

证券代码：300110

证券简称：华仁药业

公告编号：2018-047

华仁药业股份有限公司 2017 年年度报告摘要

一、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。

董事、监事、高级管理人员异议声明

姓名	职务	无法保证本报告内容真实、准确、完整的原因
----	----	----------------------

声明

除下列董事外，其他董事亲自出席了审议本次年报的董事会会议

未亲自出席董事姓名	未亲自出席董事职务	未亲自出席会议原因	被委托人姓名
-----------	-----------	-----------	--------

中兴华会计师事务所（特殊普通合伙）对本年度公司财务报告的审计意见为：标准的无保留意见。

本报告期未发生变更会计师事务所的情况。

非标准审计意见提示

☐ 适用 ☒ 不适用

董事会审议的报告期普通股利润分配预案或公积金转增股本预案

☒ 适用 ☐ 不适用

公司经本次董事会审议通过的普通股利润分配预案为：以 986,105,137 股为基数，向全体股东每 10 股派发现金红利 0.20 元（含税），送红股 0 股（含税），以资本公积金向全体股东每 10 股转增 0 股。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

☐ 适用 ☐ 不适用

二、公司基本情况

1、公司简介

股票简称	华仁药业	股票代码	300110
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	吴聪	蔡艳艳	
办公地址	青岛市高科技工业园株洲路 187 号	青岛市高科技工业园株洲路 187 号	
传真	(0532) 88702625	(0532) 88702625	
电话	(0532) 88701303	(0532) 88701303	
电子信箱	huaren@qdhuaaren.com	huaren@qdhuaaren.com	

2、报告期主要业务或产品简介

（一）公司的主营业务及产品情况

公司专注于医药健康服务产业，主要从事非PVC软袋大容量制剂及配套产品的研发、生产与销售，具备垂直一体化的全产业链布局。拥有专业的非PVC软袋输液单体生产工厂，拥有基础性输液、治疗性输液、营养性输液、腹膜透析液等66个品种135个规格的产品，覆盖 50—3000毫升全部规格。凭借核心的输液制造技术、专业的生产质量管理体系、差异化营销策略、成熟的供应链整合能力、充沛的人才供给能力、完善的科研创新平台，近年来公司在稳定大容量制剂制造的基础上实现了医

药及医疗服务相结合的多元化发展。

公司的核心产品是大输液和腹膜透析液。腹膜透析液主要治疗终末期肾病（肾功能衰竭），是早期透析的最佳选择，在终末期肾功能衰竭患者的治疗中占有不可替代的地位，而且将占有越来越重要的地位。治疗原理是将腹膜透析液灌注至人体的腹腔，以人体腹膜为半透膜，腹膜毛细血管与透析液之间进行水和溶质的交换，通过溶质浓度梯度差可使血液中尿毒物质从透析液中清除，并维持电解质及酸碱平衡，代替了肾脏的部分功能。目前，腹膜透析主要用于治疗尚具有部分肾脏功能的终末期肾病，腹膜透析相对于血液透析，具有以下优势：腹透是最接近生理状态的治疗方案，有利于保护残余肾功能；腹膜透析心血管的稳定性好，是伴有严重心血管疾病、脑血管疾病、糖尿病以及老年患者首选的透析方式；对中分子毒素物质、β2微球蛋白及磷的清除较好；与血液透析需要一周3、4次往返医院且在医院需医护人员看护下治疗不同，腹膜透析可在家中由患者自己利用空闲时间进行透析，可以最大程度减轻治疗对患者工作和生活的影响，提高生存质量。同时使用腹透治疗更经济，能够减轻医保及患者的经济压力。

公司是国内唯一批量上市的非PVC软袋包装产品，经过前几年的市场推广，国内市场占有率前列并取得一定的品牌效应。报告期内，公司腹膜透析液产品获得快速增长，实现销售收入15,883万元，同比增长43%。

除以上自有产品，公司还依托现有销售渠道，深度挖掘与现有产业链相关的项目，通过合资、合作、引进等多方面产业运作，扩张产品线，提高盈利能力。

（二）公司的经营模式

面对医药行业机遇与风险并存的局面，公司从上市初的单一大输液产品开始，逐步提升在终末期肾病血液净化领域的覆盖能力，以推动公司的经营发展。公司将GMP标准作为所有创新管理和公司生产经营管理的基础，在采购、生产、研发、质量、设备管理、运输等方面全面执行。在生产方面，公司通过输出专业的技术与管理团队定期到各子公司生产基地予以指导。在药品的整个制造过程中，质量管理部门对原料、辅料、包装材料、中间产品、成品进行全程检测及监控，确保产品质量安全。公司的财务、采购、人力资源、信息技术部门通过采取垂直管理的模式，成立统一管理平台，便于统一标准、资源整合与共享，能够降低成本，提高工作效率。在销售方面，公司采取自主开发和经销代理相结合的模式。报告期内，公司继续深化销售改革，在产品分线管理、跨线销售的基础上，利用现有的渠道优势，扩大产品线，丰富产品结构，不断完善更加有利于调动一线销售人员积极性的销售政策，提升销售业绩。

（三）主要的业绩驱动因素

报告期内，公司对医药工业、商业经营策略进行持续调整，工业收入持续增长，报告期内医药工业实现收入11.68亿，同比增长16.82%，工业收入占总体收入的比例由80.08%上升到89.06%，同时适当削减毛利率较低的医药商业业务，商业板块收入占比由19.92%降为10.94%，医药商业实现收入14,354.43万元，同比降低42.32%。整体实现营业收入13.12亿，同比增长5.04%。

随着公司营销改革的深入推进，公司加快产品结构的调整、不断加大市场开拓力度、内部产销供应链管理的日臻完善等改变，整体盈利能力较同期有所增强。

（四）行业情况

国家出台的《2015-2020年健康服务发展规划》等一系列的政策文件，对医药行业未来的发展提供了较好的政策支持。为推动提升我国医药产业核心竞争力，促进医药产业持续健康发展，政府加强对医药行业的监管，医药行业“整合式”改革正在稳步推进。一方面，仿制药一致性评价、GMP权限下放，飞检常态化等一系列供给侧改革措施迫使企业规范化生产，加快行业优胜劣汰，进一步推动医药企业快速发展，实现产业转型升级；另一方面两票制落地、医保目录更新、医保控费从严等一系列相关政策影响，将会引导行业向更高效、更合理的方向发展，这些对于医药企业来说既是机遇又是挑战。

健康中国2030规划纲要的出台，将医药行业从“重医疗”向“重健康”转变，“预防为主、防治结合”是未来医疗领域的重点推进工作；互联网和智慧医疗的介入，将创新高效的商业模式；以医联体为核心的分级诊疗”将对基层医疗体系建设起到关键作用。

长期来看，医药行业周期性特征并不突出。

公司是行业内率先引入非PVC包材的企业，具有产品、技术、质量的竞争优势，非PVC对传统大输液产品（塑瓶、玻瓶等）的替代，与国家淘汰落后产能、落后生产线相契合。腹膜透析液是国内唯一批量上市的非PVC包装产品，具有较好的推广基础，市场占有率领先。

3、主要会计数据和财务指标

（1）近三年主要会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

□ 是 √ 否

单位：人民币元

	2017 年	2016 年	本年比上年增减	2015 年
--	--------	--------	---------	--------

营业收入	1,311,875,365.87	1,248,972,198.38	5.04%	1,105,896,042.13
归属于上市公司股东的净利润	37,535,035.37	23,946,244.71	56.75%	22,936,498.88
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	43,505,027.09	28,555,991.29	52.35%	20,049,637.32
经营活动产生的现金流量净额	211,080,360.47	181,650,110.18	16.20%	18,766,954.90
基本每股收益（元/股）	0.0396	0.0227	74.45%	0.0344
稀释每股收益（元/股）	0.0396	0.0227	74.45%	0.0344
加权平均净资产收益率	2.54%	1.62%	0.92%	1.57%
	2017 年末	2016 年末	本年末比上年末增减	2015 年末
资产总额	2,887,101,982.52	2,724,915,464.19	5.95%	2,748,766,936.32
归属于上市公司股东的净资产	1,485,452,824.08	1,464,671,074.11	1.42%	1,440,724,829.40

（2）分季度主要会计数据

单位：人民币元

	第一季度	第二季度	第三季度	第四季度
营业收入	270,958,410.16	315,392,365.83	327,854,241.98	397,670,347.90
归属于上市公司股东的净利润	4,150,882.62	4,315,131.12	14,693,100.86	14,375,920.77
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	3,705,855.97	4,560,622.21	17,623,474.35	17,615,074.56
经营活动产生的现金流量净额	21,143,754.57	155,502,787.38	-10,737,449.84	45,171,268.36

上述财务指标或其加总数是否与公司已披露季度报告、半年度报告相关财务指标存在重大差异

□ 是 √ 否

4、股本及股东情况

（1）普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前 10 名股东持股情况表

单位：股

报告期末普通股股东总数	15,560	年度报告披露日前一个月末普通股股东总数	76,231	报告期末表决权恢复的优先股股东总数	0	年度报告披露日前一个月末表决权恢复的优先股股东总数	0
前 10 名股东持股情况							
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押或冻结情况		
					股份状态	数量	
广东永裕恒丰投资有限公司	境内非国有法人	16.76%	165,270,000	0	质押	142,970,000	
华仁世纪集团有限公司	境内非国有法人	15.17%	149,581,722	0	质押	94,100,000	
永裕恒丰投资管理有限公司	境内非国有法人	9.70%	95,627,100		质押	92,560,000	
红塔创新投资股份有限公司	国有法人	9.31%	91,817,901				
华泰证券股份有限公司	境内非国有法人	1.22%	12,048,373				

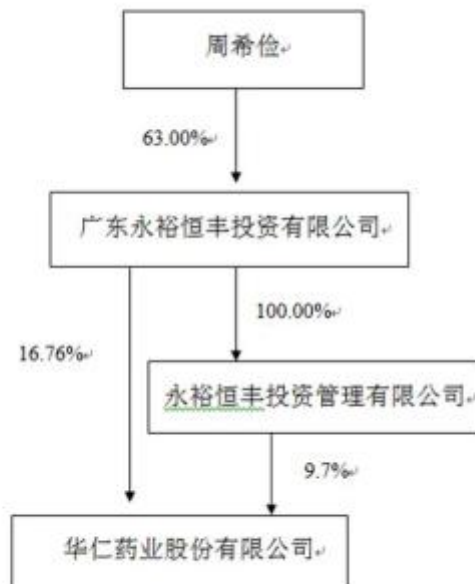
张明顺	境内自然人	0.76%	7,500,093			
胡贝贝	境内自然人	0.66%	6,488,657			
吴运	境内自然人	0.60%	5,875,900			
陈鹏	境内自然人	0.56%	5,540,891			
潘月琴	境内自然人	0.49%	4,803,800			
上述股东关联关系或一致行动的说明		广东永裕恒丰投资有限公司和永裕恒丰投资管理有限公司为一致行动人。公司未知其他前十名股东之间是否存在关联关系，也未知是否属于一致行动人。				

(2) 公司优先股股东总数及前 10 名优先股股东持股情况表

☐ 适用 ☒ 不适用

公司报告期无优先股股东持股情况。

(3) 以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系



5、公司债券情况

公司是否存在公开发行并在证券交易所上市，且在年度报告批准报出日未到期或到期未能全额兑付的公司债券
否

三、经营情况讨论与分析

1、报告期经营情况简介

公司是否需要遵守特殊行业的披露要求

是

药品生物制品业

2017年，随着医药卫生体制改革的不断深化，面对行业政策的变化及复杂的市场环境与形势，公司紧紧围绕“融心融智、

共创共赢”的主题，继续深化调整改革，坚持以创新为主线，稳定现有主营业务，充分利用现有资源，深度挖掘与产业链相关的医疗项目，通过合资、合作、引进等多方面产业运作，扩张产品线，提高盈利能力。继续调结构，在完成主要经营指标的基础上，全面提升公司核心竞争力。

报告期内，公司整体经营业绩持续增长，实现营业总收入131,187.54万元，同比增长5.04%；实现归属于上市公司股东的净利润3,753.50万元，同比增长56.75%。

深化销售改革 加强终端覆盖

报告期内，公司继续深化营销改革，产品分线管理、跨线销售，取得较好的成效。通过调整组织架构，完善销售政策，明确责权利，调动各层级用经营意识去推动销售工作，有效地促进了公司产品的销售。通过推进组织架构调整后的商务平台整合，加强渠道整合、人员整合及流程整合，同时利用两票制的契机，优选终端资源和把控能力强的大客户，进行了渠道归拢。充分利用现有的渠道资源，引入新产品线-代理销售留置针产品，丰富产品结构。深挖客户资源，对终端客户加大全产品线业务的开发覆盖。立足现有主营，挖掘与产业链相关的医疗项目，通过对外投资设立合资公司，推进公司肾病医联体分级诊疗管理服务平台的建设，进一步拓宽公司的销售渠道。

大输液业务稳定增长，双管双阀软袋输液销售收入75,096.60万元，同比增长6.24%，主要借助差异化营销策略及产品定位，建立市场分类管理机制，加强对市场潜力的二次挖掘。腹膜透析业务快速增长，全年实现销售收入15,883万元，成为公司又一亿元级别产品，同比增长43%。利用非PVC包材的优势，加强学术推广和患教工作力度，促进产品在应用规范化等方面的拓展；不断提升终端服务能力，利用学术活动洞察与满足医疗终端及患者的治疗需求，增强对终端的把控能力；同时利用分级诊疗和医保政策完善的契机，使销售渠道的进一步下沉，提高市场占有率。治疗性输液全年实现销售收入1.56亿，同比增长10.85%，主要围绕羟乙基淀粉130/0.4氯化钠、长春西汀、甘油果糖、卡络磺钠和血液滤过置换液等高毛利产品为核心，积极探索销售创新。卡络磺钠氯化钠及血液滤过置换液新纳入2017年版医保目录的产品属医保乙类品种，为下一步的销售奠定基础。医疗器械业务销售收入1,348.10万，同比增长7.68%，主要通过销售团队的自主开发及对外招商代理开展业务。以切口牵开保护器、穿刺器、腹腔吸引管等能够解放医生双手的高值耗材为核心进行推广。碘液保护帽、腹透外接短管、腹透引流袋三个腹透系列化配套器械的量产上市，进一步助力公司血液净化领域战略的实施。

提高研发效率 聚焦战略品种

报告期内，公司对研发管理进行了全面改革，根据战略规划，对现有研发项目进行梳理，进一步聚焦血液净化领域相关产品的研发，并加快研发进度。同时，引进外部专家，对项目关键点进行把控，降低研发风险。与日本JMS合作的中性腹膜透析液及腹膜透析短管研发项目按照计划推进；已进入注册程序的低钙腹膜透析液（乳酸盐）、血液滤过置换基础液、复方电解质注射液、混合糖电解质注射液收到CFDA的补充资料通知，并根据要求进行发补资料准备；三类药15%复合氨基酸注射液（17AA）获得临床批件，并且是国内首家该品种临床批件；根据国家食药监局最新的有关药品注册管理及技术标准，复方甘露醇、复方乳酸钠山梨醇、醋酸钠林格、眼内冲洗灌注液、盐酸托烷司琼氯化钠、丙氨酰谷氨酰胺由于研究部分与目前最新的技术标准要求相比存在差异被退审。报告期内，公司为集中力量聚焦重点产品的研发和销售，将已取得美国FDA批准的缙沙坦片剂及尚在FDA审批的缙沙坦氢氯噻嗪复方片剂两个产品的所有技术及与之相关的知识产权和其他权利转让给广州玻思韬控释药业有限公司，并与交易方签署《缙沙坦氢氯噻嗪复方片剂及缙沙坦片剂药品技术转让协议》，目前正在按协议执行。报告期内获批山东省院士专家工作站，获得山东省药学会科技奖三等奖，获得青岛市优秀院士专家工作站。

延续高标准 产品质量稳定可控

报告期内，公司科学排产、节能降耗、继续推行全过程质量管理。迎检、安全、环保无重大事故。三、四、五、六车间及原料药车间再认证通过，满足市场需求，保证公司的正常经营。日照公司两条腹膜透析液生产线通过GMP认证，产能得以提高，助力销售业务腾飞。

精细化管理，进一步降低综合成本

为应对市场需求，公司对三六车间配制系统、羟乙基淀粉原料药车间等进行改造，相关产能提升一倍；在环保、限产、原材料上涨等因素导致原辅材料价格上涨的大环境下，通过开发新供应商、签订大宗合同锁定价格控制采购成本；加强华仁膜材自主研发，人员的培养和设备改进，减少废料损耗，提高产品产出率；通过华仁膜内部放量切换、备件国产化、引导自主维修、能耗控制等多项措施，进一步节约成本。

配股融资 为下一步经营提供动力

2017年5月公司启动自IPO以来的首次再融资，经证监会批准，以公司总股本986,105,137股为基数，按照每10股配售2股的比例向全体股东配售，用途为补充流动资金和偿还有息负债，最终实际有效认购数量为196,107,845股。本次发行股份已于2018年2月26日上市，募集资金净额为678,119,569.75元。本次配股成功，将进一步改善公司资本结构，同时夯实公司的资金实力，为公司市场开拓及创新业务发展提供动力，从而带动公司业绩持续增长，为股东创造效益。

创新 孵化取得较好进展

创新平台建设

公司依托现有资源将综合办公大楼7-8层装修改造为华仁医谷创新创业平台及创业孵化基地，致力于成为转化科技成果、凝聚专业人才、培育企业发展的医药产业发展平台。通过吸引、招募优秀的企业/项目入驻，汇聚行业创业先行者，以开放的模式挖掘和培育与健康医疗服务相关的产品、技术和项目，助力公司的医药健康产业集团化发展。报告期内已实现第一家孵化企业入驻。

对外投资医联体项目

为推动主营业务发展，深度挖掘与产业链相关的医疗项目，公司与山东诺安诺泰信息系统有限公司共同出资设立合资公

司——山东易联互通医疗科技公司，推进肾病医联体分级诊疗管理服务平台的建设，推广医联体设备；建立患者诊疗中心，建立以中心医院向下辐射的医联体网络，通过信息化平台完成肾病患者的全生命周期的健康管理，为患者提供整套服务方案，同时推广腹透治疗技术，利国利民。

调整组织架构 整合内部供应链体系

为提高管理效率，公司计划调整组织架构，将青岛地区子公司华仁堂健康科技及医疗公司的药包材业务（即母公司产业链上游的华仁膜、注塑口管盖）与母公司生产进行统一管理，提高管理效率。将原医疗公司组织架构调整为事业部制运行模式，划分为器械事业部、胶塞事业部和注塑制袋事业部，进一步明确责权利，整合内部供应链体系。加大器械和胶塞的对外销售力度，利用合作商的资源，打开胶塞外贸销售的通道。

截至本报告披露日，公司在研药物注册进展如下：

序号	药品名称	注册分类	适应症/功能主治	注册所处阶段及进展情况
1	转化糖电解质注射液	化药6类	电解质、酸碱平衡及营养药、扩容药	申报生产待国家局审评
2	转化糖注射液	化药6类	电解质、酸碱平衡及营养药、扩容药	申报生产待国家局审评
3	复方电解质注射液	化药6类	电解质、酸碱平衡及营养药、扩容药	申报生产待国家局审评
4	低钙腹膜透析液（乳酸盐）	化药6类	肾脏/泌尿系统疾病用药	申报生产待国家局审评
5	血液滤过置换基础液	化药6类	肾脏/泌尿系统疾病用药	申报生产待国家局审评
6	15%复合氨基酸注射液（17AA）	化药3类	电解质、酸碱平衡及营养药、扩容药	申报临床待国家局审评
7	中/长链脂肪乳注射液（C8-24）	化药6类	电解质、酸碱平衡及营养药、扩容药	申报生产待国家局审评
8	混合糖电解质注射液	化药6类	电解质、酸碱平衡及营养药、扩容药	申报生产待国家局审评
9	复方醋酸钠电解质注射液	化药3类	电解质、酸碱平衡及营养药、扩容药	申报生产待国家局审评
10	平衡盐冲洗液	化药3类	外科冲洗、灌洗、清洗	申报生产待国家局审评

2、报告期内主营业务是否存在重大变化

☐ 是 ☒ 否

3、占公司主营业务收入或主营业务利润 10%以上的产品情况

☒ 适用 ☐ 不适用

单位：元

产品名称	营业收入	营业利润	毛利率	营业收入比上年同期增减	营业利润比上年同期增减	毛利率比上年同期增减
基础性输液	787,571,539.71	43,918,809.92	62.16%	13.06%	39.97%	8.11%
治疗性输液	155,569,922.83	26,067,572.34	78.22%	10.85%	18.85%	15.78%
腹膜透析液	158,260,212.52	16,631,913.28	44.55%	43.28%	182.88%	9.50%

4、是否存在需要特别关注的经营季节性或周期性特征

☐ 是 ☒ 否

5、报告期内营业收入、营业成本、归属于上市公司普通股股东的净利润总额或者构成较前一报告期发生重大变化的说明

☐ 适用 ☒ 不适用

6、面临暂停上市和终止上市情况

☐ 适用 ☒ 不适用

7、涉及财务报告的相关事项

（1）与上年度财务报告相比，会计政策、会计估计和核算方法发生变化的情况说明

☒ 适用 ☐ 不适用

根据《企业会计准则第42号——持有待售的非流动资产、处置组和终止经营》及《企业会计准则第16号——政府补助（2017年修订）》的要求，公司本次会计政策变更符合相关规定和公司实际情况，其决策程序符合相关法律、行政法规和公司章程有关规定，不存在损害公司及中小股东利益的情况。

（2）报告期内发生重大会计差错更正需追溯重述的情况说明

☐ 适用 ☒ 不适用

公司报告期无重大会计差错更正需追溯重述的情况。

（3）与上年度财务报告相比，合并报表范围发生变化的情况说明

☒ 适用 ☐ 不适用

与上期相比，本期新增子公司8家，其中青岛华仁医谷创业服务有限公司、广州华仁医疗投资有限公司、山东易联互通医疗科技有限公司、广州秒妆颜值科技有限公司、青岛华仁制药有限公司纳入合并范围。