止、调节后的全年合并财务报表合并了湖北沙隆达股份有限公司（公司名称拟变更完成前仍使用该名称）及其所有子公司（以下简称“合并后公司”）的财务报表，其中包括安道麦农业解决方案有限公司（Adama Agricultural Solutions Ltd，以下简称“Solutions”）及其子公司。

合并后公司执行财政部发布的《企业会计准则》及其应用指南、解释和财政部后续发布或修订的其它相关文件（以下统称“中国企业会计准则”）。此外，合并后公司根据《公开发行证券的公司信息披露编报规则第 15 号——财务报告的一般规定》（证监会 2014 年修订）披露了财务报表中的相关财务信息。

Solutions 的合并财务报表是根据国际会计准则理事会发布的《国际财务报告准则》编制的。

考虑到合并后公司的股票在深圳证券交易所公开交易，同时合并后公司以美元作为业务经营的主要计价货币，本新闻稿中调节后的财务报表同时以人民币和美元作为计价货币。为本新闻稿之目的，在将人民币转化为美元时将使用惯常的简便折算方法，《利润表》与《现金流量表》使用季度平均汇率、《资产负债表》使用期末汇率作为转换汇率。

编制财务报表需要管理层进行估计和假设，会影响报告的资产和负债金额、财务报表日的或有资产和负债披露、以及报告的本报告期收入和支出金额。预估值可能和实际数据有出入。

注释 2：调节后的财务报表

为便于读者使用，本新闻稿中的财务报表做了如下调节：

调节后的合并利润表：

- “营业费用”包括销售和分销费用、管理费用（其中包括研发）、减值损失、资产处置损益及营业外收入与支出；
- “财务费用及投资收益”包括财务费用净额、公允价值变动收益及投资收益（其中包括按权益法确认的投资收益）。

调节后的合并资产负债表：

- “其他流动资产、应收款项和预付款项”包括以公允价值计量且其变动计入当期损益的金融资产、与衍生品相关的金融资产、预付款项、其他应收款和其他流动资产；
- “固定资产，净额”包括固定资产和在建工程；
- “无形资产，净额”包括无形资产和商誉；
- “其他非流动资产”包括可供出售金融资产、长期股权投资、长期应收款项、投资性房地产和其他非流动资产；
- “短期借款”包括短期借款及一年内到期的非流动负债；
- “其他流动负债”包括与衍生品相关的金融负债、应付职工薪酬、应交税费、应付利息、应付股利及其他应付款项、预收款项和其他流动负债；
- “其他非流动负债”包括长期应付款、预期负债、递延收益及其他非流动负债。

调整后利润表和财务报表中的利润表数据差异分析

第四季度 百万美元	调整后金额		调整金额		报表金额	
	2017 四季度	2016 四季度	2017 四季度	2016 四季度	2017 四季度	2016 四季度
收入	821	726	-	-	821	726
毛利	265	221	-9	7	275	214
营业费用	220	190	-51	-34	271	224
营业利润 (EBIT)	45	31	41	41	4	-10
税前利润	12	3	41	53	-29	-50
净利润	26	-2	34	51	-8	-53
EBITDA	100	84	27	21	72	63
每股收益	0.0109	0.0003	0.0144	0.0237	-0.0035	-0.0234

全年 百万美元	调整后金额		调整金额		报表金额	
	2017 全年	2016 全年	2017 全年	2016 全年	2017 全年	2016 全年
收入	3,523	3,331	-	-	3,523	3,331
毛利	1,237	1,077	2	7	1,235	1,070
营业费用	800	730	-63	-65	864	795
营业利润 (EBIT)	436	347	65	72	371	275
税前利润	308	213	65	84	243	129
净利润	280	194	54	76	226	118
EBITDA	646	561	20	18	625	544
每股收益	0.1196	0.0692	0.0232	0.0344	0.0964	0.0348

第四季度 百万元人民币	调整后金额		调整金额		报表金额	
	2017 四季度	2016 四季度	2017 四季度	2016 四季度	2017 四季度	2016 四季度
收入	5,425	4,965	-	-	5,425	4,965
毛利	1,755	1,508	-61	46	1,815	1,462
营业费用	1,456	1,297	-334	-232	1,790	1,529
营业利润 (EBIT)	299	211	273	278	25	-67
税前利润	83	23	273	364	-191	-341
净利润	169	-12	222	350	-54	-362
EBITDA	656	581	181	152	475	429
每股收益	0.0720	0.0018	0.0949	0.1618	-0.0229	-0.1600

全年 百万元人民币	调整后金额		调整金额		报表金额	
	2017 全年	2016 全年	2017 全年	2016 全年	2017 全年	2016 全年
收入	23,820	22,070	-	-	23,820	22,070
毛利	8,364	7,132	11	45	8,354	7,087
营业费用	5,399	4,848	-424	-436	5,824	5,284
营业利润 (EBIT)	2,965	2,284	435	482	2,530	1,803
税前利润	2,103	1,398	435	567	1,668	831
净利润	1,909	1,270	363	515	1,546	755
EBITDA	4,374	3,716	131	129	4,243	3,587
每股收益	0.8153	0.4530	0.1552	0.2330	0.6601	0.2200

利润表调整内容

百万美元	2017 四季度	2016 四季度	2017 全年	2016 全年
报表净利润	-8.1	-53.0	225.8	117.7
2011 年收购 Solutions 遗留的收购价格分摊，扣除税项后净额	9.5	9.5	38.0	38.0
由于原先计划的首次公开发行股份被合并交易取代，取消 2014 年员工期权计划（扣除补偿后的净额）	-	-2.8	-	-6.1
与合并交易相关的一次性中介服务费用	2.4	10.7	2.4	10.7
与合并交易相关的、向未被授予期权计划的员工发放一次性奖励	1.3	7.6	7.1	7.6
对第四季度计提的 2017 年长期激励在全年进行分摊所做的调整	6.3	-	-	-
与中国化工收购先正达相关、在美国出售登记证所得的一次性资本利得	-	-	-8.6	-
与中国化工收购先正达相关、将欧洲有待剥离的登记证划归为“持有待售资产”产生的折旧费用进行重述	-3.5	-	-7.7	-
与中国化工子公司相关的其他非经常性公司发展活动	-	-	2.8	-
由于与中国化工收购先正达相关的资产剥离预计将产生资本利得，因此 2018 年将可抵扣亏损产生的递延所得税资产转回	-28.7	-	-28.7	-
历史遗留税项资产的一次性非现金减少以及针对 2012 年及其后的税项评估准备	25.4	-	25.4	-
固定资产一次性非现金减值，大部分是在国内（调整运营布局）	8.8	8.3	8.8	8.3
沙隆达退休及内退员工的一次性非现金应付福利，扣除税金后净额	12.0	-	12.0	-
因终止 2009 年开始的联合经营，非核心业务生产设施产生一次性非现金减值	-	17.9	-	17.9
与巴西 1985 年一起税务申诉完结相关的费用净额	-	-	2.8	-
调整总额	33.6	51.3	54.3	76.4
调整后净利润	25.5	-1.7	280.1	194.2

百万人民币	2017 四季度	2016 四季度	2017 全年	2016 全年
报表净利润	-53.6	-362.2	1,545.9	754.6
2011 年收购 Solutions 遗留的收购价格分摊，扣除税项后净额	62.8	64.9	256.8	252.3
由于原先计划的首次公开发行股份被合并交易取代，取消 2014 年员工期权计划（扣除补偿后的净额）	-	-19.1	-	-41.3
与合并交易相关的一次性中介服务费用	16.1	73.4	16.1	73.4
与合并交易相关的、向未被授予期权计划的员工发放一次性奖励	8.6	51.9	47.1	51.9
对第四季度计提的 2017 年长期激励在全年进行分摊所做的调整	41.9	-	-	-
与中国化工收购先正达相关、在美国出售登记证所得的一次性资本利得	-	-	-59.0	-
与中国化工收购先正达相关、将欧洲有待剥离的登记证划归为“持有待售资产”产生的折旧费用进行重述	-22.8	-	-51.5	-
与中国化工子公司相关的其他非经常性公司发展活动	-	-	18.7	-
由于与中国化工收购先正达相关的资产剥离预计将产生资本利得，因此 2018 年将可抵扣亏损产生的递延所得税资产转回	-190.0	-	-190.0	-
历史遗留税项资产的一次性非现金减少以及针对 2012 年及其后的税项评估准备	167.9	-	167.9	-
固定资产一次性非现金减值，大部分是在国内（调整运营布局）	58.6	57.0	58.6	57.0
沙隆达退休及内退员工的一次性非现金应付福利，扣除税金后净额	79.4	-	79.4	-
因终止 2009 年开始的联合经营，非核心业务生产设施产生一次性非现金减值	-	122.1	-	122.1
与巴西 1985 年一起税务申诉完结相关的费用净额	-	-	19.3	-
调整总额	222.5	350.4	363.3	515.4
调整后净利润	168.7	-11.8	1,909.3	1,270.0

公司主要功能货币汇率表

	12月31日			四季度平均			全年平均		
	2017	2016	变动%	2017	2016	变动%	2017	2016	变动%
欧元/美元	1.198	1.052	13.9%	1.178	1.080	9.1%	1.198	1.107	8.2%
美元/巴西雷亚尔	3.308	3.259	-1.5%	3.248	3.293	1.4%	3.192	3.490	8.5%
美元/波兰兹罗提	3.481	4.179	16.7%	3.594	4.057	11.4%	3.779	3.943	4.2%
美元/南非兰特	12.380	13.720	9.8%	13.580	13.917	2.4%	13.264	14.710	9.8%
澳元/美元	0.781	0.722	8.1%	0.769	0.750	2.6%	0.766	0.743	3.1%
英镑/美元	1.350	1.229	9.9%	1.328	1.244	6.7%	1.287	1.351	-4.7%
美元/以色列谢克尔	3.467	3.845	9.8%	3.507	3.825	8.3%	3.596	3.836	6.2%
3月期伦敦同业拆放利率，美元	1.69%	1.00%	69.8%	1.46%	0.92%	58.6%	1.26%	0.74%	69.6%

	12月31日			四季度平均			全年平均		
	2017	2016	变动%	2017	2016	变动%	2017	2016	变动%
美元/人民币	6.534	6.937	-5.8%	6.611	6.833	-3.3%	6.755	6.640	1.7%
欧元/人民币	7.826	7.296	7.3%	7.785	7.377	5.5%	7.612	7.348	3.6%
人民币/巴西雷亚尔	0.506	0.470	-7.8%	0.491	0.482	-1.9%	0.473	0.541	12.6%
人民币/波兰兹罗提	0.533	0.577	7.7%	0.544	0.583	6.8%	0.559	0.526	-6.4%
人民币/南非兰特	1.885	1.978	4.7%	1.885	2.037	7.5%	1.878	2.215	15.2%
澳元/人民币	5.103	5.010	1.9%	5.083	5.123	-0.8%	5.176	4.936	4.9%
英镑/人民币	8.906	8.525	4.5%	8.726	8.499	2.7%	8.670	8.974	-3.4%
人民币/以色列谢克尔	0.531	0.554	4.3%	0.531	0.560	5.2%	0.532	0.578	7.8%
3月期上海同业拆放利率，人民币	4.91%	3.27%	50.1%	4.60%	2.98%	54.7%	4.37%	2.91%	50.0%