

2017 年度总裁工作报告

2017 年，公司紧紧围绕发展战略和年度经营目标和重点任务，在广大员工的艰苦努力下，稳定推进各项业务发展，经营管理能力进一步提升，资产规模和盈利能力进一步增强。2017 年度，公司合并报表实现营业收入 16.67 亿元，同比 2016 年度增长 36.2%；归属于上市公司股东的净利润 1.9 亿元，同比 2016 年度增长 27.5%。实现了营业收入和净利润的较快增长。

一、2017 年度经营业绩

单位：万元

品类	公司名称	控股比例	指标	2017 年度 实绩	2016 年度 实绩	同期比较
铝电解电 容器	江海本部	100%	销售收入	120,787.68	92,668.02	30.34%
			利 润	14,194.17	12,605.75	12.61%
			权益利润	14,194.17	12,605.75	12.61%
	南通海立	52.50%	销售收入	23,945.86	18,741.32	27.77%
			利 润	2,380.37	1,851.32	28.58%
			权益利润	1,249.69	971.94	28.63%
	海声电子	52.50%	销售收入	15,115.02	10,971.15	37.78%
			利 润	465.24	265.62	75.47%
			权益利润	244.25	139.45	75.54%
	绵 阳	100%	销售收入	10,044.59	6,330.32	58.67%
			利 润	655.53	393.61	66.67%
			权益利润	655.53	393.61	66.67%
	海润电子	86%	销售收入	2,283.68	1,580.72	44.50%
			利 润	-75.83	25.82	
			权益利润	-65.21	22.21	
薄膜电容 器	湖北海成	100%	销售收入	73.82		
			利 润	-163.46		
			权益利润	-163.46		
	新江海 动力	100%	销售收入	5,414.19	3,357.34	61.27%
			利 润	631.64	-797.63	179.17%
			权益利润	631.64	-797.63	179.17%
	苏州优普	100%	销售收入	9,528.08		
			利 润	-460.18		

			权益利润	-460.18		
超级电容器	江海储能	100%	销售收入	3,449.11	1,140.61	302.54%
			利 润	144.76	-625.63	123.04%
			权益利润	144.76	-625.63	123.04%
电子材料	内蒙古海立	75%	销售收入	2,4761.80	19,759.81	25.32%
			利 润	2,005.01	1,825.39	9.87%
			权益利润	1,503.76	1,369.04	9.79%
	凤翔海源	75%	销售收入	21,936.27	18,882.38	16.17%
			利 润	610.13	483.60	26.29%
			权益利润	457.60	362.7	26.24%
	宝鸡海昱	75%	销售收入	3,959.16	2,202	79.79%
			利 润	75.83	-190.68	139.77%
			权益利润	56.87	-143.01	139.77%
	荣生电子	60%	销售收入	20,828.66	14,989.47	39.14%
			利 润	1,809.94	1,192.09	51.76%
			权益利润	1,085.96	715.254	51.75%
	南通托普	40%	销售收入	3,728.35	2,685.82	38.85%
			利 润	381.06	407.81	-6.39%
			权益利润	152.42	163.12	-6.75%

二、2017 年度公司完成的主要任务

1、把握了优势产品高压大型电容器市场需求旺盛的机会，扩大了市场占有率和覆盖率。

2、薄膜电容器已真正进入量产创利阶段，自动化程度和生产效率进一步提高，电网、军工等应有领域的研发和市场跟进效果良好，与优普电子的协同效应逐步体现。

3、超级电容器特别是锂离子超级电容器在车辆、风电、数据中心、电梯、智能电网、电动工具、军工等几大应用领域取得积极进展，奠定了大规模应用基础。

4、超级电容器和湖北海成电子小型铝电解电容器项目建设抓紧推进，焊针式铝电解电容器已扩产 30%，为公司三大产品群的持续发展奠定了坚实基础。

5、OHSAS18000 的认证工作已在海立公司先行试点，员工健康、环境保护、安全生产等方面的工作明显加强，实现了经济效益和社会效益的同步增长。

6、斥资十亿日元收购 ELNA 有限公司股权，为提升车载电容技术打下了基础。

7、成为中国电子元器件行业协会的轮值理事长单位、参与起草了固态电容器国家标准、通过江苏省重点培育和发展的国际知名品牌的复评、申请了多项专利、获得南通市市长质量奖。

三、2018 年度的经营目标和重点工作

2018 年，公司将在新的起点上，紧紧围绕发展战略、抓住市场需求的良好机会，努力实现营业收入和净利润 30%左右的增长。

各控股公司、合营公司经营指标计划为：

单位：万元

业务	公司名称	控股比例	项目	2018 年目标	同比预计增幅
电容器	江海本部	100%	销售收入	150,000	24.2%
			利 润	17,000	19.8%
			权益利润	17,000	19.8%
	南通海立	52.50%	销售收入	25,000	4.4%
			利 润	2,400	0.8%
			权益利润	1,260	0.8%
	海声电子	52.50%	销售收入	18,000	19.1%
			利 润	800	72.0%
			权益利润	420	72.1%
	绵 阳	100%	销售收入	18,000	79.2%
			利 润	1,200	83.2%
			权益利润	1,200	83.2%
	海润电子	86%	销售收入	6,000	162.8%
			利 润	600	%
			权益利润	516	%
	新江海 动力	100%	销售收入	10,000	84.7%

			利 润	1,200	90.2%
			权益利润	1,200	90.2%
			销售收入	8,000	131.9%
	南通江海储能技术	100%	利 润	1,200	733.3%
			权益利润	1,200	733.3%
			销售收入	12,000	25.9%
	优普电子（苏州）	100%	利 润	600	230.4%
			权益利润	600	230.4%
			销售收入	3,000	3,965.0%
	湖北海成电子	100%	利 润	0	0%
			权益利润	0	0%
高压化成箔	内蒙古海立	75%	销售收入	24,000	-3.1%
			利 润	2,700	34.7%
			权益利润	2,025	34.7%
	凤翔海源	75%	销售收入	24,000	9.4%
			利 润	800	31.1%
			权益利润	600	31.3%
	宝鸡海昱	56%	销售收入	5,000	26.3%
			利 润	400	427.7%
			权益利润	225	295.6%
腐蚀箔	荣生电子	60%	销售收入	24,000	15.2%
			利 润	2,300	27.1%
			权益利润	1,380	27.2%
涂炭箔	宇东箔材科技	39%	销售收入	2,000	15%
			利 润	600	30%
			权益利润	234	30%
端子板	南通托普	40%	销售收入	4,000	10.7%
			利 润	450	18.1%
			权益利润	180	18.4%

2018 年度的重点工作

1、继续把握好传统优势产品高压大型电容器市场反弹的机会，发挥品牌、技术、产业链的综合优势，扩大市场占有率和覆盖率，再创主要经营指标历史新高。

2、在前期已取得重大进展的基础上，全面系统规范地解决废液的处理回收问题，继续加大研发投入，加紧高比容腐蚀箔、高导电高渗透高耐压电解液、低损耗高强度化成技术的综合研发，用两年左右

的时间推出新一代高效能铝电解电容器，形成多个发明专利。

3、薄膜电容器已真正进入量产创利阶段，必须系统地降低成本，继续保持电网、电动汽车、军工应用领域的研发和市场跟进力度，继续发挥优普电子的协同优势，确保年度目标实现。做好与基美（KEMET）的战略合作，成立的电动汽车专用薄膜模组工厂发挥多项优势，实现高投入高回报。

4、做好超级电容器新工厂的投入运行。在车辆、风电、数据中心、电梯、智能电网、电动工具、军工等几大明确应用领域，加强新一代产品的研发投入，形成完整的产品群。

5、加快建设湖北海成电子有限公司，建成智能化工厂，下半年陆续投入生产，使小型电容器、固态电容器和大型电容器协调发展。

6、抓紧 ELNA 合资项目进展，力争弯道超车，实现我国车载电解电容器的突破，并为其他产品进入车载市场打好基础。

7、全力做好超级电容器新工厂的投运，变频器用铝电解电容器项目尽早投产。

8、继续推进卓越绩效管理工作，加强内控和控股公司的规范管理，争创省长质量奖。

南通江海电容器股份有限公司

2018 年 4 月 10 日