证券代码：002829 证券简称：星网宇达

**北京星网宇达科技股份有限公司投资者关系活动记录表**

编号：2018-002

|  |  |
| --- | --- |
| **投资者关系活动类别** | 特定对象调研 □分析师会议  □媒体采访 □业绩说明会  □新闻发布会 □路演活动  □现场参观  □其他 （请文字说明其他活动内容） |
| **参与单位名称及人员姓名** | 张世杰 东北证券  李瑞阳 中阅资本  刘安田 中阅资本  郭达玉 中金基金  冯达 中金公司  刘刚 中达投资管理有限公司  刘建忠 源乘投资  王科 立溢投资  田冬宇 海燕投资管理有限公司 |
| **时间** | 2018年3月 29日 下午 |
| **地点** | 电话会议 |
| **上市公司接待人员姓名** | 董事会秘书、财务总监刘玉双 |
| **投资者关系活动主要内容介绍** | **一、介绍了公司概况**  **二、针对投资者关心的问题展开了介绍：**   1. **公司主要业务有导航、测量和稳控，2017年的占比结构和2018年的重点领域是？**   2017年原有三大主营业务稳定发展，小幅增长。测量业务方面，主要产品驾考产品量升、价跌，测量业务总体保持稳定。导航业务方面，以往客户集中在科研院所和军队，订单量都比较小；去年在无人车应用方面，我们在与百度、军交学院等单位的合作中找到了新方向。控制业务方面，动中通产品早期的主要客户有WJ、HJ等军方客户；去年在民用领域，公司与中兴通讯、中国移动合作面向渔船的动中通业务，并形成了几百套的订单，未来市场的空间还很大。目前，公司在军用和民用领域，已形成能满足客户不同需求的动中通系列产品。  2018年，公司驾考业务将重点推广科目三的考试产品和培训系统。科目三产品的环境感知方面，有重大突破。我们认为，未来驾考的培训也会进入无人化，公司目前已进行了相关的技术积累。动中通更聚焦于军兵种的招标，现在是PK情况不错。如能有所突破，会为动中通带业务带来增长。动中通的收入每年都在1亿左右；如果这次招标中标，大约可带来给动中通业务较大的增长。   1. **红外、雷达等光电探测业务在2018年进展情况介绍。**   去年，红外在单兵作战方向，红外夜视仪的突破，预计未来业绩会有一定爆发。雷达业务，以往主要是销售复合式安防雷达产品，而且要经过许多中间环节；去年，在新疆安防雷达项目上，我们直接对接到最终用户，不但节省了中间环节，而且为客户提供了从雷达建站到后期的软件处理的完成解决方案，从而提高了利润率。2018年，理想状态下，这几项业务都可以实现业绩翻番。  **3、目前公司稳控业务主要聚焦在哪些客户？**  目前是三大，未来可能是四大。目前的第一大WJ、第二大是HJ、第三是民用，未来可能会增加LJ。陆军的项目还在招标的PK中，如能中标，动中通业务增长幅度较大。  **4、公司自产器件的使用比例大约是？**  --公司从2015年开始布局惯性器件业务，去年有较大的突破。目前有80%-90%的产品采用的自产的陀螺。自产器件除自给自足外，还有部分用于对外销售。  **5、2018年、2019年业绩主要来自哪一块？**  主要有三方面：（1）传统业务的稳定，（2）新布局的无人机、红外、雷达的增长，（3）原有业务精品化后，在军工方向形成的订单。  **6、军工订单，单个的体量不太大？**  订单体量不大，但是整合在一起就形成了量的积累。今年新业务有望实现翻番，动中通招标成功也将成为公司新的利润增长点，惯导在军兵种的应用也将实现业绩的提升。  **7、导弹业务，预期体量？**  整体订单预计规模较大，我们大约占20-30%，业绩将在未来3-5年陆续释放。  **8、公司现有军工订单排产到哪一年？**  2017年，受大环境影响，军工企业的整体都不太好。普遍是年初订单，年末供货。刚刚提到的招标订单，都是面向未来3-5年的。  **9、2018年，公司毛利率大约是多少？**  公司产品还是以自营为主，毛利率不会有太大波动，大约在45%-50%之间。销售净利润率在20%左右。 |
| **日期** | 2018年3月29日 |